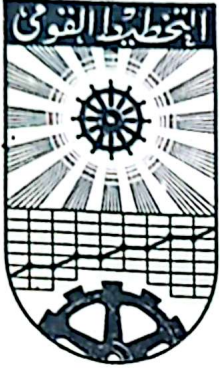


الجمهورية العربية المتحدة



مركز التخطيط القومى

مذكرة داخلية رقم (٤٥)

تنفيذ خطط التنمية
في يوغوسلافيا



اعداد
سيد احمد البواب

مايو ١٩٦٩

القاهرة

المحتويات

صفحة

١	مقدمة	
٣	(١) توزيع ايرادات مؤسسات الاعمال	
١١	(٢) الاستثمار والسياسة النقدية والائتمانية	
١٢	(٣) نظام السوق والسياسات السعرية	
٢٣	المراجع	

اتحدت يوغوسلافيا بعد الحرب العالمية الثانية * اسلوب الادارة المركزية للاقتصاد القوي
ولقد تركت يوغوسلافيا هذا الاسلوب وتحولت الى اسلوب الادارة الذاتية للعمال مع بدايات
الخمسينات على اعتبار ان الاسلوب الاول - اي الاسلوب المركزي - قد عمل على قتل الحوافز
الاقتصادية لدى المؤسسات والعمال والافراد ولم يؤدي الى خفض التكلفة ولا الى زيادة
الانتاجية ولا الى تحسين نوع المنتجات بالاضافة الى انتشار البيروقراطية * بينما الاسلوب
الثاني - اي الاسلوب اللامركزي - يعمل على خلق الحوافز والدوافع لدى المؤسسات
والعمال والافراد ويؤدي الى خفض التكلفة - وزيادة الانتاجية وتحسين نوع المنتجات * كما
يحقق الكفاءة والتقدم *

على ان الحكومة اليوغوسلافية لم تترك اسلوب الادارة الذاتية للعمال بدون رابط او توجيه ،
بل انها تحدد الاطار والشروط التي تسير في فلكه هذه الادارة وذلك لضمان سير المؤسسات
الاقتصادية طبقا للخطوط العامة لخطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية ، وتوزيع ايراداتها
التوزيع الاجتماعي المرغوب فيه *

وتضمن الحكومة وحدة تشغيل الاقتصاد اليوغوسلافي عن طريق وسائل متعددة : (١)

١ - توضع في خطط الكومونات ، وخطط الجمهوريات ، والخططة الفيدرالية الاهداف
العامة ، وعلى مؤسسات الاعمال العمل على ان تكون خططها موافقة لهذه الخطط
التي تلونها نتيجة الضغط الادبي عليها . فاشترك هيئات الكومونات المختلفة
في تحضير الخطط يخلق جوا من التأثير على اعمال المؤسسات . وبالإضافة الى
ذلك فان التحالف الاشتراكي للقوى الشعبية في يوغوسلافيا يستخدم تنظيماته في
صورة الاسلوب التعليمي والتوجيهي الى تبين ان الرفاهية القومية تعتمد على
التنفيذ الناجح للخطوط الرئيسية لخطة التنمية . وعلى التحالف الاشتراكي
للقوى الشعبية في يوغوسلافيا في هذا المجال انما هو عمل تعليمي وتوجيهي ، وليس
هناك اي سلطة او قهر على الافراد العاملين *

٢ - تحتوي الخططة الفيدرالية على سلسلة من القرارات المتعلقة باستخدام أموال
المؤسسات الثابتة ، وتوزيع ايراداتها . وتأخذ هذه القرارات شكل الآتي :

وتجدر الاشارة - بصدد هاتين الوسيلتين - ان الكومونات

27 Savk Dabcevic - Kucar, "Decentralized Socialist Planning in
Yugoslavia", Planning Economic Development, Edited
by Everett Hagen, Irwin, Illinois, PP. 197-198.

تراجع قانونية قرارات المؤسسات وادارتها المالية ، وتضمن شروطها لدى البنوك ، وتشترك في اختيار مديريها ، وتقدم النصائح فيما يتعلق بأجور عمالها وما هيأت موانئها • وكل هذه الأمور تخلق نوعاً من تأثير الكومونات على المؤسسات وجعلها تسير في الطريق الذي رسمته الخطة • وفي الحقيقة أن تيار التأثير بين حكومة الكوميين والمؤسسات تيار متبادل وليس من طرف واحد ، إذ أن مجلساً من مجالس الهيئة التشريعية في الكوميين يتكون أعضاؤه من ممثلين من العمال ونقابات العمال ، والحرفيين ، والفلاحين •

٢- أن جزءاً كبيراً من الموارد المالية المتاحة للاستثمار يتدفق في بنك

الاستثمار الفيدرالي Federal Investment Bank

وطالما لا يوجد لدى مؤسسات الأعمال كل متطلباتها من الموارد الاستثمارية فإنها تلجأ إلى القروض ، ويطبق على هذه القروض معايير البنك ، وفي ذلك ضمان للسير في الاتجاه الذي رسمته الخطة •

وفي ظل قوى التأثير والقيود السالفة الذكر ، تمارس المؤسسات بنفسها كل المسائل المتعلقة بالانتاج والتسويق • وتخطط استخدام طاقتها المتاحة وصيانة واهلاك رأس مالها الثابت • وتخطط عمليات التجديد والتطوير والاستثمارات الجديدة • كما تخطط توزيع الدخل على الصناديق المختلفة ، ومستوى الأجور للعمال والموظفين • وتمارس المؤسسات بحرية واستقلال الدخول على أساس المشاركة مع مؤسسات أخرى ، وكذلك جميع المسائل المتعلقة بالعلاقات العمالية •

ونتيجة لذلك نما في يوغسلافيا نظام يجمع بين الاقتصاد المخطط والاقتصاد السوقى • وقد أدى هذا النظام إلى فك الحواجز على الانتاج من عقابها ، وخلق باب المنافسة في تخفيض تكلفة الانتاج وتحسين نوع المنتجات ، وحرر نظام السوق والاسعار وأصبح الاستهلاك حراً وترك لاختيار المستهلك •

ولقد عكست الخطة اليوغسلافية هذا الاتجاه • فجاءت الخطة الفيدرالية لتشمل على أعمال مباشرة للمؤسسات ، كما لا تشغل أيضاً

على حجم كبير من الأنشطة المنتجة التي تقوم بها الحكومة بنفسها . وأصبحت الحكومة تقوم فقط بجزء غير هام من الاهداف المخططة ، وانحصر عمل الخطة الفيدرالية في المقام الاول الى خلق الظروف الاقتصادية والدوافع الاجتماعية التي تؤثر على المؤسسات وتوجهها نحو تحقيق أهداف ووسائل الخطة . (٢)

وتتخذ الحكومة لخلق هذه الشروط والدوافع نظام مركب من أدوات مختلفة في مجالات المالية والضرائب والاستثمار والائتمان والاسعار . ومن أهم هذه الأدوات التالي :

- ١ - الأدوات التي تنظم توزيع إيرادات المؤسسة .
- ٢ - الأدوات التي تتعلق بالاستثمار والسياسة النقدية والائتمانية .
- ٣ - الأدوات التي تنظم السوق والسياسة السعرية .

