



معهد التخطيط القومي

آراء في قضايا التخطيط والتنمية

العدد (4) – 2016 / 12 / 22

"القرارات الاقتصادية الأخيرة وحماية الإنتاج المحلي"

أ.د. محمد عبد الشفيق عيسى

استاذ الاقتصاد المتفرغ

مركز العلاقات الاقتصادية الدولية

سلع معينة أو بلاد معينة، أو التنظيم الإداري بواسطة (التراخيص) وكذلك الإجراءات المالية (الدعم والإعفاء الضريبي) أو من قبيل التشدد في اشتراطات السلامة الصحية والبيئية والأمان. وسمحت الاتفاقية المذكورة بتعديل جداول التعريفات الجمركية المربوطة، وضبط المستوى العام للواردات، وفق ضوابط وشروط معينة، وفق المادتين رقم 18 و 28 من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة 1947 والمتضمنة في "جات 1994"

لكن خفض قيمة العملة المحلية في مصر مؤخراً، يقدم فرصة كبيرة للمنتجين المحليين، من المصنّعين والمزارعين. ذلك أن ارتفاع أسعار الواردات من المنتجات النهائية يعطي ميزة تنافسية سعرية للمنتجات المحلية، مما يجعل من الممكن للمنتجين في الداخل زيادة الطاقات الإنتاجية والتوسع في إنتاج السلع والخدمات المعدة للبيع، بأسعار تنافسية. هذا يشكل نوعاً من "الحماية غير المقصودة"، مما يشجع عمليات الإحلال محل الواردات، وهو مطلب طالما تحدّث به البعض.

ويصدق ذلك أيضاً على القرارات الصادرة بتنظيم الاستيراد، وخاصة القرار الوزاري رقم 992 لسنة 2015 (من قبل وزير الصناعة والتجارة) القاضي بضوابط للاستيراد لنحو 50 سلعة، والقرار

نناقش هنا بإيجاز أثر خفض قيمة العملة المحلية، من خلال ما يسمى بتحرير سعر الصرف أو تعويم الجنيه، وخفض الدعم على الوقود، ورفع فئات التعريفات الجمركية على بعض المجموعات السلعية، على الإنتاج المحلي، الصناعي والزراعي بالذات.

وعادةً ما يُذكر في مجال التصنيع الموجه للسوق المحلية والإحلال محل الواردات، ضرورة منح الحماية للمنتجات المحلية – ولو لفترة انتقالية – استناداً إلى ما يسمى "حجة الصناعة الوليدة" التي ترجع إلى الاقتصادي الألماني فريدريك ليست. ولكن الحماية الجمركية فرضت عليها قيود مشددة من قبل "الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة 1994 (اتفاقية جات 1994)" من خلال وضع سقف عليا تدرج تحتها تعهدات الدول الأعضاء بنسب التخفيض ومددها الزمنية، وكذلك الحال مع إجراءات الحماية غير الجمركية التي قيدتها أو منعتها هذه الاتفاقية بأشكال متنوعة. من قبيل هذه القيود، نظام الحصص (الكوتا) على الواردات من

