

* الفصل الخامس *

الدراسات السابقة عن قياس وتحليل الانتاجية في مصر

تمهيد

نقدم في هذا الفصل عرضاً لمجموعة من الدراسات التي سبق القيام بها عن الانتاجية وبعنى المتغيرات الأخرى الوثيقة الصلة بها، وخصوصاً الأجور، في الاقتصاد المصري. وبطبيعة الحال، فليس الشمول من طبيعة هذا المسع للدراسات السابقة. كما أنه لا يمكن الادعاء بأن ما تتناوله من دراسات سابقة كان محصله انتقاء محدد وفق معايير قاطعية. ويمكن القول أن ما نقدمه هنا هو محصله التوفيق بين اعتبارات متعددة. فالعنوان يمتد بالنظر عبر فترة طويلة نسبياً دون الإغراق في تفاصيل خاصة بالماضي، ولكن مع التركيز على الزمن الأحدث. وهو يراعى تنوع القطاعات التي درست فيها الانتاجية، ولكنه يعني عناية خاصة بقطاعي الزراعة والصناعة. وقد رأينا شمول المسع لمفاهيم مختلفة للاقتصاد الانتاجية، ولكن مع التركيز على مفهوم انتاجية العمل وفهم الانتاجية الكلية للعوامل. وثم التعمق في دراسات ذات مدخل مختلف إلى تحليل الانتاجية، ولكن مع التركيز على الدراسات ذات المدخل الاقتصادي وأخيراً، فقد ركزنا على الدراسات التي تتناول الاقتصاد القومي في مجموعة أو قطاعاً بعينه أو صناعات داخل قطاع معين، ولكن لم نتجاهل كلية دراسات الانتاجية على مستوى المنشأة أو الشركة.

وسوف نبدأ باستعراض نتائج الدراسات التي أجريت على انتاجية العمل والأجر، والتي تتضمن في بعض الحالات إشارات إلى انتاجية المدخلات من بعض عناصر الانتاج الأخرى. وسوف نعرض، أولاً، النتائج المتعلقة بالقطاع الصناعي. وعلى ذلك عودة النتائج المتعلقة بالقطاع الزراعي، ثم القطاعات الأخرى. ونختتم القسم الأول بآيراد بعض النتائج المتعلقة بتطورات الانتاجية والأجر على مستوى الاقتصاد القومي. أما القسم الثاني فسوف يخصص لعرض النتائج التي أجريت على انتاجية الكلية في مصر. ومن الملاحظ أن هذا النوع من التحليل كان مقصوراً على القطاع الصناعي، ويوجه خارج القطاع العام الصناعي. وفي الفصل الثالث نقدم * اشترك في إعداد هذا الفصل د. إبراهيم العيسوى ود. عزيزة عبد الرازق.

بعض نتائج الدراسات التي أجريت على مستوى المنشأة . وأخيرا نختتم هذا الفصل بعرض المقترنات التي صادفناها في الدراسات المختلفة فيما يتعلق بتحسين الانتاجية في مصر .

القسم الأول

انتاجية العمل والأجور

١٠١ القطاع الصناعي

تعرض بنت هانسن وجرج ممزوق في كتابهما الشهير عن التنمية والسياسة الاقتصادية في مصر لتطور انتاجية العمل والأجور في الصناعة المصرية خلال الفترة من ١٩٣٨ حتى ١٩٦٢/٦١^(١) وقد لاحظنا أن الأجر النقدي كان ينمو خلال الفترة ١٩٣٨ - ١٩٤٧ بمعدل أعلى من معدل نمو الانتاجية، بينما كان الأجر الحقيقي يتراجع، ومن ثم فقد كان ينمو بمعدلات أقل من معدل نمو الانتاجية. وعموماً يلاحظ أن المعدل السنوي لنمو انتاجية العمل كان متواضعاً خلال تلك الفترة (٠.١٪) على النحو المبين في جدول (١)، غير أن معدل نمو الانتاجية قد ارتفع ارتفاعاً ملحوظاً بعد ذلك، حيث أصبح في حدود ٥٪ خلال الفترة ١٩٤٧ - ١٩٦٠، وبينما انخفض معدل نمو الأجر النقدي عن مستواه في الفترة السابقة (٥٪ مقابل ٨٪)، فقد كانت زيادات الأجر النقدي وكذا الأجر الحقيقي (٢٪) في الحدود التي يسمح بها نمو الانتاجية. وهذه هي نتائج الاتجاهات الملحوظة خلال الشق الأخير من هذه الفترة، أي منذ قيام ثورة يوليو ١٩٥٢ حتى ١٩٦٠، وأن كان نمو الأجر الحقيقي يكاد يتساوى مع معدل نمو انتاجية العمل. وأخيراً، سجل معدل نمو كل من الأجر الحقيقي والانتاجية ارتفاعاً محسوساً آخر في السنوات الثلاث ١٩٤٧/٦١ - ١٩٤٨/٦١ - ١٩٤٩/٥٩، وفاقت معدل نمو الأجر الحقيقي (٦٪) معدل نمو الانتاجية (٢٪). وقد كان ارتفاع الأجر الحقيقي في تلك السنوات مرتبطة بالمتطلبات التي حصل عليها العمال بعد التأمين والقوانين الاشتراكية. كما كان ارتفاع الانتاجية راجعاً في جانب منه إلى زيادة الاستثمارات وارتفاع معامل الكفاءة الرأسمالية خلال تلك الفترة، وفي السنوات القليلة السابقة لها.

جدول (١) : معدلات نمو الأجر والانتاجية في الصناعة المصرية
خلال الفترة ١٩٣٨ / ٦١ - ١٩٦٢ / ٦١

معدل النمو الفترة	الأجر النقدي في الساعة	الأجر الحقيقى في الساعة	الانتاجية فى الساعة
١٩٤٧ - ١٩٣٨	% ٧٩	% ٣٢	% ١٠
١٩٦٠ - ١٩٤٧	% ٥٥	% ٣٤	% ٤٢
١٩٦٠ - ١٩٥٢	% ٤٢	% ٣٩	% ٤٠
٦٠/٥٩ - ٦٢/٦١	% ٤٢	% ٦٢	% ٦٢

ملاحظات : تقديرات مختارة من هانسن ومرزوق : المرجع المذكور في حاشية (١) ص ١٤٣

وفي دراسة محمد عبد الفتاح منجي عن الانتاجية والأجر في قطاعات الاقتصاد المصري خلال الفترة من ١٩٣٨ حتى ١٩٦٠ (٢)، تبين أن المعدل السنوي لنمو الأجر النقدي للعامل في قطاع الصناعة والتعدية والبترول قد بلغ ٥٪ [أنظر جدول (٢)]. وفي الوقت نفسه، أرتفعت الانتاجية المتوسطة للعامل بمعدل سنوي متوسط قدره ٢٤٪ بالأسعار الجارية، وهو ما يعني أن معدل النمو في متوسط الأجر النقدي كان حوالي نصف معدل النمو في انتاجية العامل. غير أن استبعاد أثر التغير في الأسعار من قيم الانتاجية، قد أوضح أن معدل نمو الانتاجية الحقيقة كان في حدود ٣٪ سنوياً.

إن هذا المعدل يقل عن المعدلات التي تحقق لنمو الانتاجية من أواخر الأربعينيات حتى ١٩٦٠، بل أنه في حدود نصف معدل النمو في الانتاجية خلال الفترة ١٩٣٨ / ٦١ - ١٩٦٢ / ٦١. ولكن يجب أن تذكر أن الفترة موضوع الدراسة شملت عقوداً شهد كل منها تغيرات أساسية في النظام الاقتصادي، كما شهد فترات حرب واستعداد للحرب، وعموماً فإن هذه الفترة تتألف من فترات جزئية، لا شك أنها متمايزة من حيث معدلات نمو الاستثمار ومعدلات استغلال الطاقة الانتاجية وغير ذلك من الأمور التي لابد وأنها أدت إلى تمايزات مناظرة في معدلات النمو في انتاجية العمل.

جدول (٢) : معدلات النمو السنوي المتوسط في متوسط الانتاجية والأجر
للعامل في قطاعات الاقتصاد المصري خلال الفترة

١٩٧٩ - ١٩٦٠

القطاع	الأجر النقدي	انتاجية العمل	بالمعدل الثابتة	بالمعدل الجارية
١ - الزراعة والرى	٢٠٪	٢٠٪	٢٠٪	٢٠٪
٢ - الصناعة والتعدين والبترول	١٢٪	١٤٪	٣٪	٤٪
٣ - الكهرباء	٢٪	٥٪	٦٪	٣٪
٤ - التشييد	٢٪	١٥٪	٣٪	٠٪
٥ - النقل والمواصلات والتخزين وقناة السويس	٥٪	١٨٪	٧٪	٧٪
٦ - التجارة والمال	٤٪	٣٢٪	٥٪	٥٪
٧ - الإسكان	٣٪	٦٪	١٪	١٪
٨ - المرافق العامة	٢٪	٤٪	٣٪	٣٪
٩ - الخدمات الأخرى	٧٪	١٠٪	٤٪	٤٪
جميع القطاعات	١٣٪	٢١٪	٤٪	٤٪

ملاحظات : حسبت معدلات النمو من الأرقام القياسية الواردة في دراسة د . محمد عبد الفتاح
منجي : المرجع المذكور في حاشية (٢) . البيانات الأصلية هي بيانات المتابعة
التي تصدرها وزارة التخطيط .

وتشير نتائج دراسة أجترتها سلوى سليمان وأخرون على الانتاجية والأجر للعامل في الصناعة المصرية خلال الفترة من ١٩٦٦/٦٥ حتى ١٩٨٣/٨٢ إلى نتائج مختلفة تماماً . (٣) فالانتاجية المتوسطة للعامل كانت تتجدد خلال تلك الفترة بمعدل ٤٪ سنوياً، في الوقت الذي كان متوسط الأجر الحقيقي للعامل يتزايد بمعدل سنوي قدره ٣٪٠ ومن جهة أخرى ، فقد لوحظ في هذه الدراسة أن العلاقة كانت ضعيفة بين تغير الانتاجية وتغير الأجر الحقيقي خلال الفترات الجزئية ، حيث تزامن انخفاض الانتاجية مع تزايد الأجر في بعض الفترات ومع انخفاض الأجر في بعض الفترات الأخرى ، على النحو المبين في جدول (٣) . في النصف الثاني من السبعينيات والنصف الأول من الثمانينيات قد انخفضت فيها الانتاجية في الوقت الذي ارتفع فيه الأجر الحقيقي . وعلى العكس من ذلك ارتفعت النصف الثاني من السبعينيات ارتفاعاً في الانتاجية في الوقت الذي انخفض فيه الأجر الحقيقي للعامل . أما الفترة من ١٩٧٩/٨١ حتى ١٩٨٢/٨١ فقد ارتفع فيها كل من الأجر والانتاجية، ولكن معدل نمو الأجر كان حوالي أربعة أضعاف معدل النمو في الانتاجية . ومن الملاحظ أيضاً أن مستوى الانتاجية المتوسطة للعامل كان أعلى من مستوى الأجر المتوسط طوال فترة التحليل .

وقد أرجعت هذه الدراسة التناقض في الانتاجية العامل الصناعي في بداية الثمانينيات بالمقارنة بمنتصف السبعينيات إلى ثلاثة أسباب هي :

أ - سياسة التوافد التي حملت شركات القطاع العام العاتمة بحمل أعباء ذات انتاجية حدية ضعيفة أو سالبة ، مما هبط بمستوى الانتاجية المتوسطة لجملة المشغلين في هذا القطاع ، ومن ثم في القطاع الصناعي كله .

ب - تأجيل عمليات الإحلال والتجديد في مخازن المخزونات الصناعية ، وخاصة في شركات القطاع العام ، نظراً لنقص الموارد المتاحة لهذا الغرض بسبب التنافس على الموارد بين الانتاج المدني والمجدد الستكي .

**جدول (٣) : متوسطات الانتاجية والأجر للعامل بالجنيه بلا رسار الثابتة
ومعدلات نموها في الصناعة والزراعة خلال الفترة ١٩٦٦/٦٥ - ١٩٨٢/٨١**

الزراعة		الصناعة		السنة
الاجر	الاتاجية	الاجر	الاتاجية	
٥٢٧	١٥٦٩	١٨٣٣	٥٤٧	١٩٦٦/٦٥
٤٧٢	١٢٧٤	٢١٨٤	٥١٥	١٩٧١/٧٠
(-٥١٠%)	(%١٣)	(%١١)	(-%٦)	
٦٣٤	٢٣٩٩	٢٥٥٧	٤٧٤٢	١٩٧٥
(%٣٤)	(%٣٥)	(%١٢)	(-%٨)	
٨٦٥	٢٦٤٩	٢٠٨٠	٤١٦٥	١٩٧٩
(-٥٠%)	(%١٠٤)	(%١٦)	(-%٤)	
٤٨٩	٢٢١٨	٢٨١٢	٥٤٠٢	١٩٨٢/٨١
(%١٤)	(-٣٦٣%)	(%٣٥)	(-%٨)	
معدل النمو السنوي المتوسط				
-٥%	%٢٢	%٢٣	%٤٠	٨٢/٨١-٦٦/٦٥ للفترة

ملاحظات:

ج - ميل معدل دوران العمالة الى الارتفاع في عدد كبير من شركات القطاع العام الصناعية ، خاصة منذ أوائل السبعينيات نتيجة للاغراءات المتزايدة من جانب الشركات الانفتاحية والدول العربية النفعية .

وفي دراسة عن سوق العمل في مصر قام الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء بفحص تطورات الانتاجية والأجور في القطاعين العام والخاص في المذاعة التحويلية خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨٠^(٤) وقد نفذت الدراسة أثنتي عشر قطاعاً من قطاعات الصناعة التحويلية على النحو المبين في جدول (٤) والعبرة الأجمالية تبدو مختلفة عما توصلت اليه الدراسة السابقة من تناقض، معدلات نمو الانتاجية المتوسطة وأرتفاع الأجر المتوسط للعامل فقد زادت الانتاجية بالأسعار الجارية بمعدل ٢٢٪ سنوياً في شركات القطاع العام الصناعية وبمعدل ٣٠٪ سنوياً في شركات القطاع الخاص الصناعية . وفي المقابل ارتفعت الأجور النقدية بنسبة ٢٤٪ في القطاع العام ونسبة ٢٩٪ في القطاع الخاص وهو ما يعني أن نسبة الارتفاع في الأجر النقدي كانت أعلى قليلاً من نسبة الارتفاع في الانتاجية في القطاع العام بينما كانت النسبة الأولى أقل قليلاً من الثانية في القطاع الخاص .

