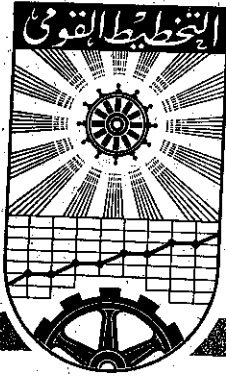


الجمهورية العربية السورية



معهد التخطيط القومي

مذكرة رقم ٢٠١

اعداد الاطار العام للخطة

دكتور

محمد محمود الامام

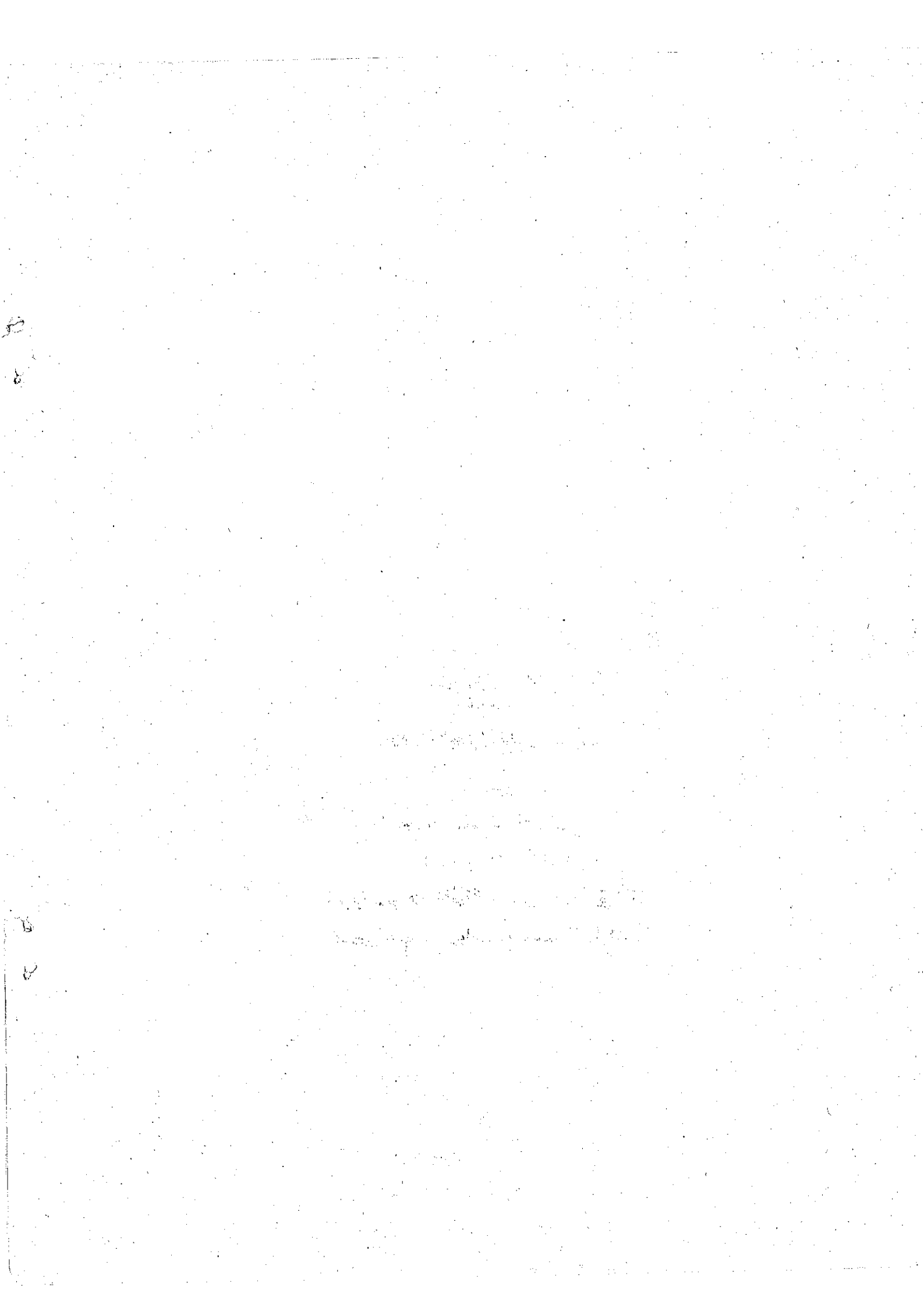
١٠ يوليو سنة ١٩٦٢

(سبق نشر هذه المذكرة كوثيقة تحت رقم ٣٥)

في شهر يوليو سنة ١٩٦١)

الطبعة الاولى

٣٠٠٠٠ نسخة



## أولا - الاعتبارات العامة

### مفهوم التخطيط :

التخطيط وسيلة الى غاية ، وهو يتميز بأنه وسيلة منظمة ومتصلة - وإذا كان قوميا شاملا قلنا أيضا شاملة يتم فيها حصر كافة موارد المجتمع - مادية كانت أم مالية أم بشرية - وتحديد طريقة تعبئتها واستغلالها أو تشغيلها وتوجيهها وتوزيعها ، بشكل يساعد على تحقيق الغايات المرجوة في أقصى فترة ممكنة وبأقل جهد أو تكلفة اجتماعية واقتصادية ، وبأدنى قدر من الضياع في هذه الموارد أى أن عملية حصر الموارد القومية ( بأنواعها المختلفة ) تعتبر الخطوة الاولى في عملية التخطيط .

والغاية أو الغايات التي يهدف التخطيط الى تحقيقها تستمد من عدة عناصر ، أولى هذه العناصر هي الشكل الذي يأخذه ويتسم به الاقتصاد القومي في الوقت الحاضر . وثانيها هو الشكل المراد بلوغه في المستقبل - بعيدا كان هذا المستقبل أو قريبا . وثالثها هو النمط الذي يتبعه الاقتصاد القومي في تطوره - خاصة في الماضي القريب - ومدى رضى الدولة ، حكومة وشعبا من هذا النمط ، أو رغبتها في تعديله ، وبعبارة أخرى فإن التخطيط يعمل على تخليص الدولة من المشاكل الاقتصادية والاجتماعية التي تعانيها ، ولذلك تدرس هذه المشاكل ويتم التعرف على أسبابها حتى تعالج هذه الاخيرة المعالجة الحاسبة الناجحة .

والانسان بطبيعته ميال الى تطوير نمط حياته بما يكفل له الوصول الى مستوى أفضل للمعيشة ويعرف مستوى المعيشة بالمعنى الاقتصادي الضيق ، بأنه مجموعة السلع والخدمات التي يستطيع الفرد الاستحواذ عليها في فترة معينة ، واستخدامها في أشباع رغباته ورغبات من يعول . ومن هنا كانت الغايات تدور كلها حول تحقيق أكبر مستوى ممكن للدخل الحقيقي ( أو بعبارة أدق للتيار من الدخول الحقيقية خلال فترات متعاقبة ) سواء بالنسبة للفرد أو للمجموعة ، ونقصد بالدخيل الحقيقي هنا الدخل النقدي مقوما بالسلع والخدمات ، لأن القيم النقدية في ذاتها ليست الا تعبيرا عن مجموعات مختلفة من الموارد الحقيقية .

على أن المعنى الكامن وراء مستوى المعيشة يتسع اذا نظر اليه في ضوء الحياة الفعلية للبشر إذ أن الانسان لا يتمتع بطبيعات الحياة بمعزل عن البشر ، بل أن جزءا كبيرا من نظام معيشتهم

يتحدد بناءً على شكل المجتمع الذي ينتمى إليه ، ويلتزم به من أجل هذا المجتمع . والسرفسى ذلك أن مستوى المعيشة ليس بالمستوى الموضوعى المجرد ، بل هو أساسا اعتبار ذاتى معنوى يتطور وفقا لانفعالات الافراد والجماعات ، وتجاوبهم مع ظروف الحياة وتطور المعرفة ومدى تأصل العادات والمعنويات .

غير أن هذه الأشياء كلها ترتبط الى حد كبير بالمستوى الذى بلغه الدخل الحقيقى مقارنا بالدخل فى مكان أو زمان يعتبر أساسا للمقارنة . ولهذا المؤشر جانبان أحدهما قصير الاجل والاخر طويل الاجل . ففي الاجل القصير يتعرض الدخل ( سواء دخل الفرد أو الدولة ) للتقلب بدرجات متفاوتة فى العنف ، ومثل هذا التقلب فى ذاته امر غير مرغوب نظرا لما يترتب عليه من أضرار اجتماعية واقتصادية بالغة . وفى الاجل الطويل قد يتعرض هذا الدخل للجمود المطلق او للتدهور النسبى وهنا تبرز مشكلة معدل النمو .

أذن يمكننا بقدر كبير من التجاوز فى الدقة أن نعطى تعريفا للتخطيط فيه الكثير من التعميم والتبسيط ، بأنه العملية التى يتم فيه تسخير جميع طاقات المجتمع وموارده من أجل تفادى التقلبات القصيرة الاجل ، ومن أجل الاسراع بمعدلات النمو ، أى من أجل التنمية السريعة السليمة .

أخلافه باختلاف نظام الدولة :  
=====

يمكننا بوجه عام أن نميز بين ثلاثة فئات من الدول :

أ - الدول الرأسمالية المتقدمة ( الغربية )

ب - الدول الاشتراكية ( الشرقية )

ج - الدول التى تعتبر متخلفة اقتصاديا .

ففى النوع الاول من الدول ، نجد أن عراقة تاريخها فى عملية النمو جعلها تركز على الشطر الاول من التعريف الاخير ، الا وهو القضاء على التقلبات القصيرة الاجل خاصة ما كان منها يصيب العمالة والتوظيف ، نظرا لان مشكلة البطالة ظلت فترة طويلة مرتبطة فى الازمان بالدورات الاقتصادية التى تعرضت لها هذه الدول والتى كانت تؤدى الى تعطل البشر والالات معا . غير أن الجانب الخطر بالنسبة الى الكيان الاقتصادى والاجتماعى كان هو بطالة البشر ، ولذلك سلطت عليها الاضواء وبقيت بطالة الات متوارية فى المقام الثانى من التفكير .

ولا يعنى هذا أن مشكلة التنمية لم تحظ باهتمام أى من هذه الدول . فالواقع أن مشاكل ما بعد الحرب والتعمير والتخلص من أثر الدمار التى أصابت المعدات والانسان انشأ عند فئة من هذه الدول شعورا بضرورة الاسراع بمعدل النمو حتى يعود فيها دخل الفرد الى مستواه السابق ثم يجارى فى تقدمه المستويات التى يحق لها أن تأخذها بحكم رسوخ قواعد عملية النمو فيها منذ القدم وتعتبر هذه المشاكل من الدوافع الرئيسية لتحويل النظرية الاقتصادية نحو معالجة مشاكل التنمية والتخطيط فى مثل هذه المجتمعات الآخذة بمبدأ الحرية الفردية .

على أن هذه الفئة من الدول التى تضم أوروبا الغربية بوجه عام وأمريكا الشمالية لا تشكل طبقه متجانسة متشابهة من حيث المبادئ الأساسية والاتجاهات . وانما نجد تراوح بين دول ركزت اهتمامها على الجانب المادى للمعيشة - خاصة سبع الاستهلاك المعمرة - كما هو الحال فى أمريكا ودول أولت عنايتها الجانب المعنوى وما يحتويه من خدمات عامة يقتضى توفيرها ذلك النظام الذى ساد فيها والذي أطلق عليه اسم اقتصاد الرفاهية Welfare Economy .

أما النوع الثانى من الدول فقد بدأ حياته الحديثة بثورة اجتماعية واقتصادية محددة المعالم ووجد أن تدعيم قواعدها يتطلب تقوية جهاز الانتاج فى المرحلة الاولى حتى ينطلق فيما بعد الى تحقيق الاهداف النهائية لثورته المذهبية . ومن هنا نجد اختلافا أساسيا فى الغايات والتالى فى الوسائل بين هذا النوع من الدول والنوع السابق .

وبين هذين النوعين من الدول تقف مجموعة من سكان هذا الكوكب موقف المبهور . فهم تشهد تفوقا هائلا فى نصيب الفرد من السلع والخدمات بالنسبة لسكان الفئة الأولى ، وهى تلمس يوما بعد الاخر تقدما كبيرا فى الجهاز الانتاجى لدول الفئة الثانية وتفوقا لها فى المعرفة الفنية فى كثير من النواحي . فإذا استطاعت مثل هذه الدول أن تتخلص من آثار الماضى الثقليدى ، وانتقلت من الى مرحلة الانطلاق نحو حياة أفضل ، وجدت امامها صرخا ضخما من الرغبات التى لا بد من تحقيقها بأسرع ما حققته المجموعتان الاخرتان حتى تلتحق بهما .

والمشكلة التى تجابه هذه الدول لا تقف عند هذا الحد ، بل أن مما يعقدها هو سرعة النمو الذى تحققه الآن الدول التى تعتبر حاليا متقدمة . أن الهدف الذى أمامها ليس بالهدف الستاتيكي الساكن بل هو هدف متحرك ، ومتحرك بسرعة كبيرة .

الجانب الاخر للمشكلة يمكن تلخيصه في الآتى : ان عمليتى النمو والتنمية تتمان في اطار معين من العلاقات الاقتصادية والسياسية والاجتماعية ، تتلخص في القوانين الوضعية والمذهبية والطبيعية التى تشكل معالم كل مجتمع وتحدد نظمته ومؤسساته . فالدول الرأسمالية أخذت بادىء ذى بدء بمبدأ حرية الفرد ، ثم تطور بها الامر الى تدخل الدولة فى حدود تقل أو تزيد حسب الظروف والاحوال غير أنه يمكن القول بوجه عام ان امكانيات الحكومة تتركز فى المقام الاول على السياسات الاقتصادية بصورتها التقليدية أى السياسات النقدية والمالية والائتمانية . ثم بصورها الحديثة التى تضم عدا ذلك السياسات السعرية والاجرية ، وأخيرا تجاوزت المألوف لتشمل تدخلا مباشرا فى ميادين الانتاج وتنظيم اجهزته بفرض القيود المادية الصريحة .

أما الدول الاشتراكية فقد أعلنت بصراحة ان دور الحكومة هو ملكية أدوات الانتاج وتسخيرها لتحقيق أهداف المجتمع . وهذا معناه قيام الحكومة مباشرة بالتصرف المطلق فى أجهزة الانتاج ولا بد لها أن من رسم خطط مفصلة وصريحة له ، تماما كما يفعل منتج فردى فى اقتصاد حر .

لذلك نجد أن هناك تباينا فى الوسائل مرده مدى امكانية تطبيق البرامج والخطط المرسومة ومدى امكانية الحصول على البيانات الاحصائية والمعلومات الفنية عن المجتمع ككل وعن جزئياته سواء فى شكل قطاعات عريضة أو مؤسسات متناهية فى الصغر . غير أنه بالرغم من تباين الوسائل لهذا السبب أو لما ابديناه من قبل من أسباب ، فإن هذه القاعدة تظل دائما صحيحة : أن هذه الدول قد اقامت فعلا المؤسسات والنظم الاجتماعية والسياسية والاقتصادية ( أو هى على الاقل تدرك الصورة المرغوبة لها ) التى تتفق مع مجموعة العقائد التى تؤمن بها ، وأن ماتدخله من تعديلات على هذه النظم ، انما يتمشى مع التطور الطبيعى لها بحيث يتم عادة دون ضجة أو عنف .

غير أن الامر يختلف بالنسبة للدول المتخلفة ، ذلك انها حديثة عهد بشوراتها الاجتماعية والسياسية أو مازالت بسبيلها نحوها . ولذلك تجد نفسها مضطرة الى أن تقوم بالعمليتين فى وقت واحد :-

العملية الاولى - هى تحديد معالم المجتمع الذى تريد أن تخلقه ، وتبتكر له النظم والاجهزة الملائمة ( \* )

\* تظهر هذه المشكلة الى حد ما فى الدول الاشتراكية ، ولو أن حلها يتم فى الدراحل الأولى للحكم الاشتراكي بصورة محددة شاملة وفى الغالب جذرية .

والعملية الثانية - هي محاولة خلق الجهاز الاقتصادي المناسب الذي يحقق تنمية اجتماعية واقتصادية سريعة .  
الغايات والاهداف :-

نخلص من المناقشة السابقة الى أن التخطيط عملية تختلف في مقوماتها وفقا لطبيعة المشاكل التي تحيط بالدولة . ففي الدول الرأسمالية نجد أن الغاية الاساسية هي تجنب البطالة وتحقيق حد أدنى من النمو الاقتصادي المستمر يمكنه ان يؤدي في الاجل القصير الى تفادي حدوث انتكاسات تربط الدول ببعضها . اقتصادية تضر باقتصادياتها وتدفع الاقتصاد القومي نحو توفير مقومات المستويات الاعلى للاستهلاك متخذة شكل سلع معمرة او خدمات .

أما بالنسبة للدول الاشتراكية فأن الغايات تتحدد ( وفقا لما ذهب اليه الاستاذ اوسكار لانج ) في الآتى :-

- أ - التصنيع السريع للدولة .
- ب - تجديد الزراعة وجعلها عصرية .
- ج - انشاء المؤسسات الاقتصادية الخاصة بالمجتمع الاشتراكي أو - باختصار - تدعيم الجهاز الانتاجي لهذه الدول .

وتجدد الدولة المتخلفة امامها قسما كبيرا من الغايات ، تضم كل ما سبق بدرجات متفاوتة وتضم أيضا مجموعة أخرى تتوقف على الظروف الخاصة لكل منها . ويمكن القول بوجه عام ان أهداف الغايات التي يجب أن تضعها هذه الدول نصب أعينها ، تنمية المعرفة الفنية والادارية والتنظيمية خاصة وأن - الحكومات الوطنية في هذه الدول حديثة عهد بتولى دفة الامور ، فهي لم تستقر بعد في مباشرة مهامها الادارية التقليدية ، ومع ذلك القى عليها مباشرة عبء القيادة في عملية التنمية ويعتبر التخلص من البطالة المقنعة في هذه الدول وتطوير هيكلها الاقتصادي وتدعيم علاقاتها ومكانتها في ميدان التعامل الخارجى من الاعتبارات الاساسية التي ترعاها في وضع سياساتها التخطيطية .

على أن الامر لا يقف عادة عند تحديد الغايات العامة Objectives لان الخروج من براثن المشكلة يتطلب تعيينا أدق لحدود هذه الغايات . وهنا يصبح امام المسؤولين مشكلة أعطاه

تحديد رقم لهذه الغايات ، أى عليهم ان يعينوا الاهداف Targets التى يتعين على المجتمع أن يحققها خلال فترة معلومة والتي تترجم الغايات الى واقع عملي ملموس ، فأحد الغايات التى يسعى اليها التخطيط فى الاقليم الشمالى من الجمهورية العربية المتحدة تخليص الاقليم من ريقة الظروف الطبيعية التى تؤدى الى تقلب الدخل الزراعى بدرجة عنيفة تخفضه عن مستوى عادى يتراوح بين ٩٠٠ مليون ، ١٠٠٠ مليون ليرة الى مستوى منخفض يتراوح بين ٥٠٠ مليون و٦٠٠ مليون ليرة . هذه الغاية رغم اهميتها تحتاج الى المزيد من التحديد . ومن هنا كانت مشكلة تحديد الاهداف قائمة .

وعملية تحديد الاهداف هذه ليست بالعملية اليسيرة التى تحل بيرة قلم . ولكن نتمس طريقنا اليها علينا أن نميز بين نوعين من الأهداف .

