

جمهورية مصر العربية



مَعهد التخطيط القومي

مذكرة خارجية رقم (١٣١٥)

المشاكل التطبيقية لنظرية التجارة الخارجية

دكتور / السيد عبد المحمود ناصف

يناير ١٩٨٢

المحتويات

صفحة

١

مقدمه

٢

المبحث الاول : المشاكل التطبيقية لنظرية (ريكاردو)

٢

١٠١ : نظريه (ريكاردو) فى الدول المتقدمه

٦

٢٠١ : نظريه (ريكاردو) فى الدول الناميه

١٢

٣٠١ : نظريه (ريكاردو) فى اطار ديناميكسى

١٦

٤٠١ : تصحيح مفهوم الميزه النسبيه الاستاتيكي

١٨

٥٠١ : الميزه النسبيه فى الصناعه المصريه

٢١

المبحث الثانى : المشاكل التطبيقية لنظرية (هكشر أولمين)

٢١

١٠٢ : مفهوم الميزه النسبيه الديناميكه

٢٤

٢٠٢ : لفز (ليونتييف)

المشاكل التطبيقية لنظرية التجارة الخارجية

مقدمة :

تعتبر نظرية (هكشر - أولين) Heckscher - Ohlin امتداداً للنظرية (ريكاردو) Ricardo في الميزة النسبية لان امكانيات الانتاج متمثلة في الوفرة النسبية في عوامل الانتاج والفن التكنولوجي المستخدم ، وترجم في النهاية بميزة نسبية في التكاليف . والميزة النسبية متغير قابل للتدهور أو التحسن بمرور الوقت ، والدليل على ذلك ان الدول المصنعة حديثا Newly Industrialized Countries (NIC) قد نجحت في تصدير سلع مصنعة غير تقليدية كالكثرونيات وبدأت بالفعل تمثل قوة لا يستهان بها في المنافسة الدولية . ويحاول الاقتصاديون الآن الاستفادة من تجربته هذه الدول لتطوير نظرية تجارته الخارجية لتتطابق الواقع المتغير . اذ لا يكفي الوقوف بالبحث عند حد توافر شروط النظرية الكلاسيكية من عدمه والقول بأن النظرية صحيحة طالما توافرت شروطها . فالمفهوم الاساسي للنظرية هو مفهوم استاتيكي يتطلب الامر تعديله بأخذ العوامل الديناميكية في الاعتبار . وأول هذه العوامل الديناميكية هو المعرفة الفنيه التي اصبحت عاملاً انتاجياً قابلاً للانتقال من دولة الى أخرى . ولاشك أن صعوبة قياس أثر هذا العامل في الميزة النسبية يعتبر حجر عثرة في تطوير النظرية وكفى للتدليل على ذلك التضارب في نتائج الدراسات الكمية التي تهتم بتقدير أثر التقدم التكنولوجي في الانتاجية Overall Factor Productivity ومن هنا يتضح الارتباط الوثيق بين نظرية النمو ونظرية تجارته الخارجية ، اذ يشرى التطور في احدهما من معرفتنا بالنظرية الاخرى . وفي هذا الصدد ، فان المحاولات الجارية لقياس الكفاءة الانتاجية تمثل اتجاهاً صحيحاً لتطوير مفهوم الميزة النسبية الديناميكية . (١)

(١) انظر على سبيل المثال :

R.J. Kopp: " The Measurement of Productive Efficiency: A Reconsideration" , Quarterly Journal of Economics, August

منهما ، فقد ركز (ماكديوجال) على معرفة دور التكاليف النسبية كعامل محدود لمشتريات بقية دول العالم الخارجى من كل من انجلترا والولايات المتحدة الامريكيه . معنى ذلك أن يركز البحث على معرفه التطور فى النصيب النسبى لصادرات كل من البلدين السى العالم الخارجى خلال فتره طويلة نسبيا ليتضح خلالها الاتجاه العام لاكتساب أى من البلدين لنصيب اكبر من التجاره الدوليه مع العالم الخارجى كلما قلت تكاليف انتـاج صادراته الى هذه الدول . فاذا تذكرنا ان الاجر هو عائد العمل وان التكاليف يتم التعبير عنها بوحدات من العمل وفقا لنظريه (ريكارديو) أصبح معدل الاجور هو أساس احتساب التكاليف . واذا ربطنا بين الاجر المدفوع للعامل وبين انتاجيته تعـددل المحدد بالاساس للمنافسة بين الدولتين (انجلترا والولايات المتحدة الامريكيه) السى الفارق بين الاجر والانتاجيه . فاذا كانت الاجور فى الولايات المتحدة الامريكيه ضعيفـه مثلتها فى انجلترا ، فالمتوقع ان تكسب انجلترا على حساب الولايات المتحدة الامريكيه فى تجارتها مع العالم الخارجى . فاذا حدث وكانت انتاجيه العامل فى الولايات المتحدة الامريكيه ضعف انتاجيه العامل فى انجلترا توقعنا ان تحتفظ كل منهما بنصيبها النسبى الحالى فى التجاره الدوليه . وهكذا يصبح معيار المقارنه بين الدولتين من حيث حـده التنافس فى اكتساب نصيب اكبر فى التجارة الدوليه محصورا فى الميزه النسبيه التى تتمثل فى الفرق بين الانتاجيه والاجر . (١)

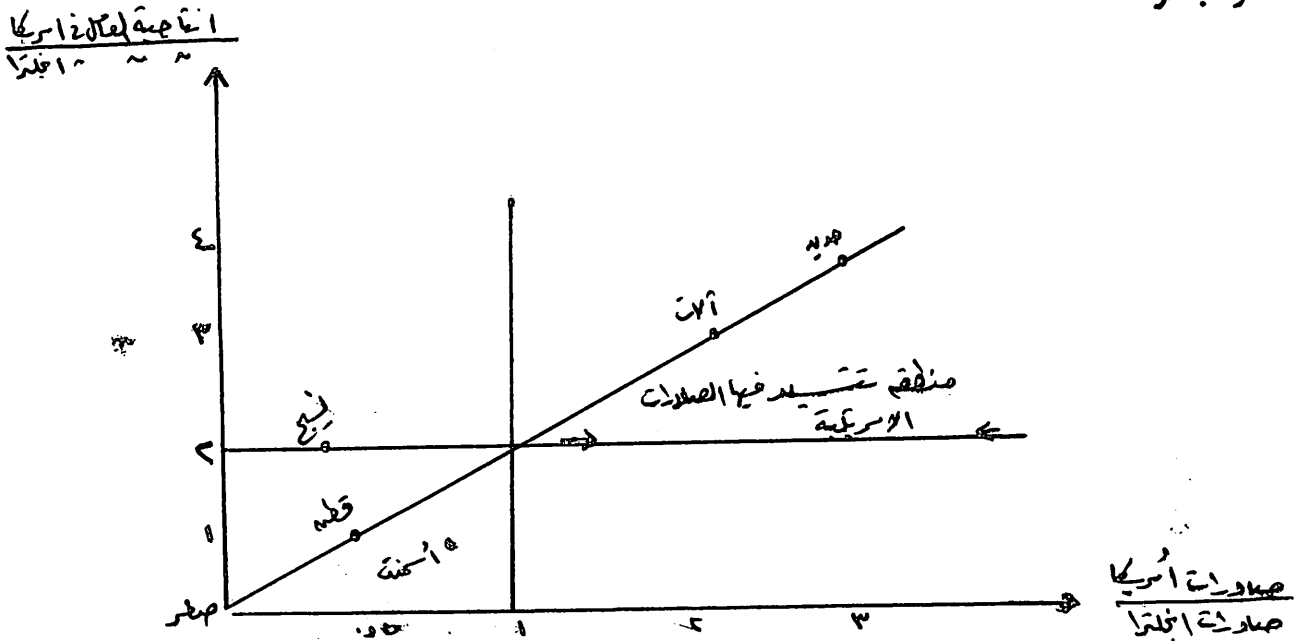
(١) يمكن التعبير عن هذا المعيار كنسبه بين فارق الانتاجيه والاجور فى الدوله الاولى السى

(انجلترا مثلا) وفارق الانتاجيه والاجر فى الدوله الثانيه (الولايات المتحده

$$\frac{\text{الانتاجيه - الاجر (انجلترا)}}{\text{الانتاجيه - الاجر (الولايات المتحده الامريكيه)}} < \frac{\text{الاجر}}{\text{الاجر}}$$

حيث يزداد النصيب النسبى فى التجاره الدوليه لانجلترا اذا زادت هذه النسبه عن الواحد الصحيح .

وتأسيسا على المعيار السابق حاول (ماكديجال) دراسة علاقة الارتباط بين النصيب النسبي في تجاره الدولية لكل من إنجلترا والولايات المتحدة الأمريكية من ناحية وفارق الانتاجيه والاجر من ناحية أخرى باستخدام أسلوب الانحدار آخذا صادرات الولايات المتحدة الأمريكية منسوبة الى صادرات إنجلترا من نفس السلع (٢٥ سلعة) كعامل تابع واعتبار الانتاجيه في الولايات المتحدة الأمريكية منسوبة الى الانتاجيه في إنجلترا كعامل مستقل ، فوجد أن علاقته الارتباط بين المتغيرين قوية إذ بلغ معامل الارتباط ٠.٨ وأن الولايات المتحدة الأمريكية تتسبب أسواق بقية دول العالم عندما ترتفع الانتاجيه فيها الى ٢٥٠٪ من الانتاجيه في إنجلترا . وتدلنا النتيجة الاخيرة على أن معدل الاجور في الولايات المتحدة الأمريكية أعلى منه في إنجلترا وأن على الولايات المتحدة الأمريكية أن تعوض هذا الفارق في معدل الاجور بتحقيق معدل أعلى في الانتاجيه . ويعكس شكل (١) العلاقة بين النصيب النسبي في التجارة مع العالم الخارجى ونسبه الانتاجيه في كل من الولايات المتحدة الأمريكية وإنجلترا .