أما بشأن تطورات الانتاجية بالأسعار الثابتة ، فثمة تباين شديد في معدلات نمو الانتاجية في القطاعات الصناعية المختلفة حيث تراوх معدل النمو في شركات القطاع العام الصناعية بين - ٧٪ (الطباعة والنشر) و ٨٪ (المنتجات الكيماوية الأخرى) . أما في شركات القطاع الخاص الصناعية فقد تراوх معدل نمو الانتاجية الحقيقة بين ٢٪ (الزجاج ومنتجاته) و ١١٪ (الملبوسات الجاهزة عدا الأذنـة ، والمنتجات الكيماوية الأخرى) . وعموماً يلاحظ من النتائج المعروضة في جدول (٤) أن معدلات نمو الانتاجية الحقيقة كانت أعلى

جدول (٤) : معدلات نمو انتاجية العامل ومتوسط الأجر في القطاع الصناعي
العام والخاص خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨٠

النمو السنوي في متوسط أجر العامل		النمو السنوي في انتاجية العامل		القطاع الصناعي
ق.ع	ق.خ	ق.خ	ق.ع	
%٢٦	%٢٥	%٢٨ (٢٧%)	%٢٠ (٢٤%)	١ - الفرز والنسيج
%١٧	%٣٠	%٣٩ (١١%)	%٧ (١%)	٢ - الملبوسات الجاهزة عدا الأحذية .
%٢٤	%١٣	%٢٩ (١٠%)	%١٣ (٣٩%)	٣ - الأحذية عدا المصنون من الملاط والبلاستيك
%٢٩	%٣٧	%٦٥ (٦١%)	%١٧ (٧%)	٤ - الأثاث والتركيبات والتجهيز
%٢٠	%٢٩	%٢٣ (٢٢%)	%٦١ (٧٢%)	٥ - الطباعة والنشر وما يتصل بها
%١٧	%٢٨	%٣٢ (١١%)	%٢١ (٢٦%)	٦ - المنتجات الكيماوية الأخرى
%٣٢	%٣٠	%٢٠ (٢%)	%٢٢ (٢٠%)	٧ - الزجاج ومنتجاته
%٤٩	%٢٣	%٤٤ (٥%)	%١٢ (٣٧%)	٨ - منتجات حمامات تمدينة غير معدنية أخرى
%٢٨	%٢٢	%٤١ (١٠%)	%٦ (٣٢%)	٩ - منتجات معدنية عدا الماكينات والمعدات
%٢٥	%٢٣	%٤٢ (١٠%)	%٣٤ (٧٢%)	١٠ - الماكينات غير الكهربائية
%٤٧	%٢٥	%٤٢ (٩%)	%٢٦ (٧%)	١١ - الماكينات والأجهزة الكهربائية
%٣٢	%٢٤	- %١٢	- %٢٠	١٢ - المواد الغذائية عدا المشروبات والتبغ
%٢٩	%٢٤	%٣٠	%٢٢	جملة الصناعات التحويلية

ملاحظات : (أ) مستخرج من دراسة الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء : المرجع المشار إليه في
حاشية (٤) من ٦٨ وص ٦٩ .

(ب) النسبة المئوية بين أنواع محسوبة من القيم بالأسعار الثابتة ، أما بقية النسبة فهي
محسوبة من القيم بالأسعار الجارية .

للمعظم الشركات في القطاع الخاص عنها في القطاع العام . فقد كان هذا المعدل ٥٪ فأكثر في معظم القطاعات الصناعية في القطاع الخاص (٩ قطاعات من ١١ قطاعا) ، بينما كانت أقلية فقط من القطاعات الصناعية العامة هي التي شهدت معدلات نمو للاقتصاد الحقيقة للعامل في المدى ٥٪ فأكثر (٤ قطاعات من ١١ قطاعا) .

ومن ذلك فالواضح من نتائج دراسة الجهاز المركزي للتخطيط العامة والاحصاء [انظر جدول (٥)] هو أن مستوى الانتاجية المتوسطة للعامل في القطاع الخاص كان أقل من المستوى المناظر في القطاع العام بحوالي ١٥٪ في عام ١٩٨٠ . وهناك تباين واضح في نسبة الانتاجية في القطاع الخاص إلى الانتاجية في القطاع العام فيما بين القطاعات الصناعية المختلفة . فمستوى الانتاجية للعامل أعلى في القطاع الخاص في قطاعات المأبوات الجاهزة والأحذية والأثاث والتربيات والمنتجات الكيماوية الأخرى والمنتجات المعدنية والمakinat غير الكهربائية . وفي المقابل فإن مستوى الانتاجية للعامل أعلى في القطاع العام في قطاعات الغزل والنسيج والطباعة والنشر والمنتجات من خامات تدعيمية والمakinat والأجهزة الكهربائية والمواد الغذائية .

ويلاحظ أيضاً أن مستوى الأجر في الصناعة التحويلية كان أقل في القطاع الخاص بحوالي ٢٣٪ عن نظيره في القطاع العام . وهذه النتيجة تصدق أيضاً على معظم القطاعات الصناعية . وإن كانت نسبة انخفاض الأجر متفاوتة من قطاع صناعي إلى آخر . ولم يشد عنها سوى قطاع الأحذية وقطاع الطباعة والنشر .

ويلاحظ تباين العلاقة بين نمو الأجر ونمو الانتاجية عبر القطاعات الصناعية . فكما يظهر من جدول (٤) كان معدل نمو الأجر النقدي أعلى من معدل نمو الانتاجية للعامل بالأسعار الجارية في ٨ قطاعات من ١٢ قطاعا . في القطاع العام الصناعي . بينما كان معدل نمو الأجر النقدي مساوياً لمعدل نمو الانتاجية للعامل أو أقل منه في الاربعة قطاعات الأخرى وهي الأحذية والطباعة والنشر والمakinat غير الكهربائية والمakinat والأجهزة الكهربائية . أما في القطاع الخاص ، فقد كان معدل نمو الأجر النقدي أعلى من معدل نمو الانتاجية بالأسعار الجارية في ٤ فقط من ١٢ قطاعا وهي الزجاج ومنتجاته والمنتجات من خامات تدعيمية والمakinat والأجهزة

جدول (٥) : مستويات الاتاجية المتوسطة والأجر المتوسط للعامل في الصناعات
التحويلية في عام ١٩٨٠

القطاع الصناعي	الراتبة المتوسطة للعامل بالجنيه			الأجر المتوسط للعامل بالجنيه		
	ق . ع	ق . خ	ق . خ	ق . ع	ق . خ	ق . خ
١ - الغزل والنسيج	٤٠٤٥	٣٨١١	٠٩٤	٩٣٦	٥٨٠	٠٦٢
٢ - الملبوسات الجاهزة	٥١٢١	٦٠٩١	١١٩	٨٧٩	٥٠٦	٠٧٥
٣ - الأحذية عدا المصنوع من المطاط والبلاستيك	٤٢٢٤	٦٠٢٥	١٤٣	٨٥٢	١١٤٦	١٣٤
٤ - الآلات والتركيبات والتجهيز	٣٠٩٢	٧٧٣٧	٢٥٠	١٠٩٣	٨٣٠	٠٧٦
٥ - الطباعة والنشر وما يتصل بها	٦٢٥٦	٥٤١٨	٠٦٠	٩٩٩	١٣١١	١٣١
٦ - المنتجات الكيماوية الآخرى	٨٩٢٠	١٨٦٦٩	٢١٠	١٢٨٠	١١٩٢	٠٩٣
٧ - الزجاج ومنتجاته	٣١١٣	٣٢٦٥	١٠٥	١١٣١	٨٥١	٠٧٥
٨ - منتجات خامات معدنية غير معدنية أخرى	٥٦٦٥	٤٦٠٥	٠٦١	١٢١٢	٨٢٤	٠٦٨
٩ - منتجات معدنية عدا الماكينات والمعدات	٤٨٨١	٦٣٩٥	١٣١	١٠٩٩	٧٠٥	٠٦٤
١٠ - الماكينات غير الكهربائية	٦٨٤٤	٨٤٣٥	١٢٣	١١٦٢	٧٩٥	٠٦٨
١١ - الماكينات والأجهزة والمهمات الكهربائية	١٠٥٦٥	٩٤٧٤	٠٩٠	١٢٢٩	١١٨٩	٠٩٧
١٢ - المواد الغذائية	١٠٨٩٤	٤٩٨٨	٠٤٦	٩٢٠	٧٩٩	٠٨٧
جملة الصناعات التحويلية	٢٢٨٨	٦٦٨٣	٠٥٠	١٠٦٨	٨٢٠	٠٧٧

ملاحظات : (أ) القيم بالأسعار الجارية . (ب) مستخرج من الجهاز المركزي للتعمية العامة والاحصاء
المصدر المشار إليه في حاشية (٤) من ٦٨ و ٦٩ .

الكهربائية والمواد الغذائية .

وفي دراسة للبنك الدولي عن القضايا المتصلة باستراتيجية التجارة الخارجية وتحطيم الاستثمار ، حسبت الانتاجية المتوسطة للعمل وكذلك الانتاجية المتوسطة لكل من رأس المال والمدخلات الوسيطة في القطاع العام الصناعي المصري ^(٥) . ومعدلات النمو المقدرة لهذه الانتاجيات المتوسطة للفترة من ١٩٧٣ حتى ١٩٧٩ معروضة في جدول (٦) . ومن الواضح تزايد الانتاجية المتوسطة للعمل في معظم القطاعات الصناعية العامة (في ١٣ من ١٥ قطاعاً) بمعدلات سريعة . وقد كان معدل نمو الانتاجية ٥٪ فأكثر في ثلث القطاعات محل الدراسة . ولم يلاحظ تدهور انتاجية العمل سوى في قطاع القطن ومنتجاته وقطاع السلع الاستهلاكية الخفيفة المصنفة ضمن الصناعات الكيماوية . والتزايد الملحوظ في انتاجية العامل في معظم القطاعات راجع إلى عدم السماح بنمو العمالة بمعدلات متقاربة مع معدلات النمو في الانتاج . حيث طبقاً للبيانات المستخدمة في هذه الدراسة أظهرت معظم القطاعات الصناعية العامة معدلات سريعة في نمو الانتاج (معدل يزيد عن ١٠٪ في ٧ من ١٥ قطاعاً ، وفي ثلاثة قطاعات أخرى كان معدل النمو أعلى من ٥٪ سنوياً في تلك الفترة) . وفي المقابل كان معدل نمو التوظيف ٢٪ أو أقل في ٨ قطاعات (منها ٤ قطاعات كان معدل النمو في التوظيف فيها صفراء وقطاع واحد شهد تناقصاً في قوة العمل الموظفة به) . وكان المعدل السنوي لنمو التوظيف سريعاً جداً (٤٤٪) في قطاع القطن ومنتجاته الذي تدهورت فيه انتاجية العمل ، وفي قطاع الحديد والصلب (٢٪) الذي شهد معدلاً بطبيعةً جداً لنمو انتاجية العمل (٢٠٪) خلال فترة التحليل (١٩٧٩ - ١٩٧٣) .

وقد كان النمو البطيء بوجه عام للعمالة في القطاعات الصناعية انعكasa لارتفاع العمالة الفائضة لدى الشركات الصناعية الدامة المتربعة على سياسة تعين الترسيجين في هذه القطاعات . وفي مثل هذه الظروف فإن الشركات الصناعية سعت إلى رفع انتاجية العمل بها بمزيج من احتلال عوامل انتاج أخرى محل العمل وأساليب رفع الانتاجية الكلية للعوامل . وهو ما انعكس، فـ ارتفاع معامل الكثافة الرأسمالية (رأس المال للعامل) ، وإلى حد ما معامل المواد الوسيطة للعامل . وبالفعل يلاحظ ارتفاع معامل الكثافة الرأسمالية بمعدلات تتراوح بين ١٪ و ٥٪ في ١١ قطاعاً من القطاعات الخمس عشر محل الدراسة . ولم تتخلّف عن عملية "التعدين الرأسمالي" سوى صناعات الكيماويات الأساسية والمنسوجات غير القطنية ومعدلات النقل التي شهدت تدهوراً

جدول (٦) : معدل نمو الانتاجيات المتوسطة للمدخلات في القطاع العام
الصناعي المصري خلال الفترة ١٩٢٣ - ١٩٢٩

القطاع الصناعي	انتاجية العمل	انتاجية رأس المال	انتاجية المدخلات الوسيطة
الذادية			
١ - زيوت الطعام	% ١٣٠	% ٨٨	% ٦٣
٢ - المشروبات والتبغ	% ٩٤	% ٤٤	% ٥٩
٣ - سلع غذائية مصنعة المنسوجات	% ٥٥	% ٣٩	% ٢٠
الكيماوية			
٤ - القطن ومنتجاته	-	-	-
٥ - منسوجات أخرى	% ١	% ١	% ١٤
معدنية ومتعددة			
٦ - الورق	% ٧	% ٥٥	-
٧ - الكابويات الأساسية	% ٧٦	% ١٠٤	% ٠٩
٨ - الأسمدة	% ١٥٢	% ٢٠٤	% ٦١
٩ - المطاط والبلاستيك	% ١٠١	% ٨٠	-
١٠ - سلع استهلاكية خفيفة معدنية ومتعددة	-	-	% ١٤
الصلب			
١١ - حديد وصلب	% ٢٠	-	% ١٩
١٢ - معدات نقل	% ١٠٥	% ١٠٦	% ٢١
١٣ - منتجات معدنية وماكينات غير كهربائية			
١٤ - ماكينات كهربائية	% ٢٤	-	% ٠٧
١٥ - الزجاج والصيني	% ١٢	% ١١	% ٥٥
			-
			% ٢٠

ملاحظات : (أ) محسوبة من قيمة الانتاج بالاسعار الثابتة لعام ١٩٢٢ ، وعدد العمال المشغليين ، ورقييد رأس المال بسعر تكلفة الايجار بالاسعار الثابتة لعام ١٩٢٢ ، والمدخلات من المواد بالاسعار الثابتة لعام ١٩٢٢ .

(ب) مستخرج من البنك الدولي : المرجع المشار اليه في حاشية (٥) ص ٢٣٠

في معامل الكافة الرأسمالية . وكانت هذه من القطاعات التي شهدت أدنى معدلات للاستثمار خلال فترة الدراسة . أما معامل المواد للعمل فقد ارتفع أيّينا في ١٢ من بين الخمسة عشر قطاعاً بمعدلات سريعة بالمقارنة بمعدل نمو التوظيف .