أ - الاهداف الأولية : Primary Targets وهذه الاهداف تعين القيم التى لا بد

وأن يبلغها بعض أو كل العناصر الاقتصادية الهامة مثل :

- تحقيق زيادة معينة فى الدخل القومى .
- تحقيق زيادة معينة فى الاستهلاك النهائى .
- تحقيق زيادة معينة فى الاستثمار فى جملته او فى قطاعات معينة .
- القضاء على البطالة او تحقيق مستوى معين للعمالة .
- التخلص من اختلال ميزان المدفوعات .
- وهكذا .....

هذه الاهداف تحدد على سبيل الحدس والتخمين وتقدير المسئولين لواقع المشاكل

فى الدولة ، ولما يمكن ان يعتبر ممكنا .

ب - الاهداف المشتقة : Derived Targets . على ضوء الاهداف السابقة يمكن اشتقاق

عدد كبير جدا من الاهداف التى تتناول باقى عناصر الاقتصاد القومى . فتحقيق زيادة معينة

فى الدخل الزراعى فى الاقليم السورى تتطلب تدبير قدر معين من خدمات النقل الداخلى

لضمان نقل المنتجات الى الأسواق فى الوقت المناسب وبالسعر المناسب . وزيادة الدخل الصناعى

فى الاقليم الجنوبى بقدر معين ، تتطلب تحديد أهداف إنتاجية محددة لكل قطاع

من القطاعات الصناعية ، وهكذا .



تبقى بعد ذلك مشكلة الطريقة التي تصاغ بها الأهداف والوسيلة التي نصل بها الي  
تحديدها جميعا . وسوف نعالج المشكلة الثانية في القسم التالي من هذا البحث . أما فيما  
يتعلق بالصياغة فأنا نستطيع التمييز بين نوعين :

أ - الأهداف المحددة : fixed Targets وهى التي تأخذ شكل تحديد رقمى معين  
مثل زيادة الدخل القومى الى الضعف أو بمقدار أربعمئة مليون جنيه خلال خمسة سنوات  
أو تدبير عمالة لمليون شخص خلال فترة محددة وهكذا .

ب - الأهداف المرنة : Flexible Targets وهذه لا تصل الى حد التحديد الرقمى  
النهائى وإنما تضع حدودا دنيا أو عليا لبعض المتغيرات الاقتصادية ، أو تأخذ شكل  
تعيين اتجاه معين للتغيير . مثال ذلك اشتراط الا تقل العمالة المترتبة على الخطة عن  
قدر معين أو الا يزيد العجز فى ميزان المدفوعات عن حد معين أو أن يجعل هذا العجز  
نهاية دنيا أو تحقق أقصى زيادة ممكنة فى الدخل القومى .

وقليل من التفكير يهدينا الى أن الالتجاء الى النوع الاول من الأهداف محدودة ذلك  
أن تحديد جميع الأهداف التي قد تخطر للمخطط تحديدا تعسفيا يوقعه فى مشكلة تضارب  
الأهداف . فلو أنه حدد هدف الدخل القومى بألف مليون وهدف الاستهلاك النهائى  
بمبلغ ٨٠٠ مليون وأهداف الاستثمار بمبلغ ١٠٠ مليون لكل من قطاع الزراعة وقطاع الصناعة  
وقطاع الخدمات وهدف ميزان المدفوعات بالتوازن ( أى تساوى صفرا ) فأن واحدا على الأقل  
من هذه الأهداف لا يمكن أن يتحقق لوجود علاقات بين هذه المجموعة من الأهداف بعضها  
يمكن ادراكه بسهولة ( كأن يتساوى الفرق بين الدخل القومى والاستهلاك مع مجموع  
الاستثمارات المحلية فى القطاعات المختلفة وميزان المدفوعات ) وبعضها لا يتضح الا بعد إجراء  
دراسات طويلة ومعقدة ( كأن يتضح ان تحقيق هدف الدخل يقتضى توزيعا آخر للاستثمارات  
يختلف عما ذكر ) .

لذلك نجد أن المخطط يلجأ الى تعيين أقل قدر من الأهداف المحددة والاعتماد  
ما امكن على الأهداف المرنة ، شريطة أن يتأكد من عدم تضارب هذه الاخيرة ( لانه من الجائز  
أن تتضارب الحدود الدنيا او العليا ذاتها ) وسوف نستعرض فيما بعد الطريقتين الأساسيتين

للتخطيط ، طريقة الاهداف المحددة التي تعتمد على تحديد بعض الاهداف الاولية واشتقاق الباقيين ، وطريقة التخطيط الامثل التي تحدد اتجاهات وحدود لبعض التغييرات وتجري التحليلات اللازمة التي على أساسها تتعيين قيم هذه المتغيرات وقيم غيرها من المتغيرات التي لا بد من تحقيقها للوصول الى مجموعة الاهداف الاولية .

وبعبارة أخرى فإنه عند البدء في عملية التخطيط يكون لدينا عدد محدود من الاهداف المحددة - أو قد لا يكون هناك أي هدف محدد اطلاقاً . ويكون دور المخطط هو في الواقع الوصول الى تحديد رقمي لهذه الاهداف وللمجموعة الاهداف المشتقة التي ترتبط بها وتلزم للوصول اليها وهذا يقودنا الى مناقشة منطق عملية التخطيط ذاتها .

### منطق عملية التخطيط :

يقضى منطق الاحداث الواقعية أن يأتي السبب وتتلوه النتيجة . ولما كان التخطيط يستبق الاحداث ليغيرها ويحل محلها احداثاً أخرى مرغوبة . فإن منطق عملية التخطيط هو أن النتيجة مسبقه في أذن المخطط ثم يرسم لها الاسباب التي تكفل تحقيقها ، ويسعى بعد ذلك الى تأكيد تحقيق هذه الاسباب وعلى الدولة بعد ذلك ان تتبع الخطوات التي رسمها لتحصل على النتائج المرغوبة . وتتلخص العملية أذن في الآتي :-

أ - مشكلة الاختيار : Choice Problem وهي المتعلقة بتحديد الاهداف أي بتحديد مجموعة القيم التي يراد للمتغيرات الاقتصادية ان تبلغها سواء كانت من قبل الاهداف الاولية أو الاهداف المشتقة . وتنشأ مشكلة الاختيار على النحو التالي : يمكن تغيير مجموعة الاهداف الاولية واستنتاج الاهداف المشتقة ، وتصبح لدينا بذلك عددة صور ممكنة لنمو الاقتصاد القوي نختار انسبها .

ب - مشكلة التدبير : Implementation Problem ويقصد بها دراسة وانتخاب كافة التدابير والاجراءات اللازمة لتوفرها لكي يستطيع المجتمع تحقيق هذه الغايات والاهداف .

ج - مشكلة التنفيذ : Execution Problem ويقصد بها التطبيق الفعلي للتدابير والعمليات التي تؤدي الى بلوغ المجتمع ما اختير له من الاهداف .

وتألف عملية وضع الخطة من مجموعة العمليات التي تؤدي الى حل المشكلتين أ ، ب ، بينما ينصب تنفيذ الخطة على العملية الثالثة (ج) . ويمكن باختصار ان عملية وضع الخطة تتألف من شقين :

الأول - هو موضع اطار للخطة Plan- Frame يتناول جميع الارقام والمؤشرات التي تحدد للاقتصاد القومي وجزئياته مستويات معينة يجب أن تبلغها العناصر الاقتصادية .

الثاني - هو معالجة جميع مشاكل السياسة الاقتصادية والاجتماعية والمشاكل الفنية والادارية والانسانية التي تعترض سبيل التنفيذ الفعلي لمحتويات هذا الاطار .

ومرة أخرى يتضح لنا منطق العملية التخطيطية . ففي الحياة اليومية تقوم الحكومات والهيئات والافراد باتخاذ تدابير معينة ويقومون بتنفيذ هذه التدابير فينتج عن ذلك ، وعن طريق عمل الجهاز الاقتصادي ، نتائج تأخذ شكل مجموعة من القيم تبلغها العناصر الاقتصادية المختلفة . وقد رأينا في محاضرات سابقة كيف يمكن تلخيص هذه النتائج في اطار محاسبي معين يأخذ شكل حسابات قومية او جداول تدفقات قومية . . . . .

اذن يتعين على المخطط ان يضع مسبقا صورة محاسبية معينة لما يمكن ان تأخذه قيم العناصر الاقتصادية المختلفة بما يحقق الاهداف الاساسية المنشودة . ومن هذه الصورة نرتد الى العوامل والتصرفات التي يجب الاخذ بها لضمان تحققها ووفقا لما تبين لنا من قواعد الترابط والتشابك في الاطارات المحاسبية المختلفة ، يمكن اعتبار جميع الارقام التي يتوصل اليها بشأنها والتي تشكل فيما بينها اطار الخطة تعبير اهدافا لا بد من تحقيقها جملة وتفصيلا ، لأن أي اختلال في أحدها لا بد وأن ينعكس - بدرجات متفاوتة - على الباقيين . وما لم يظهر ما يدعو للانحراف عن مجموعة أرقام الاطار - كوجود خطأ في تقدير بعض المعاملات أو العلاقات أو الافتراضات أو ظهور صعوبات عملية خارجة عن ارادة المخطط والمنفذ معا . فإن اطار الخطة يجب أن يكون بمثابة وثيقة يلتزم بها جميع افراد الدولة وهيئاتها حتى لا تضار قضية التخطيط وتعجز عن تحقيق غاياتها .

وقد تبين لنا عند دراسة الانواع المختلفة للموازن والاطارات المحاسبية المختلفة أنه فيما عدا الموازنات المالية ، يجري تكوين هذه الاطارات في معزل عن التغيرات النقدية ، وتركز

العناية أساسا على الاعتبارات الحقيقية العينية ممثلة في شكل الدخل الحقيقي والانفاق الحقيقي والتوازن الكمي للسلع . . . الخ ومن ثم نجد أننا لو عالجتنا الامر في أسلوب قيمي ( وهذا لا بد منه في غالب الامر ) فسوف نضطر - على الأقل في المراحل الاولى - الى افتراض ثبات الاسعار . هذا الفرض ( الذي يلزم مرحلة الاختيار ) لا يعنى في ذاته توجيهها معيننا للسياسة السعرية لأن مثل هذا التوجيه يعالج في مرحلة التدبير ، ولو أن تحديده لا بد وأن تنعكس آثاره على عملية الاختيار أيضا .

هناك عامل آخر يجب أن نأخذه في الحسبان ، ونقصد به عنصر الزمن ، فالتخطيط يتسع أفقه الزمني الى فترات تتراوح بين خمس سنوات وخمس وعشرين سنة . وهو في نفس الوقت عملية متصلة . وعلى ذلك لا بد وأن تكون عملية وضع اطار الخطة للسنة الحالية مرتبطة بشكل الاطار المتوقع للوضع النهائى الذى يحدده الافق الزمني للخطة . وبعبارة أخرى فإن عملية وضع الخطة طويلة الاجل تتطلب منا أن نحدد الاطار الذى يصور وضع الاقتصاد القومى عند نهاية الخطة بجانب وضع اطار للسنة الحالية .

الى جانب هذا فإن مبدأ المرونة فى التخطيط يتطلب اعتبار التخطيط عملية متصلة مستمرة وبالتالي فإن على المخطط أن يعيد النظر بصفة دورية ( سنويا مثلا ) فى الاطار الخاص بنهاية الفترة وذلك على أساس :

- أ - التجربة والخبرة المكتسبة
  - ب - التطور الفعلى للامور .
  - ج - ضرورة تغيير الفروض الاساسية ( مثل فرض ثبات الاسعار ) .
  - د - توفر المزيد من المعلومات والبيانات الفنية والاحصائية الدقيقة مع تقدم عملية التخطيط
- وإذا كان الاطار يصاغ فى المرتبة الاولى على أساس حقيقى وكفى ، فلا بد فى النهاية من أن يضم اليه اطار مالى ونقدى بجانب الاطار العمالى ، حتى تتكامل أركان الخطة . أى أن - الصورة المادية تتخذ أساسا لاهداف فى حد ذاتها ، وبدون ذلك لا يعتبر اطار الخطة مكتملا فالقاعدة الاساسية عند وضع الخطة هى التأكد من توازنها . والتوازن يشمل كافة النواحي السلعية والمالية والبشرية ، والا فإن المجتمع سوف يسعى الى تحقيق نوع من التوازن حسبما تقتضيه

العلاقات الاقتصادية والاجتماعية التي تربط مفرداته ببعضها البعض ، وينجم عن ذلك تحقيق قيم للمتغيرات الاقتصادية مختلفة عما كان مرجوا لها .

والاقتصار على رسم صورة للتوازن الدخل والسلعى دون استكمال النواحي المالية والبشرية يعرضنا لنفس الخطر نظرا لتشابه هذه الجوانب معنا .

---

## ثانيا : مراحل تصميم اطار الخطة

### مقدمة :

ما زالت الدول المختلفة الآخذة بنظام التخطيط تجتهد في تحسين الوسائل العلمية والعملية له مستفيدة بذلك من الخبرة ( القصيرة ) في هذا الميدان ومن التقدم السريع الذي مر به علم الاقتصاد خاصة الاقتصاد الرياضي ، وهو تقدم يرجع الفضل فيه الى التخطيط ذاته سواء كان هو التخطيط من أجل التنمية السلمية أو من أجل التعبئة العسكرية . وعلى ذلك فإنه من المتعذر وضع قواعد محددة وعامة يمكن القول بضرورة اتباعها عند تصميم اطار خطة قومية شاملة . فالعناصر التي تحدد مشكل الاطار النهائي ومراحلها يمكن تحديدها في عاملين أساسيين :

( أ ) الأول هو الأسلوب العلمي للتخطيط .

( ب ) والثاني هو النظام الاقتصادي للدولة وأنواع المشاكل التي تواجهها .

وتتباين أساليب التخطيط وتتطور بسرعة مع الزمن . ولكن يمكن بوجه عام التمييز بين

أسلوبين رئيسيين :

أ - أسلوب التخطيط الأمثل Optimality Approach وهذا الأسلوب رغم وجاهته المنطقية ، يتميز بالتعقيد في الحسابات والأساليب الرياضية المستخدمة مما يجعله بعيدا عن متناول الكثيرين من المشتغلين بالتخطيط . وقد تمت فيه دراسات نظرية عديدة خاصة في أسلوب ( النرويج ) وتدى أخيرا في محاولة تطبيقه ولو على سبيل التجربة والاختيار (\*) .

ويعتمد هذا الأسلوب على انتخاب مجموعة من الأهداف المرنة مع اعطاء كل هدف منها وزنا يتناسب مع أهميته في انظار المسؤولين عن السياسة العامة في الدولة للحصول

(\*) يجرى العمل في تطبيقه في الاقليم الجنوبي للجمهورية العربية المتحدة بالتعاون مع الاستاذ راجنر فريش وقد بدأ علماء التخطيط الروس في تطبيقه مؤخرا في روسيا السوفيتية .

على مجموعة تفضيلات هؤلاء المسؤولين والأولويات التي يعطونها للأهداف المختلفة . ويتم فسي نفس الوقت تحديد لبعض العناصر الرئيسية في الاقتصاد القومي تضمن تحقق تلك الأهداف بدرجة معينة .

وبعد ذلك يسعى المخططون الى انشاء جدول للتدفقات القومية يصور ما سوف تكون عليه العلاقات الصناعية والداخلية في الدولة اذا ما أريد الوصول بالأهداف الى أقصى ما يمكن تحقيقه في ظل الظروف القائمة . وهذا يقتضى تحديد شكل جدول التدفقات القومية ( انظر الوثيقة ٣١٥٣١ ب) وتعيين القطاعات التي ينقسم اليها الاقتصاد القومي واحتياج كل منها لأغراض التشغيل ولأغراض الانشاء معبرا عنها في شكل معاملات فنية تستخلص من واقع الدراسات الاحصائية السابقة ومن واقع الدراسات التي تكون الهيئات المختلفة قد أجرتها بالنسبة للمشروعات والبرامج المختلفة ، كذلك يتم تحديد شكل العلاقات التي تربط مستوى الدخل بالانتاج وتوزيع هذا الدخل في كل قطاع ثم كيفية التصرف في الدخل وأنواع الطلب النهائي والعوامل التي تؤثر فيها .

ومن مجموعة المعاملات والعلاقات يتكون ما يسمى بالنموذج التخطيطي الأمثل ، تستخدم الطرق الرياضية في حله للوصول الى تحديد لكافة عناصر جدول التدفقات فيتعين بذلك الحجم الذي يجب أن يبلغه الانتاج الجاري في كل قطاع والاستيراد اللازم له والدخل المتولد فيسه وتوزيعه ومستلزمات انتاجه واحتياجاته الاستثمارية وحجم الصادرات والاستهلاك النهائي وهكذا . وذلك نحصل مباشرة على صورة تفصيلية للاقتصاد القومي ( أي الاطار التخطيطي له ) نضمن فيها

١ - وصول الاهداف الى أقصى ما يمكن أن تصل اليه .

٢ - توازن الاقتصاد وقطاعاته دون التعرض لاختناقات أو انتكاسات .

فاذا تم تحديد هذا الاطار المفضل عرض على الهيئات المختلفة ليعمل كل منها على انتقاء المشروعات التي تتفق والارقام التي حددها . ومن الممكن أن يستخدم نفس الأسلوب فسي دراسة المشروعات ذاتها بحيث يتم اختيار المشروعات التي تحقق الشروط السالفة مباشرة . وهذا يتطلب جهدا اضافية خاصة لأن المشروعات التي تدرس بهذا السبيل يجب أن يكون حجمها أكبر

بكثير مما هو ممكن تنفيذه في الفترة المدروسة • ولا بد أن تكون قد اجتازت المراحل الأولية الخاصة بتصميم المشروعات وتقويمها فنيا واقتصاديا وربطها داخل برامج محددة للقطاعات يراعى فيها الترابط والتسلسل الزمني •

ب - أسلوب الأهداف المحددة : Target-Setting Approach وهذا هو أكثر الأساليب شيوعا ولو أنه يمكن اعتباره أسلوبا محدد المعالم إذ تختلف فيه السبل والتطبيقات ووجه عام يمكن القول بوجود ثلاث مراحل لاطار الخطة في ذات الأسلوب •

١ - المرحلة الأولى يتم فيها وضع الاطار الاجمالي العام • ونقطة البدء هي اختيار هدف أو عدد صغير من الأهداف الأولية ( الدخل القومي أو الاستهلاك النهائي ٠٠٠ الخ ) ثم تكون نموذج رياضي تحليلي تستخلص منه الأهداف المشتقة في شكل قيم المتغيرات الاجمالية الأساسية الأخرى في الاقتصاد القومي ( كحجم الاستثمار المحلي الانفاق الحكومي ٠٠٠٠ الخ ) وهذا ساعد على كبحين الامكانيات البديلة للتنمية ودراستها خاصة بالنسبة للخطط المتوسطة والطويلة الأجل •

٢ - المرحلة الثانية تتناول وضع الاطار التفصيلي المبدئي ويتوقف مدى التفصيل على شكل الجهاز الاقتصادي للدولة • فالدول الغربية تركز عنايتها أساسا على وضع ما يسعى بالموازنة القومية الداخلية التي تركز على عمل تنبؤات واسقاطات لعناصر الحسابات القومية ، ومن الممكن أن تجرى بجانبها دراسات تحليلية أو تطبيقات لتحليل المدخلات والمخرجات تنضج منها اتجاهات الجهاز الانتاجي ونشاط القطاعات الاقتصادية المختلفة ، أما الدول الشرقية فتلجأ الى أسلوب الموازنات المادية للمصادر والاستخدامات وتشمل موازنات السلع والقوى العاملة والموارد المالية •

والوصول الى هذا التوزيع التفصيلي يمكن أن يتم بعدة طرق فمن الممكن أن تجرى دراسات مختلفة للقطاعات ثم يصير توزيع تعسفي واجتهادي بين القطاعات يراعى فيه عدم الاعتماد عن الأهداف الأساسية • وهذا الأسلوب يتفق الى حد كبير مع القواعد المتبعة عند وضع الميزانيات الحكومية دون الالتزام بخطة قومية شاملة ومحددة • ( مثلا عند وضع الباب الثالث بالميزانية فيما سبق ) • وطبيعي أن الاعتماد على هذا الأسلوب لا يضمن الوصول الى أفضل النتائج أو امكانية تحقيق الأهداف المرجاه فعلا •



هناك طريقة أخرى أكثر شيوعاً هي ما يمكن اعتباره طريقة التجربة والخطأ ، وتقوم على أساس إجراء دراسات تحليلية مفصلة لكل قطاع من القطاعات بحسب فيها عدد كبير من المعاملات والمعاملات كمعدلات النمو والمعاملات الفنية والرأسمالية والعمالية . الخ يبدأ بعمل توزيع تعسفي بين القطاعات وتحسب الآثار المترتبة على هذا التوزيع من واقع الموازنات التي تستخدمها الدولة لهذا الغرض . ومن الواضح أن هذا التوزيع لا يضمن التوازن الكامل مباشرة لذلك تدرس الموازن لتبين أوجه الاختلال فيها ، وعلى أساس هذه الاختلالات يمكن إعادة النظر في التوزيع . فقد يتضح مثلاً أن التوزيع يؤدي إلى ظهور فائض لا يمكن التصرف فيه من سلعة معينة أو قد يظهر العكس وهكذا . وإعادة التوزيع يمكن القضاء على جانب كبير من هذه الاختلالات ولكن قد يبقى بعضها أو يظهر غيرها . ولكن على نطاق أضيق . وهكذا يعاد التوزيع ويعاد دراسة التوازن حتى تطمئن في النهاية إلى الوصول إلى الصورة المتوازنة المنشودة .