شكل (١)

النصيب النسبي لصادرات كل من الولايات المتحدة الأمريكية وإنجلترا الى العالم الخارجى

ورغمًا عن النتيجة الايجابية السابقة في اثبات صحة نظرية (ريكاردو) عن التكاليف النسبية كمحدد لهيكل التجارة الدولية ، فان الامر لم يسلم من انتقاد أسلوب (ماكوجال) في معالجة المشكله . فقد ذهب (باجواتي) Bhagwati (١) في مقالة مشهوره عن تطور نظرية التجارة الخارجية الى حد هدم ما قام به (ماكوجال) من اختبار لنظرية (ريكاردو) قائلا ان اختبار (ماكوجال) لنظرية (ريكاردو) يجب أن يتم على خطوتين :

- ١ - اختبار درجة الارتباط بين التكاليف النسبية للعمل والاسعار النسبية للمنتجات .
- ٢ - اختبار درجة الارتباط بين النصيب النسبي لصادرات كل من الدولتين الى بقية دول العالم الخارجى من جهة والاسعار النسبية للمنتجات المصدرة من جهة أخرى .

وتمثل الخطوة الاولى لسب نظرية (ريكاردو) أو أقصى ما يمكن اشتقاقه منها من فروض تقبل الاختبار العلمى حيث تلقى العوامل الاخرى مثل تفضيلات المستهلك ونوعىة السلعة وتكاليف النقل ظلالات من الشك حول صحة الفرض الثانى المتمثل فى الخطوة الثانية . وهكذا فان (باجواتي) يقصر اختبار نظرية (ريكاردو) على تواجد علاقة بين التكاليف النسبية للعمل والاسعار النسبية للمنتجات دون التعرض للفرض الثانى . وقد اختبر (باجواتي) الفرض الاول مستمينا بنفس البيانات التى استخدمها (ماكوجال) ، فلم يجد أى علاقة بين التكاليف النسبية للعمل والاسعار النسبية للمنتجات التى تصدرها كل من انجلترا والولايات المتحدة الامريكية . وهكذا لم تثبت صحة نظرية (ريكاردو) .

(١) J. Bhagwati: " The Pure Theory of International Trade", Economic Journal, Vol. 74, 1966 .

فإذا نحينا رأى (باجواتى) جانباً وأقترضنا حالة من المنافسة الكاملة مع غياب تكاليف النقل وخلافه) ، انحصر مؤدى نظرية (ريكاردو) فى ان الدولة ذات التكاليف المنخفضه ستكون هى المصدر الوحيد فى أسواق بقية دول العالم . وحيث أن كل من إنجلترا والولايات المتحدة الأمريكية تصدر نفس السلع الى بقية دول العالم ، فان هذا التحديد الضيق للنظرية (وجود مصدر وحيد للسلعة ذات التكاليف المنخفضة) يصبح غير مقبول عملياً . والأرجح أن نفترض تماثل العوامل الأخرى التى تواجه صادرات كل من الدولتين فى بقية دول العالم لان افتراض غياب هذه العوامل غير واقعى . فنفترض على سبيل المثال ان المعاملة الجمركية فى وجه صادرات كل الدولتين متماثلة ليبقى العامل المحدد الأساسى هو التكاليف النسبيه أو الاسعار النسبيه . فإذا سلمنا بهذا بقيت صحة نظرية (ريكاردو) وفقاً لاختبار (ماكدوجال) .

ولن نستطرد فى عرض المزيد من التطبيقات العملية لنظرية (ريكاردو) الخاصه بحالة الدول المتقدمة ان نجد أن تلك الدراسات متعارضة فى نتائجها بالرغم من توقعاتنا عن صحة النظرية على واقع هذه الدول التى بنى (ريكاردو) نظريته على أساسها . ويمكن للقارئ بعدءاه أن يسترشد فى تتبع الجدول حول صحة هذه النظرية بالدراسات التى أوردها (باجواتى) فى مقالته المشهورة عن تطور نظرية التجارة الخارجية . والأهم هو أن نركز على مدى صحة هذه النظرية فى الدول النامية باعتبار ان تلك النظرية تهتم أساساً بعملية توزيع الموارد الاقتصادية توزيعاً كفاً سواءً للانتاج المحلى او الانتاج للتصدير .

٢٠١ : نظرية ريكاردو فى الدول النامية :

يعنى التخصص وفقاً لنظرية ريكاردو وأحد أمرين :

١ - اما التحرك على منححنى امكانية انتاج استاتيكي لا يتحرك من وضعه المبنى على أساس المتاح من الموارد وعلى أساس اسلوب انتاج معين (خاصيه النسب الثابتة

• (Fixed Proportions

٢ - أو يتسم التخصص بالمرونة الكافية بمعنى السرعة والكفاءة في احلال عوامل الانتاج محل بعضها البعض وتعديل أسلوب الانتاج ليأخذ خاصية النسب المتغيرة

• Variable Proportions

ونلاحظ انتشار الخاصية الاولى للانتاج في غالبية الدول النامية حيث نجد في كثير من الاحيان أن أسلوب الانتاج لا يطرأ عليه أى تغيير سريع بمعنى ان النسب التي تتألف وفقا لها عوامل الانتاج تكاد تكون ثابتة . وإزاء هذه الحالة فان تحريك منحى امكانية الانتاج مرتبط بزيادة الموارد المتاحة بادخال عمالة جديدة مدربة مثلاً . أما فيما يتعلق بالخاصية الثانية للانتاج فهي أقل انتشارا من الخاصية الاولى حيث توجد بعض حالات النسب المتغيرة للفن الانتاجى ولكنها لا تتسم بالمرونة الكافية أو السرعة الواجبة لمواجهة متطلبات التغيير فى الطلب على المنتجات ويرجع ذلك أساسا الى تخلف نشاط الصناعات الثقيلة التى تنتج رأس المال .

وسواء أكان الفن الانتاجى يتسم بخاصية الثبات أو المرونة فان تطبيق نظرية (ريكاردو) يتوقف فى النهاية على تكاليف الانتاج . فاذا حاولنا تطبيق النظرية على حالة الدول النامية التى تنتج المواد الاولية للتصدير وجدنا أنه مهما كانت هذه التكاليف (نسبية أو مطلقة) منخفضة فان المحدد الاساسى للتجارة الخارجية لهذه الدول ينحصر فى خصائص الطلب على منتجاتها . فالطلب على هذه المنتجات محدود داخل السوق المحلى وغير مرن فى سوق التصدير . وتتوقف اذن اقتصاديات توزيع الموارد واستغلالها فى هذه الدول على حجم الطلب أو ما يطلق عليه منافذ التوزيع ^(١) . Vent for Surplus . وتصبح نظرية (ريكاردو) غير صالحة للتطبيق فى هذه الحالة . والسؤال الان هو : هل تنطبق نفس النتيجة على صادرات الدول النامية من السلع المصنعة ؟ .

(١) انظر H. Myint: " The Classical Theory of International Trade and Underdeveloped Countries " , in : I . Livingstone (ed) : " Economic Policy for Development " , Penguin Book, 1971 .

في هذا الصدد واستطرادا لمعيار المنافسة وفقا للنصيب النسبي في السوق ،
أورد Lenel (١) موقف الدول التي تسيطر فيها الدولة على قطاع التجارة
الخارجية State Trading Countries (المجموعه الاولى)
وموقف الدول النامية (المجموعه الثانيه) في تجارتها من السلع المصنعه الى السوق
الاوربية المشتركة بين عامي ١٩٧٠ ، ١٩٧٦ على مستوى صادراتها ككل ومستوى
مجموعات من السلع تتفق في مفهومها مع التصنيف الدولي للتجارة الدولية (SITC) .
ومن السهل عرض ملخص التطورات في التجارة بين المجموعه الاولى والثانيه من جهة
والسوق الاوربية من جهة أخرى علما بأن صادرات المجموعتين تساوي ١٠٠% الا ان أهميه
الدراسة تتعلق أكثر بربط هذه التطورات بسياسة التجارة الخارجية للسوق الاوربية
المشتركة من جهة والميزه النسبيه في انتاج وتصدير السلع من المجموعه الاولى والمجموعه
الثانية . وعلى هذا نورد في الجدول التالي بعض الامح التطورات في التجارة الدولية
مع السوق المشتركة لتوضيح أساس القضية المطروحة .

(١) A. Lenel : " Competitiveness of Developing and
Statetrading Countries " , in : Intereconomics
(Issued by HWWA Institute-Hamburg) , May-June
1981 .

جدول (١)

النصيب النسبي في التجارة مع السوق الاوربية المشتركة (%)

سلع صناعية أخرى		ألات ووسائل نقل		الكيمائيات		البيان
١٩٧٦	١٩٧٠	١٩٧٦	١٩٧٠	١٩٧٦	١٩٧٠	
٢٥,٥٤	٢٠,٠١	٣٥,٥١	٤٧,٧٩	٥١,٦٥	٤٤,٥٠	<u>المجموعة الاولى</u>
٧٤,٤٦	٧٩,٩٩	٦٤,٤٩	٥٢,٢١	٤٨,٣٥	٥٥,٥٠	<u>المجموعة الثانية</u>
						(ومنها)
٣٩,٣٨	٢١,٨٢	٣٤,٢٥	١٦,٠٩	٥,٧٠	٣,٨٣	<u>دول الشرق الاقصى</u>

والملاحظه الهامه من هذا الجدول ان دول الشرق الاقصى زادت من نصيبها النسبي في التصدير بين عامي ١٩٧٠ و ١٩٧٦ من مجموعات السلع المبينه فــــــى جدول (١) بالرغم من التقلب في اداء المجموعة التي تقع فيها وهي مجموعته الدول النامية . فما السبب في هذا النجاح لدول الشرق الاقصى ؟ هل تتمتع هذه الدول بميزه نسبيه في انتاج هذه السلع أم أن سياسة السوق الاوربية المشتركة تفضل التعامل مع هذه الدول ايا كانت صور هذا التفضيل ؟ وتحتاج الاجابه الى مزيد من التفصيل حول أداء أهم الدول المصدره لهذه المجموعات من السلع بين عام ١٩٧٠ و ١٩٧٦ كما يوضح ذلك جدول (٢) .