لاحظ أنه بينما انخفضت انتاجية العمل في قطاعين فقط ، فإن انتاجية رأس المال وانتاجيه المواد قد انخفضتا في خمسة قطاعات . عموماً كان النمو في هاتين الانتاجيتين بمعدل أبطأ من معدل النمو في انتاجية العمل . وهذا أمر ليس بالغريب ، حيث لا يتوقع تزايد الانتاجيات المتوسطة للعناصر كلها في نفس الوقت في ذات ظاهرة تناقص الغلة ، وحيث يعتبر الهبوط في انتاجية رأس المال والمواد ثمناً لارتفاع بالانتاجية المتوسطة للعمل .

لاحظ أخيراً أنه من الصعب مقارنة تقديرات الجهاز المركزي للتربية العامة والاحصاء والبنك الدولي للنمو في انتاجية العمل في القطاع الصناعي العام المعطاة في جدول (٤) وجدول (٦) على التوالي ، نظرًا لعدم الاتفاق في تعريف القطاعات الصناعية من جهة ولا اختلاف أسلوب التقدير من جهة ثانية ، ولشمول التقديرات الأولى لفترة أطول من الفترة التي تخطيها التقديرات الثانية من جهة ثالثة .

٢٠١ . القطاع الزراعي :

قام هانسن ومرزوق بتحليل تطور انتاجية العمل وعوامل المدخلات الأخرى في القطاع الزراعي عبر الفترة الممتدة من ١٩٣٧ حتى ١٩٦٠ ، وتوصل إلى النتائج المعروضة في جدول (٢) . ومن الملاحظ أن انتاجية العمل كانت تنمو بمعدل بطيء للغاية خلال العقد الممتد من أواخر الثلاثينيات إلى أواخر الأربعينيات (٢٪ سنويًا) . ولكن بعد ذلك وحتى سنة ١٩٦٠ ارتفع معدل النمو في انتاجية العمل ارتفاعاً محسوساً (٦٪ سنويًا) . وفي تحليلهما لهذه النتائج أشار الكاتبان إلى حقيقة هامتين وهما : (أ) أن إيراد النيل كان أعلى من المتوسط في فترة ما بعد الحرب العالمية الثانية ، بينما كان أقل من المتوسط في النصف الثاني من الثلاثينيات ، (ب) أن قوة العمل الزراعي لم تشهد زيادة تذكر من ١٩٣٧ حتى ١٩٦٠ (٢٪ فقط طوال الفترة كلها) . ومن ثم فقد كان عنصر العمل هو تقريباً العنصر الثابت في الزراعة المصرية ، في الوقت الذي ازدادت فيه المدخلات ، من عناصر الانتاج الأخرى .

جدول (٧) : معدلات النمو السنوي في الانتاجية المتوسطة للعمل
وبعض المدخلات الأخرى في الزراعة المصرية

١٩٣٧ - ١٩٦٠

الفترة	انتاجية العمل	انتاجية الأرض	انتاجية الأسمدة	انتاجية الآلات
١٩٤٢ - ١٩٣٧	٢٠٪	٩٠٪	٣٣٪	- ٨٪
١٩٥٢ - ١٩٤٢	٢٦٪	١٦٪	٢٧٪	- ٣٪
١٩٦٠ - ١٩٥٢	٢٦٪	٢٠٪	١٠٪	٢٥٪

ملاحظات :

المعدلات السنوية محسوبة من الأرقام القياسية المذكورة في المصدر ، وهو هانسن ومرزوق :
المرجع المشار إليه في حاشية (١) ، من ٧٥ . انتاجية العمل هي متوسط الانتاج
للعامل ، وانتاجية الأرض هي متوسط الانتاج للفدان من المساحة المحصولية ، وانتاجية
الأسمدة هي متوسط الانتاج لكل طن من الأسمدة ، وانتاجية الآلات هي متوسط الانتاج
لكل حصان ميكانيكي .

ويوجه خاص الاسمدة الكيماوية . وبافتراض سريلان قانون تنافر النلة ، يكون من الطبيعي أن تتجه انتاجية العمل المتوسطة (والحدية) للارتفاع . ويعتبر تنافر انتاجية الاسمدة (٦) والآلات هو الشمن الذي دفع مقابل رفع انتاجية العمل والارتفاع خلال الفترة ١٩٤٢ - ١٩٥٢ .

وتبين النتائج التي توصل إليها محمد عبد الفتاح منجي والمعروضة في جدول (٢) أن النمو في انتاجية العمل الحقيقة في قطاع الزراعة والرى كان ضعيفاً للغاية في الفترة من ١٩٦٠ إلى ١٩٧٩ . فهو لم يتجاوز ٥٪ سنوياً ، أي حوالي ٣٪ من معدل النمو المدى قدره هانسن ومرزوق لانتاجية العمل خلال الفترة من ١٩٤٢ حتى ١٩٦٠ [٦٪ سنوياً] حسب ما هو موضح في جدول (٢) . أما عن مقارنة معدل نمو الأجر والانتاجية بالأسعار الجارية ، فتبين دراسة منجي أن نمو الانتاجية كان أعلى قليلاً من النمو في الأجر النقدي (٢٠٪ مقابل ١٨٪) خلال عقد السبعينيات والثمانينيات .

ولكن تطور انتاجية العمل في الزراعة في دراسة سلوى سليمان وآخرين يأخذ اتجاهات أقرب إلى الاتجاه الذي سجله هانسن ومرزوق للفترة ١٩٤٢ - ١٩٦٠ منه إلى الاتجاه الذي أظهرته دراسة منجي ، فكما يظهر من جدول (٣) كان معدل النمو السنوي المتوسط لانتاجية العامل الزراعي ٢٪ خلال الفترة من ١٩٦٦ / ١٥ حتى ١٩٨٢ / ٨١ . وفي غياب المعلومات التفصيلية بشأن طريقة حساب الانتاج والمدخل من عنصر العمل في قطاع الزراعة والأسلوب الذي اتبع في استبعاد التغيرات السعرية من القيم بالأسعار الجارية ، يتعدّر فهم الاختلافات بين هذين التقديرتين ، وترجح أحدهما على الآخر .

أما فيما يتعلق بتطور الأجر الحقيقي للعامل الزراعي ، فقد أثبتت دراسة سلوى سليمان وآخرين أن هذا الأجر قد تعرّض للتدهور بمعدل يقارب من ٥٪ سنوياً خلال فترة الدراسة (١٩٦٦ / ١٥ - ١٩٨٢ / ٨١) . وربما تكون هذه النتيجة قريبة من النتيجة التي يمكن التوصل إليها من التقدير الوارد في دراسة منجي لتطور الأجر النقدي (١٨٪ بالأسعار الجارية وهو ما يقرب من معدل التشخيص الرسمي في السبعينيات) . غير أن سلوى سليمان وفريقها الباحثي قد أتتهوا إلى رفرز هذه النتيجة اعتماداً على ملاحظات شخصية بأن الأجر النقدي في الثمانينيات لم يكن يقل عن ثلاثة جنيهات في المتوسط بعد أن كان حوالي نصف

جنيه في منتصف السبعينيات ، وهو ما يعني زيادة بنسبة ٥٠٪ خلال تلك الفترة . ويرغم أنه من الصعب احطاً تقدير واقعى لمستوى الأجر الفعلى في السبعينيات والثمانينيات ، الا أنه من الواضح أن التقدير الرسمى منخفض إلى درجة يجعل من غير العملى قبوله كأساس للتحليل ناهيك عن اتخاذه أساساً لوضع السياسات .

وفي دراسة الجهاز المركبى للتعبئة العامة والإحصاء عن سوق العمل في مصر ، شتم التوصل إلى النتائج التي نعرضها في جدول (٨) . (٧) ويتبين من هذه التقديرات أن انتاجية العامل الزراعي قد تزايدت باستخدام بيانات وزارة التخطيط في حدود ٢٪ سنوياً خلال الفترة من ١٩٦٠ إلى ١٩٨٠ وهذا المدعاً، قريب جداً من المعدل السنوي المتوسط المحسوب اعتماداً على البيانات المستمدة من جهاز التعبئة العامة والإحصاء للسنوات ١٩٦٠ - ١٩٨٢ (١١٪) وإن كان يقل كثيراً عن المعدل المحسوب للفترة ١٩٧٠ - ١٩٨٢ (٥٪) وهذه النتيجة متقدمة من حيث الاتجاه العام التصاعدي مع ما تشير إليه دراسة منجي ودراسة سلوى سليمان وآخرين ، وإن اختلفت معهما (ويوجه خاص من دراسة منجي اختلافاً كبيراً) فيما يتعلق بكمية التغير السنوي في الانتاجية (١٠٪ عند منجي ، ٢٪ عند سلوى سليمان وآخرين) .

ومن الملاحظ من جدول (٨) أن ثمة تذبذباً شديداً في معدلات نمو انتاجية العامل في القطاع الزراعي وكذلك في القطاعين الفرعيين له وهما قطاع الانتاج النباتي وقطاع الانتاج الحيواني من فترة جزئية إلى أخرى خلال الستينات والسبعينات . وقد أبدى الباحثون في دراسة الجهاز المركبى للتعبئة العامة والإحصاء شكلاً كبيراً فيما يتعلق بتطور الانتاجية في قطاع الانتاج الحيواني (انتاجية متذبذبة عبر الفترة كلها) استناداً إلى أن الأسعار المستخدمة في حساب قيمة المنتجات الحيوانية ومستلزمات انتاجها هي في الغالب أسعار لا تعبر عن أسعار التداول الفعلى .

أما عن تطور الأجر وعلاقته بتطور الانتاجية فالذى هر لاول وهلة من جدول (٨) أن معدلات نمو الأجر كانت موجبه وأعلى كثيراً من معدلات نمو انتاجية العامل الزراعي . ولكن ليس من الواضح ما إذا كانت الأجر المعنوية هي أجور نقدية أم أجور حقيقة . والأرجح أنها أجور نقدية غير مستبده منها تأثير التضخم .

جدول (٨) معدلات نمو انتاجية العامل وأجره في القطاع الزراعي
خلال الفترة من ١٩٦٠ حتى ١٩٨٢.

الفترة	الإنتاجية العامل الزراعي	الإنتاجية العامل في الانتاج النباتي	الإنتاجية العامل في الانتاج الحيواني	متوسط أجر العامل الزراعي
١٩٦٥ - ١٩٦٠	صفر (%)	- ٢٠%	- ٢٠%	(٦٢٪)
١٩٧٥ - ١٩٧٠	٣٥٪ (%)	- ٦٠٪	- ٤٨٪	(١٥٪)
١٩٧٥ - ١٩٧٠	١٥٪ (%)	- ٦٢٪	- ٦٢٪	(١١٪)
١٩٨٥ - ١٩٧٥	٢٦٪ (%)	- ٣٥٪	- ٤٢٪	(١٠٪)
١٩٨٥ - ١٩٨٠	٢٧٪ (%)	- ٤٩٪	- ٤٩٪	(٩٪)
معدل النمو السنوي المحسوب من معايرة انحدار خطى للاحتجاء العام خلال الفترة من ١٩٦٠ إلى ١٩٨٢				-
معدل النمو السنوي المحسوب من معايرة انحدار خطى للاحتجاء العام خلال الفترة من ١٩٧٠ إلى ١٩٨٢	٢٪ (%)	٦٪ (%)	٥٪ (%)	-

ملاحظات :

(أ) التقديرات الموضوقة بين أقواء معتمدة على بيانات وزارة التخطيط للفترات (٦١/٦٠ - ٦٥/٦٤) و (٦٦/٦٥ - ٦٦/٦٩) و (٢٠/٦٩ - ٢١/٧٠) و (١٩٧٥ - ١٩٧٦) و (٨١/٨٠ - ٨١/٨١) على التوالي . وهي مستخرجة من الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء : المرجع المنشار اليه في حاشية (٢) ، ص ٣٢ - ٣٥ وحتى ١٥٠ ، وص ١٥٤ - ١٥٩ .

(ب) بقية التقديرات الواردة في الجدول تعتمد على بيانات الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء ، وهي مستخرجة من نفس المرجع المشار اليه في حاشية (٢) ، ص ١٦٣ .

(ج) معدلات نمو انتاجية المذكورة بين أقواء محسوبة من بيانات الانتاج بالأسعار الثابتة ، بينما باقي معدلات نمو الانتاجية محسوبة من بيانات القيمة المشتقة بالأسعار الثابتة لعام ١٩٦٠ .

ولو أستبعد تأثير التضخم من معدلات نمو متوسط أجر العامل الزراعي ، فإننا سنصل فـى
الغالب إلى نتيجة مقاربة لما توصلت إليه دراسة سلوى سليمان وآخرين ، أي تدهور الأجر
الحقيقى . وهى نتيجة محل شك كبير كما سبق ذكره .

١٣٠١ قطاعات أخرى

تضمنت دراسة منجي وكذلك دراسة الجهاز المركزى للتعبئة العامة والإحصاء عن سوق
العمل ، تحليلًا للإنتاجية والأجور في عدد من القطاعات الأخرى غير الزراعة والصناعة .
فكمما يظهر من جدول (٢) الذي يتضمن نتائج دراسة منجي ، ارتفعت الإنتاجية المتوسطة
للعامل بالأسعار الثابتة في كل القطاعات الأخرى غير الزراعة والصناعة خلال الفترة
١٩٦٠ – ١٩٧٩ بمعدلات تتراوح بين ٣٠٪ (التشييد) و ٥٪ (النقل والمواصلات
والتخزين وقناة السويس) . وفي معظم هذه القطاعات كان معدل الزيادة في الإنتاجية
الحقيقية للعامل ٢٪ أو أكبر من ٢٪ سنويًا . وكما يظهر من دراسة جهاز التعبئة العامة
والإحصاء ، قدر معدل النمو السنوي المتوسط في إنتاجية العامل بالأسعار الثابتة بحوالى
٤١٪ لقطاع التشييد والاسكان والمرافق خلال الفترة ١٩٦٠ – ١٩٧٩ .^(٨)

وفيما يتعلّق بالنماو في الأجور والإنتاجية بالأسعار الجارية ، فالواضح من جدول (٢)
أن معدلات نمو الإنتاجية كانت أعلى من معدلات نمو الأجور في كل القطاعات عدا قطاع
الكهرباء ، خلال عقدى الستينيات والسبعينيات .

٤٠١ الاقتصاد القومي

تبين دراسة منجي السابق الإشارة إليها [أنظر جدول (٢)] أن الإنتاجية الحقيقية
للعامل المصري كانت تنمو بمعدل ٤٪ سنويًا خلال عقدى الستينيات والسبعينيات . وهو معدل
مرتفع بالمقارنة بالمعدل الذي يمكن استنتاجه من دراسة سلوى سليمان وآخرين المشار إليها
سابقا (– ٤٪ للصناعة و ٢٪ للزراعة خلال الفترة من ١٩٦٦/٦٥ حتى ١٩٨٢/٨١) .