من الممكن أيضاً استعمال طريقة ثالثة تعتمد على تحليل المدخلات والمخرجات فتجرى تقديرات للدخل وتوزيعه ثم للطلب النهائي من كل قطاع بمكوناته المختلفة ، ومن واقع مصفوفة المعاملات الفنية ( المصححة وفقاً لاتجاهات الانتاج الجديدة ) يمكن استنتاج التوسعات المطلوبة في انتاج كل قطاع وفي طاقاته الرأسمالية بالتالي . وفي هذا بطبيعة الحال اختصار للخطوات التي تستخدم في الطريقة السابقة ولو أنه لا يسمح باستخدام كل المعلومات عن تطورات القطاعات بسهولة .

٣ - المرحلة الثالثة هي وضع الاطار النهائي التفصيلي ( وأيضاً الاجمالي ) . ومدى شمول هذا الاطار وتفاصيله تتوقف على شكل المرحلة الثانية . فاذا كان الاقتصاد حراً ودور القطاع العام فيه محدود ، اقتصر التفاصيل التي تعيننا هنا على بيان بعض المشروعات التي لا بد وأن يتولاها القطاع العام والاتجاهات المرتقبة للقطاع الخاص وكذلك تفصيل بعض المتغيرات التي يتحكم فيها القطاع العام مثل الانفاق الجاري وتوزيعه والضرائب . الخ . ويحدث تركيز مباشر على عملية التدبير ووضع السياسات والاجراءات الاقتصادية المناسبة .

أما في الدول الشرقية فيتم في هذه المرحلة ترجمة الموازن الى مشروعات أى أن المشروعات الانتاجية يراعى في اختيارها تحقيق مستويات الانتاج وأنواعه وفقا لما يظهر من عملية التسيير الموازن السلي ، كما يراعى أيضا تحقيق الموازن العمالية والمالية في نفس الوقت (\*) .

وطبيعى أن الصورة النهائية للاطار يمكن أن تختلف عما كان مقدرا في المراحل السابقة غير أن هذا يجب أن يتم تحت شرطين : الاول هو عدم الخروج عن الأهداف المقررة . والثاني هو ضمان التوازن في الخطة . فاذا حقق الاطار التفصيلي النهائي هذين الشرطين أمكن منسجه استخلاص بعض الاجماليات التي يتشكل منها الاطار الاجمالي وذلك نتوصل الى الأرقام النهائية لهذا الأخير .

وسوف نتناول فيما يلي الاشكال المختلفة لمراحل الاطار في أسلوب الاهداف المحددة وهو الاسلوب الذى اتبع في الخطة الأولى للجمهورية العربية المتحدة .

### الاطار الاجمالي العام :

تتلخص المرحلة الاولى كما أسلفنا في وضع اطار مبدئي مختصر ، يركز الانتباه فيه على الاجماليات الأساسية في الاقتصاد القومي : كالدخل القومي والاستثمار والاستهلاك والانتاجية المتوسطة . ويساعد هذا الاطار في دراسة التطورات الطويلة الأجل بصورة تقريبية ، ومنه يمكن تعيين الاهداف الأولية .

وكما هو معلوم فان الدخل القومي يحتل مركزا رئيسيا بالنسبة لمقايير النمو مؤثراته ، وعلى ذلك يمكن اعتبار الوصول بالدخل القومي الى أقصى معدل ممكن مقياسا صالحا يمكن الأخذ به كهدف أولى أساس . والجدول التالي يبين معدلات نمو الدخل القومي ودخل الفرد فى بعض الدول الغربية المتقدمة .

(\*) لا تقف العملية في الدول الشرقية عند هذا الحد ان تدخل هذه الدول في مفاوضات مع بعضها البعض للانفاق على تجاراتها الخارجية وهذا قد يؤدي الى تشيير الموازن الاولى .

جدول رقم (١)

معدلات النمو السنوية للدخل القومي ودخل الفرد (١٨٦٠ - ١٩٥٠)

الدولة	المعدل المتوسط لنمو الدخل القومي				المعدل المتوسط لنمو دخل الفرد			
	١٨٦٠-١٩١٣	١٩١٣-١٩٣٨	١٩٣٨-١٩٥٠	١٨٦٠-١٩١٣	١٩١٣-١٩٣٨	١٩٣٨-١٩٥٠	١٨٦٠-١٩١٣	١٩١٣-١٩٥٠
الولايات المتحدة	٤٣	٢٠	٥٧	٣٠	٢٣	٤٢	٢٩	٢٠
كندا	٠٠	١٧	٥٩	٢٨	٠٠	٤٠	٢٢	١٤
استراليا	٣٧	٢١	٢٦	٢٣	١٧	١١	٤	٦
نيوزيلندا	٠٠	٠٠	٣٣	٠٠	٢٤	٠٠	٠٠	٠٠
المملكة المتحدة	٢٤	١٠	١٦	١٢	٨	٢	٠	٩
فرنسا	١١	١١	٢٢	٩	صفر	٩	٩	٧
المانيا	٣٠	١٣	٢٣	١٧	٧	٧	٧	٧
هولندا	٢٣	٢١	١٨	١٧	١٧	١٧	١٦	١٦
بلجيكا	٢٢	١٠	١٦	٩	٣	٣	٦	٥
سويسرا	٢٦	١٦	٢١	١٨	١١	١١	١٢	١٢
السويد	٢٠	١٩	٢٥	٢١	١٧	١٧	١٤	٥
النرويج	٢٣	١٩	٣٠	٢٣	١١	٢	٢	٥
الدانمارك	٢٨	٢١	٣٢	١٨	١٢	١٢	٨	٩

( ٠٠ ) = البيانات غير متوفرة

ويتضح من هذا الجدول ان الفترة الاخيرة (١٩٣٨-١٩٥٠) تتميز بوجه عام بارتفاع معدلات النمو فيها وان هذه المعدلات قد تراوحت - بالنسبة للدخل القومي في مجموعه - بين ٢٠% و ٦% (٣) ومن الممكن ان نشهد معدلات أخرى في باقي أرجاء العالم قد تقفز الى حوالي ١٠% أو أكثر غير أن مثل هذه المعدلات لا تتصحب بصفة الديمومة . ففي بعض دول أوروبا الغربية نجد أن

( ٣ ) انظر الملحوظة الواردة في صفحة

معدلات انمو في السنوات التي تلت الحرب العالمية الاخيرة وصلت ارقاما خيالية ويرجع ذلك الى ان هذه الدول التي تلت الحرب العالمية الاخيرة وصلت ارقاما خيالية ويرجع ذلك الى ان هذه الدول أصيبت بضربات قاصمة في انتاجها ودخلها وفي رأسمالها القومي ولو أنها ظلت محتفظة بالمعرفة والخبرة الفنية وحصلت على موارد أجنبية ضخمة بحيث لم تكن العملية بالنسبة لها أكثر من إعادة انشاء ، وعودة بالدخل من مستوياته الدنيا التي بلغها الى مستوياته العادية المرتفعة ثم استمرار التقدم به .

كذلك حققت الدول الاشتراكية وبعض الدول الأخرى - كاليابان - معدلات كبيرة للنمو ( جدول ٢ ٥٦ ) يمكن أن نفردها الى عدة عوامل ، منها تمكن هذه الدول من ضغط انفاقها الاستهلاكي وتخصيص نسبة كبيرة من مواردها ( تصل أحيانا الى ربع الدخل القومي ) .

جدول رقم ( ٢ )  
بعض معدلات نمو الدخل القومي السنوية

الدولة	الفترة	المعدل السنوي %
اليابان	١٨٨٧-١٩١٣	٣ر٥
"	١٩١٤-١٩٣٧	٦ر٧
"	١٩٤٨-١٩٥٤	١٥
الاتحاد السوفيتي	١٩٢٨-١٩٣٧	١٦
"	١٩٤٩-١٩٥٣	١٥
بولندا	١٩٤٧-١٩٥٣	١٤ر٥
تشيكوسلوفاكيا	١٩٤٨-١٩٥٣	١٢
المجر	١٩٥٢-١٩٥٣	١٢
بلغاريا	١٩٥٢-١٩٥٣	١٦

لأغراض التكوين الرأسمالي ، ومنها أيضا أخذ هذه الدول بمبادئ التنظيم الصناعي الحديث وسرعة تنميتها للمعرفة الفنية والتنظيمية ، وهي عناصر يمكنها أن تحقق زيادات كبيرة في الدخل القومي ( بالنسبة لدول كانت أساسا مختلفة ) بدون تكلفة مادية مباشرة كبيرة . ولا ينتظر لهذه

المعدلات أن تستمر عند مستواها الماضى ( فى ضوء الاعتبارات التكنولوجية الراهنة ) ، خاصة اذا افسحت هذه الدول المجال أمام الاستهلاك النهائى لى يصل الى المستوى الذى يتفق مع أهدافها النهائية الرامية الى رفع مستوى المعيشة لجمهوره السكان فيها .

وعند اجراء الدراسات الأولية عن الخطة القومية فى الاقليم الجنوبى ، لوحظ أن الدخل القومى فى الماضى كان ينقلب بصورة غير منتظمة من سنة الى أخرى وذلك بتأثير الاحداث القومية والعالمية كالحروب والأزمات الدولية - غير أنه لم يظهر تقدما مع الزمن بأكثر مما أظهره عدد السكان خلال هذه الفترة ، إذ كان السكان يزيدون بمعدل سنوى ارتفع من حوالى ١.٩% خلال الربع الأول من القرن الحالى الى ٢.٥% فى السنوات الأخيرة ، الأمر الذى ترتب عليه أن بقى دخل الفرد ( الحقيقى ) على مستواه ، ان لم يتعرض للتدهور حتى سنوات قلائل مضت . وبعبارة أخرى فان معدل نمو الدخل الحقيقى لم يتجاوز ٢.٥% وهو معدل أن اتفق مع كثير من المعدلات المشاهدة ، الا أنه لا يساعد على تحقيق أى ارتفاع فى نصيب الفرد ، الأمر الذى أدى الى تزايد الشعور بالتخلف النسبى للاقليم . ويبين الجدول رقم ( ٣ ) تقديرات تقريبية لمتوسط الدخل الحقيقى للفرد فى الاقليم الجنوبى خلال نصف القرن الأخير (\*) .

---

(\*) المصدر - الدكتور احمد فؤاد شريف : الاتجاهات العامة لنمو الاقتصاد المصرى  
مذكرة رقم ١٢١ - لجنة التخطيط القومى .

جدول رقم (٣)

متوسط الدخل الحقيقي للفرد من سكان الاقليم الجنوبي  
بأسعار ١٩٥٤ خلال الفترة ١٩١٣-١٩٥٧

السنة	عدد السكان (بالمليون)	دخول الفرد بالجنيه (بأسعار ١٩٥٤)	السنة	عدد السكان (بالمليون)	دخول الفرد بالجنيه (بأسعار ١٩٥٤)
١٩١٣	١٢ر٢	٣٦ر٠	١٩٤١	١٧ر٢	٤٨ر٥
١٩٢١	١٣ر٤	٣٣ر٥	١٩٤٢	١٧ر٥	٢٩ر٥
١٩٢٢	١٣ر٥	٣٤ر٠	١٩٤٣	١٧ر٨	٢٧ر٥
١٩٢٥	١٤ر٠	٣٧ر٥	١٩٤٤	١٨ر١	٢٨ر٥
١٩٢٨	١٤ر٤	٣٨ر٠	١٩٤٥	١٨ر٥	٢٨ر٠
١٩٣٠	١٤ر٨	٣٥ر٠	١٩٥٠	٢٠ر٤	٤١ر٥
١٩٣١	١٤ر٩	٣٤ر٠	١٩٥١	٢٠ر٩	٣٧ر٩
١٩٣٣	١٥ر٣	٣٣ر٠	١٩٥٢	٢١ر٥	٣٢ر٥
١٩٣٥	١٥ر٦	٣٢ر٠	١٩٥٣	٢٢ر٠	٣٤ر٥
١٩٣٧	١٦ر٠	٣٥ر٥	١٩٥٤	٢٢ر٥	٣٨ر٥
١٩٣٨	١٦ر٣	٣٣ر٠	١٩٥٥	٢٢ر٩	٣٨ر٦
١٩٣٩	١٦ر٦	٣٤ر٥	١٩٥٦	٢٣ر٤	٣٤ر٧
١٩٤٠	١٦ر٩	٢٩ر٥	١٩٥٧	٢٣ر٩	٣٢ر٥

ويتضح من هذا الجدول أن متوسط دخل الفرد ظل يتأرجح طيلة الفترة المبينة حول متوسط يبلغ ٣٤ جنيه (بأسعار ١٩٥٤) ، وأنه ان لم يتجه الى النقصان ، فهو قد ظل ثابتا على الأمد الطويل ولم يظهر ما يبشر باتجاهه الى الارتفاع اطلاقا .

ولقد اجريت خلال السنوات الاخيرة دراسات الغرض منها البحث في امكانية مضاعفة الدخل القوس خلال عشرين عاما ، أي جعل المعدل المتوسط للنمو ٣ر٥% سنويا . مما يفسح المجال أمام السكان الذين سيزيد عددهم بحوالي ٥٦% في نفس الفترة لان يرتفع متوسط دخل الفرد منهم بحوالي ٢٨% خلال العشرين عاما ، أي بحوالي ١% سنويا . وهذا على تواضعه يعتبر تقدما كبيرا عما أمكن تحقيقه في الماضي .

غير أن ارتفاع المعدلات السائدة في دول العالم الأخرى يعنى أننا لن نستطيع المحافظة على المركز النسبي الحالي على تدهوره ، بل سوف يزداد تدهور هذا المركز النسبي ، الأمر الذى يدعو إلى التفكير جدياً فى الإسراع بمعدل النمو عن ذلك . ولذلك فقد درست امكانيات مضاعفة الدخل فى عشرة أعوام بدلاً من عشرين عاماً بحيث يقفز النمو السنوى فى الدخل القومى إلى ٧,٢% ، وهو معدل يعتبر مرتفعاً بالنسبة لمعظم المعدلات المشاهدة كما يتضح من الجداول السابقة .

على أساس هذا الرقم المحدد لمعدل النمو ، وبناءً على التقديرات الأولية للدخل القومى ومكوناته ، أمكن تحديد الرقم النهائى للدخل فى السنة العاشرة وأصبح على جهاز التخطيط أن يدرس الأهداف الرئيسية الأخرى التى يمكن اشتقاقها من هذا الهدف والتى تتفق مع المقومات الأخرى للتنمية ومن هنا تبدأ المشكلة الفعلية لوضع إطار الخطة ، وحل هذه المشكلة - بوجه عام - يتوقف على نوع المشاكل التى تصادف الدولة . ويمكننا أن نميز بين أسلوبيين رئيسيين يختلفان من حيث نقطة الهدف ، وأن التقيا فى النهاية بحيث يمكن دائماً الجمع بينهما بدرجات وأشكال مختلفة وفقاً لظروف الدولة

### أولاً - حالة الاقتراب من العمالة الكاملة :

هذه هى الحالة التى تواجه كثيراً من الدول الغربية الآخذة بمبدأ التخطيط ، والأسلوب المتبع هنا يعتمد على الآتى :

- (١) البحث فى امكانيات التطور المستقبلية (أى عمليات تنبؤ واسقاط)
- (٢) دراسة وسائل النهوض بالعوامل المحددة لهذا النمو
- (٣) استخلاص القيم التى يجب أن تبلغها المتغيرات الرئيسية الأخرى ، وذلك بالاستعانة بنموذج اقتصادى مناسب .

والموقف فى هذه الدول بوجه عام يدل على أن مستوى العمالة قد بلغ فيها حداً يقارب الكمال وأن معدل زيادة القوة العاملة يرتبط إلى حد كبير بمعدل نمو السكان ، خاصة وأن نسبة المشتغلين إلى جملة السكان لا تتعرض إلى تغير يذكر .

معنى هذا أن أى ارتفاع فى نصيب الفرد يتوقف أساساً على الزيادة التى يمكن تحقيقها فى متوسط إنتاجية المشتغل . وقد اتضح من الدراسات التى أجريت فى هذا الميدان أن الإنتاجية يمكن أن ترتفع

في مثل هذه الدول بحوالى ١٥% سنوياً\* ومن الممكن زيادة هذا المعدل اذا تيسر احداث  
تغيير في نظام الانتاج بما يجعله اعلى من حيث الكثافة الرأسمالية ، لان معنى هذا زيادة عناصر  
الانتاج التي تتعاون مع العامل الواحد ، وبالتالي ارتفاع الانتاجية المتوسطة للعامل .

اذن بمعرفة معدل نمو السكان والمعدل المرغوب لنمو الانتاجية يمكن استنتاج معدل نمو الدخل  
القومي (كحاصل ضرب المعدلين) . ومعرفة الدخل القومي الحالي يمكن تقدير ما يجب ان يصل اليه  
الدخل بعد عدد من السنين (خمس او عشر سنوات) كما يمكن ايضا تقدير حجم الواردات حينذاك  
على اساس نسبة الواردات الى الدخل القومي والتطور في هذه النسبة .

وبما ان الفرق بين الصادرات والواردات الجارية يغطي بصادرات أو واردات رأسمالية ، فان  
دراسة الحجم المرتقب لهذه الاخيرة يمكننا من الوصول الى تقدير لحجم الصادرات المرتقب . ومن جهة  
اخرى يمكن تقدير حجم المدخرات وحصيلة الضرائب من واقع دراسة معدلات الادخار والضرائب والتطور  
المرتقب فيها مع تطور الدخل .