جدول (٢) : النصيب النسبي في التجارة مع السوق الاوروبية المشتركة لاهم المصدرين

سلع صناعية أخرى (١)		الدولة	آلات ووسائل نقل		الدولة	الكيماويات		الدولة
١٩٧٦	١٩٧٠		٧٦	٧٠		١٩٧٦	١٩٧٠	
١٣ر٥٧	١١ر١٢	هونج كونج	١١ر٤١	١٣ر١٩	يوجوسلافيا	١٩ر٣٠	٨ر٤٠	الاتحاد السوفيتي
٦ر٢٩	٣ر٦٦	الهند	٩ر٥٤	٧ر٠٣	هونج كونج	٦ر٢٢	٧ر٣٦	المانيا الشرقية
٦ر١٤	٠ر٦٩	كوريا الجنوبية	٨ر٨٩	٤ر٤٧	بولندا	٥ر٨٢	٦ر٠٩	بولندا
٦ر١٤	٤ر٥٢	الاتحاد السوفيتي	٨ر٥٩	٢ر٥٧	سنغافوره	٥ر٧٨	٦ر٦٥	الصين الشعبية
٥ر٤٩	٥ر٩٣	يوجوسلافيا	٧ر٥٢	٨ر٠٠	الاتحاد السوفيتي	٥ر٣٩	٦ر٤٧	تشيكوسلافيا
٤ر٤٨	١ر١٥	تالان	٧ر٠٣	٢ر٥٨	تايوان	٥ر٠٨	٣ر٣٢	اسرائيل
٤ر٣٣	١١ر٧٤	زائير	٦ر٥٩	١٦ر٤٦	تشيكوسلوفاكيا	٤ر١٠	٥ر٠٥	يوجوسلافيا
٣ر٧٢	٢ر٥٥	بولندا	٤ر١٧	٩ر٤٢	ألمانيا الشرقية	٤ر٠٥	٥ر٠٢	رومانيا
٣ر٦٧	٣ر٦٩	تشيكوسلوفاكيا	٠ر٠٧	٠ر٢٦	كوريا الجنوبية	٣ر٩٩	١ر٤٩	تونس
٣ر٦٥	٢ر٥٥	رومانيا	٣ر٧٧	٤ر٠٨	البرازيل	٣ر٨٦	٢ر٦٦	سورتيام
٣ر٦٥	١١ر٥٣	شيلي	٣ر٢٧	٣ر٣١	رومانيا	٣ر٨٠	٢ر٦٢	المجر
٣ر٠٢	١١ر٨١	زامبيا	٣ر١٤	٤ر٢١	المجر	٣ر١٧	٤ر٩٤	المكشيك
٦٤ر١٢	٧٠ر٩٤		٧٧ر٩٩	٧٥ر٥٨		٧٠ر٥٦	٦٠ر٠٧	المجموع من (١٠٠%)

(١) انظر جدول (٨) في المصدر لمعرفة بنود هذه المجموعه من السلع .

والملاحظه المتكرره هي أن دول جنوب شرق آسيا سجلت معدلات مرتفعة من زيادة نصيبها في التجارة في الآلات ووسائل النقل والسلع الصناعيه الاخرى بالمقارنه بباقي الدول . والسؤال المتكرر : ماهو السر في هذا النجاح ؟ .

لا يمكن القول بأن سياسة التجارة الخارجية للسوق الاوربيه المشتركه هي المسئوله عن هذا النجاح حيث أن نظام التفضيل العام Generalized System of Preference (GSP) يسمح بالواردات الى السوق من الدول الناميه غير الاوربيه بلا رسوم جمركيه وفقا لحصص معينه . وابدأ فرض الرسوم الجمركيه اذا اقتعدت الدول المصدره حصتها (١) . أضف الى ذلك تفضيلات أخرى للدول الافريقيه جنوب الصحراء ودول الكاريبي وجزر الباسيفيكي ودول البحر الابيض المتوسط . فلو أن سياسة التجارة الخارجية للسوق ذات تأثير على اتجاه التجارة لزادت الدول التي تتمتع بمعامله تفضيليه من نصيبها في التجارة الى السوق الاوربيه المشتركه . وبالتحديد يزيد نصيب المجموعه الثانيه من الدول بمعدلات أكبر من نصيب المجموعه الاولى بين عامي ١٩٧٠ و ١٩٧٦ الا أن تايوان (الصين الوطنيه) مثلا المستثناء من التفضيل سجلت معدلات مرتفعه من الصادرات الى السوق الاوربيه المشتركه . وليس معنى هذا غياب أى أثر للقيود التي تفرضها السوق على تجارتها مع العالم الخارجى . الا أن تقييم هذه الآثار يحتاج الى مزيد من الدراسه ليس هنا موضعها .

الملاحظه الهامه الثانيه من جدول (٢) هي أن الدول المصدره الى السوق الاوربيهه المشتركه تركز على نفس المجموعه من السلع بالرغم من اختلاف الهياكل الاقتصاديه لهذه الدول ، أى اختلافها في درجة الوفرة النسبيه في عوامل الانتاج ومن ثم في الميزه النسبيه . فهل يعنى هذا أن الاساس النظرى لنظريه الميزه النسبيه غير كاف لشرح هذه الظاهره ؟ .

(١) يستثنى من ذلك النظام كل من اسرائيل والصين الوطنيه (تايوان) .

تتمثل الاضافة الجديده لنظرية التجارة الخارجية فى تصحيح مفهوم الميزة النسبيه حيث أن تحقيق الميزه النسبيه من أجور منخفضه مثلا لانتاج سلعة معينه يتطلب فى المقام الاول توافر مستوى تكنولوجى يستغل مختلف جوانب الوفيره فى عوامل الانتاج بالاضافه الى القدرة على تسويق هذا المنتج . فالتخلف التكنولوجى هو المسئول عن تركيز الانتاج فى سلع ذات مستوى تكنولوجى عادى ومن ثم نجد أن المنافسه قوية بين دول المجموعه الاولى والمجموعه الثانيه لتصدير نفس السلع الى العالم الخارجى . الا ان نجاح البعض على حساب البعض الاخر معناه أن الدول التى طورت من أساليب انتاجها استفادت بميزه نسبيه مرحليه على حساب الدول التى تعمل على منحنى انتاج شبه استاتيكي .

وقد دفعت هذه الفكرة بعض الاقتصاديين الى تطوير بعض المعايير لقياس كفاءة التجارة الخارجية - ومن ثم اعاده تخطيطها - باستخدام مفهوم الميزه النسبيه فى اطار ديناميكي . وسنرى أن هذه الاجتهادات - رغم أهميتها - تقف عاجزه أمام المكون الديناميكي لمفهوم الميزه النسبيه .

٣٠١ : نظرية ريكاردو وفى اطار ديناميكي :

بالرغم من أن مفهوم الميزه النسبيه هو أصلا مفهوم استاتيكي يتجاهل كثيرا من العوامل الديناميكية خصوصا تلك التى تتعلق بالتنميه وأن نظرية الميزه النسبيه هى جزء من النظرية الكلاسيكية التى تهتم بأوضاع التوازن فى الآجل الطويل ، فإنه يمكن استغلالها فى ترشيد القرار فى بعض قضايا التنمية . فاذا كانت القضية المطروحة هى قضية احلال الواردات وتشجيع الصادرات وجب ان نتذكر أن نظرية الميزه النسبيه تفترض أن الموارد المعطاه فى أى دولة مشغلة تشغيليا كاملا قبل الدخول فى التجارة الدوليه ، وأن وظيفه التجارة تنحصر فى اعاده توزيع الموارد الاقتصاديه بشكل يضمن أقل التكاليف فى الانتاج للسوق المحلى والانتاج للتصدير . ويفهم من ذلك ان الانتاج للتصدير يكون على حساب الانتاج للسوق المحلى حيث افترضنا حالة العمالة الكامله

للموارد قبل الدخول في التجارة الدولية . ويتم الانتاج للسوق المحلي في حالة
انخفاض تكلفه الانتاج المحلي عن تكلفة الاستيراد من الخارج . وفي حالة التوازن
يتم انتاج السلع وتصديرها حتى يتساوى الايراد الحدى مع التكلفة الحدية .

فاذا تذكرنا أنه في ظل ظروف التشغيل الكامل والمنافسة الكاملة تتساوى
تكلفة الفرصة البديله مع الاسعار السائده في السوق وأن اسعار عوامل الانتاج وأسعار
المنتجات النهائيه تعكس الميزه النسبيه في الانتاج ، يصبح من الممكن استغلال
معيار تكلفة الفرصة البديله لتحديد نوعيه السلع المنتجه للسوق المحلي وللتصدير
سواء على أساس نظرية (ريكاردو) أو نظرية (H - O) . فالنظرية الاخيرة
أصلح للاستخدام عند رسم سياسة التنمية حيث أن الاصل في عملية التنمية هو حسن
استخدام الموارد الاقتصادية سواء للانتاج المحلي أو الانتاج للتصدير . ويعيب هذه
النظرية كما قلنا من قبل افتراض تماثل نوعيه عوامل الانتاج عند اجراء المقارنه الدولية
بين تكلفة الفرصة البديله للسلع الداخلة في التجارة الدولية . والمعروف أن خصائص
عوامل الانتاج أو نوعيه عوامل الانتاج ليست واحدة في كل الدول . وبالتالي نجد أنفسنا
مره أخرى امام نظريه واحده يمكن تطويرها وهي نظرية الميزه النسبيه ، فاذا أردنا
استغلال هذه النظرية عند دراسته ميكانيكية التنمية ، وجب علينا وضع هذه النظرية
في اطار ديناميكي وليس في اطارها التوازني ويمكن استغلال بعض فروض نظرية
النمو لاجراء هذا التعديل وفقا لواقع الدول النامية .