وستناقش هذه الأدوات على التوالي فيما يلي :

(١) توزيع إيرادات مؤسسات الاعمال :

يعتبر القانون الذي ينظم توزيع إيرادات مؤسسات الاعمال أحد الاعمدة الرئيسية في يوغسلافيا ، التي عن طريقها تستطيع الحكومة التأثير في تنفيذ الخطة . وتوزيع مجمل إيرادات المؤسسات يتم على الوجه الذي سيناقش في هذا البند . ومن الممكن تصويره بسهولة من الخريطة التي تبين هذا التوزيع والارقام الموضوعة بين قوسين تشير الى الرقم على الخريطة .

وفيما يلي توزيع مجمل إيرادات المؤسسات (٣) (١) Gross:

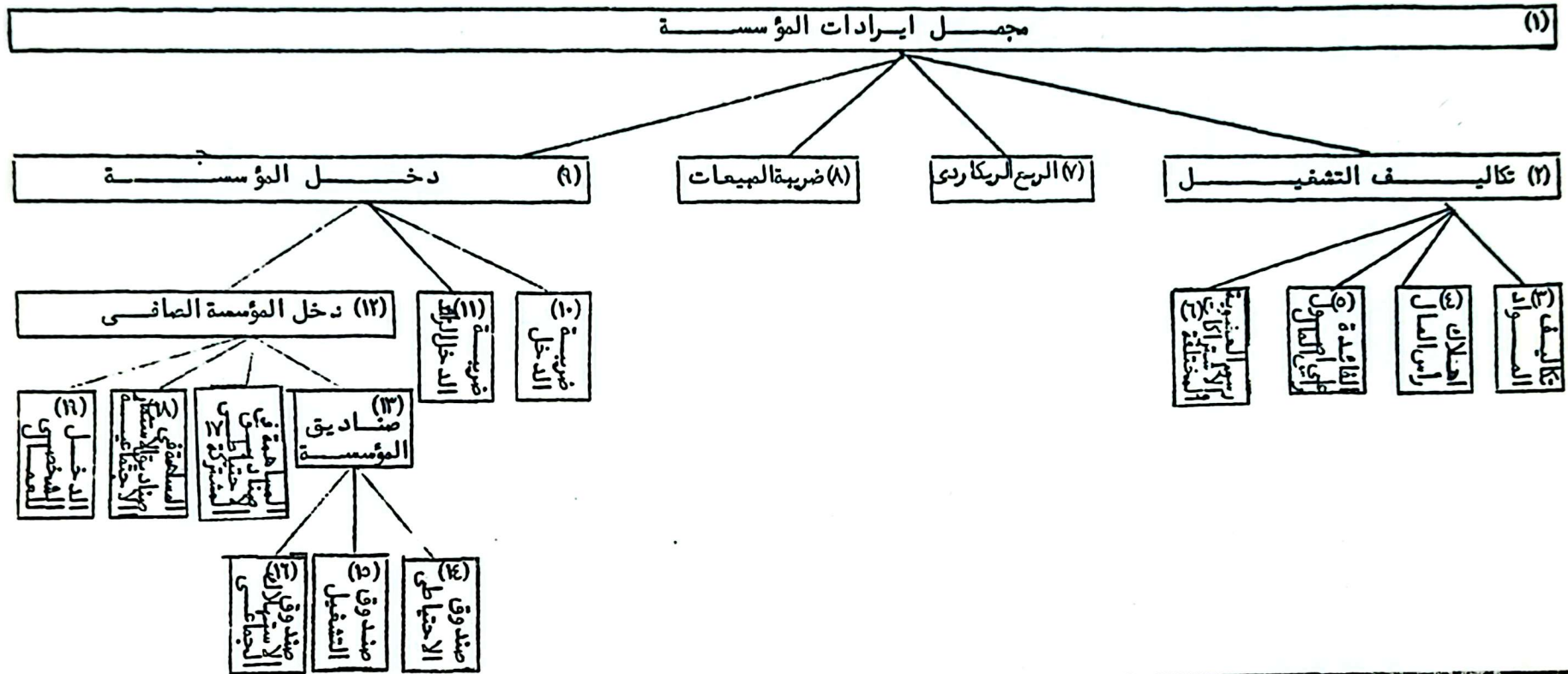
Receipts of enterprises

2) Ibid., P. 198

(٣) يراجع توزيع إيرادات المؤسسات في :

Albert Waterston, Planning in Yugoslavia, The Economic Development Institute, IBRD, Hopkins, Baltimore, 1962, PP. 61-66, 101-105. and, "New Distribution of Income and Economic Enterprises", Translated From Privredni Pregled (Economic Review), Beograd, March 6, 1961.

خريطة رقم (١) - توزيع مجمل إيرادات مؤسسة الأعمال



المصدر: مع إجراء بعض التعديلات بقصد التوضيح
 Albert Waterston, Planning in Yugoslavia, The Economic Development institute
 International Bank for Reconstruction and Development, Hopkins, Baltimore
 1962, P. 102 . Quated from, Privredni Pregled (Economic Review), Beograd,
 March 6, 1961 .

١- تكاليف التشغيل (٢) Cost of operation - وتضع كل مؤسسة جانباً من مواردها لتكاليف التشغيل • وتقسم هذه التكاليف الى أربعة بنود رئيسية :

أ - تكاليف المواد (٣) Cost of materials

ب- ~~الهلاك~~ رأس المال (٤) Depreciation

ج- الفائدة على أصول رأس المال (٥) Interest on Capital assets

د - رسوم العضوية والاشتراكات المختلفة (٦) Membership fees & Miscellaneous contributions

وتشتمل تكاليف المواد على جميع قيمة المواد والخدمات التي تستخدم في الانتاج أو التوزيع مثل المواد الخام والقوى والوقود الى غير ذلك • كما تشتمل أيضاً على فائدة القروض • وتحفظ المؤسسة تحت تصرفها بالموارد الخاصة بهذا البند •

ويحدد ~~الهلاك~~ كنسبة مئوية على أساس العمر المتوقع للأصول • وفي العادة تبلغ هذه النسبة ٥ % أو ٦ % ، ولكنها في بعض الأحيان قد تنخفض الى ٤ % من قيمة الأصول الثابتة كما هو الحال في الآلات والجاني ووسائل النقل • وتحفظ المؤسسة بالموارد المخصصة لـ ~~الهلاك~~ رأس المال وتستخدم في الاستثمار •

اما الفائدة فتدفع على مجموع الأصول الثابتة والحاملة ، ولقد قررت الفائدة في الأصل على أساس معدل ٦ % من مجموع قيمة هذه الأصول • ولكن هذه الفائدة قد تقل عن ذلك بقصد تنشيط بعض الصناعات أو عندما تكون أرباح بعض الصناعات منخفضة • فتبلغ ٤ % بالنسبة الى مؤسسات المناجم والحديد ، وتبلغ ٢ % بالنسبة الى مؤسسات النقل وتوزيع الطعام والسياحة وبعض الصناعات الأخرى ، وتنخفض الى ١ % بالنسبة الى مؤسسات الكهرباء والنشر ، بينما يعفى من هذه الفائدة بعض المؤسسات التي تصنع مادة زراعية • وترجع الحكمة في فرض هذه الفائدة الى خلق الحافز لدى المؤسسات لاستخدام رأس المال الثابت والعمل الاستخدام الأكثر ربحية (٤) • وتحصل الفائدة في الأصل لصالح صندوق الاستثمار المفيد الى •