فاذا عرفنا حجم المدخرات المحلية وحجم الواردات الرأسمالية أمكن تقدير حجم الموارد التي سوف  
تكون متاحة للدولة لتمويل استثماراتها المحلية . وهنا تنشأ مشكلة جديدة : هل تكفى هذه الموارد  
والاستثمارات لكي يحقق الاقتصاد القومي الزيادة المرتقبة في الدخل ؟ وللإجابة على هذا السؤال  
لا بد من دراسة مايسى " بمعامل رأس المال " والمقصود به هنا هو المعامل الحدى لرأس المال الذي  
يمثل الزيادة الواجب تحقيقها في رأس المال الحقيقي (اي الاستثمار الجديد) للحصول على وحدة  
اضافية من الدخل .

ويتضح من المعلومات المتوفرة عن عدة بلدان لفترات طويلة (انظر أيضا جدول ٥) ان هذا  
المعامل (محسوبا على اساس سنوى) يتراوح بين ٢ ، ٤ ، أى بمتوسط ٣ . والجدول التالي يبين  
بعض القيم المشاهدة لهذا المعامل :

\* وهذا يعنى ان متوسط دخل الفرد - في هذه الظروف - ينمو بنفس المعدل . فاذا كان معدل  
نمو السكان يتراوح بين ١% ، ٢.٥% كان معنى هذا نمو الدخل القومي بمعدل يقع بين  
٢.٥% ، ٤% . وهذا يلقى ضوءاً على المعدلات المبينة في جدول رقم (١) .



جدول رقم (٤)  
بعض القيم المشاهدة لمعامل رأس المال

الدولة	التاريخ	المعامل	الدولة	التاريخ	المعامل
الارجنتين	١٩١٣	٥٨	الولايات المتحدة	١٨٨٩	٣٠
استراليا	١٩١٣	٥٥	"	١٩٠٩	٣٤
ايطاليا	١٩١٣	٤٤	"	١٩١٣	٣٣
اليابان	١٩١٣	٣٦	"	١٩١٩	٣٨
المكسيك	١٩٥٥	١٥	"	١٩٣٩	٣٣
الهند	١٩٥٥	١٥	متوسط لحوالي ٣٠ دولة	حد أدنى ٣٠ حد أقصى ٤٧	

والتفاوت المشاهد يرجع الى عدة عوامل منها العوامل المحيطة بالدولة في السنة التي يجري عنها القياس ، ومدى الاستفادة من عناصر الانتاج الاخرى بجانب رأس المال كما يتوقف ايضا على اتجاهات الاستثمار نظرا لتفاوت معامل رأس المال من قطاع لآخر .  
وبمعلومية حجم الاستثمار المحلي المرتقب ومعامل رأس المال يمكن تقدير حجم الزيادة المتوقعة في الدخل القومي بقسمة الاول على الثاني ، وتقارن هذه الزيادة بالزيادة التي قدرت أولا على اساس انتاجية العامل . ويعاد النظر في جميع التقديرات السابقة بما يكفل توافقها معا . وبذلك نحصل على تقديرات كل من :

الدخل القومي - الوردات - الصادرات - الادخار المحلي - الاستثمار المحلي - حجم العمالة - متوسط انتاجية العامل - إيرادات الحكومة الجارية .

ومن هذه الارقام يمكن ايضا استنتاج التطور في الاستهلاك النهائي وفي متوسط استهلاك الفرد . ويتخذ هذا كضابط لتحديد النمط المرغوب للنمو ، لانه يضع حدا لامكانيات التوسع في الادخار وبالتالي الاستثمار المحلي . كذلك يمكن عن طريق معرفة الإيرادات الجارية للحكومة وحجم العبء الملقى عليها من أجل تدبير مدخرات حقيقية ، تقدير الاستهلاك الحكومي الجارى .

ولابد هنا من مراعاة الشرط التوازني القاضى بتساوى الدخل والانفاق القوميين :

$$\begin{aligned} \text{الدخل القومي} &= \text{الاستهلاك النهائى الخاص} + \text{الاستهلاك الحكومى} \\ &+ \text{الاستثمار المحلى} + (\text{الصادرات} - \text{الواردات}) \\ &= \text{الاستهلاك النهائى بنوعيه} + \text{الادخار المحلى} \end{aligned}$$

وبذلك نكون قد توصلنا الى مجموعة الارقام الاساسية لاطار الخطة الاجمالي .

### ثانياً - حالة وجود عجز فى الموارد الاستثمارية :

هذه هى الحالة التى تواجه غالبية الدول المتخلفة التى تكون متخمة عادة بالايدي العاملة التى تعاني غالباً من بطالة كلية أو جزئية ، صريحة أو مقنعة . وتعاني هذه الدول من سوء توزيع الخبرات الفنية ، لانه بالرغم من توفر العدد المطلق للعمال فان نقص الايدي العاملة الفنية ذات الخبرة العالمية يشكل عقبة كبيرة فى سبيل النمو ، وهى تلجأ فى هذا الصدد الى الاعتماد على الفنيين من الخارج . وتتركز العقبة الاساسية امام هذه الدول فى نقص مواردها الرأسمالية : فالدخل المنخفض نسبياً الى حد كبير ومعدل الاستثمار (أى نسبة ما يخصص لاغراض الاستثمار بالنسبة الى الدخل القومي) يكون عادة شديد الانخفاض . نظراً لضغط احتياجات الاستهلاك على المستوى المحدود للدخل

والنموذج الاقتصادى الذى يستخدم فى هذه الحالة يكون محوره الاستثمار ويعتمد على العلاقة التالية :

$$\begin{aligned} \text{معدل نمو الدخل القومى} &= \frac{\text{الزيادة السنوية فى الدخل}}{\text{المستوى الحالى للدخل}} \\ \text{معدل نمو الدخل القومى} &= \frac{\text{الزيادة السنوية فى الدخل}}{\text{الاستثمار المحلى}} \times \frac{\text{الاستثمار المحلى}}{\text{مستوى الدخل}} \\ &= \frac{\text{معدل الاستثمار}}{\text{معامل رأس المال}} \end{aligned}$$

ولكى ندرك العلاقة بين هذه العوامل الثلاثة : معدل نمو الدخل - معدل الاستثمار - معامل رأس المال ، نورد فى الجدول التالى رقم (٥) تقديرات لها فى عدد من الدول خلال الفترة

(\*)  
١٩٤٨ - ١٩٥٤

ويتضح من هذا الجدول ان معدلات نمو الدخل ترتفع بوجه عام فى الدول الآخذة بمبدأ التخطيط ، وفى الدول التى عانت من آثار التدمير فى الحرب العالمية ، وان متوسط معامل رأس المال يبلغ حوالى ٢٢ وهى قيمة تختلف عن المتوسط الذى حسبناه من قبل .

---

(\*) المصدر - الاستاذ محمود ابراهيم : التخطيط الاقتصادى فى مصر والهند  
رسائل فى التخطيط القومى (رقم ٦) - لجنة التخطيط القومى .

جدول رقم (٥)

معدل نمو الدخل القومي ومعدل الاستثمار والمعامل الحدي لرأس المال  
في عهد د من الدول عن المدة من ٤٨ - ١٩٥٤

الدولة	معدل النمو السنوي للدخل (%)	معدل الاستثمار (% من الدخل)	المعامل الحدي لرأس المال
الولايات المتحدة	٥	١٢ر٠٠	٢ر٥
بريطانيا	٣	١٤ر٠	٤ر٧
فرنسا	٣	٨ر٠	٢ر٧
ايطاليا	٥	١٦ر٥	٣ر٣
المانيا الغربية	١١	٢٠ر٠	١ر٩
السويد	٢	١٩ر٠	٩ر٥
النرويج	٣	٢٣ر٠	٧ر٧
الدانيمارك	٣	١١ر٠	٣ر٧
بلجيكا	٤	٨ر٠	٢ر٠
النمسا	٩	١٥ر٠	١ر٧
هولندا	٤	١٥ر٠	٣ر٧
سويسرا	٣	١٢ر٠	٤ر٠
اليونان	٩	١٥ر٠	١ر٧
روسيا	١٤	١٥ر٠	١ر٠
المانيا الشرقية	١١	١٣ر٠	١ر٢
بولندا	١١	٢١ر٠	٢ر٠
تشيكوسلوفاكيا	١٠	١٨ر٠	١ر٨
اليابان	١٠	٢٧ر٠	٢ر٧
كندا	٥	١٦ر٠	٣ر٢
شيلي	٤	١٢ر٥	٣ر١
اسرائيل	١٢	٢٣ر٠	٢ر٧
متوسط عام	( ٦ر٠ )	( ١٤ر٤ )	( ٢ر٢ )

ويشير هذا الاختلاف الى تأثير هذا المعامل باتجاهات الاستثمار وبالظروف الاقتصادية الاخرى للدولة . فالهند قدرت في خطتها الاولى معاملا لرأس المال يبلغ  $1/3$  ولكن المعدل الذي تحقق فعلا هو ١٩٩٠ ويرجع ذلك الى تحقق زيادة غير متوقعة في الانتاج الزراعي بسبب ظروف جوية مواتية ونتيجة للتوسع في استخدام الطاقات الانتاجية المعطلة التي كانت موجودة قبل بدء الخطة .

وباستخدام المعدل المرغوب لنمو الدخل القومي ، ومعامل مناسب لرأس المال يمكن تقدير معدل الاستثمار اللازم وحجمه . ومقارنة هذا المعدل بمعدل الادخار المحلي يستنتج حجم الموارد الواجب تحقيقها عن طريق الاقتراض من الخارج . وهنا نجد أن المسؤولين عن السياسة العامة للدولة يحددون عادة حد أقصى للمديونية الخارجية يرون عدم تجاوزه حتى لا تتهدد سلامة الاقتصاد القومي أو تزداد أعباءه المستقبلية بشكل ينقل الى الجيل القادم أعباء تفوق ما يجوز أن يحمل به .

فإذا تمت الموازنة بين هذه المعدلات الثلاثة أصبحت لدينا صورة عن الدخل القومي وتوزيعه بين الاستهلاك والاستثمار والادخار وعن المديونية الخارجية . ومعرفة عدد المشتغلين في الوقت الحاضر وباستخدام تقدير مناسب لمعدل " رأس المال اللازم لتشغيل عامل اضافي " يمكن استنتاج العمالة المترتبة على هذه الاستثمارات ويقارن عدد العمال الناتج بالهدف الذي يحدده المسؤولون للعمالة فإذا وجد أن هذا الهدف لم يتحقق يعاد النظر في التقديرات السابقة حتى نصل الى التوفيق بين مجموعة الاهداف الاولوية والمشتقة بالنسبة لاجماليات الاقتصاد القومي بما في ذلك اهداف التصدير والاستيراد .

وقد اتبعت هذه الطريقة في الهند عند وضع الاطار العام للخطة الطويلة الاجل عن ٢٥ سنة (١٩٥١ - ١٩٧٦) مقسمة الى خمسة مراحل . ويبين الجدول رقم (٦) الاطار الاجمالي لها .  
وباستخدام نموذج مماثل للاقليم المصري ، أمكن تكوين اطار اجمالي لمضاعفة الدخل القومي في عشرين سنة (١٩٥٨ - ١٩٧٨) (\* \*)

(\* ) نفس المصدر السابق  
(\* \*) لجنة التخطيط القومي - مذكرة رقم ٩٩ عن اطار الخطة العامة للتنمية الاقتصادية للاقليم  
المصري في الجمهورية العربية المتحدة ١٩٥٨ - ١٩٧٨ .

فقد رالدخل القومي في سنة الاساس (١٩٥٨) بمبلغ ٩٥٥ مليون جنيه  
وفي السنة النهائية (١٩٧٨) ٢٠٠٠ مليون جنيه (الضعف تقريبا)  
فيكون مجموع الدخول المتولدة في العشرين عاما هو ٢٨٠٠٠ مليون تقريبا

جدول رقم (٦)  
الاطار الاجمالي للخطة الهندية طويلة الاجل  
(١٩٥١-١٩٧٦-بأسعار ١٩٥٣/٥٢)

١٩٥١	١٩٦١	١٩٧١	١٩٨١	١٩٩٠	٢٠٠٠	
٣٦٠	٤٠٨	٤٣٤	٤٦٥	٥٠٠	٥٠٠	السكان (بالمليون)
٣٦٠	٤٠٨	٤٣٤	٤٦٥	٥٠٠	٥٠٠	معدل الزيادة السنوية للسكان (%)
٦٨٧٠	١٠١٢٥	١٢٩٤٥	١٣٣٣	١٣٤٠	١٣٤٠	الدخل القومي (مليون جنيه)
١٠٠	١٤٧	١٨٨	٢٣٧	٢٩٨	٢٩٨	الرقم القياسي للدخل (%)
١٩	٢٥	٣٠	٣٥	٤١	٤١	دخل الفرد (بالجنيه)
١٠٠	١٣٢	١٥٨	١٨٤	٢١٦	٢١٦	الرقم القياسي لدخل الفرد (%)
٣٤٠	٤٢٠٠	٧٤٢٥	١١١٠٠	١٥٥٢٥	١٥٥٢٥	الاستثمار (مليون جنيه)
٤٩٩	١٠٣٧	١٣٣٧	١٦٣٠	١٧٣٠	١٧٣٠	نسبة الاستثمار الى الدخل (%)
٠٠	٢٣	٢٦٢	٣٣٦	٣٣٧	٣٣٧	المعامل الحدي لرأس المال

وباستخدام معامل (صافي) لرأس المال قدره ٣٥  
حسبت الاحتياجات الاستثمارية (الصافية) خلال الفترة فكانت  
يضاف اليها احتياجات التجديد وقد قدرت بمبلغ  
فيكون مجموع الاستثمارات الاجمالية  
ويتوزع الدخل القومي كالاتي (بمليون جنيه) :

النسبة %	١٩٧٨	١٩٥٨	
١٨٨	١٤٧٠	٧٨٠	الاستثمار - الاك العائلي
١٦٧	١٣٤	٨٠	الاستثمار - الاك الحكومي
٤١٧	٣٩٦	٩٥	الدخول الصافي
٠٠	١٥ +	٢٥	مميزات المدفوعات
٣١٧	٣٨١	١٢٠	الاستثمار المحلي الصافي
١٥٢	١٩٠	١٢٥	معدل الاستثمار (% من الدخل)
١٥٩	١١٣٥	٧٣٠	عدد العمال (بالمليون)

هذه الأرقام تمثل المعالم الأساسية التي يمكن الاسترشاد بها في وضع البيانات التفصيلية للخطة ، وهذا ما تم في المرحلة الثانية من مراحل إعداد الإطار العام .  
الإطار التفصيلي :

يتطلب التنفيذ العملي للخطة وضع تفصيلات دقيقة للاجاليات التي يحددها الإطار الاجمالي وهي تفصيلات تصل الى مستوى القطاع أو حتى الى مستوى السلعة أو مجموعة السلع ، كما يتناول جميع المعاملات المالية المرتبطة بالخطة ، وتوزيع القوى العاملة واستخداماتها . والهدف الاساسي هـي ضمان توازن الخطة في جميع جزئياتها والتمكن من اتخاذ قرارات عن جميع المستويات المختلفة (بما في ذلك المشروع أو المؤسسة) . ويتوقف الاسلوب المتبع على عدة عوامل أهمها :

- (أ) طبيعة النظام الاقتصادي للدولة .
- (ب) الاسلوب العملي المتبع في التخطيط والتسهيلات الحسابية المتاحة
- (ج) مدى توفر البيانات والاحصاءات ، ومدى تحكم المخطط فيها وقد رتبته على متابعتها .
- (د) الفترة المتاحة أمام المخطط لكي ينجز الخطة في شكلها النهائي .

ويظهر أثر هذه العوامل كلها في ناحيتين :

- (أ) الشكل الذي يأخذه الإطار التفصيلي
- (ب) الطريقة المتبعة في إعدادة .

وقد سبقت معالجة الطرق المختلفة بإيجاز ، ولذلك سنخصص غالبية هذا القسم لبيان الأشكال الأساسية للإطار ، الذي يمكن اعتباره بمثابة ميزانية قومية مفصلة تبين المصادر والاستخدامات للعناصر المختلفة . ويمكن التمييز بين نوعين رئيسيين من الأشكال التي يأخذها الإطار التفصيلي أو الميزانية القومية :

#### أ - الميزانية القومية الدخلية : أو الميزانية القومية بالمعنى الغربي

يتبع هذا الاسلوب في كثير من الدول الغربية التي تهتم بوضع خطط اقتصادية شاملة وهي تركز في اجراء عمليات التوازن على دراسة العلاقات والتصرفات المترتبة على تطور الدخل القومي وتوزيعه . فهذه الدول تعتمد اساسا على المشروعات والمؤسسات الخاصة ، وينحصر دور الحكومة في استقصاء الاتجاهات المحتملة للقطاع الخاص ودراسة التغيرات المتوقعة في الطلب النهائي محليا كان أم خارجيا . وتتلخص الوسائل المتبعة - بوجه عام - في الآتي :

- (١) استطلاع اتجاهات المنظمات والمؤسسات الكبرى ومؤسسات الاعمال الحكومية والاتحادات والنقابات ، بشأن :
- سياساتها الاستثمارية في المستقبل
  - مستويات التشغيل المرتقبة واتجاهات التوسع فيها
  - سياسات التوظيف والاجور
  - السياسات السعرية
- (٢) عمل تقدير اولى للانفاق الحكومي الخارجى .
- (٣) اجراء دراسات احصائية وقياسية للتطور المرتقب في الدخل وتوزيعه وفي الاستهلاك الخاص وحصيلة الضرائب والمدخرات المنتظر تولدها في القطاعات المختلفة .
- (٤) التنبؤ بإمكانيات التصدير على اساس الاحجام المتوقعة للانتاج
- (٥) دراسة احتياجات الاستيراد لغراض الانتاج والاستهلاك النهائى
- (٦) تطبيق قواعد الموازنة الاساسية للمحاسبة القومية :
- موازنة الدخل مع الانفاق
  - موازنة الطلب الكلى بالعرض الكلى
  - موازنة المدفوعات الخارجية
- (٧) تتكشف من هذه الموازنات مدى الاتجاهات التضخمية (ميل الطلب لتجاوز الموارد المتاحة) أو الانكماشية في الاقتصاد القومى .
- (٨) ترسم سياسة محددة تتبعها الحكومة لتغطية الفجوات التضخمية أو الانكماشية وهى تلجأ فى ذلك الى عدد من الوسائل يتوقف مدى الاعتماد على كل منها على النظم والقواعد التى تتبعها الحكومة فى التدخل فى النشاط الانتاجى وتوجيهه وعلى اتجاهاتها العامة بشأن تحقيق أوضاع اجتماعية معينة ، وهذه يطلق عليها اسم السياسات الاقتصادية والمالية وتلجأ فيها الدولة الى التأثير فى عدد من المتغيرات الاقتصادية يطلق عليها اسم أدوات السياسة الاقتصادية Economic Policy Instruments ومن أمثلتها :
- أ - تغيير الانفاق الحكومي الجارى - زيادة نفقات التسليح او انقاصها
  - ب - تحديد نصيب معين للاستثمارات الحكومية
  - ج - تغيير معدلات الضرائب للتأثير فى حجم الدخل المتاح لتصرف الافراد وتوزيعه



- د - الدخول في مفاوضات مع الاتحادات والنقابات بشأن تعديل سياساتها الانتاجية والتوظيفية والاجريسة .
- هـ - دراسة استخدام الحوافز غير المباشرة للتأثير في حجم الاستثمار والانتاج ، مثل الضرائب التمييزية وتغيير السياسة النقدية وأسعار الفائدة ونظام البيع بالاجل للمستهلكين الخ . . . . .
- و - اقتراح قيود تقنية على بعض السلع والخدمات أو تعديل هذه القيود فيما يتعلق بالاستهلاك أو الاستيراد والتصدير أو الانشاء الجديد . . . . الخ

ومن الواضح أن هذه المواضيع تعتبر كلها من صميم مرحلة التدبير ، غير أن طبيعة النظام في مثل هذه الدول تجعل من اللازم ادماج المرحلتين معا . فالامر هنا لا يتعلق أساسا برسم اطار محدد يسعى الى تنفيذه ثم دراسة الوسائل المحققة له ، بل هو بالدرجة الاولى استطلاع اتجاهات الاقتصاد القومي ومعرفة الى اي حد ينمو في الاتجاه المرغوب بحكم فعالياته الذاتية ، ثم اتخاذ التدابير التي تكفل عدم انحرافه . ويقدر رمايتيين من دراسة مدى فعالية كل واحدة من الادوات الاقتصادية يمكن استكشاف الاتجاهات التي تتجه اليها الدولة وتبين الصورة النهائية للاطار .