وتحتوي نظرية النمو وفقا لواقع الدول النامية على أربع فروض متعارضة مع
فروض نظرية الميزه النسبيه وهذه الفروض هي : (١)

H. B . Chenery : " Comparative Advantage and Development Policy " , in : Ibid . (١)

- ١ - لاتعكس أسعار عوامل الانتاج بالضرورة تكلفة الفرص البديلة .
- ٢ - تتغير كميته ونوعية عوامل الانتاج خلال الزمن نتيجة لتطور العملية الانتاجية نفسها .
- ٣ - تتحقق في بعض الانشطة وفورات اقتصادية Economies of Scale ناتجة عن زيادة حجوم الانتاج .
- ٤ - يتكامل الطلب على منتجات أفرع الانشطة الاقتصادية سواء من جانب المنتج أو من جانب المستهلك .

وتتضح أهميته هذه الفروض عند الحديث عن تنميه مجموعة من الانشطة في نفس الوقت كتنميه نشاط صناعه الصلب ونشاط صناعه السلع الهندسية . فاذا كان الاستثمار هو القوة الدافعة الاساسية في عملية التنمية فالمفروض ان تكون قرارات الاستثمار رشيدة . فالاستثمار في صناعه الصلب الان يجب ان يأخذ في الاعتبار التوقعات عن حجم السوق واسعار الصلب في المستقبل . وتصبح كفاءة الاستثمار في الصناعات الاولى وبالتالي ربحيتها من المحددات الاساسية في ربحية الصناعات الثانيه . اذ أن زيادة الطلب على الصلب مع تخفيض تكاليف انتاج الصلب تؤدي الى توافر فرص ربحيه اكبر في صناعات السلع الهندسية ومعنى آخر فان وفورات الانتاج في الصناعات الاولى تعتبر من ضمن العوامل التي ساهمت في كفاءة الاستثمار في الصناعات الثانيه . وعند حساب الميزه النسبيه في صناعات السلع الهندسية نجد أن جزء من هذه الميزه يرجع الى وفورات الانتاج في الصناعات الاولى . فاذا وسعنا التحليل الى عدة صناعات ووجدنا أن الوفورات تنتقل فيما بينها فان هذا التكامل في الانتاج يصعب من مهمة حساب الميزه النسبيه في كل صناعات على حده . وتتضح مما سبق الفكرة من وراء تعديل نظرية الميزه النسبيه لتتفق مع ديناميكية نظرية النمو اذا أردنا الاستفادة من نظرية الميزه النسبيه في اطار عملية التنمية .

ويمكن الاسترشاد بالفروض الاربعة السابقة عند تحديد مفهوم الميزة النسبية فـ

الاقتصاديات القائمة Growing Economies بتعديل هذه الفروض كما يلي :-
١ - قد لا تتوافر خاصة التوازن في أسواق عوامل الانتاج اذ قد تتعرض خصائص هذه
العوامل لتغيرات هيكلية .

٢ - الاخذ في الاعتبار وفورات الانتاج External Economies وانتقالها بين الانشطة .

٣ - الاخذ في الاعتبار علاقات التشابك بين قطاعات الاقتصاد القومي من حيث الانتاج
والاستهلاك والتصدير والاستيراد .

٤ - يضاف الى ما سبق من فروض (في جانب العرض وعلاقات الانتاج) حالة الطلب على
السلع المصدره وتطوراته خلال الزمن .

ونلاحظ أن ادخال هذه التعديلات على افتراضات الميزة النسبية (التي تهتم
بأوضاع التوازن) يسهل من دراسة التطورات الاقتصادية عموما وبالاخص يسهل من
دراسة التطورات في الميزة النسبية لفروع الانتاج المختلفة خلال الزمن . فلم تعد تهتم
بدراسة اقتصاديات صناعة واحدة وقياس الميزة النسبية لها بل أصبح محور الاهتمام يتركز
على دراسة علاقات التشابك بين قطاعات الاقتصاد القومي . فالميزة النسبية في نشاط
صناعة الصلب تتوقف أيضا على الميزة النسبية في نشاط استخراج الحديد والفحم والصناعات
الاخرى المرتبطة بصناعة الصلب . فاذا كان الاقتصاد القومي ككل في حالة توازن ولا تتعرض
الصناعات لتغيرات هيكلية كما تدعي النظرية الكلاسيكية ، فإنه يمكن دراسة اقتصاديات كـ
صناعة على حده باستخدام أسلوب التحليل الجزئي Partial Analysis مع
تأكدنا بأن باقى الصناعات في حالة توازن . فاذا انتقلنا الى الحالة التي تستدعي احداث
تغيرات هيكلية في أساليب الانتاج وهي حالة التنمية فاننا نواجه ببدائل عدده يترتب
على كل بديل منها ميزة نسبية . ويمكن الاسترشاد ببعض الاجتهادات لقياس هذه
الميزة المرحلية Transient Comparative Cost ولنبدأ بالعرض النظرى
لهذه الاجتهادات ثم نورد مثلا تطبيقيا لطريقة مشهوره في قياس الميزة النسبية فـ
بعض الصناعات المصرية .

٤-١ : تصحيح مفهوم الميزه النسبية الاستاتيكي :-

التصحيح الاول : حساب تكلفة عوامل الانتاج على أساس الفرصه البديله

اذا فذكرنا مره اخرى أن تكلفه الفرصه البديله للمنتجات أو لموامل الانتاج تتساوى مع الاسعار السائده فى السوق فى احوال التوازن والتشغيل الكامل والمنافسة الكامله فان انتقاء هذه الاحوال يحدث فجوه بين أسعار عوامل الانتاج فى السوق وبين تكلفه الفرصه البديله أو أسعار الظل SHADOW Prices . فبالرغم من توافر عنصر العمل وندرة رأس المال فى الدول النامية نجد أن معدل الاجور لا يتناسب (أعلى) مع الانتاجية وأن أسعار الفائدة السائده فى هذه الدول أقل من مستواها فى الدول المتقدمه . فاذا أردنا أن نحسب الميزه النسبية فى صناعه ما وفقا لمبادئ النظرية الكلاسيكية وجب تصحيح تكاليف الانتاج بحيث تمكس أسعار عوامل الانتاج قدرتها النسبية . فيعاد حساب معدل الاجور بحيث يعكس هذا المعدل إنتاجية العمل ويعاد حساب سعر الفائدة لتصل بتكلفه رأس المال الى مستوى أسعار الفائدة العالميه التى يفترض أنها تعكس إنتاجية عامل رأس المال .

التصحيح الثانى : الاخذ فى الاعتبار أثر التقلبات الاقتصاديه عند حساب حصيلة

الصادرات

تؤخذ حجة تقلب حصيلة صادرات الدول النامية كمبرر لترويج الصادرات والاهتمام بالانتاج للسوق المحلى ، أى كحجة لتقليل التخصيص فى انتاج المواد الاولية حيث أن تركيز الموارد الاقتصادية المحدوده فى نشاط التصدير يحرم الانشطة الاقتصادية الاخرى التى تنتج للسوق المحلى من زياده الاستثمارات بها . وحتى نحدد صحة أو خطأ هذه الانتقادات فانه يمكن مقارنة عائد الاستثمار فى الصناعات التصديرية مهما كانت احوال السوق العالميه بالعائد من الاستثمار فى الصناعات التى تنتج للسوق المحلى وذلك بحساب العائد من الصناعات التصديرية على أساس الايراد الحدى وليس الايراد المتوسط .

التصحيح الثالث : حساب أثر التغيرات في الانتاجية خلال الزمن

إذا ابتعدنا عن الوضع الاستاتيكي ، فمن المرجح ان انتاجية عوامل الانتاج تتعرض للتغيير بمرور الوقت . وحيث أن التغيير في الانتاجية ينعكس على العائد من الانتاج ، فمن المتوقع ان تزيد الميزه النسبيه كلما زادت الانتاجية . وهكذا فإنه يمكن اعتبار معدل نمو العائد مؤشرا على نمو الانتاجية . ولن ندخل في جدول حول أى الأنشطة الاقتصادية (زراعه - صناعه . . . الخ) تزيد فيها الانتاجية بمعدل أكبر . وكل ما شريد توضيحه أن الميزه النسبيه لاى نشاط يجب ان تقاس خلال الزمن . فقد نجد مثلاً ان حجه حماية الصناعات الناشئه لا أساس لها اذا انضج أن هذه الصناعات لا تحقق ميزه نسبيه حتى بعد مرور فترة الحماية وأنها لا تزال غير قادره على منافسة مثيلاتها في العالم الخارجى .

التصحيح الرابع : ادخال الوفورات الخارجيه فى الاعتبار

تعرف الوفورات الخارجيه بذلك الخفض فى التكاليف الذى تحققه صناعة ما نتيجة لزيادة الطلب على منتجاتها من قبل صناعات أخرى ، أو نتيجة لنقص التكاليف فى الصناعات المساعدة . وتعتبر زيادة الانتاجية والوفورات الناتجه عن زياده حجم الانتاج Economies of Scale وتحسن الفن الانتاجى من أهم الاسباب وراء انخفاض التكاليف . وحتى يمكن حساب الميزه النسبيه فى صناعة ما ، وجب أن تؤخذ هذه الوفورات فى الاعتبار . ويتطلب ذلك دراسة مجموعه الصناعات التى تتكامل رأسيا ككل حيث أن ما يعتبر وفورات خارجيه لصناعة ما هو فى الاصل وفورات داخلية لصناعة أخرى . ولادعى لهذا التصحيح اذا عكست اسعار السوق الوفورات فى حالة انتقالها من صناعة الى أخرى . فاذا لم يتحقق ذلك وجب تصحيح اسعار المدخلات والمخرجات لكل صناعة على حده .