ولكن هذا المعدل لا يبدو غريباً جداً بالمقارنة بالسجل التاريخي لنمو انتاجية العامل على النحو الظاهر من دراسة هانسن ومرزوق (٢٤٪ للصناعة و٢٦٪ للزراعة خلال الفترة من ١٩٤٧ حتى ١٩٦٠)

أما عن تطور الأجر والانتاجية (بالأسعار الجارية) ، فالظاهر من النتائج التي توصل إليها منجي على مستوى الاقتصاد القومي أن معدل النمو في الانتاجية المتوسطة للعامل كان أعلى من معدل النمو في متوسط الأجر للعامل (١٤٪ مقابل ١١٪ سنوياً) خلال الفترة من ١٩٦٠ حتى ١٩٧٩ . وهذه النتيجة تخالف الاعتقاد الشائع بأن النمو في الأجر يتتجاوز النمو في انتاجية العامل في الاقتصاد المصري . وبطبيعة الحال فإن مصداقية هذه النتيجة تعتمد على مصداقية البيانات التي أعتمدت عليها ، كما أنها تعتمد على التفسير الذي يقدم لتطور انتاجية المشغول في القطاعات غير السلعية . وهذه الأمور محل جدل غير محسوم في مصر .

وريما يكون من المفيد أن نختتم هذا العرض بتطورات الأجر والانتاجية للمشتغل باشارة إلى بعض سمات نظام الأجر والمرتبات في مصر ، والتفاوتات الشديدة في مستوياتها ومعدلات نموها فيما بين القطاعات الاقتصادية وفيما بين القطاعات المؤسسة .

ان نظام الأجر والمرتبات في مصر يعاني من المشكلات والخصائص المرتبطة بالدول النامية بصفة عامة ، والتي سبق ذكرها في الفصل الرابع من هذه الدراسة ، مثل التفاوتات الكبيرة في هيكل الأجر والتي لا تستند في الغالب إلى مبررات اقتصادية ، ومثل سيادة معدلات أجر لا تعكس الندرة النسبية لعنصر العمل بأنواعه المختلفة .

فيما يتعلق بكيفية تحديد الأجر فانها تختلف في القطاعات المختلفة . ففي قطاع الزراعة تتمتع الأجر بمرونة عالية وتؤثر قوى السوق في تحديدها بدرجة كبيرة ، وذلك نتيجة عدم تنظيم العاملين في الزراعة . كما أن تدخل الحكومة في سوق العمل في الزراعة محدود للغاية . ويتشابه إلى حد ما مع الزراعة في كيفية تحديد الأجر في قطاع الانتاج السمعي الصغير والقطاع الخاص غير المنظم .

وفيما يتعلق بالحكومة والقطاع العام ، فنجد أنه منذ السبعينات وحتى عام ١٩٧٨ كانت نظر الأجر واحدة في كل من القطاع العام والحكومة ، وتحددتها الحكومة بشكل مركزي ، على الأقل بالنسبة للأجر الأساسية .

ان تقسيم العاملين في الحكومة على فئات أجر مختلفة يتم فقاً للمستوى التعليمي وطول فترة الخدمة . وبالإضافة إلى الأجر الأساسي كان هناك نظام لعلاوات والحوافز والأجور الإضافية والمكافآت والبدلات وذلك لتشجيع زيادة الانتاجية مع وضع حد أقصى لهذه المزايا الإضافية . وقد أكسبت هذه الزيادات أهمية كبيرة في الفترة الأخيرة نتيجة الزيادة السريعة في معدلات التضخم والافتقار إلى نilm فعالة لحماية العمال ضد التضخم ، مما أدى إلى نظام لعلاوات الأجر يدفع بشكل تلقائي للعاملين دون أن يرتبط بشكل حقيقي بكمية ونوعية العمل المبذول ، حتى أن بعض علاوات الوقت الإضافي تدفع بدون آية زيادات فعلية في وقت العمل . وبالإضافة إلى ذلك فإن العلاوات والمزايا النقدية التي تدفع لقطاع كبير من موظفي الحكومة لا تتوزع بشكل متساو بالنسبة للوحدات الحكومية المختلفة . بل أن التفاوتات فيها أكبر بكثير من التفاوتات في الأجر الأساسي . وهذا فائضها تزيد من تفاوتات الدخول الاجتماعية للعمل ، كما أنها تخل بالعلاقات النسبية لدخول العمل التي تتحدد في نظام الأجر الأساسي ، كما أظهرت دراسة محييا زيتون عن التطورات الحديثة في التكاسب والدعم ونفقة المعيشة . (١٠)

وقد أصبحت لإدارة القطاع العام حرية أكبر في تعين العاملين وفي تحديد الأجر الخاصة بالعاملين فيه وذلك سواء فيما يتعلق بالأجر الأساسية أو بالمزايا النقدية والعينية الأخرى ، وذلك منذ عام ١٩٧٨ .

وقد تمت مراجعة سلم الأجر في ١٩٧١ و ١٩٧٨ في صالح فئات الأجر المنخفض ، كما تقررت في ١٩٧٥ إعانة غلاء معيشة لكل العاملين سواء في الحكومة أو القطاع العام أو القطاع الخاص . كذلك تم وضع حد أدنى للأجر في عام ١٩٧١ وتمت زيارته في ١٩٧٨ وفي ١٩٨٠ (١١) كما تقررت زيادتين في الأجر في عامي ١٩٨٢ و ١٩٨٨ .

والملحوظ على نظم تحديد الأجر في الحكومة والقطاع العام قبل ١٩٧٨ أنها كانت تتم بشكل تلقائي دون النظر لاحتياجات العمل وسوق العمل بصفة عامة . الا أنه بعد ١٩٧٨ فان نظم الأجر في القطاع العام أصبحت أقل جمودا وأخذت تتفاعل مع التغيرات في القطاع الخاص والأجنبي ، وأصبحت تعتمد بدرجة أكبر على ادارة الشركة ، وان كانت تخضع للقوانين المقيدة للفصل من العمل . أما التعيين فهو في يد الادارة وحدها ، وعموما يلاحظ صغر نسبة الأجر الأساسي إلى إجمالي الدخل من العمل في كل من الحكومة والقطاع العام .

وبالنسبة للقطاع الخاص فان عملية تحديد الأجر ترك لقوى السوق مع تدخل من الحكومة عن طريق التشريعات المختلفة مثل قانون الحد الأدنى للأجر . وان كان هذا القانون يسوى بالنسبة للقطاع الخاص من الناحية الفعلية على المشرّعات الكبيرة فقط . ويقضى القانون بشأن المشرّعات التي تزيد عن حجم معين لا بد اجبارياً أن تنضم لاتحاد الصناعات وينضم عمالها إلى نقابة للعمال . وفي مثل هذه المشرّعات كانت الأجر تخضع لاتفاقات قومية جماعية في ١٩٧٩ و ١٩٨٠ . ويلاحظ أن نسبة قليلة من العمال في القطاع الخاص هي التي تنضم إلى نقابات عمالية . ففي قطاع التشييد على سبيل المثال ، كل العاملين غير منظمين ففي نقابات . الواقع أن نقابات العمال لا تقوم بدور يذكر في تحديد الأجر سواء في القطاع الخاص أو القطاع العام .

ويمكن القول أن عملية تحديد الأجر خارج الحكومة والقطاع العام متزوكاً إلى حد كبير لقوى السوق مع تدخلات محدودة من الحكومة في شكل تشريعات تنظم الحد الأدنى للأجر وبغضن الزايا الأخرى وكذلك قوانين العمل المختلفة . ولا توجد دراسات كافية تحلل كيف تحمل آليات السوق في مجال تحديد الأجر .

وكما أظهرت دراسة محيا زيتون المشار إليها سابقاً ، فإن هناك تفاوتات شديدة في هيكل الأجر فيما بين القطاعات المختلفة وفيما بين المهن . وبالنسبة للقطاعات الرئيسية للعملة وهي الحكومة والقطاع العام والقطاع الخاص والمشروعات المشتركة ، ولوحظ أن أقل معدلات للأجر توجد في الحكومة ، يليها القطاع العام ، ثم القطاع الخاص . أما أعلى معدلات للأجر فتوجد في المشروعات المشتركة . كذلك هناك تفاوتات في هيكل الأجر داخل كل قطاع من هذه القطاعات . وبالنسبة لقطاع الحكومة تتجزء عن الأضافات والعلاوات

على الأجر الأساسي تفاوتات كبيرة فيما بين الوحدات المختلفة للجهاز الحكومي كما سبق ذكره، وفي داخل القطاع العام هناك أيضاً تفاوتات فيما بين الأنشطة المختلفة . فالأنشطة التي تتمتع بمستوى انتاجية عالٍ ونموا في الناتج والسمالة بمعدلات أسرع نسبياً من الأنشطة الأخرى تجد بـ نوعيات العمل والكفاءات التي تحتاجها ، كما أن لديها القدرة على دفع معدلات مرتفعة للأجر . ومن أمثلة هذه الأنشطة البترول والتشييد والمال .

وقد اتضح من دراسة محييا زيتون أيضاً أن الاختلاف في مستوى المقارنة ليس هو السبب الوحيد لثافت الأجر . وإنما تتدخل أيضاً درجة الندرة أو العجز في عرض الأنواع المختلفة من العمالة في السوق . وقد أدت تفاوتات الدخل في فترة السبعينيات وحتى منتصف الثمانينيات إلى انتقال السماكة بين المجموعات المختلفة للوظائف في اتجاه الوظائف ذات الأجر أعلى . وكان من نتائج ذلك أن الكفاءات العالمية في الحكومة والقطاع العام تركت عملها واتجهت للمشروعات المشتركة ، مما انعكس سلباً على كفاءة العمل في الحكومة والقطاع العام .

واخيراً ، أظهرت دراسة محييا زيتون اختلافات واسعة بشأن معدلات نمو الأجر النقدي والأجر الحقيقي . فخلال الفترة من ١٩٧٤ حتى ١٩٨٤ تضاعف الأجر النقدي حوالي ست مرات في القطاع الخاص ، كما تضاعف ، حوالي خمس مرات في الهيئات العامة والقطاع العام . أما في القطاع الحكومي فقد تضاعف الأجر ثلاث مرات فقط خلال نفس الفترة . وفيما يتعلق بالأجر الحقيقي ، لوحظ أن أعلى نمو قد تحقق في القطاع الخاص (٦٢٪ خلال الفترة كلها) ، يليه الهيئات العامة (٣٢٪) ، ثم القطاع العام (٢٨٪) . أما القطاع الحكومي فقد شهد تدهوراً في الأجر الحقيقي بنسبة ١١٪ خلال الفترة ١٩٧٤ - ١٩٨٤ . وتشير النتائج التي وردت في نفس الدراسة إلى أن المشروعات المشتركة الدافعة لقانون الاستثمار العربي والأجنبي والمناطق الحرة قد أرتفع فيها الأجر النقدي بنسبة ٢٠٪ ، بينما انخفض الأجر الحقيقي بنسبة ١٧٪ وذلك خلال الفترة من ١٩٨٢ إلى ١٩٨٦ بأكملها .

القسم الثاني

الانتاجية الكلية في الصناعة المصرية

الظاهر أن أول دراسة أجريت لقياس النمو في الانتاجية الكلية في الصناعة المصرية هي تلك الدراسة التي قام بها شامون في جامعة لندن في سنة ١٩٦٢^(١) . وقد جرى القياس عن طريق تقدير دالة انتاج من نوع كوب - دوجلاس للقطاع الصناعي خلال الفترة من ١٩٤٢ حتى ١٩٦٥ . وقد وجد شامون أن معدل النمو السنوي المتوسط للانتاجية الكلية متواضع للغاية حيث لم يزيد عن ٥٪ . وهو ما يعني أن النمو الصناعي في مصر كان معتمداً بدرجة كبيرة على التراكم الرأسمالي ، أكثر منه مع تحسين المستوى التكنولوجي ونوعية المهارات وارتفاع التنظيم الصناعي . وانخفاض معدل نمو الانتاجية الكلية لا يثير الدهشة من زاوية معينة . وهى أن الصناعة فى دولة نامية مثل مصر لا تولد فى مراحل التصنيع المبكرة تقدماً تكنولوجياً يذكر . غالباً ما يتطلب الأمر مرور فترة زمنية غير قصيرة وتراكم خبرات عديدة قبل أن تبدأ معدلات سريعة لنمو الانتاجية الكلية فى التحقق من خلال التقدم التكنولوجى المولى من داخل الصناعة .

وثانى دراسة للانتاجية الكلية هي فيما يلي و ذلك التي قام بها روبرت مايرو و سمير و شحادة ضمن كتابهما عن تصنيع مصر^(٢) . فقد قاما بتقدير مقياس سولو و مقياس كندريك للنمو في الانتاجية الكلية السابق تناولهما في الفصلين الأول والثانى من هذه الدراسة (دون تقدير دالة انتاج) لقطاع الصناعة التحويلية في مصر لفترات مختلفة خلال السنوات من ١٩٣٩ حتى ١٩٧٠ . ولم تختلف النتائج التي توصل إليها اختلافاً محسوساً باختلاف المقياس المستخدم . ولذلك سنكتفى بعرض النتائج التي تم الحصول عليها باستخدام مقياس كندريك في جدول (٩) .

وقد كان من أبرز النتائج التي توصل إليها مايرو و رضوان تحقق معدلات نمو غالباً للانتاجية الكلية في قطاع الصناعة خلال سنوات الحرب العالمية الثانية ١٩٣٩ - ١٩٤٥ .

جدول (٩) : الانتاجية الكلية في الصناعة المصرية

١٩٣٩ - ١٩٢٠

الفترة	معدل النمو السنوي المتوسط	تقدير (١)	
		تقدير (٢)	نسبة مساهمة النمو في الانتاجية الكلية في نمو الانتاج الصناعي
١٩٤٥ - ٣٩	% ٤٤	% ٦٥٦	% ٨٧
١٩٥٤ - ٤٥	% ٣٢	% ١٣٦	% ٤٣
١٩٦٢ - ٥٤	% ٢٦٦	% ٢٦٦	% ٣٠
٢٠٦٩ - ٦٣ / ٦٢	% ٢٢	- % ٢	-

ملاحظات :

(أ) معدل النمو السنوى للانتاجية الكلية محسوب من مقياس كدرريك . التقدير الأول يختلف عن التقدير الثانى لاختلاف الافتراضات المستخدمة فى كل منهما بشأن تطور رصيـد رأس المال وكيف استخدـمه ومعدل انسحـابه من عملية الانتاج .

(ب) نسبة المساهمة فى نمو الانتاج محسوبة استناداً إلى التقدير الأول للنمو فى الانتاجية الكلية .