ويقدر رمايتيين من هذه الدراسات والتحليلات ، يمكن رسم صورة نهائية لما يمكن أن تكون عليه الحسابات القومية للسنة التي توضع عنها الخطة ، أي أن الاطار يعطى تفصيلات هذه الحسابات كما يرجى لها أن تكون في هذه السنة ، ويوجد احتمال كبير في تحقق هذه الصورة - التي لاتخضع بكاملها لسيطرة المخطط لعدة أسباب :

( ١ ) ان استخدام الاطار المحاسبي العام للحسابات القومية يضمن التأكد من امكانية تحقق الموازنة بين ارقام الاطار وهذه هي الخاصية الاساسية لقاعدة القيد المزدوج ولقواعد التوازن الحسابي لكل من الحسابات الداخلة في الاطار .

( ٢ ) ان تقدير التصرفات التي تتم بعيدا عن تصرفات المخطط يتم على أساس النمط المعتاد لهذه التصرفات وهناتتوقف دقة تقديرها على مدى دقة تقدير هذا النمط ثم على مدى التزام القطاعات المختلفة به في المستقبل .

( ٣ ) ان " المتغيرات الحكومية " اي التي تحت سيطرة القطاع العام مباشرة يراعى في الوصول اليها أن تكون محققة للخطة العامة ومتسقة مع ارقام باقي القطاعات ومع بعضها البعض .

(٤) أن نشر أرقام الاطار على الجمهور يساعد على تكوين القطاع الخاص لتوقعات صحيحة عن المستقبل يبنى على ضوءها تصرفاته بشكل ينسجم مع الخطة .

معنى هذا أن الاطار يأخذ في هذه الدول الصور المألوفة للحسابات القومية (وهي التي سبق التعرف عليها في محاضرات سابقة) . ونظرا لتعلق هذه الحسابات بالمستقبل فإنها يطلق عليها اسم الميزانية القومية . ومن المهم أن نلاحظ أن بعض الأرقام يمكن اعتباره بمثابة أهداف مباشرة . أما باقي الأرقام فلا يمكن معاملتها بنفس الشكل لأنها تعتبر بمثابة نتائج اقتصادية لتكوين الجهاز الاقتصادي ، وهي على أقصى تقدير من قبيل الأهداف المشتقة التي لا يمكن مناقشتها في ذاتها وإنما تناقش على ضوء الأهداف المباشرة ، ولا يجوز في نفس الوقت فرضها كأهداف مباشرة مالم يطرأ تعديل جوهرى على النظام الاقتصادي في مجموعة يخير من العلاقات الهيكلية التي يعتمد عليها هذا النظام .

ب - الموازن الاقتصادية : أو الميزانية القومية بالمعنى الشرقى National Economic Balances

تعتمد الدول الشرقية هذا الأخرى في رسم اطارات خططها على الميزانية القومية وفقا للمفهوم الاشتراكية ، وهذه أيضا عبارة عن حسابات قومية (بالمفهوم المتعارف عليه فيها) فرضية عن المستقبل . ولكنها تختلف في مبنائها عن الميزانية القومية الغربية التي تعتمد أساسا على تدفقات الدخل في القطاعات المختلفة وفي بيان ما يترتب على هذه التدفقات من آثار على التصرفات المتعلقة بالانفاق وغيره من التصرفات المرتبطة أساسا بالدخل وتوزيعه وكذلك هي تختلف عنها من حيث الدور الذي تلعبه في التخطيط وذلك نظرا لاختلاف صلاحيات الدولة في كل من النوعين من البلدان .

فالميزانية القومية لدى الدول الشرقية لا تعتمد على التنبؤات المستقبلية (الابقدر ما يتوجب من أخذ الاعتبارات الخارجة عن ادارة الدولة - وهي قليلة - في الحسبان) وإنما تمثل في الواقع برنامجا للعمل لا بد من تحقيقه بغض النظر عن الصعوبات المتوقعة وغير المتوقعة التي يمكن أن تنشأ خلال تنفيذ الخطة القومية ، ولذلك تنفصل في تركيبها وعرضها عن مرحلة التدبير بصورة أوضح . كما أن امكانيات الدولة في تحقيق هذه الميزانية تكون عادة أكبر مما هو متاح للدول الغربية ولذلك تقترب فعلا من المفهوم الحقيقي للكلمة "خطة" . وينعكس هذا في أنه يمكن اعتبار القدر الغالب من الأرقام الواردة في هذه الميزانية بمثابة أهداف مباشرة يتوجب تحقيقها وتساؤل عنها اجهزة الدولة المختلفة ، وهذا يختلف كما رأينا عن الوضع في الميزانية الغربية حيث يعتبر الجزء الغالب من هذه

الأرقام اهدافا مشتقة يحددها الجهاز الاقتصادي تلقائيا في تجاوبه مع الاهداف المباشرة وتتوزع المسؤولية فيها وفقا لطبيعة العلاقات والقوانين الاقتصادية القائمة .

والذى يحدو الدول الاشتراكية الى تصميم الميزانية القومية في شكل موازين اقتصادية تفصيلية كما هو مبين فيما بعد - عدم اعتمادها على جهاز السوق والاسعار المعروف في الاقتصادات التي تعتمد على المنتج الفردي ، فضلا عن ان التخطيط فيها على المستوى القوي يرتبط مباشرة بالتخطيط على مستوى المؤسسة ، أى ان القرارات الانتاجية القومية يجب ان تصاغ بطريقة تمكن من استخلاص القرارات الانتاجية الخاصة بكل واحدة من المؤسسات الانتاجية ولا بد - لحسن استغلال موارد الدولة - من مراعاة تساوى المصادر المتاحة من كل مورد من الموارد الاقتصادية (أى عوامل الانتاج والمنتجات والاموال) مع الاستخدامات التي يمكن تخصيصه لها .

وتحقيقا لهذا يبدأ أولا بتحديد قائمة بالسلع النهائية الواجب تدبيرها ، وذلك بغرض الوصول الى توزيع للموارد وفقا لها ، وتعتبر هذه القائمة بمثابة اهداف اولية مباشرة ، وباستخدام معاملات فنية (ثابته عادة) يتم تقدير احتياجاتها من السلع والمواد الاخرى وعناصر الانتاج المختلفة . ومقارنة مجموع الاحتياجات بما هو متاح من كل سلعة تتضح نواحي الاختلاف ، وعلى ضوءها يتم تعديل صورة الانتاج ، اما بتغيير قائمة السلع النهائية ( التي تعتبر اهدافا اولية للانتاج ) او بالنظر في تغيير طرق الانتاج ذاتها الامر الذى يؤدي الى تغيير المعاملات الفنية للانتاج وبالتالي النسب بين الاحتياجات من المدخلات المختلفة .

ولاشك أن هذه التضحيات تقربنا من التوازن المطلوب ، ولكنها لاتضمن تحققه دفعة واحدة ولذلك تستعمل طريقة التجربة والخطأ او التقريب المتتالي ، ويتم التأكد من مقبولية الاهداف بواسطة طريقة الموازين الاقتصادية . وخلال عملية التصحيح يحتاج المخطط الى تكوين فكرة عن اسس المفاضلة بين الاهداف المختلفة ، وهذه تستمد عادة من الاهداف العامة التي تقررها السلطات السياسية في الدولة . فلو كانت الاهداف العسكرية تحظى بالمرتبة الاولى من الاهمية وكنا بصدد تحقيق التوازن في توزيع منتجات الغزل مثلا ، فعلى المخطط أن يراعى استيفاء الاحتياجات العسكرية كاملة ثم يعدل من الاحتياجات المدنية وفقا لما يتبقى متاحا وهكذا . .

وعلى هذا فان الغرض من الموازين الاقتصادية هو التأكد من توافق القرارات التخطيطية مع بعضها البعض ، والقيام بتوزيع المواد والمنتجات بين الاستخدامات البديلة . ونظرا لغياب

(\*) جهاز السوق الحر ، فإن مناقشة هذه الموازين تتم عادة على أساس حجمي وليس على أساس قيمى حيث ان تحديد الاسعار يقوم به المخطط فى مرحلة اخرى بما يتفق والاهداف المطلوبة . ومن الممكن الاعتماد على الاساس الحجمى طالما أن الامر يتعلق بسلعة واحدة ، ولكن عند مناقشة الاجماليات القومية لابد من ايجاد مقياس مشترك هو النقود . ولذلك تحسب الموازين الاجمالية على أساس نقدي قيمى .

معنى هذا أنه يمكن التمييز بين نوعين من الموازين الاقتصادية .

١ — النوع الاول هو الموازين المادية او الحجمية Material of physical Balances  
للمقارنة بين الامكانيات المتاحة من المنتجات وعناصر الانتاج وبين الاحتياجات من كل منها .  
وذلك بوحدات حجمية .

٢ — والنوع الثانى هو الموازين التجميعية او القيمة Synthetic or value balances  
وتتم بها مقارنة الموارد المتاحة بالاستخدامات المتعلقة بالاجماليات القومية وذلك بوحدات  
قيمة .

وفيما يلى بيان بتفاصيل كل من هذه الموازين وقواعد تركيبها .

أولا : الموازين الحجمية :

تشمل هذه الموازين عناصر الانتاج والمنتجات ولذلك يمكن التمييز بين ثلاثة انواع منها :

- ١ — الموازين العمالية .
- ٢ — الموازين السلعية لمنتجات الاستخدام الجارى .
- ٣ — الموازين السلعية للمنتجات الاستثمارية .

وسنتناول كل نوع منها باختصار :

( ١ ) الموازين العمالية :

يلعب عنصر العمل دورا رئيسيا فى عمليات التخطيط . فوفقا لنمط انتاج معين يحدد

---

(\*) وهذا يعنى أن المعاملات الفنية المستخدمة تحسب هى الأخرى على أساس حجمي وتختلف بذلك عما هو متعارف عليه فى جداول المدخلات والمخرجات . وتعتبر هذه المعاملات بديلة ولتحليل المدخلات والمخرجات نفسه .

هذا العنصر الحد الاعلى الذى يمكن أن يصل اليه الانتاج فى فترة معينة ولذلك تشمل موازين العمالية مكانة هامة فى الخطط الاشتراكية . وتبنى هذه الموازين من واقع البيانات التاريخية عن السنوات السابقة ووفقا لاهداف الخطة مع تقدير الاضافات المستقبلية الى القوى العاملة من المهارات المختلفة والتنبؤ بالتطورات التى يتعرض لها هيكل السكان ونموهم .

وتحسب الموازين على اساس اقليمى لكل منطقة ثم تجمع فى النهاية فى شكل موازين قومية . وأول نوع من الموازين خاص بالشبان الذين يعتبرون المورد الاساسى للاضافات المستقبلية للقوى العاملة ، ويخصص ميزان لكل فئة عمر من الاعمار ١٤ الى ١٩ مع بيان الموقف فى كل من الريف والحضر على حدة فى كل منطقة . ويقدر فيه عدد الافراد فى نهاية سنة الخطة وتوزيعهم بين المدارس بأنواعها المختلفة وعلى الوظائف المختلفة ، ثم احتياجات المنطقة فى الانشطة المختلفة . وبذلك يقدر الرصيد الذى يمكن توظيفه فى مناطق اخرى . ومقابل هذا تتعرض القوى العاملة لنقص بسبب الخروج من سن العمل او العجز عنه أو الوفاة . وهذه لابد من تقديرها حتى يمكن تقديرها فى الزيادة . وعند تقدير الاحتياجات فى فروع النشاط المختلفة يراعى استخدام معدلات متوسطة للانتاجية فى المؤسسات ذات الكفاية العالية مع أخذ التطور المستقبل فى الانتاجية فى الاعتبار . ويتم ايضا تقدير احتياجات العمالة فى المزارع الجماعية والانشطة الاخرى مع مراعاة تقدير العمالة العادية اللازمة وتقدير اقصى قدر لازم من العمال فى شهر ما من شهور السنة حتى يمكن تدبير العمالية الموسمية والاستفادة من العمال الموسمين فى الاعمال الموسمية وفصل تقديراتهم عن تقديرات العمالة المنتظمة .

وتتجميع الموازين الاقليمية يمكن الحصول على موازين للدولة . وفى كل من هذه الموازين تعطى ارقام عن الوضع فى كل من الريف والمدن فى بداية ونهاية السنة التخطيطية وذلك وفقا للبيان التالى :

#### ١ - مصادر القوى العاملة :

(١) عدد الافراد فى سن العمل (فى المدن ١٤-٥٤ للذكور ، ١٤-٤٩ للإناث)  
(فى الريف ١٤-٥٩ " " ١٤-٥٤ " )

- (٢) الشيخ الذين مازالوا يزاولون نشاطا اقتصاديا .
- (٣) الرصيد المتاح فى الريف للعمل الدائم فى المدن .

#### ب - الاستخدامات :

- (١) العمال والمستخدمون فى المؤسسات العامة والادارات الحكومية .
- (٢) العمال الموسميون (وفقا لاقصى تقدير شهري فى المزارع الجماعية) .

- (٣) العمال في التعاونيات الصناعية .
- (٤) عمال المزارع الجماعية (خلال اقصى فترة عمل) .
- (٥) التلاميذ في الاعمار ١٤ سنة فأكثر .

وعدد من يعمل منهم في المزارع الجماعية خلال فترة الذروة

- (٦) الفئات الاخرى من المشتغلين (المزارعين واصحاب الحرف) .
- (٧) المشتغلون في المؤسسات الخاصة وفي انشاء مساكن المزارع الجماعية .

#### ح - الاحتياجات الاضافية لسنة الخطة:

- (١) في الصناعة والتشييد والنقل
- (٢) في الاعمال الموسمية خلال فترة الذروة في المزارع الاجتماعية .
- (٣) لاستكمال اعداد الاجهزة الوظيفية للمؤسسات المختلفة .
- (٤) للانتاج الزراعى .

#### د - تغطية الاحتياجات الاضافية من المصادر المتاحة للمنطقة:

وما يتعلق منها باعداد الاجهزة الوظيفية .

#### هـ - امكانيات تحويل الفوائض الى المناطق الاخرى :

وطببعى ان هذه الجداول النهائية للموازن يسبقها اعداد كبيرة وجد اول فرعية متعلقة بالجوانب المختلفة لها مثل توزيع السكان حسب النوع والعمر وتوزيع العمال حسب فروع النشاط المختلفة مع تحديد المواصفات المهنية لكل وهكذا . . . . .

#### (٢) الموازن المادية:

تهدف موازن المواد الى التنسيق بين الفروع الرئيسية للانتاج المادى وذلك ضمن اطار العلاقات الفنية الاقتصادية . ويتعلق الميزان المادى دائما بنتائج واحد محدد المعالم . ويشمل جانبين احدهما للمصادر والثانى للاستخدامات ويأخذ الشكل التالى :

الميزان المادى لسلعة معينة

الاستخدامات

المصادر

١ - الاحتياجات الصناعية للتشغيل	١ - الانتاج
٢ - التشييد	(مع تسمية المنتجين : الوزارات والمؤسسات)
٣ - المعدات اللازمة لاستكمال الآلات والتجهيزات	٢ - الاستيراد
٤ - صندوق التسويق (الاستهلاك الفردى)	٣ - السحب من المخزون لدى المنتجين (مع تسمية المنتجين)
٥ - تحويل السلع الغذائية	٤ - مصادر اخرى (مثل الحصول على مواد مستعملة)
٦ - التصدير	
٧ - الزيادة فى احتياطي الدولة	
٨ - الزيادة فى احتياطيات الوزارات	
٩ - الفقد المتوقع	

ولا يحتوى كل ميزان على جميع هذه العناصر . فمثلا الاستخدامين ٢ ، ٣ لا يظهران الا فى موازين المواد المستخدمة فى التشييد وتكوين الاصول الثابتة . والاستخدامين ٤ ، ٥ يتعلقان بالسلع الغذائية أو سلع الاستهلاك النهائى التى لا يذهب منها شئ . للاستخدامات الثلاثة الاولى وهكذا . . . . .

وتشمل الاحتياجات الصناعية للتشغيل ما يلى :

- ١ - احتياجات الانتاج الجارى ، بناء على الاهداف المقررة والمعاملات الفنية النمطية .
- ٢ - احتياجات التصليح وتبنى عادة أساس التنبؤ من واقع احتياجات الفترة السابقة .
- ٣ - مستلزمات استكمال المخزون لدى المؤسسات ، وذلك عند التوسع فى انتاج المؤسسات المستخدمة للسلعة .

٤ - زيادة الاعمال الجارية ، وهذا يتوقف على مدى تقدم هذه الاعمال .

اما تقدير الواردات والصادرات فتقوم به وزارة التجارة الخارجية بالاتفاق والمفاوضات مع جميع الدول المشتركة الداخلة فى الكتلة السوفيتية .

والغرض من احتياطي الدولة هو مواجهة الطوارئ غير المتوقعة كالكوارث الطبيعية او الخطأ فى تقديرات الخطة أو عدم تنفيذها فى بعض الفروع أو حدوث اشتباك مسلح . . . . . الخ

ويحدد مجلس الوزراء حجمه حسب الظروف الاقتصادية والسياسية والعسكرية للدولة وظروف انتاج السلعة . وهو يشمل مركزا رئيسيا بين الاستخدامات المختلفة .

اما احتياطات الوزارات فالغرض منها مواجهة الطوارئ القصيرة الاجل الناشئة عن اختلاف معدل التنفيذ في بعض القطاعات أو ظهور هدف جديد لم يكن ملحوظا عند وضع الخطة .

ويقصد بالسحب من المخزون استخدام كل ما يفيض عن المخزون الذي حددته الخطة في بداية السنة وذلك حتى يتم تداول المواد بأكبر سرعة ممكنة ، ويتم حصر المخزون بواسطة مصلحة الاحصاء مرتين سنويا في أول اكتوبر وأول يناير من كل سنة .

اما تقدير الاستهلاك النهائي (صندوق التسويق) فيتم من وافق موازين الدخول والانفاق النقدي للشعب .

ونظرا لان الاستخدام رقم ( ١ ) يقتصر على الاحتياجات للمواد الانتاجية ، فقد أُضيف الاستخدام رقم ( ٥ ) لكي يبين فيه الاحتياجات لغراض اعداد المواد الغذائية .