الجمهوري رقم 538 لسنة 2016 الصادر يوم 27 نوفمبر 2016 والمتضمن زيادة التعريفات الجمركية على 320 مجموعة سلعية - ضمن السقوف المسموح بها من قبل منظمة التجارة العالمية- منها سلع "غير ضرورية" وأخرى ذات مثل محلي. ولكن هناك مشكلة تتعلق بأثر الزيادة الجزئية في الرسوم الجمركية على الواردات من السلع النهائية، مقابل الرسوم المنخفضة نسبياً على واردات مستلزمات الإنتاج الوسيطة والقطع المفككة من الآلات والأجهزة ومعدات ووسائل النقل المعدة للتجميع أو التركيب. فإن ذلك قد يؤدي إلى محاباة أنشطة التجميع التي تنتهي بتقديم منتجات ربما ذات جودة أقل من المستورد ولكن بأسعار مرتفعة بفعل أسوار الحماية الجمركية الإسمية، من جهة، والحماية الفعلية الناجمة عن الانخفاض النسبي لفئات التعريفات الجمركية على استيراد المدخلات، من جهة أخرى. ويجب الأخذ في الاعتبار أيضاً ما يدخل في حساب "الحماية الفعلية" من دعم الصادرات للمنتجات المصنعة أو المجمعة محلياً، وأثر الضريبة ممثلاً في فترات الإعفاء الممنوحة للمشروعات الاستثمارية الجديدة في مجالات ومناطق معينة، وانخفاض معدل الضريبة على الدخل عموماً، والبالغ في حده الأقصى 22,5% حالياً. وقد يحدث نتيجة لذلك، نوع من التراخي في زيادة نسبة التصنيع المحلي للمكونات والأجزاء ذات النصيب النسبي المرتفع من القيمة المضافة، وإطالة المدى الزمني لعمليات التجميع بنسب مختلفة، مما يعيق "التعميق الصناعي"، نظراً لارتفاع الربحية النسبية لمبيعات السلع المعمرة والآلات ووسائل النقل المجمعة في الداخل. وعودة إلى أثر خفض قيمة العملة المحلية، بما يترتب عليه من ارتفاع في تكلفة واردات السلع الوسيطة والرأسمالية مقومة بالجنية، وهي التي

يعتمد عليها الإنتاج المحلي اعتماداً أساسياً، قد يصل إلى درجة الاعتماد شبه الكلي في بعض القطاعات؛ كما ستزداد تكلفة الإنتاج نتيجة خفض الدعم الحكومي المقدم لبعض المدخلات ذات المنشأ المحلي، وخاصة الطاقة. ففي الزراعة يؤدي خفض قيمة العملة وتقليل الدعم على الوقود إلى رفع أسعار المدخلات المستخدمة، من البذور والأسمدة والمبيدات الحشرية والآلات الزراعية. هذا من جهة أولى. ومن جهة ثانية، فإن خفض الدعم على الطاقة، وخاصة من السولار، يؤدي إلى رفع تكلفة الوقود المخصص لتشغيل الآلات الزراعية والتي بات يعتمد عليها المزارع المصري - بما في ذلك المزارع الصغير- اعتماداً شبه كلي في الأنشطة الزراعية المختلفة (حرت-بذار-تسوية-حصاد)

ويرجح أن يحدث كذلك ارتفاع في النفقة الحدية والمتوسطة للإنتاج المحلي، سواء منه الزراعي أو الصناعي، نتيجة "أثر التداعي" أو النتائج المتتالية والمتسلسلة للقرارات الاقتصادية الأخيرة عبر الحلقات المختلفة لدورة الإنتاج والنقل والتسويق والبيع في سوق الجملة والتجزئة، وخاصة في ضوء تشوه وتجزؤ السوق المحلية وتزايد النزعات الاحتكارية وضعف الرقابة على المنتجات من حيث: السعر والجودة والمواصفات الصحية والبيئية والتقنية. لذلك يجب العمل من أجل توفير الإطار المؤسسي اللازم - في إطار تطوير آليات مناسبة لـ "تخطيط الأسعار"- من أجل حساب الأثر الدقيق للحماية المحتملة لبعض السلع جراء خفض العملة (لما يترتب عليه من ارتفاع بالأسعار النسبية للسلع المستوردة مقابل السلع المنتجة محلياً-كما سبقت الإشارة)، والحماية الإسمية من خلال رفع الرسوم الجمركية على مجموعات سلعية موجهة للاستخدام

النهائي، وكذلك أثر "الحماية الفعلية" بسبب الانخفاض النسبي لفئات التعريف على مجموعات سلعية موجهة للاستخدام الوسيط والرأسمالي، مما يمكن أن يؤدي إلى (استمرار) الحماية وتدني مستويات الكفاءة الإنتاجية للمنشآت المعنية عبر الزمن. كل ذلك مقابل الأثر السلبي على شطر كبير نسبياً من المنتجين المحليين، الصغار والمتوسطين، بفعل زيادة التكلفة المتوسطة والحدية نتيجة لارتفاع المستوى العام للأسعار.