١-٥ : الميزه النسبيه فى الصنعة المصرية :

تعتبر نفقة الموارد المحلية Domestic Resource Cost (DRC)
اللازمه لاكتساب أو توفير وحده من النقد الاجنبى من المعايير الاساسية للتعرف على
التطور فى كفاءة استخدام الموارد الاقتصادية سواء عند الانتاج للتصدير أو الانتاج
لاحتلال الموارد .

ولا تخرج نفقة الموارد المحلية فى تعريفها عن تكلفة عوامل الانتاج المستخدمه
فى انتاج سلعة للتصدير أو سلعه لاحتلال الموارد . الا أن نفقة الموارد المحلية
بأسعار السوق المحلى تختلف عن نفقة الموارد المحلية بالاسعار العالمية اذا اختلفت
مستويات الاسعار فى الداخل عنها فى الخارج ، أى اذا لم يعكس سعر الصرف
الرسمى العلاقة بين الاسعار المحلية والاسعار العالمية . ولذلك نجد أن المقياس
الحقيقى لنفقة الموارد المحلية هو تكلفة الفرصه البديله . ومقارنه سعر الصرف الواقعى
بتكلفة الفرصه البديله يمكن أن نتعرف على كفاءة استخدام الموارد الاقتصادية المشغله
فى الانتاج سواء للتصدير أو للسوق المحلى . فاذا كانت تكلفة الفرصه البديله فى
اكتساب وحده من النقد الاجنبى فى حالة التصدير أو توفير وحده من النقد الاجنبى
فى حالة احتلال الموارد أقل من سعر الصرف الواقعى ، فان نشاط التصدير أو احتلال
الموارد يتمتع بميزه نسبيه . وبالتالى فان تشغيل الموارد الاقتصادية يعتبر كفاء .
وتزداد الميزه النسبيه كلما اتسع الفارق بين تكلفة الفرصه البديله وسعر الصرف الواقعى .
فاذا افترضنا أن سعر الصرف الواقعى ٦٠ قرش للدولار وأن المستهلك يدفع ١٢٠ قرشا
عند استيراد سلعه ثمنها دولاران ، فان المستهلك يعتبر فى وضع أفضل اذا تم انتاج
السلعه محليا وتكلفت أقل من ١٢٠ قرشا . ويمكن تطبيق نفس المثل على المنتج فى
حالة التصدير ، فالمنتج الذى يصدر سلعه ثمنها دولاران ويحصل على ١٢٠ قرشا وفقا
لسعر الصرف الواقعى يصبح فى وضع أفضل اذا تكلف انتاج السلعه أقل من ١٢٠ قرشا .

ويمكن على اساس العرض السابق ان يكون القارئ فكره عن الوضع التنافسى لبعض الصناعات المصرية التى يوردها الجدول التالى :

جدول (٣) : نفقة الموارد المحلية بالقرش فى بعض الصناعات المصرية

الصناعة	السنة	١٩٥٤	١٩٦٠	٦٣/٦٢	٦٥/٦٤	١٩٧٠/٦٩
الاسمنت (صادرات / فوب)	٢٠	٢٨	٠٠٠	٣١		
الفوسفات (فوب)	٣٨	٠٠٠	٠٠٠	٣٣		
الاسمدة النتروجية (واردات / سيف)	٥٢	٠٠٠	٠٠٠	٥٢		
السكر المكرر	٣٤	٠٠٠	٠٠٠	٠٠٠	٥٤	
الاطارات (سيف)	٠٠٠	٥٩	٠٠٠	٠٠٠	٠٠٠	
منسوجات قطنيه	٠٠٠	٠٠٠	٠٠٠	٧٠	٠٠٠	
غزل قطن	٠٠٠	٥٦	٠٠٠	٠٠٠	٨٦	
سيارات (سيف)	٠٠٠	٠٠٠	١١٣	٠٠٠	٠٠٠	
ورق	٠٠٠	٠٠٠	٢٠٨	٠٠٠	٠٠٠	
حديد وصلب	٠٠٠	٠٠٠	٠٠٠	٤٨	٠٠٠	
سعر الصرف الرسمى	٣٥٢	٣٥٢	٤٣٥	٤٣٥	٤٣٥	٤٣٥
سعر الصرف الواقعى (مقترح من صندوق النقد الدولى)	-	-	-	-	٦١	٦١

المصدر : د . السيد عبد العزيز دحيه : " بعض الاساليب الكمية فى تقييم سياسات التجارة الخارجية والنقد الاجنبى " ، مذكرة رقم (١٢٦١) معهد التخطيط القومى .

والواقع ان بيانات نفقة الموارد المحلية الواردة في الجدول السابق مبنيـــــــــــــــــه على أساس الاسعار المحلية لهذه الموارد ولا تعكس في الحقيقه أسعار الظل أو نفقة الفرصه البديله . وقد أوضحنا من قبل أن معدل الاجور قد يكون مبالغاً فيـــــــــــــــــه أو أن تكلفة رأس المال (سعر الفائدة) أقل من اللازم ، أو غير ذلك من قيود على حرية الاسعار التنافسيـــــــــــــــــه التي توازن بين عرض الموارد والطلب عليها . فاذا أهيد احتساب تكلفة الموارد المحلية وتصحيحها بحيث تعكس تكلفة الفرصه البديله فان الحكم على كفاءة الصناعات الواردة في الجدول السابق سيتغير بالقطع . ونترك القارئ ليتولى تصحيح وإعادة قراءة هذا الجدول .

ونسرع فنقول بأن أمثال هذه المعايير حتى في ظل بيانات مصححة تصحيحاً ماليا لا تكفي للحكم على كفاءة التجارة الخارجية لسببين :

١ - يقتصر التحليل وفقاً لهذه المعايير على الماضي Ex Post في ظل اختيارات قد تكون في حينها اختيارات مثلى . ولا يمكن تصوّر إعادة توزيع الموارد الاقتصادية طبقاً لهذه المعايير كلما تغيرت الميزه النسبيه مع تغير الاسعار العالمية .

٢ - لا يوجد الان ما يعرف بالسعر العالمي اذا علمنا أن معظم الدول تتدخل الان في ميكانيكية السوق وتسعر منتجات صناعاتها سواء في الداخل أو الخارج لتحقيق أهداف داخلية مثل هدف التشغيل الكامل للقوى العاملة .

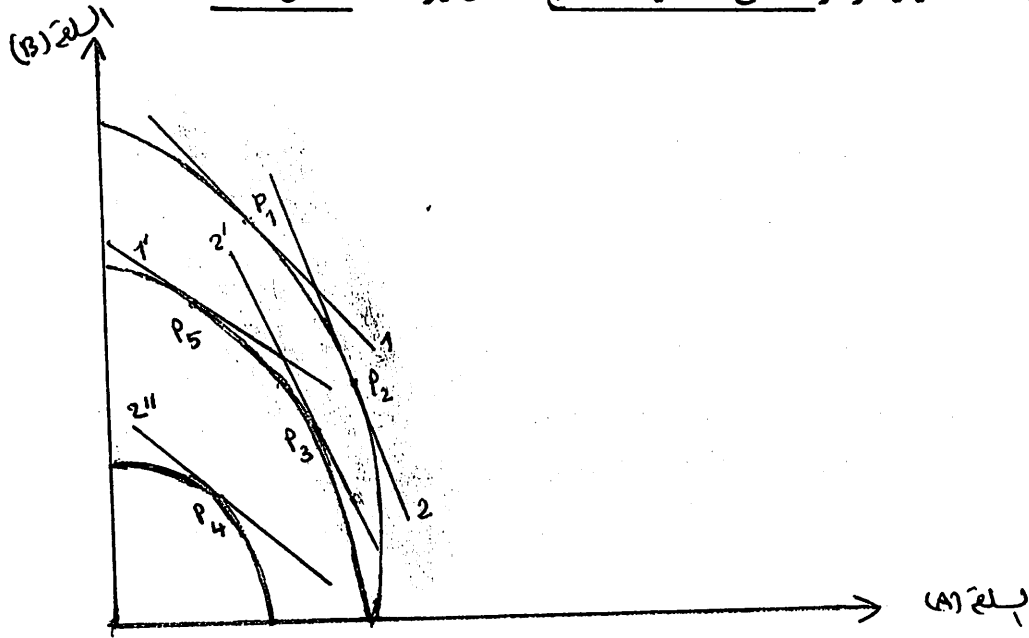
المبحث الثاني : المشاكل التطبيقية لنظرية (H-O) :

١٠٢ : مفهوم الميزة النسبية الديناميكية :

رأينا عند الحديث عن المشاكل التطبيقية لنظرية (ريكاردو) أن مفهوم الميزة النسبية الاستاتيكية يعجز عن توضيح الاسباب وراء الصعوبات التي تواجهها بعض الدول النامية في تصدير سلع تتمتع فيها بميزة نسبية وفقا لنظرية (H-O) ففى حين أن البعض الاخر من هذه الدول حقق نجاحا فى التصدير من نفس السلع . وقلنا ان السبب وراء نجاح بعض الدول النامية مثل دول جنوب شرق آسيا هو قدرتها على استيعاب التكنولوجيا وتطويرها بما يحقق لها ميزة نسبية فى التكاليف عبر الزمن Dynamic Comparative Cost . بل ويمكن القول بأن تحقيق الميزة النسبية الديناميكية كان وراء نجاح دول مثل اليابان فى منافسة صناعات عتيقة فى الولايات المتحدة الأمريكية . فالقول بأن الولايات المتحدة الأمريكية لها ميزة نسبية فى الصناعات كثيفة رأس المال مردود عليه بأن المهم هو استمرار هذه الميزة النسبية عبر الزمن والآ واجهت هذه الصناعات منافسة قوية من دول استطاعت أن تطور أساليب الانتاج فى هذه الصناعات مما يرتب خلق أنماط جديدة من هذه السلع بالاضافة الى خفض تكاليف الانتاج . أى ان العامل الاساسى فى تحقيق مكاسب من التجاره الدولية ليس فقط الوفرة النسبية فى عوامل الانتاج بل تطوير توليفه جديده لعوامل الانتاج New Combination of Factors of Production

والشائع عند الحديث عن المشاكل التطبيقية لنظرية (H-O) هو استعراض لغز (ليونتييف) وماتلاه من دراسات حول تفسير هذا اللغز . ولن نخرج عن هذا التقليد لسبب بسيط هو أن استعراض هذه الدراسات يوضح الى حد كبير حدود استخدام نظريه التجاره الخارجية . الا أن الاتجاه الحديث هو تخطى هذه المرحلة فى محاولة لتطوير النظرية وذلك باذخال مفهوم الميزة النسبية الديناميكية . ولذلك

يحسن البدء بالقاء مزيد من الضوء حول هذا المفهوم باستخدام احدى أدوات التحليل
في النظرية الكلاسيكية وهو منحنى امكانية الانتاج الذي يوضحه الشكل (٢) (٢) .