وذلك فيما عدا بعض الاستثناءات التي وافقت الجمعية التشريعية عليها لصالح صناديق الاستثمار في الكوميونات • وصندوق الاستثمار الفيدرالي يقدم الموارد لتمويل المشروعات الاستثمارية الجديدة •

وتدفع المؤسسة رسوم المصنوعة والاشتراكات للمنظمات الصناعية والغرف التجارية كجزء من تكاليف التشغيل فيها ، كما تدفع اشتراكا بمعدل ١ % من قائمة أجورها لتدريب العمال ، وتدفع كذلك مدفوعات إضافية للتأمين الاجتماعي إذا كانت حالات الأمراض فيها مرتفعة بدرجة غير عادية •

٢ - الربح الريكاردى (٧) Ricardian rent - وتدفع بعض المؤسسات كما هو الحال بالنسبة للمؤسسات المناجم والبتروكيمياويات الريكاردى وذلك لتحقيقها أرباح عالية وغير عادية بسبب الظروف الطبيعية لحالة التشغيل فيها ، أو لتمتعها بالمركز الاحتكاري • ويختلف الربح الريكاردى باختلاف نوع المورد الطبيعي والشروط التي تعمل تحتها المؤسسة وذلك لإيجاد نوع من المنافسة المتكافئة بين المؤسسات الاعمال المختلفة • وفرض هذا الربح لصالح الكوميونات •

٣ - ضريبة المبيعات (٨) Turnover tax - وتلتزم المؤسسات بدفع ضريبة المبيعات • وتعتبر هذه الضريبة من أهم أدوات السياسة الاقتصادية ، فستستخدم لتوازن جداول الطلب مع العرض ، وامتصاص الأرباح الزائدة ، وتحديد الاستهلاك وتثنيته ، وتنشيط التصدير • ويختلف معدل هذه الضريبة باختلاف السلع والخدمات ، ويتراوح هذا المعدل من ٥ % و ٦٠ % من سعر البيع • وحسب هذه الضريبة أعظم مصدر للإيراد ، وتوزع بين الحكومة الفيدرالية والجمهوريات والكوميونات ، بخلاف هذه الضريبة الفيدرالية ، يفرض الكوميون ضريبة مبيعات إضافية يتراوح معدلها بين ٣ % و ٥ % من سعر البيع •

٤ - دخل المؤسسة (٩) Income of enterprise - والإيرادات المتبقية من مجمل دخل المؤسسة بعد الاستقطاعات السابقة (تكاليف التشغيل - الربح الريكاردى - وضريبة المبيعات) يطلق عليها اصطلاح دخل المؤسسة • ويدفع من هذا الدخل ما يلي :

صناديق الاستثمار الاجتماعية ، ويذهب هذا المورد الى صناديق الاستثمار
في الكوميونات والجمهوريات •

اما بالنسبة الى الدخل الشخصي للعمال والموظفين ، فلم يحتوى القانون
الخاص بتوزيع مجمل ايرادات المؤسسة على أى تعليمات مباشرة بمستوى
الاجور والماهيات ، ولكنه أوجد بعض القواعد الاجتماعية والاقتصادية
الاساسية التى تعتبر حجر الزاوية فى القوانين التى تتعلق بالاجور
والماهيات التى تصدر المؤسسات نفسها •

وهذه القواعد تتعلق بتوزيع الدخل بين العمال ، ومجموع دخل
العمال • وتطبقها اجبارية • (٦)

ويحصل العامل على الدخل بالنسبة الى اثر عمله ، ولكن بحيث أن نشاط
كل عامل يؤثر على انتاج كل عامل المصنع ، فان مجفوع الدخل الذى
يحصل عليه العامل يعتمد أيضا جزئيا على النتائج التى يحققها
المصنع ككل والوحدة التى يعمل فيها • وينتج • أوجد نوع من
الربط بين الاجر والانتاجية ، وأصبح من أهم عوامل نمو الاجر النمو
فى الانتاجية • (٧)

وقبل عام ١٩٦١ كان يفرض على الدخل الشخصي للعمال والمستخدمين
ضريبة دخل تبلغ ١٣ % ، ولكن ابتداء من ١٩٦١ وحدث هذه
الضريبة مع ضريبة المداد وازيدت الى ١٥ % • وقد تفرض الكوميونات
ضريبة اضافية على الدخل الشخصى وحيث لا تزيد عن ١٥ % من الاجور
والماهيات المدفوعة • وفرض أيضا على هذا الدخل ضريبة التأميين
الاجتماعى ، وتعادل ٢٢ % بالنسبة الى معظم العمال ، ٢٠ % بالنسبة

6) Dabcevic-Kucar, Op.Cit., P. 200

7) Ibid., P.200

من الامور الجديرة بالذكر هنا ان الدولة قد ضمنت حد ادنى للاجور • يرجع فى
ذلك الى :

Yugoslav Delegation, "National and Regional Economic Planning in
Yugoslavia", Regional Economic Planning, Edited by
Walter Isard & John Comberland, OEEC, Paris, 1961, P.126

العمال الزراعة • وفى السنة ١٩٦١ فرضت ضريبة اضافية على التأمين الاجتماعى تبلغ ٢ % • وبالإضافة الى ذلك ، يفرض على الدخل الشخصى ضريبة تبلغ ٤ % لتمويل صناديق الشا • المساكن • وكانت هذه الضريبة قبل ١٩٦١ ، ١٠ % من الاجور والماهيات ، ولم تتأثر صناديق المساكن من هذا الخفض فى الضريبة بسبب زيادة اجارات المساكن ، والزيادة الحالية فى الاجور •

وفى توزيع دخل المؤسسة الصافى يحا ول التوازن بين الاعتبارات المختلفة • فبينما هذا التوزيع تقره المؤسسة نفسها بحرية واستقلال ، فان بعض العوامل الاجتماعية تعارض أى محاولة لتوزيع نصيب كبير جدا من دخل المؤسسة الصافى للدخل الشخصى للعمال والموظفين • ومن بين هذه العوامل الاجتماعية سلوك مجالس المنتجين والغرف المهنية والنقابات العمالية والتنظيمات السياسية ، فقد تنصح هذه الهيئات المؤسسة لتغيير مخطط توزيعها لهذا الدخل ، ونصيحة هذه الهيئات تأخذ طابع التوصية فقط وخلق رأى عام للاقتناع بها ، وليس طابع الالتزام • (٨)

وهذا الشكل تتحرر الموارد الضخمة للاستثمارات لدى المؤسسات والهيئات المختلفة •

هذه هى القواعد والنظام التى تحكم توزيع إيرادات ودخل جميع

مؤسسات الاعمال الخاضعة للقناع الاشتراكى •

أما عن الوسائل التى تنظم دخل مؤسسات القناع الخاص (الافراد المنتجون فى الزراعة ، والحرف ، وأفراد المهن ، وآخرون) • فتفرض ضريبة مبيعات كما هو الحال فى القطاع الاشتراكى على منتجات الحرفيين وعلى خدمات المهنيين ، كما يوجد أيضا ضريبة عمالة بمعدل ٥ % • وتفرض ضريبة دخل مكونة من ضريبة دخل وضريبة اضافية تصاعدية على أفراد الحرف والمهن وأصحاب المنازل وآخرون • ويوجد ضريبة تركات وضريبة هبات القصد منها الحد من التوسع فى الملكية الخاصة • أما بالنسبة الى لزراع فيدفعون ضريبة دخل تتراوح من ١٦ % الى ١٧ % من القيمة العقارية للأرض (٩) ، والسبب فى اتخاذ هذا الضريبة القيمة العقارية للأرض

(٨) Dabcevic-Kučar, Op. Cit., PP. 200 -201

(٩) Waterston, Op. Cit., PP. 105

صناديق الاستثمار الاجتماعية ، ويذهب هذا المورد الى صناديق الاستثمار
في الكوميونات والجمهوريات .