ولا تعد هذه الموازين لجميع سلع الاقتصاد القومي بل تقتصر على السلع الرئيسية ويستراوح عددها حوالي ٤٠٠ أو ٥٠٠ سلعة ، وأن كان من الممكن أن يرتفع هذا الرقم مع تقدم الجهاز التخطيطي والاحصائي الى حوالي ٢٠٠٠ سلعة كما هو الحال في روسيا ذاتها .

وتعتبر منتجات اساسية تلك المواد الرئيسية التي تقع ضمن المجموعات الاربعة عشر التالية :

المنتجات الحديدية - منتجات المعادن غير الحديدية - الوقود غير السائل - المنتجات البترولية - الطاقة الكهربائية - المنتجات الكيماوية - المنتجات الكاوتشوكية للاستعمالات الصناعية - الآلات والمعدات الالية الاخرى - مواد البناء - منتجات الغابات - الورق - المواد الغذائية الرئيسية (الدقيق - الزبد - السكر - اللحم - الملح . الخ ) المنتجات الاستهلاكية



(المنسوجات - الاحذية - القبعات - الادوات المنزلية - الاثاث - الصابون ... الخ) -  
المواد الاولية الزراعية (الحبوب - القطن - الحرير - الصوف - الجلود الخام ... الخ) .

والثلاثة مجموعات الاخيرة تعتبر استهلاكية اما المجموعات الاخرى فهي تمثل سلعا تلزم للجهاز الانتاجي نفسه ، ويتم تقسيم السلع الداخلة في كل مجموعة الى عدد كبير جدا من السلع التفصيلية يراعى في تفصيلها اهميتها للاقتصاد القوس مع تفصيلها للحد الذي يكفل الحصول على معاملات انتاجية دقيقة . وفي نفس الوقت تقوم الوزارات بوضع موازين للسلع التي تقع بالكامل تحت اشرافها ، هذا بالاضافة الى موازين اخرى للمواد التي تخضع لتصرفات المنظمات الاقليمية والمحلية .

وتقسم سلع الاستهلاك الخاص الى قسمين : سلع غذائية و سلع صناعية ، وتعمل موازينها على مستويين مستوى قوس وآخر اقليمي تكون له اهميته بالنسبة للسلع التي يتم استهلاكها محليا .

اما السلع الانتاجية فمن الممكن ان تدخل في الاستهلاك النهائي ولكن يؤخذ بالاستخدام الغالب . ويطلق على هذه السلع اسم ادوات الانتاج (\*) وتنقسم الى قسمين :

١ - موازين متعلقة بالاصول المتداولة (موازين المواد الاولية والمستلزمات وموازين الوقود والطاقة الكهربائية وموازين السلع الزراعية الخام) .

٢ - موازين متعلقة بالاصول الثابته (موازين مواد البناء وموازين المعدات) . ولا يدخل ضمن  
الات المواد الضئيلة القيمة أو التي لا تمتد حياتها لاكثر من سنة .

ولهذا التمييز اهميته من حيث الخطوات التي تتبع عند تكوين الموازين لاغراض الخطة .

#### ١ - موازين الاصول المتداولة :

من المهم في هذه الموازين تقدير احتياجات المؤسسات من المواد وذلك لتحقيق مستويات الانتاج التي تتفق مع التوجيهات العامة . ولكن تحديد مستوى الانتاج نفسه يجب ان يتم على اساس الموارد المتاحة التي تتوقف بدورها على الانتاج . ويتبع هنا مبدأ : الاول

(\*) يتمشى هذا التقسيم مع جوهر النظرية الماركسيّة .

هو مبدأ تسلسل الانتاج فتبحث الاحتياجات مبتدئين من الاهداف الاكثر الحاحا . والثاني هو مبدأ تكامل احتياجات الفروع ذات الاولوية . فتحسب الاحتياجات المباشرة وغير المباشرة للمنتجات التي تأتي في الدرجة الاولى من الافضية ثم ينتقل منها الى التي تليها وهكذا .

وعندما تظهر نقطة اختناق يوجد حلان : اما اهمال جميع الاشياء - التي تأتي في المرتبات الدنيا من الاهمية او اعادة النظر في الاشياء التي كانت معطاة درجات عليا من التفضيل ويعتمد في هذه التحليلات على التجارب المكتسبة خلال الخطط السابقة وعلى المعلومات الفنية المستقاة من أنماط الانتاج في المؤسسات ذات الكفاية المرتفعة .

ونفس هذه العمليات تجرى بالنسبة لمواد الاستهلاك النهائي مرتبة وفقا لدرجة الحاجة التي كل منها .

## ٢ - موازين الاصول الثابتة :

تتوقف طرق تقدير الاحتياجات من هذه الاصول وفقا لطبيعة الاستخدام :

أ - احتياجات المؤسسات الجديدة العتبدأ العمل خلال الفترة التخطيطية . ولا توجد هنا مشكلة اختيار اقتصادي لانه سبق اتخاذ قرار سابق بشأنها عند البدء في الاستثمار ولكن توجد مشاكل فنية مثل تعديل احتياجاتها لمواجهة اهداف جديدة او امدادها بالمعدات التي ينقضى بعض الوقت قبل تشغيلها خاصة اذا كانت المشروعات تحتاج لمسدد أطول من السنة .

ب - اعادة انشاء أو تطوير المؤسسات القديمة . وهذه مثلها كمثل الاستخدام السابق ، تساهم في زيادة صافي الاصول الرأسمالية الموجودة في الدولة .

ج - احتياجات الاستبدال للمعدات القديمة الموجودة لدى مؤسسات قائمة ويمكن تقديرها في مثل هذه الدول بسهولة لخضوع جميع المؤسسات للاشراف الحكومي المباشر .

د - الاحتياجات من المعدات الاضافية اللازمة بسبب كونها متكاملة مع معدات صنعهم مؤسسات اخرى ، وهذه يمكن تقديرها فنيا . بالتوفيق بين المؤسسات المتباينة .

ويلاحظ أن تحديد حجم الاحتياجات للاستثمارات الجديدة يشير عدة مشاكل اقتصادية تتعلق بطرق التخطيط المتبعة . فمن الممكن "باتباع أسلوب تحديد الاهداف" تعيين الاستثمارات التي يجرى اتمامها خلال السنة كأهداف اولية مباشرة . ومن الممكن ايضا ترك تحديدها كأهداف مشتقة لنماذج رياضية (كما هو الحال في الاسلوب الامثل) تربطها بأهداف الانتاج والدخل الجميدة . وحتى الآن يجرى العمل في الدول الشرقية بالطريقة الاولى الامر الذي يشير عدة مشاكل .

فلا بد من وضع قواعد محددة لاختيار الاهداف الاستثمارية العامة وهذا يحتاج الى معرفة الاتجاهات السياسية والاقتصادية للدولة ومعرفة الامكانيات الفنية المتاحة للاقتصاد القومي والتي تفرض قيودا على تصرف المخطط تقوى كلما قصرت الفترة التي توضع عنها الخطة . وقد ثبت أنه امكن الموازنة بين هذه الاعتبارات وتحديد أهداف الاستثمار بدرجة مقبولة من الثقة لفترة تبلغ حوالي الخمس سنوات . ولذلك جرت هذه الدول على اتباع مبدأ الخطط الخمسية<sup>(\*)</sup> . توضع لها قائمة بالاولويات الرئيسية التي تتفق مع هذه الاهداف العامة ، ويؤخذ في الحسبان امكانيات العمالة والمواد الأولية والطاقت الانتاجية الحالية واحتياجات كل نوع من انواع الاستثمار منها ، مع مراعاة التقدم بكل من هذه العناصر الى اقصى امكانياته .

غير انه لا يوجد ما يضمن ان تكون هذه القائمة متناسقة مما يستدعي اجراء عمليات تنسيق زمانية ومكانية واخرى بين الاهداف ومجموع الموارد ولتحقيق التنسيق الزمني يبدأ باجراء التنسيق في الفترة الزمنية الاخيرة من الخطة التي تمثل الهيكل النهائي وذلك باستخدام الموازين المادية لهذه الفترات وبواسطة معاملات فنية اقتصادية متطورة وتقدر بذلك الاحتياجات من العمالة والمواد الأولية والمنشآت والآلات خلال فترة الخمس سنوات . ويتم هذا اولا بالنسبة للاهداف التي تأتي في الدرجة الاولى من الاهمية ثم لتلك التي تليها وهكذا ، مع مراعاة عدم تعارضها معا . وبذلك يمكن تحقيق مبدأ التناسب في تنمية القطاعات المختلفة .

(\*) في خطة روسيا الاولى (١٩٢٦ - ١٩٣١) ركزت اهداف الاستثمار في الصناعات الثقيلة بشكل يساعد على تدعيم قاعدة النمو المستقل للدولة ويساهم في مقدمتها الدفاعية وفي النظام الجماعي للانتاج ورمت الخطتان الثانية (١٩٣٣ - ١٩٣٧) والثالثة (١٩٣٨ - ١٩٤٠) الى نفس الاهداف مع الاهتمام في الثانية بتوسيع الصناعات الاستهلاكية وفي الثالثة بالتسليح : وهكذا .

وفي كل سنة يتم تقدير الأصول الموجودة في بداية السنة وتلك التي يبدأ استغلالها خلال العام لكي تحسب احتياجاتها من مستلزمات الانتاج والعمالة باعتبار السنة تحتوى على ٨٧٦٠ ساعة عمل في حالة العمل المتواصل ٠ أو على ٣٠٦ يوم وعمل كل منها به ١٦ ساعة (حوالي ٤٩٠٠ ساعة سنويا ) في حالة العمل المنقطع ٠

ثانيا : الموازن القيمية :

يمكن التمييز بين ثلاثة أنواع من الموازن القيمية :

- ١ - موازن الانتاج الكلى ٠
  - ٢ - موازن الدخل القوي ٠
  - ٣ - موازن الايرادات والمدفوعات للهيئات الرئيسية المسئولة عن اتخاذ قرارات ٠
- وهذه الموازن تنطوي على عمليات تجميع بالنسبة للاقتصاد القوي ولذلك لا تسم في صورة حجمية وانما تأخذ شكل قيمي ٠

( ١ ) موازن الانتاج الكلى :

يقصد بالانتاج الكلى مجموع القيم الانتاجية لجميع المنتجات المادية ، أى منتجات القطاعات التالية :

الزراعة - الصناعة - التشييد - نقل البضائع - المواصلات التي تخدم عمليات الانتاج - التجارة فيما يتعلق بالعمليات الانتاجية مثل النقل والتعبئة والاختصاص والتخزين - الانشطة المادية الأخرى مثل المطاعم والمصارف التي تخدم الانتاج المادي ٠

وعلى ذلك تستبعد الأنشطة الأخرى مثل خدمات النقل والمواصلات الأخرى مثل المطاعم والمصارف التي تخدم الانتاج المادي ٠

وعلى ذلك تستبعد الأنشطة الأخرى مثل خدمات النقل والمواصلات ( المخصصة لنقل الركاب مثلا ) وجميع الخدمات الادارية ( حتى تلك المخصصة للصناعة ) وخدمات الدفاع والتعليم والفنون والصحة ٠٠٠٠ الخ ٠

وتساعد موازين الانتاج الكلى على توزيع مجموع الانتاج القومى القائم ، بما فى ذلك السلع الوسيطة ، بين أدوات الانتاج و سلع الاستهلاك حتى يمكن تلاقسنى الارذواج الموجود فى أرقام الانتاج :

ا - فأدوات الانتاج : تنقسم الى أصول ثابتة وأصول متداولة • كما تنقسم السلع لأغراض الاحلال عوضاً عن المواد الهالكة فى الانتاج والى أخرى لأغراض تكوين رأس المال وهى التى تزيد من المتاح للمجتمع من أصول ثابتة ومتداولة •

ب - و سلع الاستهلاك : تنقسم أيضا الى سلع لأغراض الاستهلاك النهائى موزعة بين الاستهلاك الفردى والاستهلاك الجماعى ، والى سلع لأغراض تكوين رأس المال فى شكل السلع الاستهلاكية المحتفظ بها كمخزون لدى المؤسسات أو كاحتياطى للدولة •

ومن الممكن بيان كل من هذه الأقسام لكل نشاط انتاجى أو لكل نوع من القطاعات ( المومم أو الرأسمالى أو غير المنظم ) مع أخذ هيكل العلاقات الصناعية والتكاليف المادية فى الحسبان •

ويستخلص الانتاج الكلى من جانب الموارد فى الموازين السلعية وذلك بعسند تحويلها الى قيم • وهنا نجد أنه من المعتاد استخدام أسعار ثابتة لسنة تتخذ كأساس ولكن مع الزمن تبتعد مثل هذه السنة عن الواقع الحالى مما يعطى صورة غير كاملة للنشاط الاقتصادى ، ولذلك تلجأ كثير من الدول الى إعادة تحديد سنة الأساس فى مطلع كل خطة خمسية • كما يجرى حساب القيم مرة أخرى بالأسعار الجارية حتى يمكن اعتماد الخطة المالية ومقارنة الدخول النقدية بالمعروض من سلع الاستهلاك •

## ( ٢ ) موازين الدخل القومى :

مصنف موازنات الدخل القومى عملية تحويل الانتاج الكلى الى دخل • ويحصل على الدخل القومى من واقع الانتاج الكلى بطرح التكاليف المادية ( المستلزمات ) التى تشمل المواد والمعدات المستهلكة فى العملية الانتاجية ، وذلك يشتمل الدخل على تكاليف العمل ( أى الأجور وأقساط التأمين الاجتماعى ) وعلى ما يطلق عليه فى التحليل

الماركسي اسم " القيمة الفائضة " وهي تذهب للمؤسسات كأرباح وإلى الدولة في شكل ضرائب على الأعمال . وهذا هو " التوزيع الأول " للدخل :

- ا - دخل العمال من الانتاج المادى : أجور العمال والموظفين  
دخل أعضاء المزارع الجماعية  
دخل أعضاء التعاونيات الحرفية  
دخل صغار المنتجين الفرديين
- ب - أرباح المؤسسات العامة والمزارع الجماعية والتعاونيات الحرفية .
- ج - الضرائب على الأعمال
- د - دخول المؤسسات التجارية
- هـ - دخول مؤسسات الائتمان

كذلك يوزع الدخل القومى حسب أنواع الاستخدام :

- ا - مخصصات الاستهلاك : الفردى  
الجماعى :
- ب - مخصصات تكوين رأس المال : الأصول الثابتة للمؤسسات الانتاجية  
الأصول المتداولة للمؤسسات الانتاجية  
احتياطيات الدولة  
احتياطيات مجلس الوزراء

( ٣ ) الميزانية المالية الاجمالية :

الموازن السابقة تظهر مدى تحقق التوازن بين الموارد الحقيقية واستخداماتها فى صورة مجملية . ولكنها مع ذلك لا تكفى للتأكد من تحقق التوازن الكامل بين الموارد النقدية الموجهة لأغراض معينة والموارد الحقيقية المخصصة لهذه الأغراض . أى أنه لا بد من عمل موازن الغرض منها ضمان تحقق التوازن المالى فى الدولة . وهذا يتم عن طريق موازن الإيرادات والنفقات للاقتصاد القومى ولوحداته المختلفة التى تقسم لهذا الغرض الى خمس فئات :

ا - المؤسسات الانتاجية والهيئات الاقتصادية العامة الأخرى • وهذه تتولى الوزارات عملها بوضع ميزانية خاصة بها وبجميع المؤسسات التابعة لها ووضع ميزانيات للمؤسسات المحلية ومزارع الدولة والمنظمات الاشتراكية ، على أن يميز في كل من جانبي الإيرادات والمصروفات بين المفردات المتعلقة بالنشاط الانتاجي وغيرها من المفردات •

ب - الادارات والهيئات الأخرى العامة التي تعمل مباشرة من الميزانية العامة •

ج - التعاونيات •

د - المصارف بصفتها مؤسسات تخلق الائتمان والنقود •

هـ - الشعب

وتصاغ جميع هذه الموازنات في صورة نقدية بالأسعار الجارية وبذلك يمكن مقارنة الموارد المالية المختلفة لدى القطاعات المنفقة بالموارد العينية المتاحة للاستخدامات المختلفة والتي ورد بيانها في الموازين السابقة • وواضح أن ربط هذه الموازنات ببعضها البعض يتحكم في الشكل النهائي الذي يأخذه كل منها بحيث تأتي في النهاية منسجمة مع بعضها البعض •

### ثالثا : اطار الخطة الخمسية للاقليم الجنوبي

يحتوى كتاب " اطار الخطة العامة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية للسنوات الخمس يولييه ١٩٦٠ - يونيه سنة ١٩٦٥ " على الموازين والتقديرات المختلفة لاثار المشروعات التى اقترحتها الوزارات ولجان التخطيط المشتركة ، وقدرت لها استثمارات واحتياجاتها المختلفة مستلزما الانتاج والعمالة وما يترتب عليها من دخول وانتاج مع بيان لتوزيع هذه الدخول وأوجه التصرف فيها بشكل يتفق مع قواعد التوازن العام .

وقد سبق اعداد هذا الكتاب وضع اطار اجمالى احتسب أولا على أساس هدف أولى هو مضاعفة الدخل خلال عشرين عاما ( طريقة الاهداف المحددة ) وبعد مناقشة هذا الاطار اتخذ قرار بمضاعفة الدخل فى عشر سنوات ، وذلك بعد أن ثبت من المناقشات الأولية أن الهدف الأول يمكن تجاوزه بسهولة ، وأنه اذا أمكن تعبئة جميع الموارد والجهود وتنظيم أجهزة الانتاج ووسائله وباستخدام بعض المعاملات المتوسطة لرأس المال ولمستلزما الانتاج قدرت مستويات الانتاج فى القطاعات المختلفة واحتياجاتها من الاستثمارات وقورنت هذه الاحتياجات بالمدخرات والسموارد المالية الخارجية التى تتفق مع مستويات الدخل المترتبة على المشروعات وتوزيعها وتخصيصها للاستخدامات المختلفة .

وبذلك حدد لكل قطاع استثمارات وأهدافه الانتاجية وترك للوزارات واللجان اختيار المشروعات التى تتفق مع مخصصات القطاع وطبيعتها أنه بعد دراسة المشروعات أمكن الوصول الى تقديرات أدق لأهداف الانتاج والاستثمار ، وكان لا بد أيضا من عمل تقديرات لمستويات الانتاج والدخل فى سنة الأساس ( ١٩٦٠ / ١٩٥٩ ) نظرا لأن المشروعات الجديدة يظهر أثرها فى شكل زيادات فى الدخل والانتاج والاحتياجات عن مستوى سنة الأساس . وقدرت جميع هذه العناصر بأسعار سنة الأساس حتى يتأكد التوازن العينى .

وقامت الوزارات بعمل استثمارات المشروعات ومراجعة أرقام سنة الأساس وبذلك توفرت للجنة التخطيط القوى المواد اللازمة لتكوين التقديرات والموازنات التى يعرضها كتاب الخطة ، وأظهرت هذه الموازنات بعض نواحي التضارب المترتبة على البرامج المقترحة مما أدى الى اعادة النظر فيها حتى تم الوصول الى الاطار فى شكله النهائى وهو يحتوى على :



- ا - تفصيل الاستثمارات خلال السنوات الخمس .
- ب - مستويات الانتاج ومستلزماته في سنة الأساس والسنة الخامسة .
- ج - القيمة المضافة وتوزيعها .
- د - العمالة .
- هـ - موازين السلع وتفصيل بعض بنودها .
- و - تحليل الميزانية الحكومية على أساس تخطيطي .
- ز - الميزانية القومية الدخلى .