شكل (٢) : منحنى امكانية الانتاج في ظل حرية انتقال عوامل الانتاج

في الشكل (٢) يمثل منحنى امكانية الانتاج (I) وضع الانتاج في اقتصاد
مغلق ينتج سلعتين هي السلعة (A) والسلعة (B) محل التغير التكنولوجي السريع .
ويتم الانتاج عند النقطة (P_1) وهي نقطة تماس خط السعر (1) مع منحنى امكانية
الانتاج . فاذا تواجدت دول أخرى تمتلك قدرا أكبر من المعرفة الفنيه في انتاج
السلعة (A) وتم تحرير التجارة الدولية ، فان الدولة محل البحث ستواجهه
بمنافسة قوية من جانب الدول الاخرى المتقدمة تكنولوجيا في انتاج السلعة (B)
وبالتالى يتناقص انتاج هذه السلعة ويزيد انتاج السلعة (A) ليمت الانتاج
عند النقطة (P_2) . هذه هي النتيجة المألوفة من تطبيق نظرية التجارة الخارجية

(١) Jochen Ropke; "Free Trade, Protection , and Economic Development", Intereconomics , January- Febtuary 1981.

حيث تخصص الدول في إنتاج السلعة التي تمتلك فيها ميزة نسبية أكبر .
الا أن الانتقال من النقطة (P_1) الى النقطة (P_2) لا يمثل انتقالا مفاجئا
بل يحدث هذا الانتقال في الاجل الطويل لتمثل النقطة (P_2) نقطة توازن
طويل الاجل . اذ تقل أرباح منتجى السلعة (B) بمرور الوقت مع تعاظم
المنافسة الاجنبية حتى يصبح إنتاج السلعة (A) منافيا لحسن توزيع الموارد
الاقتصادية ، ويتم التحول التدريجي من إنتاج السلعة (B)
الى إنتاج السلعة (A) . والا فان الاضرار على إنتاج السلعة (B)
يمثل ضياعا اقتصاديا وانتاجا غير كفء . ويطلق على الضياع الاقتصادي الذي يصاحب
التدهور في الميزة النسبية اسم : $X - Inefficiency$. في هذه الحالة ،
قد يدور (لا ينتقل) منحنى الإنتاج (I) الى اليسار ليأخذ الوضع (II) . ومن
ثم يتم الإنتاج عند النقطتين (P_3) ، (P_5) بافتراض بقاء معدل التبادل الدولي كما
هو كما يلاحظ من توازي خطى السعر (1) ، (2) مع خطى السعر (1) ،
 (2) عند نقطتى الإنتاج الجديدتين .

ويبنى التحليل السابق على افتراض أساسي هو عدم امكانية انتقال عوامل الإنتاج
(ومنها المعرفة الفنية) . فاذا سمحنا بانتقال هذا العامل فانه يمكن تصور دخول
المضامين الاجانب ككفاءتين في إنتاج السلعة (A) أيضا (الشركات متعددة
الجنسية مثلا) . وقد ينتقل منحنى امكانية الإنتاج الى الوضع (III) الذي يشمل
ليس فقط تدهورا في الميزة النسبية بل فقداننا لنصيب الصناعات المحلية في السوق .
ليس من المستغرب ان ان تحاول الدول المتقدمة التي تواجه صناعاتها ميزة نسبية
متدهورة أن تعود مرة أخرى هذه الايام الى سباق الحماية واعانة الصناعات المتدهورة
أولا في كسب الوقت لتطوير هياكلها الانتاجية التي تخلق ميزة نسبية جديدة في فروع
انتاجية جديدة أو على الاقل استعادته وضعها الانتاجي الاولي (النقطة P_1)
على منحنى الإنتاج (I) .

كان السؤال الاول الذى حاول (ليونتيف) الاجابه عنه هو/ماهى الآثار بالنسبه لاستخدام الموارد الاقتصادية من رأس المال والعمل اذا انخفض حجم الصادرات والواردات الامريكية معا بمقدار مليون دولار ، أو تم احلال الواردات بانتاج محلى ؟ وهذا التحديد للسؤال فان الاختبار يستبعد السلع الغير منافسه للنتاج الامريكى . وعليه تم توزيع المليون دولار بين القطاعات الانتاجية وفقا لمساهمه كل قطاع فى الصادرات والواردات . واستخدم (ليونتيف) جدول المدخلات والمخرجات الامريكى لتقدير حجم الانتاج المحلى اللازم لتعويض تخفيض حجم التجارة الخارجية (الصادرات والواردات) بمقدار المليون دولار . ومن ثم ترجم حجم الانتاج الى متطلباته من العمل ورأس المال . ويعرض الجدول التالى نتائج هذه الدراسة (١) .

جدول (٤) : احتياجات الولايات المتحدة الامريكية من العمل ورأس المال

نتيجه انخفاض حجم التجارة الخارجية بمليون دولار

البيانات	الصادرات	الواردات
رأس المال (دولار)	٢٥٥٠٠٧٨٠	٣٠٩١٣٣٩
العمل (عامل / سنه)	١٨٢٣١٣	١٧٠٠٠٤
معامل رأس المال / العمل	١٤٠١٠	١٨١٨٠

ويلاحظ من الجدول السابق أن الولايات المتحدة الامريكية تستورد سلعا

كثيفه رأس المال وتصدر سلعا كثيفه العمل وتتناقض هذه النتيجة مع نظرية (H-O) .

(١) W. Leontief: "Domestic Production and Foreign Trade: The American Capital Position Re- examined", Proceedings of the American Philosophical Society , 1953.

وازاء هذا التناقض قوالت التفسيرات والانتقادات . فقد أوضح Swerling (١) أن دراسه (ليونتييف) يشوبها بعض العيوب الاحصائية ان لا يمكن اعتبار عام ١٩٤٧ عامًا مثلًا لهيكل التجارة الخارجية في الولايات المتحدة الأمريكية ، بالاضافة الى أن عملية تصنيف وتوزيع السلع المصدره أو المستورده على القطاعات التي احتواها المدخول^{جدول} والمدخرات والمخرجات متجزه . وقد حاول (ليونتييف) في مقاله أخرى أن يتلافى هذه العيوب الاحصائية وأجرى الاختبار مره أخرى ولكنه توصل الى نفس النتيجة .

فإذا أجملنا الانتقادات والتفسيرات بدلا من سردها تفصيلاً فإنه يمكن حصرها في الموضوعات التالية والتي سنتناولها بالتعليق تباعاً :

- ١ - تفوق نوعيه وكفاءة العامل في الولايات المتحدة الأمريكية عنها في الخارج .
- ٢ - تحيز الطلب الأمريكي على السلع كثيفه رأس المال .
- ٣ - عدم تماثل دوال الانتاج في الولايات المتحدة الأمريكية مع دوال الانتاج في العالم الخارجى (أو انعكاس العلاقة بين عوامل الانتاج رغم تماثل دوال الانتاج) .
- ٤ - ضرورة اعتبار دور الموارد الطبيعية كعامل انتاج ذو تكلفة مرتفعة في الولايات المتحدة الأمريكية .
- ٥ - ضرورة اعتبار دور الاستثمار في الموارد البشرية .

(١) B.C. Swerling : " Capital Shortage and Labor Surplue in the United States" , Review of Economics and Statistics , Vol. 36, 1954 .

أولاً : تفوق كفاءة العامل في الولايات المتحدة الأمريكية

أورد (ليونتييف) هذا التفسير كى يبرر النتيجة التى وصل إليها . فإذا كانت نوعية العمل فى الولايات المتحدة الأمريكية أحسن من مثيلاتها فى الخارج فمعنى ذلك ان وحدة العمل مقاسة بساعات العمل المنتج خلال السنة فى الولايات المتحدة الأمريكية أكبر منها فى الخارج ، وبذلك يصغر معامل رأس المال / العمل بالنسبة للصادرات الأمريكية . وقد قدر (ليونتييف) أن وحدة العمل فى الولايات المتحدة الأمريكية تساوى ثلاث وحدات من العمل خارج أمريكا ومعنى ذلك أن خارج قسمه قيمه معينه من رأس المال على وحدات عمل أكثر يؤدى الى تقليل معامل رأس المال / العمل وبذلك يمكن أن تظهر الولايات المتحدة الأمريكية كمصدر لسلع كثيفه العمالة . وإذا عبرنا بطريقة أخرى عن نفس الفكرة السابقه فانه يمكن القول بأن إنتاجية العمل فى الولايات المتحدة الأمريكية أكبر منها فى باقى دول العالم . وقد أثبتت الدراسات التطبيقية عن دول الانتاج المقارنه أنه توجد اختلافات فى الكفاءات الانتاجية بين الدول . الا ان ذلك لا يؤدى الى القول بأن أحد عوامل الانتاج أكثر كفاءه من العامل الاخر ، أى لا يمكن القول بأن رأس المال أكثر كفاءه من العمل بل تتوزع زيادات الانتاجية بين العمل ورأس المال بنفس النسبه ويبقى معامل رأس المال / العمل كما هو بطبيعة الحال . وعليه فان تفسير (ليونتييف) بأن العمل فى الولايات المتحدة الأمريكية متفوق على مثيله فى الخارج لا يؤدى بالقطع الى تناقص معامل رأس المال / العمل حيث أن الزيادات فى الانتاجية لاتأتى فقط عن طريق كفاءة العمل بل تتوزع بنفس النسبه بين العمل ورأس المال . فإذا زادت إنتاجيه العمل بمقدار ١٥% مثلاً فان ذلك ينعكس كزيادة فى إنتاجيه رأس المال بنفس النسبه ويبقى معامل رأس المال / العمل ثابتاً .