اما بالنسبة الى الدخل الشخصي للعمال والموظفين ، فلم يحتوي القانون
الخاص بتوزيع مجمل ايرادات المؤسسة على أى تعليقات مما شرة بمستوى
الاجور والمهيات ، ولكنه أوجد بعض القواعد الاجتماعية والاقتصادية
الاساسية التى تعتبر حجر الزاوية فى القوانين التى تتعلق بالاجور
والمهيات التى تصدر المؤسسات نفسها .

وهذه القواعد تتعلق بتوزيع الدخل بين العمال ، ومجموع دخل
العمال . وتطبقها اجبارية . (٦)

ويحصل العامل على الدخل بالنسبة الى أثر عمله ، ولكن بحيث أن نشاط
كل عامل يؤثر على انتاج كل عامل المصنع ، فان مجفوع الدخل الذى
يحصل عليه العامل يعتمد أيضا جزئيا على النتائج التى يحققها
المصنع ككل والوحدة التى يعمل فيها . ويتأ . أوجد نوع من
الربط بين الاجر والانتاجية ، وأصبح من إهم عوامل نمو الاجر النمو
فى الانتاجية . (٧)

وقبل عام ١٩٦١ كان يفرض على الدخل الشخصي للعمال والمستخدمين
ضريبة دخل تبلغ ١٣ % ، ولكن ابتداء من ١٩٦١ وحدث هذه
الضريبة مع ضريبة المدا رس وزيدت الى ١٥ % . وقد تفرض الكوميونات
ضريبة اضافية على الدخل الشخصي وبحيث لا تزيد عن ١٥ % من الاجور
والمهيات المدفوعة . وفرض أيضا على هذا الدخل ضريبة التأمين
الاجتماعى ، وتعادل ٢٢ % بالنسبة الى معظم العمال ، ٢٠ % بالنسبة

6) Dabcevic-Kucar, Op.Cit., P. 200

7) Ibid., P.200

من الامور الجديرة بالذكر هنا ان الدولة قد ضمت حد ادنى للاجور . يرجع فى
ذلك الى :

Yugoslav Delegation, "National and Regional Economic Planning in
Yugoslavia", Regional Economic Planning, Edited by
Walter Isard & John Comberland, OEEC, Paris, 1961, P.126

العمال الزراعة • وفي السنة ١٩٦١ فرضت ضريبة اضافية على التامين الاجتماعى تبلغ ٢ % • وبالإضافة الى ذلك ، يفرض على الدخل الشخصى ضريبة تبلغ ٤ % لتمويل صندوق ائسا • المساكن • وكانت هذه الضريبة قبل ١٩٦١ ، ١٠ % من الاجور والامهيات ، ولم تتأثر صناديق المساكن من هذا الخفض فى الضريبة بسبب زيادة اجارات المساكن ، والزيادة الحالية فى الاجور •

وفى توزيع دخل المؤسسة الصافى يحا ول التوازن بين الاعتبارات المختلفة • فهنا هذا التوزيع تقره المؤسسة نفسها بحرية واستقلال ، فان بعض العوامل الاجتماعية تعارض أى محاولة لتوزيع نصيب كبير جدا من دخل المؤسسة الصافى للدخل الشخصى للعمال والموظفين • ومن بين هذه العوامل الاجتماعية سلوك مجالس المنتجين والفرف المهنية والنقابات العمالية والتنظيمات السياسية ، فقد تنصح هذه الهيئات المؤسسة لتغيير مخطط توزيعها لهذا الدخل ، ونصيحة هذه الهيئات تأخذ طابع التوصية فقط وخلق رأى عام للاقتناع بها ، وليس طابع الالتزام • (٨)

وهذا الشكل لتحديد الموارد الضخمة للاستثمارات لدى المؤسسات والهيئات المختلفة •

هذه هى القواعد والنظام التى تحكم توزيع إيرادات ودخل جميع مؤسسات الاعمال الخاضعة للقطاع الاشتراكى •
أما عن الوسائل التى تنظم دخل مؤسسات القطاع الخاص (الافراد المنتجون فى الزراعة ، والحرف ، وأفراد المهن ، وآخرون) • فتفرض ضريبة مبيعات كما هو الحال فى القطاع الاشتراكى على منتجات الحرفيين وعلى خدمات المهنيين ، كما يوجد أيضا ضريبة عمالة بمعدل ٥ % • وتفرض ضريبة دخل مكونة من ضريبة دخل وضريبة اضافية تصاعديّة على أفراد الحرف والمهن وأصحاب المنازل وآخرون • ويوجد ضريبة تركات وضريبة هبات القصد منها الحد من التوسع فى الملكية الخاصة • أما بالنسبة الى لزراع فيدفعون ضريبة دخل تتراوح من ١٦ % الى ١٧ % من القيمة العقارية للأرض (٩) ، والسبب فى اتخاذ هذا الضريبة القيمة العقارية للأرض

(٨) Dabcevic-Kučar, Op. Cit., PP. 200 -201

(٩) Waterston, Op. Cit., PP. 105

هو العمل على تنشيط وزيادة الانتاج ، حيث أن الزيادة في الانتاج لا تكون عرضة لضريبة الدخل (١٠) .

(٢) الاستثمار والسياسة النقدية والاجتماعية :

كان دأب توزيع الموارد الاستثمارية خلال فترة الادارة الحكومية المركزية للاقتصاد القوي جامدا ومركزيا ، ولقد اختلف هذا النظام تدريجيا وحل محله نظام يهدف الى اعطاء لامركزية واسعة النطاق ، ودورا متزايدا للمعابر الاقتصادية في اتخاذ قرارات الاستثمار . ولكن بالرغم من ذلك غلبت الحكومة لتعبد دورا هاما في تكوين لعب وانماط الاستثمار وكذلك لضمان السير في الطريق المرسوم في الخطة العامة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية (١١) .