(ج) المدخلات الداخـلة فى حساب مقياس نمو الانتاجية الكلية هـى العمل (مقياس غير موجـع لـعدد ساعات العمل) ورصـيد رأس المال (الرصـيد الإجمـالى للمـعدـات والـالـات)

(د) المـعدلـات المـذـكـورة فـى الجـدول مستـخـرـجة مـن مـاـبرـو وـرـضـوان : المـرجـعـ المـشارـيـه فـى حـاشـيـه (١٣) .

هبوط هذه المعدلات هبوطاً محسوساً في الفترات التالية ، حتى انقلب معدل النمو من موجب قبل ١٩٦٢ إلى سالب خلال ما يبقى من سنوات الستينيات . وقد صاحب هذا التغير في معدلات نمو الانتاجية الكلية في الصناعة ، تناقص مستمر في نسبة مساهمة النمو في الانتاجية الكلية في نمو الانتاج الصناعي (من ٨٢٪ في سنوات الحرب العالمية الثانية إلى ٤٣٪ في العقد التالي ، ثم إلى ٣٪ من أوائل الخمسينيات حتى أوائل السبعينيات) ، ثم إلى مساهمة سلبية فيما تبقى من السبعينيات . وهذه النتائج مختلفة كلية عن تلك التي نوصل إليها شامرون للفترة من ١٩٤٧ حتى ١٩٦٥ ، والتي لم يميز فيها فترات جزئية حسب مجرى من تغيرات في كل منها (قيام الثورة في ١٩٥٢ وحرب السويس في ١٩٥٦ ثم التأسيسات في أواخر الخمسينيات وأوائل السبعينيات) .

وقد أرجعت هذه الدراسة المعدل العالى للنمو في الانتاجية الكلية في سنوات الحرب العالمية الثانية إلى الارتفاع في مستوى تكيف استخدام الأصول الرأسمالية المتاحة ، بامتصاص الطاقة العاطلة وتشغيل ورديات اضافية ، فضلا عن بعض التحسن في المهارات والنظم الادارية على مستوى المنشأة . وقد وجد أنه ليس من المنطقى ارجاع هذا النمو في فترة الحرب السبعينيات التكنولوجى المتجسد فى أصول رأسمالية جديدة ، حيث كان استيراد الآلات محمد ودأ جداً في تلك الفترة . ولكن بعد زوال التحدىات والضغوط التي فرضتها سنوات الحرب العالمية الثانية بدأت معدلات نمو الانتاجية الكلية في التراجع ، وتزايدت نسبة مساهمة كمية المدخلات من عناصر الانتاج في النمو في الانتاج الصناعي . وأما الفترة من ١٩٦٣ / ٦٢ حتى نهاية السبعينيات ، فهى فترة ذات طابع خاص ، ويرى الباحثان أن نتائجها غير قابلة للمقارنة بما قبلها من فترات . وهما يريان أن المتغير الأساس المسئول عن التراجع في نمو الانتاجية الكلية هو سياسة التوسيع في التوظيف التي طبقت من جانب الحكومة في تلك الفترة ، وأدت إلى اكتظاظ المنشآت الصناعية العامة بعمالة لا حاجة حقيقية إليها . ولو استبعدت مساهمة النمو في العمالة الكلية في تلك الفترة ، واعتبر أن المساهم الفعلى في نمو الانتاج هو رأس المال ، لا يصبح المتبقى هو ٤٦٪ . وهو ما يشكل في نظر ما برو ورضوان الحد الأقصى الذي يمكن

توقعه لنمو الانتاجية الكلية في قطاع الصناعة في السنتين . والنتيجة النهائية طبقاً لهذه الدراسة هي أن معدل نمو الانتاجية الكلية في الصناعة المصرية كان أعلى من ٢٪ بكثير في سنوات الحرب العالمية الثانية ، وأعلى قليلاً من ٢٪ في السنوات ١٩٤٥ - ١٩٦٢ ، واقل من ٢٪ قليلاً في عقد السنتين . وهذه معدلات معقولة قياساً على ما هو معروف من خبرات الدول الأخرى في مراحل النمو المقاربة لمسير .

وقد تم تقدير معدلات نمو الانتاجية الكلية في قطاع الصناعة بشقيه العام والخاص في السبعينات في دراسة سوق العمل التي أجراها الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء^(١٤) . ونتائج هذه الدراسة معروضة في جدول (١٠) . ومنه يظهر أن معدل نمو الانتاجية الكلية في القطاع العام الصناعي خلال الفترة ١٩٧٠/٦٩ - ١٩٨١/٨٠ كان أقل بكثير من ١٪ سنوياً في سبعة قطاعات من بين الأحد عشر قطاعاً موضع الدراسة . وفمن هذه القطاعات السبعة كان معدل النمو سالباً في أربعة قطاعات ويتراوح بين صفر و ١٪ في ثلاثة قطاعات أخرى . ولم تتحقق معدلات أعلى من ٢٪ سنوياً سوى في قطاعين وهما قطاع الماكينات والجهزة الكهربائية (٣٪) وقطاع الأحذية عدا المصنوع من المطاط والبلاستيك (٦٪) .

ولا يختلف نمط النمو في الانتاجية الكلية في القطاع الخاص عن النمط السابق ذكره للقطاع العام ، وإن كانت معدلات النمو في القطاع الخاص أقل بوجه عام من تلك الملاحظة في القطاع العام . ولم تزد الانتاجية بأعلى من ٢٪ سنوياً سوى في قطاع واحد وهو قطاع الأحذية . بينما كان معدل النمو سالباً في أربعة قطاعات وبين صفر و ١٪ في أربعة قطاعات أخرى .

وحيث تحققت معدلات نمو موجبة للانتاجية الكلية ، فقد لوحظ أن نسبة مساهمة نمو الانتاجية الكلية في نمو الانتاج قد تراوحت في القطاع العام بين ١٪ (قطاع الزجاج ومنتجاته) و ٨٪ (في قطاع الأحذية) . وكانت نسبة مساهمة نمو الانتاجية الكلية في انتاج

جدول (١٠) : الانتاجية الكلية في الصناعة المصرية

١٩٨١/٨٠ - ١٩٢٠/٦٩

القطاع	معدل نمو الانتاجية الكلية	نسبة مساهمة نمو الانتاجية الكلية في نمو الانتاج	
		ق.ع	ق.خ
١ - الفرز والنسيج	% ٤٩	% ٢١	% ٥
٢ - الملبوسات الجاهزة عدا الأحذية	% ٢٨	% ٥	% ٤
٣ - الأحذية عدا المصنوع من المطاط والبلاستيك	% ١٩	% ٨٠	% ٢٥
٤ - الأناث والتركيبات والتجهيز	% ٤٧	-	-
٥ - الطباعة والنشر وما يتصل بهما	% ٥	% ٤٨	-
٦ - المنتجات الكيماوية الأخرى	% ٦٢	% ٢٠	% ٧
٧ - الزجاج ومنتجاته	% ٤	% ٤٤	-
٨ - منتجات خامات تعدادية غير معدنية أخرى	% ٧	% ٢٨	-
٩ - منتجات معدنية عدا الماكينات	% ٤٨	% ١٥٢	% ١٦
١٠ - الماكينات غير الكهربائية	% ١٤	% ١٧	% ٥٩
١١ - الماكينات والأجهزة الكهربائية	% ١١	% ٢٢	% ٤

ملاحظات

- الحسابات من قيم الأسعار الثابتة ولكن المصدر لم يوضح سنة تثبيت الأسعار.
- نسبة مساهمة نمو الانتاجية الكلية في نمو الانتاج محسوبة باستخدام بيانات معدل نمو الانتاجية الكلية المعطاء هنا وببيانات معدل نمو الانتاج المعطاء في المصدر.
- المصدر : الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء : المرجع المشار اليه في حاشية (٤) .

القطاعات الصناعية العامة أعلى من ٠٠١٪ في أربعة قطاعات من القطاعات السبعة التي شهدت تزايداً في الإنتاجية الكلية، أما في القطاع الخاص، فقد تراوحت نسبة المساهمة بين أقل من ٠٠١٪ (قطاع الماكينات غير الكهربائية) و٠٢٥٪ (قطاع الأحذية)، وكانت نسبة مساهمة الإنتاجية الكلية في نمو الإنتاج في القطاعات الصناعية الخاصة أعلى من ٠٠١٪ في قطاعين فقط من بين القطاعات السبعة التي زادت فيها الإنتاجية الكلية، وبعمومها لا يلاحظ أن المستوى العام لنسبة المساهمة في نمو الإنتاج أعلى في القطاع العام عنها في القطاع الخاص.

ومن الجدير بالذكر أن المصدر الذي اعتمدنا عليه هنا قد أورد تقديرات معدلات نمو الإنتاجية الكلية دون تحليل، ولم يذكر نوع البيانات التي استخدمها ولا طريقة حساب معدلات النمو في الإنتاجية الكلية، ولكن يفهم ضمناً أن مقياس سولو هو الذي استخدم في الحساب (غالباً دون تقييداً على الإنتاج)، حيث الحقت بالدراسة صورة من مقال سولو الشهير: "النقد الفنى ودالة الإنتاج الإجمالية"، كذلك لم يتم حساب نسبة مساهمة الإنتاجية الكلية في نمو الإنتاج، وقد قمنا بحسابها من النتائج الواردة بالدراسة، وقد أكدت الدراسة بالإشارة إلى "النتائج غير المرضية بصفة عامة بخصوص معدل نمو الإنتاجية الإجمالية" تدل على "أن هناك ضغوطاً مثل ارتفاع الأجور أثرت على اتخاذ القرارات في المصانع الصناعية للحد من استيعاب العمالة وإدخال الاستثمارات المرتفعة على حساب توفير فرص عمل، وأن مثل هذه القرارات أدت بدورها إلى انخفاض في كفاءة استخدام عناصر الإنتاج مجتمعة". كذلك أشارت هذه الدراسة إلى أن كثيراً من المصانع "تأثرت بطريقة سلبية من سرعة دخال الميكنة" مثل صناعة الغزل والنسيج وصناعة الأثاث والطباعة والنشر والكيماويات وغير الأساسية والزجاج والمنتجات التعدينية والمكائنات في القطاع الخاص وصناعة الأثاث والطباعة والنشر والزجاج والمنتجات غير التعدينية في القطاع العام^(١٥). وهذه تفسيرات ربما تثير الالتباس أكثر مما تؤدي إلى القاء الضوء حول النتائج التي انتهت إليها الدراسة.

والواقع ان نتائج دراسة التعبئة مخالفة لنتائج دراسة أخرى تمت على معظم فترة الدراسة الأولى وهي الفترة من ١٩٢٣ حتى ١٩٢٩ ، واستخدمت فيها أساليب تقدير أكثر نظوراً ، وهي دراسة البنك الدولي^(١٦) . ويوضح جدول (١١) نتائج هذه الدراسة التي شملت ١١٠ منشأة صناعية عامة موزعة على ١٥ مجموعة أو قطاع صناعي . وهذه المنشآت تحت اشراف وزارة الصناعة والثروة المعدنية . وقد استخدم أسلوب تقدير دوال الانتاج الخدودية من النوع اللوغاريتمي المتسمى ، وأسلوب تقسيم النمو في الانتاجية الكلية إلى نمواً راجع إلى إزاحة حدود الانتاج من خلال التقدم التكنولوجي من جهة ، ونموًّا راجع إلى تحسين الكفاءة الفنية للمنشآت في استخدام الأسلوب التكنولوجية المتاحة لديها من جهة أخرى^(١٧) .

وقد أظهرت دراسة البنك الدولي أن الانتاجية الكلية كانت تنمو في معظم الصناعات في القطاع العام . فقد ارتفعت الانتاجية الكلية في ١١ قطاعاً من بين الخمسة عشر قطاعاً موضع الدراسة بمعدلات تتراوح بين $\frac{1}{2} \%$ (قطاع المنتجات المعدنية والماكينات غير الكهربائية) و ١٣% (قطاع الاسمنت) . وعموماً كانت الانتاجية الكلية تنمو بمعدل ٢% فأكثر في ٩ قطاعات (أى في ٦٠% من القطاعات المدروسة ، أو في ٨٠% من القطاعات الواحدى عشر التي شهدت نمواً في الانتاجية الكلية) . وهذه الصورة مخالفة للصورة التي رسمتها نتائج دراسة التعبئة حيث كان معدل نمو الانتاجية الكلية أقل من ١% بكثير في معظم القطاعات الصناعية العامة . وربما يرجع الاختلاف في النتائج إلى اختلاف أسلوب التقدير من جهة ، واختلاف القطاعات من جهة ثانية ، واختلاف الفترة الزمنية من جهة ثالثة . وفي الغالب أن شمول فترة دراسة التعبئة للسنوات ١٩٢٠ / ٦٩ حتى ١٩٢٣ قد ساعد على خفض معدلات نمو الانتاجية الكلية المحسوبة للصناعات المختلفة في القطاع العام .

ولم يظهر من الدراسة أن هناك خصائص مشتركة للقطاعات الصناعية التي شهدت معدلات سالبة لنمو الانتاجية الكلية . اذ كان من بينها الصناعات الاستهلاكية الخفيفة وهي

جدول (١١) : نمو الانتاجية الكلية في القطاع العام الصناعي المصري
١٩٧٣ - ١٩٧٩

مكونات التغير في الانتاجية الكلية		نسبة مساهمة نمو الانتاجية الكلية في نمو الانتاج	معدل النمو السنوي المتوسط للانتاجية الكلية	القطاع
تغير الكفاءة الفنية	تغير انتاجية المنشآت ذات الأداء الأفضل			
<u>الغذائية</u>				
١٤٠	٩٤٥	٠٥٦٪	٠٧١٪	١ - زيوت الطعام
٣٢٤	٢٢١	٠٥٥٪	٠٥٩٪	٢ - المشروبات والتبغ
٠٩٧	٢٥٠	٠٣٨٪	٠٣٤٪	٣ - سلع غذائية مصنعة
<u>المنسوجات</u>				
٢٠٠	٠٠٠	٠٤١٪	٠٢٠٪	٤ - القطن ومنتجاته
١٥٦	٢٩٦	٠٤٣٪	٠١٤٪	٥ - منسوجات أخرى
<u>الكيماوية</u>				
٥٣٥	٧٧١	٠٢٥٪	٠٣٤٪	٦ - الورق
٠٢٠	٣٢٥	٠٢٠٪	٠٣٠٪	٧ - الكيماويات الأساسية
١١٥١	١٦٦	٠٥٥٪	٠١٣٪	٨ - الأسمدة
٣٤٩	١٩٢	٠١٢٪	٠١٥٪	٩ - المطاط والبلاستيك
٥٢٥	٤٤٣	٠٦١٪	٠٣٢٪	١٠ - سلع استهلاكية خفيفة
<u>معدنية وهندسية</u>				
٢٥١	٣٦	٠١١٪	٠٦٥٪	١١ - حديد وصلب
٣٦٦	٨١٨	٠٣٢٪	٠٤٥٪	١٢ - معدات نقل
٥٢٢	٥٦٨	٠١٣٪	٠٤٦٪	١٣ - منتجات معدنية وآلات غير كهربائية
٥٢٢	٩٠٣	٠٢٢٪	٠٣١٪	١٤ - مآلات كهربائية
٠٤٦	٣٠١	٠٤٪	٠١٥٪	١٥ - الزجاج الصيني

ملاحظات:

(أ) مستخرج من البنك الدولي : المرجع المشار إليه في حاشية (٤) ، ص ٢٣٠ ، ص ٢٤٠ .
(ب) تحسب نسبة مساهمة الانتاجية الكلية في نمو الانتاج بقسمة معدل نمو الانتاجية الكلية على معدل نمو الانتاج في القطاع .