ثانيا : تحيز الطلب الامريكى نحو السلع كثيفه رأس المال

المعروف ان الدخل والاسعار من أهم محددات الطلب . فاذا طبقنا ذلك على دولتين تتاجر كل منهما فى سلعتين نجد أن فارق مستوى الدخل بين الدولتين قد يؤثر على هيكل التجاره بينهما اذا زادت مرونة الطلب بالنسبه للدخل عن الواحده عند نسبه واحده لسعري السلعتين . وقد أوردنا هذه الملاحظه عند الحديث عن أثر اختلاف الاذواق والدخول على هيكل التجارة الدولية (١) . ازاء هذا الموقف يصبح من المحتمل أن نجد أن الدوله التى لديها وفره فى رأس المال مثلا وتنتج سلعه كثيفه رأس المال كالسيارات قد تستورد هذه السلعه من الدول الاخرى كثيفه العمالة . ويفسر ذلك بأن زياده الطلب الناتج عن المرونه الداخليه العاليه على السيارات يرفع من تكلفه رأس المال بحيث يصبح سعر هذه السلعه فى الداخل أعلى من مثيلتها فى الخارج .

وقد أثبتت الدراسات الكميّه لهيكل الطلب المقارن بين الدول المختلفه تماثل هذا الهيكل فى حالة ما اذا سادت المرونه الداخليه للطلب الواحد الصحيح . وبهذا يصبح من العسير قبول اختلاف هيكل الطلب الامريكى عن هيكل الطلب فى اليابان كأساس لتفسير لغز (ليونتييف) الا اذا افترضنا ان اختلاف نصيب الفرد من الدخل Per Capita Income بين الدولتين قد يؤدى الى اختلاف فى هياكل الطلب مما يترتب عليه ظهور حالات خاصه تخرج عن توقعات نظرية (H-O) عن هيكل التجارة الخارجيه كما حدث بالنسبه لدراسه (ليونتييف) .

(١) د . سيد ناصف : " العلاقات الاقتصادية الدولية (النظريه ومشاكل التطبيق)" ، الفصل الثانى (محددات قيام التجارة الدولية فى جانب الطلب) .

ثالثا : انعكاس العلاقة بين عوامل الانتاج رغم تماثل دوال الانتاج

اذا ترجمنا نظرية $(H-O)$ باستخدام مفهوم معامل رأس المال / العمـل فان هذه النظرية تقول بأن معامل رأس المال / العمل لصادرات الدول ذات الوفرة في رأس المال يكون أكبر في معامل رأس المال / العمل للواردات من الدول ذات الوفرة في العمل والتي تنتج سلع مثيله ه فاذا طبقنا ذلك على دراسة (ليونتييف) وجب ان تكون المقارنة بين معامل رأس المال / العمل في الولايات المتحدة الامريكية ومعامل رأس المال / العمل في العالم الخارجى . ويحسب معامل رأس المال / العمل في دول العالم الخارجى من جداول المدخلات والمخرجات لهذه الدول مع ترجيح معامل رأس المال / العمل لكل دولة وفقا لوزان تتناسب مع حجم الواردات من كل دولة . فاذا حدث وكان معامل رأس المال / العمل المحسوب وفقا للطريقة السابقة أكبر من مثيله في الولايات المتحدة الامريكية سلمنا بوجود لغز حقيقى ^(١) . الا ان (ليونتييف) لم تتوافر لديه جداول المدخلات والمخرجات لدول العالم الخارجى واكتفى بحساب هذا المعامل في حالة احلال الانتاج المحلى للواردات ومن ثم احتسب معامل رأس المال / العمل لصناعات امريكية ستقوم بانتاج السلع المستوردة . وتكون النتيجة المنطقية ان حسابات (ليونتييف) القائله بأن معامل رأس المال / العمل لانتاج الواردات محليا أكبر من معامل رأس المال / العمل للصادرات الامريكية لاتتصل اتصالا مباشرا بنظرية $(H-O)$ بل تتصل أكثر بتكلفة احلال الواردات . وحيث أن هذه الواردات هـى أصلا كثيفه العمل بالاضافه الى ندره العمل في الولايات المتحدة الامريكية فلا مخرج من تعويض هذه الندره باستخدام مزيد من رأس المال لانتاجها محليا .

ويمكن اعتبار رأى Ellsworth فرضا قائما بذاته ولكنه لايمثل نظرية $(H-O)$ ، ويمكن اختبار ذلك الفرض والتأكد من صحته اذا ثبت ان الدول ذات الوفرة في رأس المال (العمل) تستخدم في انتاج السلع المصدره أسلوبا للانتاج يكثف من استخدام رأس المال (العمل) . فاذا رتبنا السلع المصدره ترتيبا تنازليا من حيث معامل

(١) P.T. Ellsworth: "The Structure of American Foreign Trade", A New View Examined, Review of Economics and Statistics, Vol 36, 1954.

رأس المال / العمل وجدنا ان صادرات الدول ذات الوفرة فى رأس المال تتصدر القائمة وتأتى صادرات الدول ذات الوفرة فى العمل فى أسفل القائمة . وبالرغم من وجاهه هذا الفرض فان نوعية السلع المصدره لم تتحدد بعد . وهنا تبرز عدم ملائمه هذا الفرض لاختبار نظرية (H-O) التى تهتم أساسا بهيكل التجارة الدولية أى بنوعية السلع المتبادلة .

وتجربنا الملاحظات السابقه للتساؤل عن السبب فى أن نفس السلعة تنتج فى الولايات المتحدة مثلا بأسلوب انتاج كثيف لرأس المال وتنتج فى دول أخرى بأسلوب انتاج كثيف العمالة . وطبيعى أن يكون السبب وراء هذا هو عدم تماثل دوال الانتاج او انعكاس العلاقة Reversibility بين عوامل الانتاج فى الدولتين رغم تماثل دوال الانتاج . فاذا ساد السبب الثانى انحل لغز (ليونتييف) . ولتوضيح هذا التفسير عمليا فانه يجب أن نفحص النتائج التطبيقية لدوال الانتاج لنرى فيما اذا كانت هذه النتائج تثبت انعكاس العلاقة بين عوامل الانتاج بالرغم من تماثل طبيعه الدالة فى دولتين .

وكان Minhas (٢) أول من أرجع لغز (ليونتييف) الى انعكاس العلاقة بين عوامل الانتاج رغم تماثل دوال الانتاج فأوضح ان مرونة الاحلال بين عاملين مــــن عوامل الانتاج ثابتة فى كل صنعه على حدة (فى انتاج كل سلعه على حدة) ولكنهما تختلف بين الصناعات ، وفى هذه الحالة فان احتمال انعكاس العلاقة بين عوامل الانتاج قائم وينتج عن ذلك أن الدول كثيفه رأس المال قد تصدر سلعا كثيفه العمــــل فى بعض الاحيان . ولتوضيح ذلك يلزم تقديم دالة الانتاج ذات مرونة الاحلال الثابتة Constant Elasticity of Substitution Production Function (CES).

B.S.Minhas: "An International Comparison of Factor Costs and (٢) Factor Use". North Holland Publishing Company, 1963.

فإذا عرفنا أن دالة الانتاج ذات مرونة الاحلال الثابتة تأخذ الشكل :

$$V = (AK^{-\beta} + L^{-\beta})^{-1/\beta}$$

- (V = الناتج ، K = رأس المال ، L = العمل ، A ، β ، α = معاملات)
 كان الناتج الحدى Marginal product لكل من العمل ورأس المال
 هو ناتج التفاضل الجزئى Partial Derivatives بالمدالة بالنسبة للعمل ثم بالنسبة
 لرأس المال على الترتيب :

(١) الناتج الحدى للعمل هو : $\left(\frac{\partial V}{\partial L}\right)$ (١)
 $\frac{\partial V}{\partial L} = \alpha (V/L)^{\beta+1}$

(٢) الناتج الحدى لرأس المال هو : $\left(\frac{\partial V}{\partial K}\right)$
 $\frac{\partial V}{\partial K} = A \left(\frac{V}{K}\right)^{\beta+1}$

ووفقا للتعريف المعروف عن معدل الاحلال الحدى Marginal Rate of

Substitution بين عاملين من عوامل الانتاج بما يساوى نسبة الناتج الحدى بين

العاملين ، فان معدل احلال رأس المال محل العمل (أى زياده رأس المال بوحده
 واحدة) هو :

$$X = \frac{\partial V / \partial L}{\partial V / \partial K} = \frac{\alpha}{A} (K/L)^{\beta+1} = \frac{w}{r} \quad (٣)$$

] = معدل الاجور (الناتج الحدى للعمل) ، r = سعر الفائدة

الحقيقى (الناتج الحدى لرأس المال)]

فإذا عرفنا ان تفاضل (Log X) بالنسبة للتغير (X) يساوى

($I/X \cdot dx$) أى نسبه التغير فى (X) ، وان تفاضل (Log K/L)

بالنسبه للتغير (K/L) يساوى $\frac{I}{K/L} d(K/L)$ أى نسبه

التغير فى K/L ، فانه يمكن اشتقاق مرونة الاحلال الحدى بين عاملى الانتاج

من المعادلة (٣) على خطوتين :

$$V^{\beta+1} = (AK^{-\beta} + L^{-\beta})^{-1}$$

$$= (V) (A K^{-\beta} + \alpha L^{-\beta})^{-1}$$

(١) لاحظ أن :