وتحت ظل النظام اللامركزي ، ازداد أهمية اعتماد مؤسسات الاعمال على صناديقها الاستثمارية الخاصة ، فتجمع المؤسسة موارد استثمارية عن طريق توزيع مخصصات الهلاك رأس المال الى صندوق الهلاك رأس المال في المؤسسة ، وعن طريق توزيع جزء من دخل المؤسسة الصافي الى صندوق استثمار المؤسسة . ولقد ارتفعت هذه الموارد الى نحو ٣٠ % من مجموع الموارد الاستثمارية المتاحة للاستثمار في الاصول الثابتة في يوغوسلافيا - كما يتبين في الجدول رقم (٣) - وتلجأ المؤسسة الى بنك الاستثمار اليوغوسلافي Yugoslav Investment Bank للحصول على قرض اذا كانت لا تكفي مواردها الخاصة لمقابلة استثماراتها .

ومن الممكن لعدد من الشركات أن تشترك مع بعضها البعض في القيام بتنفيذ مشروع استثماري ذات الفائدة المشتركة عليها وتموله عن طريق مواردها الخاصة أو بالحصول على قرض من بنك الاستثمار اليوغوسلافي . ومثل هذا الاجراء يتخذ عن طريق القرارات الاختيارية وليس فيه طابع الاجبار .

10) Dabcevic- Kucar, Op. Cit., P.201

١١) يراجع الاستثمار في :

Ibid., PP. 201-205.

جدول رقم (٣) - مصادر الانفاق على الاستثمار في الأصول الثابتة في يوغوسلافيا خلال الفترة (١٩٥٤-١٩٦١)
(نمب مئوية من مجموع الاستثمار - وأسعار جارية)

١٩٦١	الخطة الخمسية الثانية (١٩٥٧ - ١٩٦٠)				١٩٥٦	١٩٥٥	١٩٥٤	مصادر الانفاق الثابت على الاستثمار الثابت
	١٩٦٠	١٩٥٩	١٩٥٨	١٩٥٧				
٣٧٩	٣٩٠	٤٤٢	٤١١	٣٤٤	٣٩٧	٤٦٩	٥٠٧	الحكومة الفيدرالية
٣٢٨	٣٢٥	٣٨١	٣٤٢	٢٧٨	٢٩٥	٣٨١	٣٣٨	من بينها صندوق الاستثمار الفيدرالي
٧٣	٦٨	٧٨	٦٧	٧٩	٨٣	١٠٦	١١٩	حكومات الجمهوريات
٣٨	٣٤	٣٠	٣٠	٣١	٣٦	٤٥	٥٣	من بينها صناديق الاستثمار
٠٨	٠٨	٠٨	٠٧	٠٧	٠٤	٠٥	٠٠	من بينها صناديق الاسكان
١٨٣	١٨٠	١٧٠	١٦٧	٢١١	١٦٢	١٥٥	١١٦	وحدات الحكومات المحلية
٥٤	٦٢	٦٠	٤٨	٧١	٨٦	٤٥	٥٠	من بينها صناديق الاستثمار
٨٥	٨٦	٨٢	٨٩	٩٤	٤٩	١٣	٠٠	من بينها صناديق الاسكان
٦٨	٥٣	٤٤	٥٢	٥٤	٦٩	٠٠	٠٠	الهيئات والتشكيلات الحكومية وأخرى
٢٩٧	٣٠٩	٢٦٦	٣٠٣	٣١٢	٢٨٩	٢٧٠	٢٥٨	مؤسسات الأعمال
١٤٩	١٥٣	١٤٧	١٢٦	١٢٨	١٠٤	١٠٣	١٦٨	من بينها صناديق الاستثمار
١٤٨	١٥٦	١١٩	١٧٧	١٨٤	١٨٥	١٦٧	٩٠	من بينها صناديق احتلاك رأس المال
١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	المجموع

Source : Savka Dabcevic - Kucar, "Decentralized Socialist Planning in Yugoslavia,"
Planning Economic Development, Edited by Everett Hagen, Irwin, Illinois,
P. 202. Quoted from the data of, Yugoslav Investment Bank.

وقد تتخذ الخطة بعض الوسائل الخاصة التي تشمل بتوجيه ورقابته بعض موارد المؤسسات ، فتفرض بعض القيود اذا كانت الاستثمارات فى الدولة لم تتجه طبقا للنمو المقرر فى الخطة وسوف تؤدي الى اختلال بعض النسب المخططة الاساسية . وقد تحدث هذه القيود بعض التأثير العكسى ، اذ تترك المؤسسات لغيرها اقل من ناحية الموارد . ولكنه من ناحية أخرى فان هذه القيود بالاضافة الى توجيه الاستثمارات طبقا للانماط المستهدفة فى الخطة ، فانها تستخدم لموقف موجات التضخم الزائد .

ويوجد بعض الصناديق الخاصة لبعض اغراض الاستثمارات الخاصة ، وعلى سبيل المثال صناديق الاسكان ، وصيانة وتشبيد الطرق ، وتوزيع المياه . وقد حددت أعمال هذه الصناديق بتنظيمات خاصة عن طريق الهيئة المنشأة لها فى الكوميين أو فى الجمهورية أو فى الاتحاد الفيدرالى ، ولقد اشتملت هذه التنظيمات على مبادئ تمويل هذه الصناديق .

وتعمل الاستثمارات عنصر هام من عناصر الخطة الفيدرالية ، فنصيب الاستثمارات من مجمل الناتج الاجتماعى والنمو الاستثمارى تقدر فى الخطة . والقرارات التى تتخذ بالنسبة للاستثمارات فى الخطة من حيث الحجم والتركيب والمكان تلعب دورا حاسما فى تحديد نشاط بنك الاستثمار الديونى . كذلك فان صندوق الاستثمار الفيدرالى من أهم الهيئات التى توجه التحركات الاقتصادية نظرا لان موارده تعمل فى القيام الاول مشروعات الاستثمار المخططة ذات الحجم الكبير والضرورة للاقتصاد القومى .

وعلى أساس مشروعات الاستثمار الواردة فى الخطة فان بنك الاستثمار الديونى يقدم قروض لتمويل استثمارات لانواع معينة من الصناعة . ويخصص حصة لكل نوع ، وكقاعدة عامة فان مجموع قيمة المشروعات من نوع واحد المقدمة الى البنك من المستثمرين تزيد عن موارد البنك المخصصة لهذا النوع . وهنا يدخل دور المنافسة بين القروض ، وتمنح القروض الى المستثمرين الذين تشتمل استثماراتهم على الشروط الاحسن . وهذا فان نظام الاقراض لم يضمن فقط على الاحتفاظ بنسب الاستثمارات المخططة ، ولكنه يضمن أيضا اختيار الاستثمارات الأكثر كفاية .

ومن بين المعايير الاقتصادية التي تدخل أساسا لنح القروض المتنافسة
التالى (١٤) :

- ١ - تكاليف انشاء وحدة القدرة الانتاجية فى المشروع .
- ٢ - تكاليف وحدة الانتاج ، أى تكاليف وحدة الانتاج من الاجور والماهيمات
والمواد الخام واستخدام الاصول الثابتة والقاعدة .
- ٣ - الربح المتقنر من الانتاج .
- ٤ - سعر القاعدة وتاريخ السداد المتقنر للقروض .
- ٥ - مساهمة المؤسسة فى تمويل المشروع .
- ٦ - فترة اتمام المشروع .
- ٧ - تأثير المشروع على ميزان المدفوعات .