(ج) مكونات معدل التغير في الانتاجية الكلية تحسب من المعادلة التالية:
معدل تغير الانتاجية الكلية = معدل تغير الانتاجية الكلية للمنشآت ذات الأداء الأفضل
+ معدل تغير الكفاءة الفنية للمنشآت المتوسطة .
والمتعدد أن يفسر الحد الأول على يسار المعادلة بأنه يعني إزاحة حدود الانتاج بفعل التقدم التكنولوجي ، وهو ما لا ينطبق على حالة مصر في فترة الدراسة .

صناعات ناضجة نسبياً . وقد تزامن فيها هبوط الانتاج مع الهبوط في الانشائية الكلية . وكان من بينها أيضاً صناعات المطاط والبلاستيك والزجاج والصيني وهي صناعات حديثة نسبياً لانتاج بداخل الواردات . وفي الصناعات الأخرى حدث التدهور في الانشائية الكلية في وقت ازداد فيه الانتاج .

أما عن مساهمة النمو في الانشائية الكلية في نمو الانتاج ، فقد تبين أن الأول كان مساهمةً رئيسياً في نمو انتاج معظم الصناعات المدروسة . ففي ١٠ قطاعات من بين الخمسة عشر قطاعاً محل الدراسة ، أسيم نمو الانشائية الكلية بأكثر من ٢٠٪ من النمو في الانتاج . وفي ٧ قطاعات كانت المساهمة بأكثر من الثلث . وقد أظهرت المقارنات مع دول أخرى (مثل اليابان (١٩٥٥ - ١٩٧٣) ، وكوريا (١٩٦٠ - ١٩٧٢) ، وتركيا (١٩٦٣ - ١٩٧٦) ، والولايات المتحدة (١٩٦٦ - ١٩٧٣) ، ويوغسلافيا (١٩٦٥ - ١٩٧٨)) أن مساهمة نمو الانشائية الكلية في نمو الانتاج الصناعي المصري كانت أعلى كثيراً من مساهمتها في الدول الأخرى (فالمساهمة كانت تتراوح بين ٠٪٢٠ و ١٠٪ في معظم هذه الدول) .

وقد طرح الأداء المرتفع للصناعات المصرية العامة من زاوية نمو الانشائية الكلية ومساهمته في نمو الانتاج خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٧٩ قضية تفسير هذه الظاهرة في ضوء ما هو معروف عن نمو الانشائية الكلية ومساهمتها في نمو الانتاج في دول أخرى . فمعدلات نمو الانشائية الكلية خلال فترات طويلة نسبياً كانت في حدود ١٪ - ٢٪ سنوياً . وهذا يؤخذ كمعدل تقرير للتقدم التكنولوجي . ولكن تجاوز معدل نمو الانشائية الكلية في مصر لهذا المدى العالمي خلال فترة وجيزه يشير إلى أن هذا النمو لا يعكس اتجاهات طويلة المدى للتقدم التكنولوجي .

ويحيل تقرير البنك الدولي إلى اعتبار أن ماحدث من نمو عالي في الانشائية الكلية يشير إلى حدوث عملية تصحيح في الأوضاع في الأجل القصير من جانب المنشآت الصناعية العامة ، وخصوصاً من جانب المنشآت ذات أفضل أداء ممكن على نحو ما يظهر من العمود قبل الأخير في جدول (١١) . إذ حاولت هذه المنشآت التكيف مع البيئة الجديدة للانفتاح

وتحريير التجارة، ووفرة النقد الأجنبي، وزيادة الطلب الفعلى، وزيادة درجة الاستقلالية في اتخاذ القرارات، وذلك بالتخلى من العمالة الزائدة وزيادة درجة استخدام الطاقة الإنتاجية المتاحة. يصل التقرير في هذا الصدد إلى حد القول بأنه على عكس المأثور في الدول الصناعية المتقدمة حيث يكون نمو الإنتاج هو المحرك لنمو الإنتاج من خلال التطوير التكنولوجي، فقد كان نمو الإنتاج هو المحرك للنمو في الإنتاج الكلية، وكسان المحرك الأساس للنمو في الإنتاج الكلية هو زيادة استخدام الطاقة الإنتاجية القائمة في المنشآت ذات الأداء الأفضل. وقد حاولت المنشآت المتوسطة اللحاق بمستوى الأداء الأفضل في الصناعة، ومن ثم رفع الكفاءة الفنية في استخدام الأساليب الإنتاجية المتاحة لديها. ولكن لم تنجح في ذلك سوى الشركات في ثلاثة قطاعات (المشروعات والتبغ والسلع الغذائية المصنعة والأسمدة). أما معظم القطاعات فقد أظهرت تدهوراً في الكفاءة الفنية على نحو ما يظهر من العمود الأخير في جدول (١١)، حيث تحقق معدلات تغير سالبة للكفاءة الفنية. وقد فسر تقرير البنك الدولي هذا الانخفاض في الكفاءة الفنية (بمعنى اتساع الفجوة بين المنشآت ذات الأداء الأفضل والمنشآت المتوسطة) بعمومات الانتقال من نظام شديد المركزية في توجيه القطاع العام إلى نظام أقل مركزية وأكثر تحرراً.

وفي إطار مشروع بحث "محددات أداء المشروعات الصناعية في مصر" أجرى فريق من جامعة الإسكندرية دراسة عن الإنتاجية الكلية في ٣٥ شركة عامة صناعية تمثل ٣٥٪ من إجمالي عدد الشركات التابعة لوزارة الصناعة^(١٨). وقد أجريت هذه الدراسة على الفترة من ١٩٨٢/٨١ حتى ١٩٨٦/٨٥، بأسلوب حساب مصادر النمو (دون تقدير دوال إنتاج) السابق تناوله في الفصلين الأول والثاني من دراستنا الحالية. ونعرض في جدول (١٢) التقديرات المستخلصة من هذه الدراسة لمعدلات نمو الإنتاجية الكلية والتي ترسمها الدراسة "معامل إنتاجية الادارة".

والصورة التي ترسمها دراسة جامعة الإسكندرية هي صورة مزعجة من زاويتين: أولاهما: أنها تظهر حالة عامة من التدهور في الإنتاجية الكلية في القطاعات الخمسة محل البحث.

جدول (١٢) : معدل نمو الانتاجية الكلية في شركات القطاع

الصناعية ١٩٨٢/٨١ - ١٩٨٤/٨٥

القطاع	١٩٨٢/٨١	١٩٨٣/٨٢	١٩٨٤/٨٣	١٩٨٤/٨٤	١٩٨٦/٨٥
١ - الفرزل والنسيج والملابس	٦٣٪	٦٧٪	٦٩٪	٧٤٪	٧٦٪
٢ - الصناعات الغذائية	١٣٪	١٧٪	١٩٪	٢٠٪	٢٤٪
٣ - الصناعات الكيماوية	٣٦٪	٤٣٪	٤٦٪	٤٨٪	٤٩٪
٤ - الصناعات الهندسية	١٢٪	١٢٪	١٨٪	١٤٪	٨٪
٥ - الحرariات	٢٢٪	٢٣٪	٣٢٪	٣٥٪	١٩٪

المصدر : جامعة الاسكندرية، المرجع المشار اليه في حاشية (١٨)، ص ١٢٤

فمن بين ٢٥ معدلاً مقدراً لنمو الانتاجية الكلية ، كان هناك ١٥ معدلاً سالباً ، وهو ما يعني تدهور الأداء في ٦٠٪ من الحالات الحالية = شركة / سنة) . كذلك يلاحظ أن أغلب المعدلات المقدرة لنمو الانتاجية الكلية في القطاعات الثلاثة الأولى في الجدول (الفازل والنسيج ، الفدائية ، الكيماوية) هي معدلات سالبة . وثانيهما : أن هناك تقلباً شديداً في معدل نمو الانتاجية الكلية من سنة إلى أخرى في نفس القطاع . وهو ما يدل على أن التحسن في الانتاجية الكلية عند ما يحدث يكون تحسناً طارئاً مدفوعاً بعوامل مؤقتة ، وليس انعكاساً لتطور طويل المدى تتأثر بالتقدم التكنولوجي .

ولعل النتيجة التي توصلت إليها دراسة جامعة إسكندرية تؤيد ما ذهب إليه تقرير البنك الدولي السابق الاشارة إليه . فقد حذر هذا التقرير من أن المعدلات العالمية لنمو الانتاجية الكلية في السبعينيات هي نتاج عملية تصحيح قصيرة الأجل . ومن ثم فلابد من الاطمئنان إلى استمرارها في المستقبل ، وأنه من الضروري لاستمرار التحسن الذي شهدته السبعينيات في الانتاجية الكلية على المدى الطويل ، ادخال أو توليد تطويرات تكنولوجية في الصناعة المصرية (١٩) . ويبدو أن مثل هذه الخطوة لم تتخذ بعد ، أو أن ما اتُخذ من خطوات (مثل توجيه قدر هائل من استثمارات الخطة الخمسية الأولى ١٩٨٢ - ١٩٨٦) للتجديد والاحلال والاستكمال) لم يتم بعد لأنها تمثل في خطوات جزئية ولم يمس الإطار العام (السياسات والمناخ العام) الذي تعمل فيه شركات القطاع العام الصناعية ، وسواء ذلك محدد هام من محددات الأداء في هذه الشركات .

القسم الثالث

دراسات الانتاجية على مستوى النشأة

نستعرض هنا عدداً من الدراسات التطبيقية التي أجريت على بعض الشركات الصناعية في مصر ، للتعرف على أسباب انخفاض مستوى الانتاجية ومعدل نموها والسبل الكفيلة بتحسين الأداء .

أجريت دراسة للشركة المصرية لانتاج اللحوم والألبان وهي احدى شركات القطاع العام التابعة لوزارة الزراعة (٢٠) ، بغير خوض التعرف على معوقات زيادة الانتاجية (أو الكفاية الانتاجية حسب ماجاء في الدراسة) واستكشاف الفرص الممكدة لزيادتها ، واقتراح مؤشرات يمكن للشركة استخدامها لتحديد مستوى الانتاجية في قطاعاتها المختلفة . ونظراً لعدم توفر بيانات تاريخية ، فقد تم حساب عدد من المؤشرات لعام ١٩٨٥ . ومنها انتاجية الجندي لكل عنصر من عناصر التكاليف ، وانتاجية الجندي من جملة التكاليف في القطاع الانتاجي . ومنها انتاجية الجندي أجر (قيمة المبيعات + الأجر الكلية) ، وانتاجية العامل (قيمة المبيعات + عدد العاملين) في قطاع التسويق . ومنها انتاجية الجندي المستثمر (جملة الإيرادات + مجموع الأموال المستثمرة) ، والعائد على رأس المال المستثمر وما إلى ذلك من المؤشرات المالية فيما يتعلق بالنشاط التمويلي . ومعظم المؤشرات التي تم حسابها قد أشارت في مجموعها إلى انخفاض مستوى الأداء والانتاجية في الشركة .

وقد تبين أن نسبة استغلال الطاقة الانتاجية المتاحة بمصانع العلف كانت ٥٤٪ ، وأن العائد على رأس المال المستثمر ٨٪ (الفائض القابل للتوزيع والفوائد + مجموع الأموال المستثمرة) . وقد اعتبر المؤشر الأخير من المؤشرات غير المباشرة الدالة على مستوى الأداء والانتاجية في جميع أنشطة الشركة . كما تبين أن من أهم المشكلات التي تواجه الشركة الانتشار الجغرافي الواسع للوحدات الانتاجية للشركة والحجم غير الاقتصادي لهذه الوحدات ، وعدم كفاية الأعلاف الجافة ، وصعوبة توفير الخدمة البيطرية بالكافاعة والسرعة

اللازمتين لجميع الوحدات المتناثرة جغرافياً (وهو ما يتربّع عليه ارتفاع نسبة النفق للماشية) ، وجود خلل في هيكل العمالة بالشركة (غائض في المجالات الوظيفية المختلفة وعجز في العمالة الفنية) ، وعدم توافر المسيلة الكافية والاضطرار إلى الاستدانة ، وعدم قيام وزارة الزراعة باستلام انتاج الشركة في المواعيد المناسبة (مما يؤدي إلى انخفاض الأوزان وارتفاع التكلفة) ، وأخيراً قيام الشركة بتسليم جانب من انتاجها للوزارة بأسعار تقل عن التكلفة الكلية للانتاج .

وقد خلصت الدراسة إلى أن أغلب المشكلات التي تحد من " الكفاية الانتاجية " للشركة تقع داخل نطاق التحكم المباشر لإدارة الشركة ، ومن ثم فالفرص قائمة لعلاج هذه المشكلات . وأخيراً ، أوصت الدراسة بضرورة حساب عدد من المؤشرات لمتابعة أوضاع الانتاجية في الشركة ، حيث لم يكن يجري حساب مثل هذه المؤشرات من جانب إدارة الشركة وقت إعداد الدراسة ، وهو ما يشير إلى غياب الوعي الكافي بالانتاجية وإدارتها .

وهناك دراسة أخرى عن شركة القاهرة للم المنتجات المعدنية وهي أحدى الشركات العامة التي تتبع هيئة القطاع العام للم المنتجات المعدنية (٢١) . وقد لاحظت الدراسة غياب الفهم الواضح أو الوعي الكافي بالمعنى الحقيقي للانتاجية من جانب الادارة بوجه عام ، ومن ثم عدم وجود سياسة أو منهج واضح لتحقيق مستوى معين من الانتاجية في الشركة .