ويلاحظ من هذا التقسيم أن الاطار العرسى يجمع بين نوعى الاطارات التى ناقشناها فى

القسم السابق .

#### ا - الاستثمارات :

يتناول القسم الأول من الاطار تفصيل الاستثمارات المزمع القيام بها خلال السنوات الخمس

موزعة على اتجاهات الاستثمار المختلفة وهى :

الزراعة - الرى والصرف - السد العالى - الصناعة - الكهرباء - النقل والمواصلات والتخزين  
قناة السويس - المباني السكنية - المرافق العامة - الخدمات .

ويضاف الى هذه القطاعات التخير فى المخزون كتقدير اجمالى .

ويلاحظ أن هذا التقسيم للقطاعات يقوم على أساس طبيعة الاستثمارات ولهذا يختلف عن

التقسيم القطاعى المستخدم عند تفصيل الانتاج وما يترتب عليه . فمشروعات الرى والصرف تختلف فى طبيعتها عن مشروعات التوسع الرأسى فى الزراعة ولكنها مثلها تساهم فى زيادة الانتاج الزراعى كذلك نجد أن الصناعات الريفية واحتياجات التجديد والاحلال والمصانع الحوية تساهم فى قطاعات انتاجية مختلفة ولكن نظرا لأن كلا منها يأخذ شكلا تنظيميا مختلفا فقد احتسبت لستثمارات كل منها على حدة .

ورقم الاستثمارات الوارد فى الاطار يشير الى المشروعات التى ستبدأ خلال السنوات الخمس

وتساهم فى زيادة الدخل خلالها أو ربما بعدها . ولكنه لا يأخذ فى الحسبان المشروعات التى لا

بد من بدئها خلال نفس الفترة لكن تساهم فى عمليات زيادة الدخل خلال السنوات الخمس التالية

وعلى ذلك فإن رقم الاستثمار المخصص للسنة الخامسة (جدول ٢٨ ط) يمثل احتياجات مشروعات

الخطة الخمسية الأولى من الاستثمارات وليس بالضرورة اجمالي الاستثمارات في تلك السنة ولذلك نلاحظ زيادات كبيرة في المخزون في تلك السنة وأغلبها من السلع الاستثمارية .

ونظرا لأن ثمن الأرض يدخل كتكلفة لكل مشروع على حدة ولكنه يشكل تكلفة بالنسبة للمجتمع في مجموعه ، فقد فصل عن اجمالي التكاليف لكي يمكن حساب الرقم الفعلي للاستثمارات . كذلك كان من اللازم تقدير احتياجات الاستثمار من النقد المحلي والنقد الخارجي حتى يمكن تقدير العبء ( المباشر فقط ) على ميزان المدفوعات وتبين مدى احتياجات الاقليم للتسهيلات الائتمانية من الخارج . ونظرا لاختلاف الاثار المترتبة على العناصر المختلفة للاستثمارات فقد روعي تقسيمها الى :

مباني وتشبيد - تجهيزات وآلات - وسائل نقل - حيوانات ( انتاجية ) .

وبجانب توزيع الاستثمار حسب مجموعات المشروعات ، تم توزيعها أيضا حسب الهيئة المسؤولة عن التنفيذ حتى يمكن مراجعتها في عملية متابعة التنفيذ .

#### ب - الانتاج ومستلزماته :

ويبين القسم الثاني مستويات الانتاج في القطاعات المختلفة في كل من سنتي الأساس والسنة الخامسة ( وليس مجموع الانتاج خلال الخمس سنوات كما هو الحال بالنسبة للاستثمارات ) . واستخدم في قياس قيمة الانتاج سعر السوق في أول مرحلة أي سعر المنتج . وبذلك لا يحتسب السعر على تكاليف النقل وروح تاجر الجملة وتاجر التجزئة أي الهامش التجاري الذي لا بد من اضافته للوصول الى السعر الذي يدفعه مستخدم السلعة .

وبذلك تشتمل قيمة الانتاج على جملة ما دفع في سبيل الحصول على مستلزمات الانتاج التي لا بد وأن تكون مقومة بسعر شرائها أي سعر المستخدم . كما تشتمل على القيمة المضافة التي هي مصدر الدخل الاجمالي .

وقد احتسبت مستويات الانتاج للقطاعات الرئيسية والقطاعات الفرعية التي تحتويها فالقطاعات السلعية مقسمة أولا الى ثلاثة قطاعات رئيسية هي الزراعة والصناعة والتشييد . ثم قسم كل منها الى قطاعات فرعية . فبالنسبة للزراعة لا تمثل القطاعات الفرعية وحدات انتاجية متجانسة الناتج وانما هي في الواقع عبارة عن مجموعات سلعية أما بالنسبة للصناعة فقد روعي تقسيمها وفقا لأنواع الصناعات المختلفة المتجانسة . وطبيعي أن هذه القطاعات ذاتها يمكن اعتبارها مجموعات

من القطاعات التي يتخصص كل منها في إنتاج سلعة معينة أو أكثر ، وقد تم فعلا تقدير إنتاجها وفقا لهذا التفصيل وجمعت في القطاعات المذكورة بعد ذلك . أما قطاع البناء والتشييد ( الذي يساهم مباشرة في عمليات الاستثمار ) فقد تم توزيعه وفقا للقطاعات المستخدمة في القسم الاول

أما قطاعات الخدمات فتحتوي على القطاعات الرئيسية التالية :

- النقل والمواصلات - الاسكان - المرافق العامة - التجارة والمال - التعليم - الصحة -
- الخدمات الاجتماعية والدينية - الامن والعدالة والدفاع - الخدمات الثقافية والترفيهية -
- الخدمات التنظيمية الحكومية - الخدمات الشخصية .

وقسم كل منها أيضا الى قطاعات فرعية .

ويتضح من هذه الجداول معدلات النمو للقطاعات المختلفة سواء من حيث الانتاج أو الدخل كما تصور مدى التغيير في الهيكل الانتاجي عن طريق مقارنة التوزيع النسبي للانتاج في القطاعات المختلفة .

وتعتبر أرقام الانتاج والدخل الواردة في القسم الثاني أهدافا مشتقة تسأل القطاعات المختلفة عن تحقيقها حتى يمكن تحقيق الهدف النهائي وهو المضاعفة في عشر سنوات أو زيادة الدخل ٤٠% في الخمس سنوات الأولى .

ج - القيمة المضافة وتوزيعها :

يعطى القسم الثاني بجانب قيم الانتاج ومستلزماته الفرق بين الاثنين وهو ما يعرف باسم القيمة المضافة ، التي تتولد عن استخدام مستلزمات الانتاج في العملية الانتاجية في شكل اضافة الى قيمتها الأصلية تذهب الى عوامل الانتاج المختلفة . وهي لذلك تمثل الناتج المحلي الاجمالي . ولا يهتم المخطط فقط بحجم القيمة المضافة ، بل هو يعنى أيضا بتوزيعها بين عوامل الانتاج المختلفة . ويأخذ هذا التوزيع أحد اتجاهين رئيسيين .

( ١ ) الأول هو الأجور والمرتببات وما في حكمها . وهي مجموع ما يستحق ( وليس ما يدفع فعلا ) للمستغلين في العملية الانتاجية من موظفين وعمال نظير عملهم خلال السنة ، سواء تقاضوا هذا الأجر فعلا ( نقدا أم عينا ) أو احتسب ضمنا كما هو الحال بالنسبة لصاحب العمل الذي يستحق أمر المثل نظير عمله . كذلك تشمل الأجور والمرتببات ما احتجز من استحقاقات على العمل لأغراض التأمين الاجتماعي والادخار وتشمل أيضا البدلات والأجور الاضافية . . . . الخ .

(٢) الثاني هو مجموع الفائض من القيمة المضافة بعد استبعاد الأجور والمرتببات منها . وتشمل ما يعود لأصحاب الأموال من فوائد نقدية أو ضمنية ، وما يعود على أصحاب الأرض والمباني من ايجارات نقدية أو ضمنية ، وما يترتب على نشاط أصحاب الأعمال ومنظمات الانتاج من أرباح اجمالية سواء منها ما يوزع أو يحتجز لمختلف الأغراض وسواء منها ما يقابل اهتلاك الأصول الثابتة بالاستعمال في العملية الانتاجية وما يفيض عن مدفوعات المورسات الانتاجية من الأجور والمرتببات والايجارات والفوائد وغيرها فيما عدا الأرباح .

وتصادفنا هنا مشكلة تقويم الخدمات الحكومية التي لا تستهدف الربح . فالقيمة المضافة تحسب بطرح مستلزمات الانتاج من قيمة الانتاج بسعر المنتج ونظرا لأن انتاج مثل هذه الخدمات غير متداول سوقيا فمن الصعب تعريق قيمته . وقد روى تقويمه بمجموع قيم المستلزمات مضافا اليه الأجور والمرتببات المدفوعة في سبيله . ولذلك فان القيمة المضافة تمثل في هذه الحالة الأجور والمرتببات فقط .

ويتضح من كتاب الخطة أن معدل نمو عوائد حقوق التملك في كل من قطاعي الزراعة والصناعة يفوق معدل نمو الأجور والمرتببات . وتبرير ذلك في الزراعة زيادة الملكية وتحسين الفلحة بدون زيادة مماثلة في العمل المبذول . أما في الصناعة فترجع هذه الزيادة الى استخدام الوسائل الفنية الحديثة التي تعتمد بدرجة أكبر على المعدات الرأسمالية ، والى تعديل الهيكل الانتاجي الصناعي . ولا شك أن تولى القطاع العام جانبا كبيرا من المشروعات سوف يساهم مساهمة كبيرة في اعادة توزيع الدخل نظرا لأن عوائد حقوق التملك تذهب في هذه الحالة الى الشعب بجميع فئاته وفقا للمبادئ الاشتراكية التي تنتهجها الدولة .

#### د - العمالة :

تعتبر العمالة هدفا مشتقا لآخر أهداف الخطة . ويبين القسم السابع توزيع المشتغلين على القطاعات المختلفة . ويقصد بالمشتغلين جميع الأفراد الذين يساهمون بمجهودهم في انتاج السلع والخدمات مقابل أجر أو بدونه . ويقسمون الى قسمين :

(١) أصحاب الأعمال : وهم المالكون لرأسمال مستغل في عمل خاص يديرونه بأنفسهم سواء استعانوا بغيرهم في هذا الشأن أم لا . وقد ضم الى هذه الفئة كذلك أقارب أصحاب الأعمال الذين يعاونوهم بدون مقابل .

(٢) المستخدمون : وهم الذين يعملون لدى الغير نظير أجر أو مرتب سواء كان هذا الغير فرداً أو مؤسسة عامة أو خاصة .

وقد بنيت تقديرات العمالة في هذا القسم على أساس الاحصاءات المتاحة فيما عدا تعديل طفيف يتناول الزراعة اذا احتسب لها العدد الفعلي اللازم توظيفه ( بصفة مؤقتة أو دائمة) لأداء العمليات الزراعية وذلك حتى يمكن استبعاد قوة العمل الواجب (والممكن) سحبها لأغراض أخرى بدون المساس بالانتاج الزراعى وذلك يمكن التوصل الى رقم واقعى للبطالة مستترة كانت أم صريحة . ويمكن من مقارنة أرقام القيمة المضافة والأجور بعدد المشتغلين دراسة التطور فى الانتاجية ومعدلات الأجر . لأن الخطة مبنية على أساس زيادة الكفاية الانتاجية للعاملين وينعكس هذا فى زيادة نصيب العامل من القيمة المضافة ويؤثر بالتالى فى الأجر المستحق له نظير عمله .

#### هـ - الموازين السلعية :

يعتبر القسم الثالث صورة مجسمة لنتائج الخطة فى القطاعات والاستخدامات المختلفة وبالرغم من احتساب هذه الموازين بالنسبة لسلع ومجموعات سلع فقد عرضت فى شكل قطاعى ، بحيث يفصل فى كل قطاع جميع السلع التى يكون مسئولاً عن انتاجها سواء تمت فى المؤسسات مخصصة لها أو كمنتجات ثانوية فى مؤسسات أخرى . ولا بد بطبيعة الحال أن تتفق بيانات الانتاج المحلى هنا مع البيانات السابقة فى القسم الثانى .

ومن جهة أخرى فان بيانات التجارة الخارجية ( التى لا ترتبط مباشرة بمشروعات محددة ) تحتاج الى تفصيل دقيق . لذلك خصص القسم الرابع لبيان الصادرات والواردات والرسوم الجمركية المفروضة عليها . وقد قسمت الواردات السلعية حسب القطاعات الاقتصادية وأنواع النشاط التابعة لها حتى يمكن استخدام نتائج هذا التحليل فى الموازين السلعية . كذلك قسمت تبعاً لاستخداماتها المحلية الى سلع استهلاك نهائى و سلع وسيطة و سلع استثمارية . ويرجع هذا التقسيم الى الطريقة التى قدرت بها الواردات اذ قدرت احتياجات كل من هذه الاستخدامات من الاستيراد بعد استخدام المتاح من الموارد المحلية . أى أن الواردات تمثل الاحتياجات الفعلية للاستيراد التى يمكن أن تحقق لو تحققت مستويات الانتاج والاستهلاك والاستثمار المبينة .

أما الصادرات فقد قدرت على أساس المتاح للتصدير بعد الوفاء بالاحتياجات المحلية في الاستخدامات المختلفة • وروى أن يكون هذا المتاح يمكن تصديره فعلا والا ادراج ضمن الزيادة في المخزون •

وقدر الاستهلاك النهائى على أساس التطور فى الاستهلاك الفردى والجماعى بحيث يتفق المجموع الكلى للاستهلاك مع تقدير الاستهلاك فى الميزانية القومية ( القسم العاشر ) وحيث يتمشى توزيع هذا المجموع على القطاعات المختلفة مع التطور فى سلوك الأفراد وفى ميزانية الحكومة واستهلاكها النهائى • ونظرا لأن الموازين السلعية لا تحتوى على الموازين الخاصة بالخدمات فقد ادراج ضمن الاستهلاك النهائى السلع احتياجا للخدمات الاستهلاكية من المنتجات السلعية وبذلك يظهر استهلاك السلع متضخما نوعا وفى نفس الوقت ونفس المنطق يصبح استهلاك الخدمات قاصرا على القيم المضافة فيها • ويبين القسم الخامس تفاصيل الاستهلاك النهائى على أساس سلعى أيضا •

والتالى فان مستلزمات الانتاج ( وهو أحد الاستخدامات ) تمثل الاحتياجات من المواد اللازمة للانتاج السلعى فقط • باعتبار أن مستلزمات انتاج الخدمات قد ادرجت ضمن الاستهلاك النهائى •

ويمثل الاستثمار الاحتياجات من منتجات القطاعات المختلفة الذاهبة لأغراض تكوين الأصول الثابتة • أى أنها عبارة عن مستلزمات انتاج الأصول الرأسمالية الجديدة • ويجب أن نلاحظ أن بيانات الاستثمار هنا تمثل ما يخصص من انتاج كل قطاع لأغراض الاستثمار وليس ما يحتاجه هذا القطاع من استثمارات •

ونظرا لأن الانتاج تم على أساس سعر المنتج فان الواردات تقدر قيمتها " سيف " ولا بد بالتالى من تقدير الاستخدامات المختلفة بنفس الأسعار • غير أن كل نوع من أنواع الاستخدام يحتاج الى عمليات نقل وتجارة للسلع بدرجات متفاوتة حتى تصل السلع الى مستخدمها النهائى ولذلك يضاف الى هذه الاستخدامات الهامش التجارى حتى نصل الى قيم السلع بسعر التكلفة • وأخيرا تضاف الضرائب والرسوم المفروضة على السلع لكى نصل الى القيم الفعلية التى يدفعها مستخدموا السلع أى سعر السوق للمستخدم • وبذلك يتم التوازن قبل وبعد تقدير الضرائب غير

المباشرة بحيث يمكن تعديل هذه الضرائب ( المفترض ثباتها ) اذا لزم الأمر بدون احداث تعديل كبير في التقديرات ( بأخذ الأسعار النسبية والتوازنات المالية في الحسبان ) .

### و - الميزانية الحكومية :

نظرا للمسئولية الكبيرة الملقاة على القطاع العام في تنفيذ الخطة ، كان من الضروري اعادة صياغة حساباته بشكل يتفق مع الاطار العام للخطة . وهنا يجب التمييز بين ثلاثة نواحي :

( ١ ) الناحية الأولى تتناول ما يسمى بالميزانية العادية التي تقتصر على الإيرادات والنفقات الدورية الجارية . وتوزعها بين الحكومة المركزية والتنفيذية والادارية المحلية .  
وهذه مبينة في القسم الثامن .

( ٢ ) الناحية الثانية وتتناول الميزانية الانتاجية وتمثل مساهمة القطاع العام في الخطة انبعاثا تقتصر على الانفاق الاستثماري للقطاع العام . غير أن تحليل الميزانية الانتاجية للسنة الأولى أظهر أنها تحتوى على ١٦٦٪ نفقات دورية غير استثمارية .

( ٣ ) الناحية الثالثة وتتناول قطاع الأعمال الحكومي وهو يشكل جزءا من الجهاز الانتاجى فى الدولة . وتوجد تفصيلات نشاطه فى القسم التاسع من الاطار .

وبين جدول ٥٧ تفاصيل الإيرادات العادية للقطاع العام وطبيعى أن تقدير بنود الإيراد المختلفة فى سنوات الخطة ( مثل الضرائب على الدخول أو على السلع أو الأرباح التجارية والخدمات مرتبطة بباقي عناصر الاطار . فالضرائب غير المباشرة سبق تقديرها عند تكوين موازين السلع . والضرائب المباشرة مرتبطة بمعدلات الضرائب السائدة وبالذخول وتوزعها وهكذا . . . . .

ويلى ذلك بيان الانفاق الحكومي مقسما الى أجور ومصروفات دورية واستثمارات وتحويلات ومن مجموع الأجور ( وتمثل القيمة المضافة ) والمصروفات الدورية ( مستلزمات الانتاج ) تقدر قيمة الانتاج فى قطاع الخدمات الحكومية . أما قطاع الأعمال فقد قسم الهيئات والمؤسسات العامة المختلفة وحسب إيراداتها ونفقاتها بنفس الصورة غير أن تقدير قيمة الانتاج فى هذه الحالة يتم بالطريقة المعتادة وبذلك تنطوى القيمة المضافة على عوائد حقوق التملك بجانب الأجور والموتبات .

## ز - الميزانية القومية الداخلية :

يعتبر القسم العاشر خلاصة لآطار الخطة فهو يتناول الدخل القومي واستخداماته والتمويل ومصادره . وتعرض الميزانية القومية الداخلية في شكل جدول اقتصادي مختصر يضم الحسابات القومية التي تبين جانبي الإيرادات والنفقات للقطاعات الرئيسية الأربعة

قطاع الأعمال - قطاع العائلات - قطاع الإدارة العامة - القطاع الخارجي .

ولكل من هذه القطاعات يفصل بين نوعين من الحسابات : الأول هو حساب التصرف الجاري في الموارد العادية للقطاع أو ما يسمى حساب التخصيص . والثاني هو حساب رأس المال الذي يتناول المدخرات الجارية والتعويضات الرأسمالية وطرق التصرف فيها .