وتؤخذ فى الحسبان بعض المعايير الاضافية اذا اقتضت الظروف ذلك ،
وتمنح القروض للمؤسسات ذات الشروط الاحسن . وهذا الاسلوب يمول
القسم الاكبر من الاستثمارات فى يوغسلافيا .

وعلى المؤسسة أن تعمل جزءا من مشروعاتها الاستثمارية من مواردها
الخاصة . ويختلف هذا الجزء باختلاف الفرض من المشروع ، وينظم ذلك
فى حدود الاطار العام للخدمة والاهمية الخاصة لبعض الاستثمارات . وهذا
النظام من المشاركة فى تمويل الاستثمارات يساعد بنك الاستثمار اليوغسلافى فى
تعبئة القسم الاكبر من الموارد المحلية وتوجيهها نحو النمط الاستثمارى المقرر فى
الخدمة .

ويشترط بنك الاستثمار اليوغسلافى الاخذ ببعض التحفظات للتأكد من أن
التكاليف الحقيقية للمشروع التى تقدمها المؤسسة تكاليف واقعية وليس فيها
مالحة أو ارتفاع . فيشترط على المستثمر أن يدفع مقدما وديعة ضمان (١٣)
Guarantee deposit . والفرض من دفع هذه الوديعة هو
تقديم التكاليف الحقيقية لتكاليف المشروع ، وتخفيض فترة الانشاء ، والاسراع من
انتهاء المشروعات جارية التنفيذ .

(١٤) راجع أيضا

Yugoslave Delegation, Op.Cit., PP. 126

(١٣) هذه الوديعة عبارة عن نسبة مئوية من مجموع تكاليف المشروع .

على المؤسسة أو الهيئة التي تطلب قرضا أن تقدم الى بنك الاستثمار
اليوغسلافى مجموعة أولية من وثائق الاستثمار (١٤)
Investment

Documents • والنرض من تقديم وثائق الاستثمار هو اهتمام المستثمرين
بالاخذ فى الحسابان المعايير الاقتصادية للمشروع • والاستثناء الوحيد من
هذه القاعدة هو الحالات الخاصة مثل المشروعات الضرورية لدفع النمو الاقتصادى
فى الاقاليم المتخلفة •

والاضافة الى ذلك فان بنك الاستثمار اليوغسلافى غالبا ما يصمم على
ضمان خاص من الكوميون •

وهذا الاسلوب يمول الشطر الاعظم من الاستثمارات المقررة
فى الخطة • وقد يكون من المفيد هنا بيان الفرق بين النظام الحاضر
والنظام القديم فى القيام بالمشروعات الكبيرة الجديدة • ففى ظل النظام
القديم كان هذا العمل يتم كلية مركزيا وينجز عن طريق الحكومة • أما فى
النظام الجديد فان الكوميونات (وادرا الجمهوريات) كمستثمرين طويلى
الاجل تطلب من بنك الاستثمار اليوغسلافى الاسهام فى تمويل مثل هذه
المشروعات ، ورغبة الكوميونات فى مثل هذا الطلب انما تقوم على أساس من
العلاقة المتداخلة بين ايرادات الكوميونات والقوة الاقتصادية للمؤسسات الموجودة ،
داخل حدودها •

والرغم من التوقع بأن بعض المشروعات وخاصة المشروعات الكبيرة سوف
تتم مركزيا ، الا أن النظام الاقتصادى اليوغسلافى سوف يزداد اعتماده على
الدور اللامركزى عن طريق الكوميونات والاخذ بالمعايير الاقتصادية التى وضعتها
الحكومة الفيدرالية • وهذه المعايير تتعلق بحجم الاستثمار لكل نشاط ومكان
المشروعات • وقد مهد هذا الاسلوب فى اعطاء فرص كبيرة امام الحافز
اللامركزى ، كما أنه ساعد على تحبئة كلية للموارد المحلية لتمويل المشروعات
وخاصة الصغيرة منها والتى ما زالت ذات أهمية حيوية لعملية التنمية • كذلك
نشط هذا الاسلوب من قوى السوق ، ولو أن بعض عناصر الاحتكار الموجودة فى
نظام الاسعار الحالى فى يوغوسلافيا قد عرقلت من تحقيق التوزيع الامثل للموارد
عن طريق منع قوى السوق من توجيه الاستثمار •

(١٤) تشمل وثائق الاستثمار على البرنامج الاستثمارى ، والبرنامج الاولى
للاتشيد مع حساباته ، وتفضيل بنوع الآلات ، والقائمة الاولى للاسعار •

من السياسات ذات الصلة الوثيقة بالسياسة الاستثمارية ، سياسة الائتمان
قصير الاجل • فيوجد فى يوغسلافيا البنك الادلى اليوغسلافى Yugoslave
National Bank • ويقوم هذا البنك فى نفس الوقت بوظيفة بنك
الاصدار • كما يوجد عدة بنوك متخصصة تزداد أهميتها باستمرار وهى :
بنك الاستثمار اليوغسلافى - السابق ذكره - ، بنك الزراعة اليوغسلافى
Yugoslav Bank for Agriculture Trade ، بنك التجارة الخارجية
اليوغسلافى Yugoslav Bank for Foreign Trade ، وبنوك الكوميونات
والمخزات • وبالرغم من تعدد هذه البنوك الا انها جميعا تعمل كهيئة
مصرفية موحدة مع البنك الادلى اليوغسلافى ، والذي يعتبر العمود الفقري
النظام المصرفى الموحد فى يوغسلافيا •

ومن أهم خصائص أدوات سياسة الائتمان اليوغسلافية هو استقصاء الائتمان
السوى Annual Credit survey وهذا الاستقصاء يوازن بين
عرض النقود والائتمان (شاملا اصدار النقود) وبين الاحتياجات والطلب على
الائتمان • وهذا الاستقصاء هو الاساس لتوزيع الائتمان عن طريق
النظام المصرفى • كما انه الضمان لاتاحة الائتمان للانشطة المخططة • ويعد
هذا الاستقصاء البنك الادلى اليوغسلافى بالتعاون مع المعهد الفيدرالى
للتخطيط الاقتصادى ، ووزارة الدولة للمالية • ويعتدها المجلس التنفيذى
الفيدرالى • (١٥)

وعن طريق اتباع سياسة نقدية راثمانية توسعية او انكماشية ، يمكن
التأثير على حجم عمليات المؤسسات ، وعلى سلوك المستهلكين • ومن ثم على
العلاقة بين الاستثمار والاستهلاك ، وعلى مستوى النشاط القومى اليوغسلافى •

(١٥) Dabcevic - Kucar, Op. Cit. P. 205

ومن بين أدوات السياسة الائتمانية التى تتبع فى يوغسلافيا ، ميزانية
التسليف الاستهلاكى للسلع المعمرة والتى تستخدم كأداة للموازنة بين عرض
وطلب السلع الاستهلاكية المعمرة • راجع

Yugoslav Delegation, Op. Cit., P. 127.