وبحساب عدد من المؤشرات الدالة على مستوى الانتاجية وتطورها خلال الفترة من ١٩٨٢ حتى ١٩٨٥ ، لوحظ تراجع مبيعات الشركة وتناقص الانتاج بنسبة تصل إلى ٢٠٪ خلال تلك الفترة ، وعدم وجود فائض قابل للتوزيع (حققت الشركة خسائر في فترة الدراسة) والانخفاض الملحوظ في " الانتاجية الكلية " على مستوى الشركة (مقاسة بنسبة الإيرادات المحققة إلى تكلفة الموارد المستخدمة) ، وانخفاض الانتاجية في قطاعات الشركة المختلفة . في مجال الانتاج ، انخفضت انتاجية الأقسام المختلفة انخفاضاً ملحوظاً (مقاساً بنسبة قيمة الانتاج المحقق إلى تكلفة عوامل الانتاج) . وكان من أهم اسباب هذا الانخفاض تدنس

مستوى استغلال الطاقة الانتاجية المتوفرة (٤٥٪ فقط من الطاقة كان مستغلًا في بعض
أقسام المسبك الآلي) . وفي مجال التسويق لوحظ تدهور انتاجية الجنبيه من تكاليف
التسويق الاجمالية (مقايسة بنسبة صافى بيعات المنتجات كاملاً الصنع الى اجمالى تكاليف
التسويق) . ومن المؤشرات تغير البواشرة الدالة على انخفاض مستوى الانتاجية الكلية ،
سجلت الدراسة انخفاضاً ملحوظاً في معدلات دوران المخزون والأصول الاجمالية
ورأس المال الدائم ورأس المال الثابت .

ومن الغريب أن البيانات المتوفرة بالشركة لم تتمكن من حساب عدد من المؤشرات
المهمة . منها انتاجية العامل (كمية الانتاج المتحقق في عدد ساعات العمل الفعلية)
وانتجية الآلة (كمية الانتاج في ساعة عمل الآلة) ومعدل أخطال الالات في مجال الانتاج .
ومنها انتاجية رجل البيعات (قيمة البيعات في عدد رجال البيع) في مجال التسويق .
ومنها نسبة الوقت الضائع (ساعات العمل الفائعة في ساعات العمل الفعلية) ونسبة
غياب العمال (نسبة عدد أيام الغياب إلى عدد أيام العمل في السنة) . وانتاجية ساعة
العمل (القيمة المضافة في عدد ساعات العمل) في مجال الأفراد .

وقد خلصت الدراسة إلى عدد من الاقتراحات لتحسين الانتاجية في الشركة .
منها تحديد أهداف واضحة للشركة في ضوء الموارد المتوفرة لها بالفعل على أن تصاغ
تلك الأهداف بشكل كمي . ومنها تطوير البنية التنظيمية للشركة . ومنها اشراك العاملين
في مراحل التحليل والتشخيص والبحث عن الحلول الكفيلة بزيادة الانتاجية . ومنها إنشاء
مركز للمعلومات الإدارية مرتبطة بمطلب محددة لدعم القرارات الإدارية وكذلك إقامة وحدة
متخصصة في تطوير الانتاجية . وأخيراً تضمنت المقترنات تصميم "نظام داعي" يرتبط
بتطبيق العاملين والمديرين لبرامج تحسين الانتاجية ، وتصميم نظام متابعة تقدم الإنجازات
ووضع خطة تدريبية للنهوض بمستوى قوة العمل بالشركة .

ومن بين الدراسات التي أجريت للتعرف على المشكلات التي تعرّض رفع مستوى
الانتاجية واقتراح الوسائل لمعالجتها ، دراسة على بعض شركات الغزل والنسيج في القطاع

العام (٢٢) . ولم تتضمن الدراسة التي رجعت اليها مؤشرات مبشرة للانتاجية . ولكن بعض ما قد منه من بيانات يدل بشكل غير مباشر على تدني مستوى الانتاجية فيها ، فقد لوحظ أن الطاقة الانتاجية المستغلة في انتاج الفرز لم تزد عن ٢٠٪ ، وأن نسبة الطاقة المستغلة تهبط بشكل ملحوظ في يوم العطلة الاسبوعية (الجمعة) والوردية المسائية (٦٠٪ تقريباً) ، وأن نسبة أعطال الالات (نسبة وقت التغطيل الى الوقت المتاح للتشغيل) تصل الى ١٤٪ في أيام الأسبوع . وتنصاعد الى ٢٥٪ في يوم العطلة الاسبوعية . كما أنهما تبلغ ٢٣٪ في الوردية الأولى ، ولكنها تنصاعد الى ١٠٪ في الوردية الثانية ، و٢٩٪ في الوردية الثالثة . وقد تبين من هذه الدراسة أن ٦٥٪ من وقت تغطيل الآلات يرجع الى تغيب العمال ، خاصة في أيام الجمعة والوردية المسائية . وقد بلغت نسبة التغيب ٢٢٪ وهو معدل مرتفع جداً بالقياس الى المعدل الدولي وهو ٥٪ كحد أقصى . كذلك بلغت نسبة انتاج المعيب حوالي ١٠٪ . وهذا أيضاً معدل مرتفع جداً بالمقارنة بالمستوى الدولي وهو ٣٪ كحد أقصى .

وقد أوضحت هذه الدراسة أيضاً أن الادارة كانت تتناهى مع العمال ، من حيث قبول نسبة عالية من الأعذار للتهرب من العمل في الوردية المسائية . كما تبين ارتفاع نسبة العمال المرسوطن على وظائف غير انتاجية أو ذات عبء عمل خفيف ، وعموماً فقد كانت نسبة العمالة غير المباشرة في تلك الشركات عالية جداً قياساً على المعدل العالمي . وأخيراً ، ظهر من الدراسة انخفاض كفاءة العامل خلال ساعات العمل الفعلية نتيجة لاتباع أساليب غير ملائمة في العمل أو لحضور العمال الى الشركة مرهقين من جراء العمل الاضافي خارج الشركة . ومع ذلك ، فقد لوحظ أن هناك عدم رغبة أو عدم قدرة من جانب الادارة على فرض العقوبات المناسبة على المقصرين من العاملين وعلى تنفيذ نظام الحوافز الذي يفترض انه مؤسس على ربط الحافز بالإنجاز .

ويبدو أن عدم القدرة على ربط الأجر والحوافز بالانتاج هو سمة مشتركة في ادارة شركات القطاع العام . ففي دراسة لشركات المؤسسة المصرية العامة للسلع الغذائية وشركة انويس شرق الدلتا وشركة مصر للسياحة ، ظهر أن المشكلات التي تعرّضها نطبق أنظمة

ربط الأجر بالانتاج كانت على النحو التالي (مرتبة حسب الأهمية) (٢٣) :

- ١ - ضعف ثقة العاملين فيقدرة الادارة على تطبيق أنظمة ربط الأجر بالانتاج أو المحافظة على استمراره .
- ٢ - تعذر تدبير الضمانات اللازمة لزيادة الانتاج ، مع زيادة جهد العامل ، خاصة ضمان انتظام تشغيل الالات وتوافر المستلزمات .
- ٣ - وجود حدود قصوى على الزيادات في الأجر التي يمكن للعامل الحصول عليها .
- ٤ - الخوف من ارتفاع التكاليف نتيجة تخلف الاساليب المتبعة في التنفيذ .
- ٥ - انعدام العدالة في توزيع الزيادة المستحقة نتيجة حساب الأنصبة على أساس الأجر الأساسية .
- ٦ - ارتفاع معدلات العادم أو التالف أو المعيب في الانتاج ، نتيجة الرغبة في زيادة الانتاج حتى ولو كانت مواصفاته دون المستوى المطلوب .
- ٧ - الخوف من فكرة الحوافز الجماعية بسبب احتمالات اساءة استخدامها لصالح بعض فئات العاملين .

و واضح من هذا الترتيب أن المشكلة التي تحتل موقع الصدارة ، تتمثل في فقدان الثقة في امكانية تطبيق هذا النوع من الأنظمة للأجر . هذا في الوقت الذي تنسى لواصيحة العاملين في القطاع العام منذ عام ١٩٦٦ على حرية الشركات في وضع ما يلائمها من أنظمة لربط الأجر بالانتاج .

وقد خلصت الدراسة السابقة إلى عدد من النتائج والتوصيات وأهمها ما يلى :

١ - ضعف الثقة من جانب العاملين في امكانية تطبيق أي نظام لربط الأجر بالانتاج :

ان عدم شعور العاملين بأى فائدة متوقعة للحماس للفكرة ، طالما أن أجورهم ستظل ثابتة وفي حدود المترتب بدل التمثيل هو السبب وراء التردد في التطبيق منذ عام ١٩٦٦ ، ولذلك اقتربت الدراسة التخلص عن فكرة تثبيت أجور رجال الادارة والسماح بتحركها مع تغير الارباح المحققة ، بشرط أن يكون هذا جزء من نظام شامل على مستوى كل مصنع لربط أجور غالبية العاملين بنتائج عملهم .

٢ - تعذر تدبير الضمانات اللازمة لزيادة الانتاج مع زيادة جهد العامل :

رأى الدراسة أن ضمان نجاح نظام ربط الأجر بالانتاج يتطلب عدم وجود أي عيوب في زيادة الانتاج . ولكن ضمان عدم انقطاع تشغيل الآلات قد يهدى ومتعدرا في بعض الحالات . كما رأى الدراسة عدم جدواى للجانب التي تشكل على مستوى المصنع ، لأنها لا تلزم بالمشاكل التفصيلية للعمل في كل موقع .

٣ - وجود حدود قصوى على الزيادات التي يمكن الحصول عليها في مقابل الزيادة في الانتاج أو المجهود :

الأصل ان نظام ربط الأجر بالانتاج أو المجهود ينطلق من وجود تباينات في قدرات العاملين تتعكس بالضرورة على انتاجهم . ويرجع رفض العاملين لفكرة وضع حدود قصوى للدخول الممكن الحصول عليها مقابل الزيادة في الانتاج الى سببين وئسيين ؟

أ - ان وجود حد أقصى للزيادة في دخل العامل معناه ، أن الادارة ترغب في ان تعطى بحدود ، وطالب العامل أن يعطى بغير حدود .

ب - بالرغم من أن هناك حدأً أقصى للقدرات البشرية ، الا انه لا يوجد حد أقصى لقيمة الناتج أو الفائدة ، التي يمكن أن تتحقق .

٤ - انعدام العدالة في توزيع المستحقات في الحالات التي يتم فيها التوزيع وفقاً للأجور الأساسية :

ذلك أن الزيادة في الدخل التي يستحقها العامل تنحدد بمتغيرات أساسية وهي معدل كفاءة العامل (معياراً عنها بالنسبة بين انتاجه الفعلى والانتاج النطمس) وأجره الأساسي . فإذا حق أحد العاملين انتاجاً في الأسبوع قدره ١٠٠ وحدة ، ففي حين أن الانتاج النطمس المطلوب منه هو ٨٠ وحدة ، فان معنى هذا أن كفاءته ١٢٥% وإذا كان أجره الأساسي في الأسبوع أربعة جنيهات ، فان معنى هذا أن الأجر الذي يستحقه بعد حساب الزيادة سيصل إلى خمسة جنيهات . وعلى ذلك ، فطالما ان الدخل في النهاية يتوقف على الأجر الأساسي ومعدل الكفاءة ، فان أي تغيير في الأجر الأساسي لابد وأن يعود إلى زيادة الدخل الاجمالي للعامل .

٥ - الحوافز والعلاوات وعمر العامل :

يتوقع العامل أن تقل قدرته على الانتاج كلما تقدم به العمر ، ولذلك اذا وجد أن نظام الأجر بالانتاج قد أصبح غير مجد بالنسبة له ، فسيطالب بتغيير وضعه إلى عامل يومية . أو إلى عمل آخر لا يرتبط فيه الأجر بالانتاج ، ويسمح له بالحصول على علاوة دورية . وقد اقترحت الدراسة حلّاً وسطاً في هذا الشأن ، حتى لا يضار العمال الذين يقبلون العمل بالانتاج (في الأجل الطويل لتوقف العلاوات الدورية) وهو اعطاء جزء من العلاوة فقط (ربع أو نصف العلاوة) لعمال الانتاج ، وعلاوة كاملة لعمال اليومية . وبذلك يحصل عمال الانتاج على زيادة دورية منتظمة تمثل في ربع أو نصف العلاوة المقدرة للفئة الحالية ، ثم زيادة أخرى مع كل زيادة في الانتاج عن الحد الأدنى .

القسم الرابع

سبل تحسين الانتاجية

تتعدد المقترنات الراية الى رفع مستوى الانتاجية ومعدلات نموها على نحو يصعب معه حصرها جميعاً . ونقدم فيما يلى طائفة من المقترنات التي صادفناها في الدراسات التطبيقية التي عرضنا لها في الفصول الثلاثة السابقة (٢٤) .

١ - معلومات ومؤشرات وبحث الانتاجية والتکاليف

يقترح انشاء نظم معلومات على مستوى الشركة وعلى مستوى القطاع (في حالة القطاع العام) لتجمیع ومعالجة البيانات ذات الصلة بالانتاجية ، وتخصیص وحدة بحث لبيان ورقة المؤشرات الملائمة لقياس الانتاجية ومتابعة تطورها ، وللتعرف على المشكلات التي تتعارض زیادتها ، وكذلك لتطوير نظم التکاليف المعمول بها ، بحيث تتكامل نظم التکاليف مع نظم قیاس وتنمية الانتاجية .

٢ - نظم الأجر والحوافز ومقاييس الأداء

تؤكد معظم الدراسات على أهمية الربط الوثيق بين نظم الأجر والحوافز من جهة والانتاجية من جهة أخرى . ويرتبط بذلك تطوير مقاييس ومعايير موضوعية للانتاجية الحقيقة على مستوى الأفراد ومجموعات العمل لتكون الأساس الذي يعتمد عليه في منح الحوافز . ويرتبط بذلك أيضاً ضرورة توفير حدود دنيا معقولة للأجر حتى يمكن للادارة ممارسة نظم الحوافز وتوقع العقوبات على المقصرين لغرض الانضباط اللازم لسير العمل .

٣ - تخفيف القيود المفروضة على الادارة في وحدات القطاع العام

تقرن معظم الدراسات تحرير الادارة في شركات القطاع العام ، أو على الأقل اعطائهما مزيداً من درجات الحرية في اتخاذ القرارات خاصة فيما يتعلق بالتشغيل والنسعير والأجر

والحوافز . وتتواءر فى هذا الشأن المطالبة بعدم تحميل وحدات القطاع العام بعمالة زائدة (وهى توصية وجدت طريقها الى التطبيق فعلا) والفصل بين الاعتبارات الاقتصادية والاعتبارات الاجتماعية عند تحديد أسعار بيع منتجات القطاع العام . ومن ثم نرحيل الدعم الى مرحلة التوزيع النهائى للمنتجات على المستهلكين بدلا من الدعم الضمنى الذى يتخذ شكل فرض أسعار منخفضة للبيع على الشركات المنتجة . وأخيراً ، تتواتر الاقتراحات بتحقيق قبضة السلطات المركزية على شركات القطاع العام ، وقصر دورها على صياغة التوجهات العامة .