أولا : يأخذ لوغاريتم طرفي المعادلة :

$$\text{Log } X = \text{Log } \frac{K}{A} + (\beta+1) \text{Log } (K/L) \quad (٤)$$

ثانيا : يقسمه ناتج تفاضل الطرف الايمن بالنسبه للمتغير (K/L)

على ناتج التفاضل للطرف الايسر بالنسبه للمتغير (X)

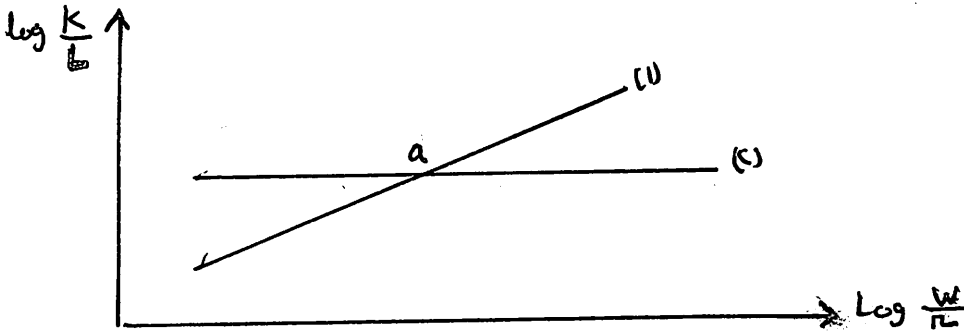
لتكون مرونة الاحلال الحدي

Substitution بين العمل ورأس المال هي :

$$\frac{d \text{Log } (K/L)}{d \text{Log } (X)} = \frac{d (K/L) / (K/L)}{dX / X} = 1/\beta+1 \quad (٥)$$

ولا تخرج العلاقة (٥) عن تعريف مرونة الاحلال الحدي بين العمل ورأس المال وهي خارج قسمه نسبة التغير في معامل رأس المال / العمل على نسبة التغير في معدل الاحلال الحدي بين العاملين .

ولتوضيح القاءه من العرض الرياضى السابق فانه يمكن التعبير بيانيا عن مرونة الاحلال الحدي بين عاملي الانتاج برسم الخط المستقيم الذى يمثل المعادلة (٤) فى الشكل البياني التالى حيث يمثل المحور الرأسى المتغير (Log K/L) ويمثل المحور الافقى المتغير (Log W/r)



شكل (٣) : العلاقة بين نسبة التغير في معامل رأس المال / العمل ونسبه التغير

في معدل الاحلال الحدي بين رأس المال والعمل .

فإذا أردنا معرفة مرونة الاحلال الحدى بين عاملى الانتاج فى صناعه معينه كان ميل الخط المستقيم^(١) الى الشكل (٣) ممثلا لهذه المرونه . وحتى نقارن بين مرونته الاحلال الحدى فى صناعه ثانيه ، فاننا قد أضفنا الخط المستقيم (٢) الى الشكل . ونلاحظ أن مرونة الاحلال الحدى تختلف بين الصناعتين والا كان الخطان متوازيين . ونلاحظ أيضا أنه مهما كان معدل الاحلال الحدى بين العاملين (w / r) فان احدى الصناعتين تكون دائما أكثر (أو أقل) كثافه بالنسبه لرأس المال . فعلى يسار النقطه (a) تكون الصناعه (٢) أكثر كثافه فى رأس المال . والعكس صحيح على يمين النقطه (a) .

فإذا كانت دالة الانتاج فى الولايات المتحدة الامريكية تماثله مع دالة الانتاج فى اليابان فى انتاج كل من السلعتين الداخلتين فى التجارة الدولية ، فإنه وفقا لنظرية (H-O) فان الولايات المتحدة الامريكية تصدر السلعه (٢) دائما لان الولايات المتحدة الامريكية ذات وفرة فى رأس المال بالنسبه للعمل . فإذا تصادف ان كان معدل الاحلال الحدى (w / r) فى الولايات المتحدة الامريكية على يمين النقطه (a) وكان معدل الاحلال الحدى فى اليابان على يسار النقطه (a) دائما أصبح معدل الاحلال هو الحاكم فى نوعيه السلعه المصدره من الولايات المتحدة الامريكية . وتصبح اليابان ذات ميزه نسبيه فى انتاج السلعه كثيفه رأس المال (السلعه (٢) دائما ومن ثم تستورد الولايات المتحدة الامريكية هذه السلعه . ويتضح الان السر وراء استيراد الولايات المتحدة الامريكية سلعا كثيفه رأس المال مع ما فى ذلك من تناقض مع نظرية (H-O) . الا ان هذا التفسير لم يسلم من النقد على نفس الاساس التطبيقى فقد ثبت أن فرض تماثل دوال الانتاج غير واقعى ومن ثم تنتفى كل النتائج التى بنيت على اساس هذا الفرض . ومن هنا جاء التفسير الرابع للغز (ليونتييف) وهو ضرورة اعتبار دور الموارد الطبيعیه كمحدد للطلب الأمريكى على الواردات .

رابعاً : الموارد الطبيعية عامل انتاج ذو تكلفه مرتفعه فى امريكا

نلاحظ ان تركيز نظرية (H-O) على العماله ورأس المال دون اعتبار لدور الموارد الطبيعية فى دالة الانتاج يعرضها للانتقاد . ففى ضوء التقادم الصناعى السريع الذى حدث فى الولايات المتحدة الامريكية وما أدى اليه من استنزاف للموارد الطبيعية يصبح من المحتمل أن يقع عبء احلال الواردات على الاستخدام الكثيف للموارد الطبيعية بالمقارنه بكل من العمل ورأس المال . وقد حاول البعض أن يفسر لغز (ليونتييف) عن طريق بيان أثر الموارد الطبيعية على هيكل التجارة الدوليه للولايات المتحدة الامريكية قائلين بان ما توصل اليه (ليونتييف) من احلال الواردات الامريكية يستلزم استخداما لكثيف لرأس المال بالنسبه للعمل يعتبر نتيجته ناقصه . اذ يجب استبعاد الواردات من السلع الزراعيه المنافسه للانتاج الامريكى لان احلال الواردات بانتاج امريكى لهذه السلع سيكون ذو تكلفه مرتفعه . وقد وجد (ليونتييف) نفسه ان هذا التصحيح يعدل من معامل رأس المال / العمل السابق حسابه هكذا :

<u>معامل رأس المال / العمل (اصلي)</u>	<u>معامل رأس المال / العمل (معدل)</u>	
١٤,٠٠٠	١٠,١١٠	الصادرات
١٨,٠٠٠	٩,٢٢٠	الواردات

وتأكيدا لاهميه عامل الموارد الطبيعية حاول Vanek (١) ان يحدد قيمه المدخلات من الموارد الطبيعیه لكل مليون دولار من صادرات الولايات المتحدة الامريكية وواراداتها مع الابقاء على التصنيف الذى استخدمه (ليونتييف) أى بدون

J. Vanek: "The Natural Resource Content of United States Foreign Trade: 1870- 1955", M. I.T., 1963 (١)

تعديل قائمه السلع كما اقترح فى الفقرة السابقه . وقد افترض Vanek ان قيمه المستخدم فى عامل الارض تعادل قيمه المدخلات من الموارد الطبيعيه فى انتاج السلع المستورده والمصدره . وباستخدام جدول المدخلات والمخرجات وجد ان تكلفه الموارد الطبيعيه اللازمه لتصدير مليون دولار من السلع الامريكىه تعادل ٣٤٠ ألف دولار بينما تبلغ ٦٣٠ ألف دولار لاحتلال الواردات بانتاج امريكى . وهكذا يتضح ان الواردات الامريكىه اكثر كثافه فى استخدام الموارد الطبيعيه ، ومن ثم فان النتيجه الجديده تتمثل فى أن معامل الارض / العمل ومعامل الارض / رأس المال اكبر للواردات منها للصادرات .

وحيث أن انتاج السلع الزراعيه فى الولايات المتحده الامريكىه أكثر كثافه فى رأس المال فان الاستخدام المكثف للموارد الطبيعيه فى امريكا بالاستعانه بمزيد من رأس المال يظهر الواردات الامريكىه بأنها سلع كثيفه رأس المال فى انتاجها .

ويمكن الاستطراد فى عرض المزيد من الدراسات التطبيقيه عن أهميه اعتبار دور الموارد الطبيعيه كمفسر للغز (ليونتيف) الا أن معظم هذه الدراسات لاتخرج من طبيعتها عن دراسة Vanek .

خامسا : ضرورة اعتبار دور الاستثمار فى الموارد البشرىه

المقصود برأس المال البشرى هو قيمه الموارد الاقصاديه المستخدمه فى التعليم والتدريب والتي ترفع بلا شك من مهاره العمل . وقد وجد (ليونتيف) ان مستوى الاجور والمهاره أكثر ارتفاعا فى قطاع الصادرات عنه فى القطاعات التى تعمل على احتلال الواردات بانتاج محلى . فاذا توسعنا فى تعريف رأس المال بحيث يشمل رأس المال البشرى تصبح الصادرات الامريكىه كثيفه رأس المال بالمقارنه بالواردات وينتفى لغز (ليونتيف) .

وقد افترض Kenen (١) ان الفارق بين مستوى اجور العمال المهرة وغير المهرة يرجع الى الاستثمارات في التعليم والتدريب . فاذا كان الفارق بين مستوى الاجور يعادل مائه دولار وكان معدل العائد على الاستثمارات في التعليم ١٠% فان حجم الاستثمارات في التعليم والتدريب يعادل ألف دولار . وسهـ هذه الطريقة قدر الباحث أن معامل رأس المال / العمل (رجل / سنه) في قطاع الصادرات يصل الى حوالي ٣٠ر٦١٠ وللواردات حوالي ٢٩ر٨٣٠ . وسهـ هذا ينتفى بالكساد لغـز (ليونتيف) .

(١) P.B. Kenen : " Mature, Capital, and Trade". Journal of Political Economy , Vol . 73, 1965.