ويضاف لهذين النوعين من الحسابات حساب الانتاج بالنسبة لقطاع الأعمال ( الذي يمثل قطاع الأعمال الحكومي أيضا ) . وذلك لبيان تفاصيل العملية الانتاجية منها من دخول والتزامات والجدول مقسم الى أربعة أقسام : الأول خاص بالمعاملات السلعية التي تشمل القيمة المضافة والاستهلاك والاستثمار والتصدير والاستيراد . والثاني خاص بالدخول والتحويلات وفيه ينشأ حساب التخصيص في شكل الدخل المتولدة عن الاتجاج ( من القسم الأول ) والتحويلات منها ( في شكل ضرائب وأقساط تأمين . . . الخ ) واليهما . ومن صفى هذين القسمين تنشأ المدخرات في القطاعات المختلفة وهي مبينة في القسم الثالث في شكل أرصدة للتحويلات الجارية السابقة وتحول كلها الى حساب رأس المال . أما القسم الرابع فيشمل المعاملات الرأسمالية في شكل أقراض واقتراض سواء تم مباشرة بين القطاعات أو بطريقة اعتبارية عن طريق موازنة حساب رأس المال وبذلك يتضح هيكل عملية التمويل .

ويبين القسم العاشر أيضا تفاصيل كل واحد من هذه الحسابات الواردة في الجدول الاقتصادي المختصر وفقا للقطاعات المختلفة ، أي الحسابات القومية بالنسبة لسنة الأساس ونظيرها أو الميزانية القومية لسنوات الخطة .



## الاطار الاجمالي :

تبين مقدمة كتاب الخطة الخمسية الارقام الرئيسية للانتاج والدخل والعمالة والاستثمار خلال السنوات الخمس والعشر الأول ، في القطاعات الرئيسية للاقتصاد القومي • وعلى ذلك فان هذا الفصل يعتبر اطارا اجماليا للخطة الخمسية بنى في ظل الاطار الاجمالي لخطة مضاعفة الدخل القومي في عشر سنوات ومشكل يتفق مع الاطار التفصيلي الذي بيناه بأعلاه •

وسوف نبين في ملحق لهذه المذكرة كيفية الاستفادة من كتاب الاطار وبعض الأرقام الرئيسية الواردة فيه •

ملحق

الترايط فى اطار الخطة الخمسية الأولى (\*)

١ - قدر الدخل القومى فى سنة الأساس فى الأقليم الجنوبى على أساس أسعار عام ١٩٥٩ فبلغ ١٢٨٢ مليون جنيه والمقدر اطار الخطة أن يرتفع هذا الدخل فى عام ١٩٦٤ الى ١٧٩٥ مليون جنيه بزيادة قدرها ٥١٣ مليون جنيه أى بنسبة ٤٠% وتشأ الزيادة كالتى :

بيان نسبة الزيادة فى الدخل وقيمتها فى القطاعات

قطاع الرى والزراعة يزيد دخله بمقدار ١١٢ مليون جنيه أى بنسبة ٢٨%	
» الصناعة والكهرباء»	٢٦٧ « « « « ٩٨%
» النقل والمواصلات»	٢٠ « « « « ٢١%
» الاسكان	١١ « « « « ١٥%
» التشييد وجميع	
الخدمات الأخرى	١٠٣ « « « « ٢٣%
المجموع	٥١٣ « « « « ٤٠%

(\*) هذا الملحق يحتوى على المذكرة رقم ٤٣١ من مذكرات لجنة التخطيط القومى ٦٥/٤/١٥ للدكتور ابراهيم حلى . والتعديل الوحيد الذى ادخل هنا هو جعل الأرقام متنفة مع ارقام الاطار النهائى للخطة .

٢ - ولا يمكن زيادة الدخل يجب أن يزيد الانتاج في تلك القطاعات - أي قيمة السلع والخدمات المنتجة فعلا - بنسب مختلفة كالآتي :

بيان نسبة الزيادة في الانتاج وقيمتها في القطاعات

في قطاع الري والزراعة يزيد الانتاج بنسبة ٢٨% وتبلغ قيمة الزيادة ١٦٢ مليون جنيه					
" " الصناعة والكهرباء	" " " "	٦٦%	" " " "	٧٢٠	" " " "
" " النقل والمواصلات	" " " "	٢١%	" " " "	٢٩	" " " "
" " الاسكان	" " " "	١٦%	" " " "	١٢	" " " "
" " باقى القطاعات	" " " "	٢٤%	" " " "	١٥٣	" " " "
المجموع يزيد الانتاج في المتوسط	" " " "	٤٣%	" " " "	١٠٧٦	" " " "

٣ - وستتم الزيادة عن طريقين أساسيين :

- الأول : اقامة مشروعات جديدة باستثمار ثابت أو توسيع وتحسين المنشآت القائمة فعلا .
  - والثاني : تحسين مستوى التشغيل والانتاج من الأراضي والمصانع والمؤسسات المنتجة حاليا دون اضافة رأس مال ثابت اليها أى بتحسين الكفاية الانتاجية والتدريب والتنظيم .
- ويقترح في الاطار تخصيص الاستثمارات التالية للقطاعات :

بيان الاستثمارات المقترحة في اطار الخطة

الري والزراعة الاستثمار فيها	٣٩٢	مليون جنيه بنسبة ٢٥%	من المجموع
" " الصناعة والكهرباء	٥٧٩	" " " "	٣٧%
" " النقل والمواصلات	٢٧٢	" " " "	١٧%
" " الاسكان والمرافق	٢٢٣	" " " "	١٤%
" " الخدمات الأخرى	١١١	" " " "	٧%
" " "	١٥٧٧	" " " "	١٠٠%

ويضاف الى هذه الأرقام أيضا ١٢٠ مليون كاستثمار في التغيير في المخزون وبذلك يصبح المجموع الكلي للاستثمار ١٦٩٧ مليون جنيه .

٤ - ويوضح الاطار أيضا أن عدد المشتغلين ( من عمال وأصحاب عمل ) سيزيد بنسبة ١٧% في سنة ٦٤/٦٥ عنه في سنة ٥٩/٦٠ بينما يزيد عدد السكان بنسبة ١٢% فقط . وتكاد نسبة زيادة عدد المشتغلين تكون واحدة في جميع القطاعات مما يدل على أن التنمية لن تؤدي في السنوات القادمة الى إعادة توزيع العمال فيما بين القطاعات المختلفة . كما يتضح أن انتاجية العامل سترتفع بنسب مختلفة كالآتي :

ارتفاع نصيب العامل من الانتاج في نهاية الخطة بالنسبة الى أولها

نسبة	القطاع	الارتفاع	النسبة
٩%	الزراعة	ترتفع	انتاجية العامل بنسبة
٢٤%	الصناعة الكهربية	"	"
١٨%	النقل والمواصلات	"	"
٩%	باقي القطاعات	"	"
٢٢%	وبالنسبة لجميع القطاعات		

ونصيب العامل من الانتاج يتوقف على نوع المشروعات الجديدة التي تضاف الى القطاع الذي يعمل فيه ، وعلى ارتفاع الكفاية الانتاجية . فكما كانت المشروعات الجديدة أحدث والكفاية الانتاجية في ارتفاع يزيد نصيب العامل من الانتاج .

٥ - ولكن ربما كان من الأفضل قياس نصيب العامل من الدخل ، وليس نصيبه من الانتاج لأن المهم ليس نمو الانتاج ذاته ، بل المهم هو الدخل الناشئ عن الانتاج . عندئذ يتضح من الاطار البيانات الآتية :

### ارتفاع نصيب العامل من الدخل في نهاية الخطة

٩%	يرتفع نصيب العامل من الدخل بنسبة	فى السرى والزراعة
٤٨%	" " " " " "	" الصناعة والكهرباء
١٧%	" " " " " "	" النقل والمواصلات
٩%	" " " " " "	" باقى القطاعات
٢١%	" " " " " "	وبالنسبة لجميع القطاعات

ومعنى ذلك أن عدد العمال يزيد فى آخر سننى الخطة عن أولها بنسبة ١٧% و يرتفع نصيب كل عامل من الدخل القومى بنسبة ٢١% فتكون الزيادة الكلية فى الدخل القومى هى حاصل ضرب النسبتين ( ١١٧ × ٢١ ) ويؤدى الى زيادة ٤٠% فى الدخل .

ويكون من اللازم أن تحافظ القطاعات المختلفة على هذه الاهداف فى الكفاية الانتاجية أو تحسن عليها فيجب أن يعمل قطاع الصناعة على أن يزيد نصيب العامل ( فى القطاع كله ) من الدخل سنويا بمقدار ٩% وفى الزراعة بنسبة ١٨% سنويا وفى النقل والمواصلات بنسبة ٣٥% وهكذا .

٦ - ونذلك يمكن تحديد أهداف كل قطاع فى الخطة من حيث الاستثمار والانتاج والدخل والعمالة والكفاية الانتاجية ولنأخذ مثلا على ذلك قطاع الصناعة .

#### أهداف قطاع الصناعة والكهرباء

أ	الاستثمار	يتم تنفيذ استثمار ثابتة مجموع قيمتها ٥٧٩ مليون جنيه فى المشروعات المقترحة فى الكهرباء والصناعة ( تفصيلها مبينة فى الجداول ١ ٨٦ ٧٥ من القسم الأول من اطار الخطة )
---	-----------	--

### أهداف قطاع الصناعة والكهرباء

ب	الانتاج	ويزيد الانتاج في القطاع من ١٠٩٤ مليون جنيه في سنة ٦٠/٥٩ الى مليون جنيه في سنة ١٩٦٤ أى بنسبة ٦٦% . وتفاصيل الانتاج وزيادته موضحة في الجدول ٢٠ من القسم الثاني حسب القطاعات الصناعية كما أنها موضحة سلعة في الجدولين ٣٠ و ١٣٠ من القسم الثالث .
ح	الصادرات	تزيد الصادرات الصناعية ( لا تشمل القطن المحلج ولا الأرز المضروب بمقدار ٤١ مليون جنيه ) موضحة تفاصيلها بالنسبة لكل سلعة في الجدولين ٣٠ و ١٣٠ من القسم الثالث ، واجمالياً في الجدولين ٢٨ و ٢٨٤ / ١ من القسم الثالث
د	الواردات	اللازمة للانتاج السنوى ( أى سلخ الاستهلاك الوسيط ) : تنقص قيمة الواردات من الخامات والمواد اللازمة للانتاج من ٨٤ مليون جنيه في سنة ٦٠/٥٩ الى ٥٧ مليون في سنة ٦٥/٦٤ بينما تزيد الواردات من السلع اللازمة للانشاءات والمصانع من ٧٧ مليون جنيه في سنة ٦٠/٥١ الى ٩٣ مليون جنيه في سنة ٦٥/٦٤ أى بزيادة قدرها ١٦ مليون جنيه والتفاصيل في الجدول ٣٦ من القسم الرابع من الاطار .
هـ	العمالة	يرتفع عدد المشتغلين في القطاعات الصناعية من ٦٣٢ ألف في سنة ٦٠/٥٩ الى ٨٤٧ ألف في سنة ٦٥/٦٤ والتفاصيل في جدول ٥٠ من القسم الرابع .

و	الدخل	من الصناعة يرتفع الدخل القومي من قطاع الصناعة والكهرباء من ٢٧٣ مليون جنيه في سنة ٦٠/٥٩ الى ٥٤٠ مليون جنيه في ٦٥/٦٤ ( انظر التفاصيل في الجدول ٢٠ من القسم الثاني من الاطار ) أي أن نسبة الدخل الصناعي الى الدخل القومي ترتفع من ٢١,٣% في سنة ٦٠/٥٩ الى ٣٠,١% في ٦٥/٦٤ (مع مراعاة أن قطاع الصناعة تخطيطيا يشمل الحلج وضرب الأرز والمطاحن والمخابيز والمجازر .
ز	أرقام قياسية	نصيب العامل من الانتاج يرتفع بنسبة ٢٤% ونصيب العامل من الدخل للكفاية وغيرها يرتفع بنسبة ٤٨% ويرتفع متوسط الأجور بنسبة ٢٧% في الفترة كلها .

وبالمثل يمكن اعداد بيان مفصل بالأهداف الخاصة بالزراعة والقطاعات الأخرى .

### الاستهلاك العائلي

٧ - ولكن يجدر بنا أن نشير الى استهلاك القطاع العائلي لأنه هو الذي يحدد مستوى

معيشة الشعب وتمتع أفرادها بالسلع الاستهلاكية والخدمات في حياتهم الخاصة .

وأهم جداول الاطار المتصلة بالاستهلاك هي :

جدول ٢٧ بالقسم الخامس : وفيه بيان السلع اللازمة للاستهلاك وقيمتها تفصيلا . ومنه

يتضح أن مجموع الاستهلاك سيرتفع من ٨٧٦ مليون جنيه الى ١٠٨٦ مليون جنيه .

جدول ٣٥ بالقسم الرابع : وفيه بيان السلع الاستهلاكية التي ستستورد من الخارج

( مع مراعاة تطور الانتاج المحلي بالطبع ) .

جداول ٣٠٦٢٩٥٢٨ بالقسم الثالث : وفيها تفصيل حساب كل سلعة تدخل في

الاستهلاك وتحدد الجدول مقدار الانتاج المحلي والواردات والتصدير لكل سلعة من

السلع في ٦٠/٥٩ وكذلك في سنة ٦٥/٦٤ .

جدول ٧٢ و٧٣ بالقسم العاشر : الميزانية العامة للقطاع العائلي ، وفيها مجموع الأجر والأرباح والاعانات التي سيتلقاها القطاع العائلي ( سترفع دخول الأفراد من ١٠٥٧ الى ١٣٩٥ مليون جنيه ) وتوضح الجداول كيفية التصرف فيها . ويجب أن يكون مجموع الأجر والأرباح الواردة فيها مساويا كما يستتج من حسابات الانتاج والعمالة في باقى جداول الاطار .

#### جوهرا الاطار - حساب الهوارا والاستخدامات

٨ - يعتبر القسم الثالث هو جوهرا الاطار كله .  
فهذا القسم يبين السلع الرئيسية في الاقتصاد ويوضح تطور الانتاج والاستيراد والتصدير والاستهلاك الوسيط والاستهلاك النهائى والاستثمار الذى يحث بالنسبة لكل سلعة وللتوضيح نأخذ ٣ سلع مختلفة .

#### المثال الأول - بيانات الفاكرة في الخطة ( بمليون جنيه )

الزيادة	٦٥/٦٤	٦٠/٥٩	
٥ر٣	٢٨ر٤	٢٣ر١	الانتاج . . . .
٠ر٢	٢ر٥	٢ر٣	الوارادات . . . .
٠ر٩	٢ر٠	١ر١	الصادرات . . . .
٣ر٩	٢٦ر٩	٢٣ر٠	الاستهلاك العائلى
٠ر٧	٢ر٠	١ر٣	للتصنيع . . . .

معنى هذه الأرقام أن قيمة الانتاج المحلى فى الفاكرة تزيد بمقدار ٥ر٣ مليون جنيه أى بنسبة ٢٣% وسيترفع الاستهلاك المحلى من ٢٣ر٠ الى ٢٦ر٩ من الفواكه الطازجة وستزيد الوارادات بمقدار ٢٠٠ ألف جنيه بينما تزيد الصادرات بمقدار ٢٠٠ ألف جنيه بينما تزيد الصادرات بمقدار ٩٠٠ ألف جنيه .  
ويزداد نشاط التصنيع للفواكه ( مربات وشربات ) بنسبة ٥٤% .



ان هذه الأرقام تلخص سياسة الدولة كلها في شأن الفواكه من حيث زراعتها وتصنيعها وتصديرها واستهلاكها واستيرادها . وذلك يمكن بعد اقرار الخطة ان تجد الوزارات والجهات المختصة في الاطار عناصر التوجه وأهداف التنمية في هذا القطاع .

المثال الثاني - بيانات الاطار بشأن الأسمدة الكيماوية ( مليون جنيه )

الزيادة	٦٥/٦٤	٦٠/٥٩	
٢٢٩ +	٣١٢	٨٣	الانتاج .....
٢٣ -	٥٨	٨١	الواردات .....
-	٠	٠	الصادرات .....
٢٠٦ +	٣٦٩	١٦٣	الاستخدام .....

أى أن تقديرات الاطار تدل على أن الاستيراد سيقبل من الأسمدة بينما يتضاعف الانتاج المحلى بحوالى ٤ مرات . والسبب فى ذلك هو التوسع ( المفترض ) فى استخدام الأسمدة لزيادة الانتاج الزراعى .

ومناقشة هذه الأرقام ، توضح سياسة تصنيع الأسمدة ونظام الانتاج الزراعى ، وكذلك كيفية توزيع السماد وما يقتضيه من مخازن أو زيادة فى نشاط الجمعيات التعاونية وهكذا .

المثال الثالث - ماكينات كهربائية ( بليون جنيه )

الزيادة	٦٥/٦٤	٦٠/٥٩	
١١٥	١٧٤	٥٩	الانتاج .....
٥٨	١٩٦	١٣٨	الواردات .....
٠٢	٠٨	٠	الصادرات .....
٣٣	٧٠	٣٧	الاستهلاك النهائى
١٥	٦٠	٤٥	مستلزمات الانتاج
٨٦	٢٠٠	١١٤	الاستثمار .....
٣٢	٣٢	-	الزيادة فى المخزون

في هذه الحالة نرى أن الانتاج يتضاعف ٣ مرات تقريبا ، بينما يزيد الاستيراد بحوالي ٤٠% وفي نفس الوقت تزيد الصادرات بمقدار ٧٠ مليون جنيه ويزيد الاستخدام العائلي لهذه السلعة بمقدار ٣٣٣ مليون جنيه ، بينما تزيد قيمة الآلات الكهربائية الداخلة في تركيب المصانع والمنشآت الثابتة ( المصاعد مثلا ) بمقدار ٨٦٦ مليون جنيه ، وتزيد قيمة المعدات الكهربائية التي تستخدم في انتاج آلات أخرى ( سيارات مثلا أو غسالات ) بمقدار مليون ونصف مليون جنيه

ومع ذلك فسيظل هناك فائض لا يقدر الاستفادة منه في تلك الاستخدامات يقدر بمبلغ ٣٢٢ مليون جنيه .

وعلى رجال الصناعة أن يحددوا المصانع التي ستؤدي الى زيادة الانتاج المحلي وعليهم أيضا تبين المشروعات التي ستحتاج الى الواردات من الآلات الكهربائية وغير ذلك . وعليهم أيضا البحث عن وسائل للتصرف في الزيادة المقدرة في المخزون .

وهكذا نرى أن سياسة الانتاج والاستيراد والتصدير والاستهلاك كلها مجتمعة فسي داخل جداول الموارد والاستخدامات . واقرار هذا الجدول يكاد يكون اقرار للخطية كلها .

٩ - وهكذا نجد أن الاطار كله مرتبطة فيه تقديرات الانتاج والاستهلاك والتصدير والاستيراد والاستثمار والعمالة وذلك بالنسبة للقطاعات الرئيسية والفرعية في الاقتصاد ، وكذلك بالنسبة للسلع الرئيسية المتداولة فيه .

ويلاحظ أن الخدمات أيضا تنتج في المجتمع ويتم تداولها وتوزيعها بين الأغراض المختلفة ولكن الأرقام الخاصة بها وردت في الانتاج استخداماتها .

١٠ - ومن الممكن مقارنة الأرقام الواردة بهذا الملحق بالأرقام التي وردت أصلا في المذكرة ٤٣١ لتبين مدى التعديلات التي ادخلت على الاطار خلال اعداده حتى وصل الي صورته الحالية . وقد بنيت هذه التعديلات على أساس المناقشات التي أجريت للاطار بالصورة التي لخصتها المذكرة السابقة من قبل الجهات المسؤولة عن مختلف القطاعات .