وفي الإنتاج الصناعي بالذات، يحدث ارتفاع لأسعار الخامات الأولية والمستزمات الوسيطة والآلات والمعدات المستوردة جميعاً، مقومةً بالجنيه، جراء انخفاض قيمة العملة المحلية مقابل ارتفاع سعر صرف الدولار، كما ذكرنا، وبنفس نسبة خفض قيمة الجنيه أو قربية منه زيادة أو نقصاناً، رغم أنه يحمل معنى منح ميزة تنافسية سعرية لبعض المنتجات المحلية بفعل ارتفاع الرسوم على المثل المستورد منها. علماً بأن المنتجين بوسعهم نقل عبء زيادة التكلفة وتحميلها للمستهلك النهائي من خلال جهاز الأسعار، في ضوء ضعف الرقابة وتعمق الممارسات الاحتكارية، مما يجعل الفئات الاجتماعية من كاسبي الأجور والمرتبات أو (أصحاب الدخل الثابتة) في مرمى التضخم السعري متعدد الوجوه.

ولذلك ينبغي حساب الأثر الدقيق للتغير في أسعار الواردات من السلع النهائية، و واردات المدخلات الوسيطة والسلع الرأسمالية، مع النظر في تعويض المصنّعين والمزارعين، من المنتجين الصغار والمتوسطين ممن لا يملكون القدرة على التأثير في اتجاهات الأسواق. ونقصد هنا تعويضهم عن الأثر السلبي الصافي المترتب على القرارات الاقتصادية

الأخيرة، على الأقل من خلال إعادة النظر في البرنامج الزمني لإلغاء الدعم على الوقود بالنسبة للشرائح الدخلية والإنفاقية الدنيا والمتوسطة، إلى جانب العمل على تطوير الأدوات الائتمانية لتداول الأسمدة والمبيدات والبذور - في حالة الإنتاج الزراعي - والمدخلات الأولية والوسيطة للإنتاج الصناعي؛ بأسعار فائدة معقولة، إلى جانب تشجيع التعاونيات الإنتاجية الزراعية والحرفية والصناعية إلى أبعد حدّ ممكن. ونشير هنا، في المقابل، إلى البدء بالفعل في اتخاذ إجراءات حكومية لتعويض شركات المقاولات المشتغلة في عقود الأشغال العامة.

نقطة أخرى يجب الإشارة إليها: وهي الأثر الانكماشى لرفع أسعار الفائدة بثلاث نقاط مئوية لتصبح 15,25% للإيداع و15,75% للإقراض، مما يمكن أن يؤدي إلى تردد المستثمرين المحتملين والمنظمين في اتخاذ القرار الاستثماري، وقد يؤدي إلى تصفية بعض المشروعات أو التحول إلى الإيداع المصرفي ذى العائد (الريعي) المرتفع نسبياً بالمقارنة مع معدل العائد المتوقع على الاستثمار، وخاصة في ضوء طرح شهادات ادخار مصرفية بفائدة 16% و 20% حسب المدة الزمنية للشهادة. ويتطلب ذلك تطبيق نظام متعدد المستويات لأسعار الفائدة، حيث ينبغي تسهيل منح الائتمان بمعدلات فائدة تفضيلية وبشروط ميسرة من حيث فترات السماح وأجل السداد للمشروعات ذات الأولوية من حيث القدرة على إشباع الحاجات الأساسية للمجتمع.

تصدر هذه النشرة استناداً إلى أن المادة الرابعة من القانون رقم 13 لسنة 2015 في شأن معهد التخطيط القومي والتي أناطت بالمعهد " إبداء الرأي في مشروعات القوانين والقرارات الخاصة بقضايا التخطيط والتنمية ". والآراء التي تقدم في أي عدد من أعداد هذه النشرة هي آراء من أعضائها من أصحاب الاختصاص من أعضاء الهيئة العلمية للمعهد، أو من المشاركين في اللقاءات العلمية التي ينظمها المعهد. وهي لا تعبر بالضرورة عن رأي رسمي للمعهد.

معهد التخطيط القومي- صلاح سالم- مدينة نصر - القاهرة- ت 22629225.

بريد الكتروني: inp.technicaloffice@gmail.com

www.inplanning.gov.eg