(٣) نظام السوق والسياسة السعرية :

بقيت الأدوات التي تنظم السوق والسياسة السعرية (١٦)

من الممكن التمييز بين فترتين مختلفتين لنظام السوق في يوغسلافيا منذ انتهاء الحرب العالمية الثانية حتى الآن . وتتميز الفترة الاولى بالتدخل الحكومي في نظام السوق وخلق نظام جامد ، وفرض قيود على الطلب والمرضى ، واعمال لنظام السوق كأداة لتنشيط تنمية الاقتصاد القومي . وقد أدت القيود الجامدة على عناصر السوق الى نتائج عكسية ، فتحدد الاسعار عن طريق القوانين قد أدى الى اختفاء حوافز التوزيع الامثل للموارد وارتفاع الانتاجية وتخفيض التكاليف وتحسين نوع المنتجات . مبالاضافة الى ذلك حدث ارتفاع كبير في الطلب وندرة دائمة في السلع الامر الذي أدى الى ارتفاع في جميع الاسعار التي لم تحدد اسعارها والسلع التي لم يكن تحديد اسعارها تحديدا جامدا . ولقد كانت هذه الظاهرة واضحة بصفة خاصة في سوق السلع الزراعية التي تمون عن طريق قطاع الزراعة الخاص . وبالرغم من أن الحكومة كانت تتدخل لتحصل على حصة معينة من المنتجات الزراعية بسعر أقل من السعر الذي تباع به هذه السلع في السوق الحر بهدف حماية مستوى المعيشة بين سكان الحضر ، الا أن هذا الهدف لم يتحقق نتيجة الزيادة السريعة في أسعار المنتجات الزراعية بسبب عرضها المحدود .

وخلاصة القول فان عوامل السوق قد أثبتت قوتها دائما في يوغسلافيا خلال فترة الادارة الحكومية المركزية للاقتصاد القومي ، وقادت الى ارتفاع كبير في أسعار المنتجات الزراعية ، الامر الذي أدى الى زيادة غير عادية في نصيب الفلاحين من الدخل القومي . وقد نتج عن ذلك نمو الحلقة الحلزونية في ارتفاع الاسعار والاجور 'Price-wage Spiral' وظهور الاختلال في الاسعار النسبية بين مجموعات السلع والخدمات .

(١٦) يراجع نظام السوق والسياسة السعرية في :

Yugoslav Delegation, Op. Cit., PP. 127-128. Dabcevic - Kucar, Op. Cit., PP. 205-208. And, Waterston, Op. Cit., PP. 55-61.

والرغم من التعرف على هذا القصور بين جمهوره المخططين والاقتصاديين اليوغسلاف ، الا أن بعضهم ممن يعترف بهذا القصور يعتقد أن التدخل الحكومي في نظام السوق خلال هذه الفترة والشكل السائد الذكر كان ضروريا بسبب الرغبة في تصنيع الدولة تحت ظل ظروف تخلف القوى الانتاجية ، وانخفاض مستوى الدخل القومي ، والقيود الكبيرة على عوامل الانتاج (١٧) .

اما الان وتحت ظل الادارة الذاتية والاجتماعية للاقتصاد القومي ، واستقلال مؤسسات الاعمال ، فان الامر قد يتطلب الاعتماد بدرجة كبيرة على النظام الاقتصادي للسوق لتحقيق الحد الامثل للربح الاجتماعي والكفاية والانتاجية . وأصبح بيع السلع غير محدد ، وأصبحت كل مجموعات السلع الاستهلاكية - فيما عدا بعض الاستثناءات - حرة في السوق . ونظرا الى أن أسعار السلع أصبحت لا تحددها مقدما ، أدى ذلك الى ايجاد المنافسة بين المؤسسات وذلك في حدود الاطار العام لخطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية . وقد أجبرت هذه المنافسة المؤسسات الى بلورة وتغيير نشاطها طبقا للتغيرات في أحوال السوق ، والعمل على بذل الجهود لخفض تكاليف انتاجها واستخدام مواردها الاستخدام الامثل . غير أن أثر نظام السوق لم يكن كلية مرفوها فيه . فلقد أصبح السوق الداخلي محدودا نسبيا ، وحدثت زيادة سريعة في الطلب نتيجة عملية النمو الاقتصادي المتزايد أدت الى فرض الضغط على نظام السوق ، وظهرت بعض الاتجاهات الاحتكارية في السوق . وأصبح نظام السوق يمثل بمحض الخطورة في وجه التنمية الاقتصادية في يوغسلافيا ما لم تحدث هناك بعض التدخلات الحكومية لصيانتها . ومن هنا جاءت بعض التدخلات الحكومية في نظام السوق ، وفرضت بعض القيود لصيانتها لا للقضاء عليه بغية تحقيق مزاياه الاقتصادية ، وضمان المسير طبقا للخطة العامة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية والاهداف العامة للدولة (١٨)

(١٧) Dabcevic- Kucar, Op. Cit., P. 206.

(١٨) Ibid; P. 206.

ان مجموع العرض والطلب ومكونات كل منهما تحدد فى الخطة ، وفى حدود التوازن بين جدول العرض وجدول الدلب فان قوى السوق تلعب دورا هاما فيها . وتؤثر الحكومة على نظام السوق وعلى توزيع الدخل ، ومن ثم تؤثر على توزيع الدلب . واكثر من ذلك فان الحكومة عندما تكتشف ان نظام السوق يتحرك فى اتجاهات ليست هى الاتجاهات الاساسية للسياسة الاقتصادية ، فانها قد تقرر التدخل فى السوق عن طريق الادوات المختلفة . وقد يحدث هذا التدخل اذا كان هناك خطر على النسب الاساسية للخطة ، او اذا كان هناك ارتفاع فى سعر الاستهلاك الاساسية له خطورته على مستوى المعيشة ، او اذا كان الارتفاع فى الاسعار نتيجة نقص الانتاج او احتكار السوق .

وفى الوقت الحاضر ، تتبع الحكومة اليوغسلافية الادوات التالية بالنسبة الى المنتجات الصناعية (١٩) .

١ - تحديد السعر Fixed Price - وتحدد الحكومة اسعار بعض المنتجات الهامة كالخبز والدقيق والمكر والسجائر والكهرباء والمواصلات . وكذلك ايجارات المنازل .

٢ - وضع حد اعلى للمعر Ceiling Price - كما تنظم الحكومة مستوى الاسعار بالنسبة الى بعض المنتجات عن طريق وضع حد اعلى للسعر . وتشتمل هذه القائمة على المنتجات الصناعية كالقمح والبترول والنحاس والالمنيوم . وبعض المنتجات الاخرى الداخلة ضمن نطاق المعادن الحديدية واللاحديدية وتبلغ قيمة المنتجات التى تخضع لنظام الحد الاعلى للسعر نحو ٣٠ ٪ من قيمة الانتاج الصناعى للمواد الاولية والمنتجات شبه المصنعة .

٣ - رقابة السعر Controlled Price - كما تفرض الحكومة الرقابة على اسعار بعض السلع كوسيلة مؤقتة لمنع أى ارتفاع غير عادى فى السعر ، ومقصد تثبيت الاتجاهات الاحتكارية . ويسمح بأى زيادة فى اسعار هذه السلع بشرط أن تقدم المؤسسات حساب مفصل عن تركيب تكاليف هذه المنتجات .

وتعتبر ضريبة المبيعات ذات أهمية كبرى فى تحديد السياسة السعرية ، فمن طريق رفع معدل هذه الضريبة على السلعة يمكن الحد من الطلب عليها . وهذا الاجراء يتبع بالنسبة إلى السلع النادرة ، أو السلع غير المرغوب فيها من وجهة النظر الاجتماعية ، أو بالنسبة إلى السلع التى يقصد الحد من استهلاكها المحلى بقصد التصدير .

ومن الادوات ذات التأثير القوى على مستوى الاسعار تلك الادوات المطبقة بالنسبة إلى التجارة الخارجية . فالعلاقة بين العرض والطلب قد تتأثر بنظام حصص التوزيع لبعض السلع المستوردة والمنتجة محليا ، أو باقامة نظام الاوليات فى العقيد بالنسبة لمواد أولية معينة . فإذا كان مجموع العرض لا يتساوى مع مجهوع الطلب ، فإن الحكومة قد تفرض القيود على الطلب عن طريق الادوات التى تؤثر على مستوى الاسعار أو قد تتدخل فى جانب العرض عن طريق زيادة الواردات من سلع معينة أو بامداد السوق من المخزون الحكومى وخاصة بالنسبة للسلع الغذائية الضرورية والمواد الأولية الهامة . وقد يستخدم المخزون الحكومى لتعديل المركز الحقيقى للسوق طبقا للنمط العام المرسوم فى الخطة . ويعتبر هذا المخزون بمثابة احتياط لا غنى عنه لمقابلة وتوازن أى نقص قد يحدث فى عرض بعض السلع بالنسبة إلى الطلب عليها فى السوق (٢٠) .

وعن طريق هذه السياسة السعرية القائمة على الادوات السالفة الذكر يمكن التحكم فى الطلب ، وتنشيط النمو فى بعض الأنشطة ، وزيادة فسي المادرات ، ومراقبة الواردات . وتعتبر هذه السياسة عامل هام لاستقرار الاسعار وأداة فعالة لضمان رفع مستوى المعيشة .

وتؤثر الكوميونات أيضا على مستوى الاسعار عن طريق اصدار أنواع من القرارات داخل حدودها بقصد تثبيت الاسعار بالنسبة إلى بعض السلع . كذلك فإن المؤسسات تأخذ فى اعتبارها كلا من مبدأ الربح وأحوال السوق عند اتخاذها القرارات الخاصة بأسعار منتجاتها .

أما بالنسبة إلى النظام السوقي لمنتجات القطاع الخاص وخاصة المنتجات الزراعية فلم يكن هناك في الوقت الحاضر حصصاً أو توزيعات للإدارة الحكومية كما كان متبعاً في الماضي . والأسعار لا تحددها الحكومة . ومزارعو القطاع الخاص أحرار في الشراء والبيع في السوق التي تتأثر أحوالها بالسياسة العامة الحكومية والسياسة السعرية الخاصة بالمنتجات الصناعية المطلوبة لإنتاج المزارع (٢١)

وتتبع بعض الأدوات بالنسبة إلى المنتجات الزراعية . والخوف من هذه الأدوات هو تنشيط الإنتاج الزراعي وزيادته ، وبما أن توفير عرض المنتجات الزراعية لمقابلة احتياجات الطلب عليها في السوق المحلي والسوق الخارجي . وهذه الأدوات هي (٢٢) :

١ - ضمان الدولة للسعر State Guaranteed Price - وتضمن الحكومة السعر بالنسبة إلى بعض الحاصلات الزراعية كالقمح والشعير .

٢ - الاتفاق على السعر Agreed upon price

أ - بين الصناعة وقطاع الزراعة الاشتراكي - ويتفق على السعر غرفة التجارة بالاشتراك مع الغرف صاحبة الشأن الأخرى ، وكذلك اتحادات التعاونيات الزراعية .

ب - بين التعاونيات الزراعية والفلاحين - ويتفق على السعر التعاونيات الزراعية . ويعدل هذا السعر طبقاً لوضع العرض والطلب .

٣ - السعر التعاقدى Contracted Price - ويتم ذلك بالنسبة إلى المواد الخام الزراعية التي تتطلبها عملية التصنيع كالقطن ومنجر السكر والحبوب الزيتية . ويتم كذلك بالنسبة إلى الخضروات والفواكه المطلوبة للصناعة الغذائية وللأسواق الكبيرة .

(٢١) Ibid., P. 208.

(٢٢) Yugoslav Delegation, Op. Cit., P. 128.

وأعطاء هذا الدور الدور لنظام السوق وبالمثل عنصر المنافسة بين مؤسسات
القطاع الخاص ، أمكن خلق ظروف أكثر مرونة للتقدم الاقتصادي ، ولتشجيع
العمل الجماعي بزيادة الكفاءة ورفع الانتاجية . وتمتدح الاقتصاد القومي
اليومسلافي بدرجة من المرونة الضرورية لأجراء التعديلات المستمرة
والاقتصادات في الانتاج لمقاومة التدهور في الانماط الاستهلاكية . وأصبح
يدل أي تغير في العلاقات المسيرة خلال فترة ما إلى إجراء تعديلات وتحسينات
تؤخذ في عملية التخطيط في الفترة التالية . ورغم أن نظام السوق يخضع
للمراقبة ويمتدح بعض الحدود المفولة ، إلا أنه قد أصبح مؤشرا
ناحيا لتبيان النتائج الكافية عن ربحية المؤسسات من وجهة النظر الاجتماعية
بوجه عام . ومهما يكن من أمر ، فإن الرقابة والتأثير الاجتماعي ضرورية
لضمان تحقيق المقترحات الأساسية المرسومة في خطة التنمية الاقتصادية
والاجتماعية (٢٣)

المراجع

- Daboevic - Kucar, Savka, "' Decentralized Socialist Planning in Yugoslavia," Chapter 7 in, Planning Economic Development, Edited by Everett Hagen Richard Irwin, Inc., Homewood, Illinois, PP; 183-216.
- Dupont, C.& Keesing F., "The Yugoslav Economic System and Instruments of Yugoslav Economic Policy, International Menetary Fund, Staff Papers (Washington), Vol. 8, No.1, November 1960, PP.77-84.
- Kubovic, B. & Trikovic, V., National and Regional Planning in Yugoslavia, Beograd, 1961.
- "New Distribution of Income and Economic Enterprises", Translated from Brivredni Pregled (Economic Review), Beograd, March 6, 1961.
- Papic, Augustin, The Yugoslav Investment Bank, The Economic Development Institute, International Bank for Reconstruction and Development, Washington, 1957. (Mimeographed).
- _____, Investment in Economic Development in Yugoslavia, 1947-1956, The Economic Development Institute, International Bank for Reconstruction and Development, Washington, 1957. (Mimeographed).
- Yugoslav Delegation, "National and Regional Economic Planning in Yugoslavia," Chapter 6 in, Regional Economic Planning, Edited by Walter Isard & John Cumberland, Published by the European Productivity Agency of the Organisation for European Economic Co-operation, Paris, 1961, PP. 117 - 140.
- Waterston, Albert, Planning in Yugoslavia, The Economic Development Institute, International Bank for Reconstruction and Development, The John Hopkins Press, Baltimore, 1962.