٤- اختيارات القيادات الادارية ومتابعة أدائها

تدبر نسبة غير قليلة من الدراسات الى أن المشكلة في شركات القطاع العام لا تبع من شكل الملكية في حد ذاته ، بقدر ما تتبع من نوعية الادارة القائمة على هذه الشركات . وهذا يطرح قضية حسن اختيار القيادات الادارية في هذه الشركات ، وهو ما يتضمن تغليب اعتبارات الكفاءة والخبرة على اعتبارات الأقدمية والمجاملات . ويرتبط باختيار القيادات أمر آخر لا يقل أهمية وهو ضرورة اجراء تقييم دوري لتلك القيادات والعمل على استمرار من يثبت صلاحيته دون غيره في موضع القيادة .

٥ - تنمية القدرات البشرية لمجموع العاملين شاملة المديرين

وفي هذا الصدد تبرز أهمية البرامج التدريبية لترقية مهارات المشغليين وتبادل الخبرات فيما بينهم . ومن المهم أن تكون تلك البرامج مصممة بما يتفق وخصائص النعويات المختلفة من المشغليين ومستوياتهن الوظيفية ، وأن تستفيد من التطورات الحديثة في وسائل ومناهج التدريب . كذلك وجهت بعض الدراسات النظر إلى أمر هام وهو أن غموض فعالية برامج التدريب غالباً ما يعود إلى اتصافها بالعمومية وابتعادها عنتناول المشكلات الواقعية التي يصادفها المتدربون في عملهم فعلاً . ولذلك تتضح هذه الدراسات بأن تخطيط البرامج التدريبية احتياجات المتدربين ، وهو ما يقتضي البدء بالتعرف على

مشكلاتهم ومطالبهم الفعلية . وأخيراً من الأهمية بمكان ادراك أن المديرين شأنهم شأن غيرهم من العاملين في حاجة إلى ترقية قدراتهم ومهاراتهم بالتدريب المستمر . وطبعاً الحال ، فإن هذه الفئة تحتاج إلى مستوى عالٍ من الجودة والخبرة في تصميم البرامج التي تعدد لهم والوسائل التي تتبع في التدريب .

٦ - مراقبة الجودة والصيانة

أوصت كثير من الدراسات باعتماد أهمية أكبر لقياس ومراقبة جودة المنتجات، مع ربط الحواجز بمستوى الجودة (خاصة الحواجز على مستوى مجموعات العمل) . ويتصل بذلك ضرورة الاهتمام برفع مستوى فعالية نظم الصيانة بالوحدات الانتاجية ، حتى نقل نسبة أخطاء الآلات وتتحفظ نسبة الانتاج المعيب .

٧ - تشكيلة المنتجات وادارة المخزون

أكّدت دراسات عديدة على أهمية متابعة نوعية المنتج أو المنتجات التي تقوم الوحدة الانتاجية بانتاجها ، وذلك من حيث مدى تقبل السوق لها ، والعمل على تطوير المنتجات وتوزيعها بما يتلاءم مع حالة الطلب الفعلى . ويتصل بذلك متابعة المخزون واقامة نظم جيدة لمراقبة المخزون ومتابعة معدل دوران السلع، وتدارك أية اتجاهات لتراكم المخزون من منتجات معينة بتعديل خطط الانتاج وتغيير تشكيلة المنتجات .

٨ - البحث والتطوير

إن اقامة وحدات للبحث والتطوير ، خاصة في الوحدات الانتاجية الكبيرة ، يعتبر أمراً ضرورياً من منظور التحسين المستمر للانتاجية . وفي هذا الصدد من الأهمية بمكان توثيق الصلات بين هيئات البحث العلمي والتكنولوجي والوحدات الانتاجية في الدولة . ويدخل في ذلك قيام الشركات الكبرى بتمويل برامج بحث تقوم بها المؤسسات البحثية في الدولة لحل مشكلات محددة تواجه هذه الشركات وتعوق تحسين الانتاجية بها .

٩ - دور الحكومة

يظهر في معظم الدراسات أن الحكومة يمكن أن تساهم بطرق متعددة في تنمية الانتاجية . ولعل أول هذه الطرق هو رسم سياسات اقتصادية واجتماعية عامة تسهيلاً للوحدات الانتاجية (عامة وخاصة) والعاملين فيها مناخاً ملائماً لزيادة الانتاجية . وهنا تبرر بوجه خاص سياسات التسعير والتشجيع والدعم والشراء والنقد الأجنبي . ومن هذه الطرق أيضاً إنشاء مراكز لقياس وتنمية الانتاجية لدعم وتشجيع الجهد النسبي تمارسها الوحدات الانتاجية في هذا المجال . ويدرك في هذا الشأن الدور الایجابي الذي قامته الحكومة من خلال مراكز البحث ومحطات التجارب ووحدات الارشاد في المجال الزراعي . وثمة حاجة إلى استعادة هذا الدور النشط وتعزيزه على بقية مجالات النشاط الاقتصادي . كذلك فإن الدولة يمكن أن تسدى للوحدات الانتاجية ولنفسها (مثلة في الجهاز الإداري والهيئات العامة) خدمات جليلة في مجال الارتفاع بالانتاجية من خلال تطوير نظم التعليم والتدريب ومؤسسات البحث العلمي والتكنولوجيا والتنمية الإدارية . وأخيراً ، فإن للدولة دوراً هاماً في تنمية الانتاجية من خلال التخطيط الجيد للقوى العاملة والأجور ، وكذلك من خلال السياسات الرامية إلى تحسين المستوى الصحي والغذائي والتعليمي والثقافي للسكان .

الهــامــش

B. Hansen and G. Marzouk, Development and Economic policy in the U.A.R (Egypt), North Holland, Amsterdam, 1965, pp. 142-144. (١)

(٢) محمد عبد الفتاح منجي، دراسة تحليلية عن الأجر والأنتاجية في الاقتصاد المصري، مذكرة خارجية رقم ١٣٥٥، معهد التخطيط القومي، القاهرة، أغسطس ١٩٨٣.

(٣) سلوى على سليمان وآخرون، حق العمل في الاقتصاد المصري، المركز القومي للبحوث الاجتماعية والجنائية، القاهرة، أغسطس ١٩٨٢، صص ٣٠٣ - ٣١٥.

(٤) الجهاز المركزي للتعمية العامة والإحصاء، دراسة عن سوق العمل في مصر، قطاع الصناعة، القاهرة، يونيو ١٩٨٥.

(٥) انظر : World Bank, Arab Republic of Egypt, Issues of Trade strategy and Investment planning, Report No. 4136 - EGT, Jan. 1983, Chapter 8.

وراجع أيضاً العرض الموجز في :

H. Handoussa, M. Nishimizu and J. Page, Jr., "productivity change in Egyptian public sector Industries After the Opening: 1973-1979", Journal of Development Economics, 20, 1986, pp. 53-73.

Hansen and Marzouk, op. cit., pp. 74-77. (٦)

(٧) الجهاز المركزي للتعمية العامة والإحصاء، سوق العمل في مصر، قطاع الزراعة والصيد، القاهرة، يونيو ١٩٨٥.

(٨) الجهاز المركزي للتعمية العامة والإحصاء، سوق العمل في مصر، قطاع التشييد والبناء، القاهرة، يونيو ١٩٨٥.

(٩) قامت باعداد الفقرات التالية عن نظام الأجور والمرتبات في مصر د. سهير أبو العينين
عضو فريق البحث .

M.A. Zaytoun, Earnings, Subsidies and Cost of Living An Analysis (١٠)
of Recent Developments in the Egyptian Economy, An ILO paper
presented at the National Conference on Employment Strategy in
Egypt, Cairo, Dec. 1988.

B. Hansen and S. Radwan, Employment Opportunities and Equity (١١)
in Egypt, ILO , Geneva, 1982.

E. Shamoor, Production Functions and the Residual Factor in (١٢)
Egyptian Manufacturing Industries, Unpublished M. Sc. Thesis,
London University, SOAS, 1967. Quoted in R. Mabno, The
Egyptian Economy, 1952-1972, Clarendon press, Oxford, 1974, p.151.

R. Mabro and S. Radwan, The Industrialization of Egypt, 1939- (١٣)
1973, Clarendon Press, Oxford, 1976, pp. 181-188.

(١٤) الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء ، مرجع سابق (قطاع الصناعة) ،
ص ٨٥ وما بعدها . وتطبق الدراسة على الانتاجية الكلية "اجمالي الانتاجية " ،
أو "الانتاجية الاجمالية " .

(١٥) نفس المصدر ، ص ٨٥ وس ٥٩ .
World Bank, op. cit, p. 230 & p. 240. (١٦)

(١٧) سبق شرح هذين الأسلوبين في النصرين الأول والثاني من هذه الدراسة .

(١٨) جامعة الاسكندرية ووزارة الصناعة ، ندوة تطوير الأداء في شركات القطاع العام
الصناعية ، الاسكندرية ، سبتمبر ١٩٨٨ .

World Bank, op. cit., p. 263.

(١٩)

(٢٠) محمد عبد الله عبد الرحيم، الشركة المصرية لانتاج اللحوم والألبان، في ندوة الادارة والانتاجية، مركز بحوث التنمية والتخطيط التكنولوجي، القاهرة، اكتوبر ١٩٨٦، كانت قيمة انتاج الشركة ٤٢ مليون جنيه وكان يعمل بالشركة ١٨٥٢ مشغلاً في عام ١٩٨٥.

(٢١) محمد شهيب، دراسة حالة عملية في شركة القاهرة للمنتجات المعدنية، في ندوة الادارة والانتاجية، المرجع السابق، تنتج هذه الشركة مواسير الزهر والأدوات الصحية وحمامات البانيو والأدوات المنزلية ومعلبات الصفيح وقد بلغت قيمة بيعات الشركة ٧٤١٨ مليون جنيه وكان يعمل بها ٣١٢٣ مشغلاً في عام ١٩٨٥.

Ahmed Shalaby, "Labour Productivity in Egypt", a paper presented (٢٢) to the 11th Ordinary Session of the OAU Labour Commission held in Algeria, April 1988.

(٢٣) عاطف عبيد، دراسة تطبيقية لتجربة ربط الأجر بالانتاج في الصناعة المصرية، المنظمة العربية للعلوم الادارية، (مذكرة) رقم ١٩٨، القاهرة ١٩٧٦.

(٢٤) حيث أن هذه المقترنات تتكرر في معظم الدراسات التي سبق الاشارة إليها في هذا الفصل، فلن نحصر على نسبة كل اقتراح إلى دراسة أو دراسات بعينها.

الفصل السادس

ملخص الدراسة و ملاحظات ختامية

القسم الأول

ملخص الدراسة

تبدأ الدراسة بفصل تمهيدي (الفصل الأول) يقدم بشكل مبسط عدداً من المفاهيم والتعريفات للإنتاجية، مع بيان العلاقات التي تربط بين المفاهيم والتعريفات المختلفة، وتوضيح العلاقة بين التغيرات في أساليب الانتاج (أو ما يطلق عليه التغير التقني أو التكنولوجي) والتغيرات في الانتاجية الكلية. ويتعرض هذا الفصل أيضاً للعلاقة بين مفاهيم الانتاجية والمفاهيم المختلفة للكفاءة، وارتباط ذلك بقضية تخصيص الموارد. وهذه المسائل معالجة بشكل أكثر تفصيلاً في الفصل الثاني من الدراسة. ثم ينتهي هذا الفصل بعرض العلاقات المتبادلة بين الانتاجية والأجور والأسعار، وبعض التغيرات الأخرى ذات الصلة، وذلك انطلاقاً من فرض أساس وهو أن مشكلات تنمية الانتاجية لا يمكن أن تفهم جيداً و تعالج بشكل سليم ما لم تكن هناك دراسة كاملة بالترتبطات القائمة بين الانتاجية والتغيرات الاقتصادية الأخرى التي تتأثر بالانتاجية وتؤثر فيها. وقد حاولنا ابراز طبيعة هذه الترابطات باستخدام خريطة تدفقات (شكل ٢، ص ٢٢). وهذه الترابطات معالجة بعد ذلك بشكل أكثر تفصيلاً، مع الربط بالنظرية الاقتصادية، في الفصل الرابع من الدراسة.

يستهدف الفصل الثاني من هذه الدراسة التعرف على طرق تحليل الانتاجية وأساليب قياسها، بمفاهيمها المختلفة، سواءً من الناحية النظرية أو في مجال البحث التطبيقى. ويشتمل هذا الفصل على ثلاثة أقسام رئيسية. يركز القسم الأول على تقديم تعريف عام للانتاجية يساعد على التمييز بين المقاييس الجزئية للانتاجية مثل انتاجية العمل، وبين المقاييس الكلية مثل مقياس الانتاجية الكلية للعوامل. ولعل أهم طرق قياس الانتاجية الكلية هو "مقياس سولو" الذي يستند إلى دالة انتاج كوب - وجلاس الشهيرة، بافتراض ثبات غلة الحجم، وحياد التقدم الفنى. وفي القسم الثاني تتعرض الدراسة لتطور شكل دالة الانتاج وتأثيره على التغير في الانتاجية الكلية، إذ أن خطاء توصيف الدالة وعدم الدقة في قياس المدخلات واستبعاد أحد عناصر الانتاج تؤدي إلى خلل في تقدير معدل التغير

في الانتاجية . كما يبين هذا القسم أن التغير في الانتاجية الكلية ليس مراداً للتغير التقني أو التكنولوجي ، وذلك على عكس الاعتقاد الشائع . فالتغير التكنولوجي ينطوي دائمًا على تغير في الانتاجية الكلية ، بشرط أن تكون دوالي الانتاج معبرة تعبيراً صحيحة عن الحدود القصوى الممكنة فنياً للإنتاج . ولكن التغير في الانتاجية الكلية لا ينطوي بالضرورة على حدوث تغير تكنولوجي . إن قد ينشأ التغير في الانتاجية الكلية من تغير في مستوى الكفاءة التي يتم بها استخدام أساليب الانتاج القائمة ، وهو ما يطلق عليه التغير في الكفاءة الفنية . ومن ثم تبرز أهمية محاولات قياس التغير في الكفاءة الفنية باستخدام ما يعرّف بدؤال الانتاج الحدوذية . كذلك يتعرض القسم الثاني من الفصل الثاني لمسألة تحديد العلاقة بين التغير في الانتاجية الكلية على المستوى القومي والتغير في الانتاجية الكلية في القطاعات المختلفة التي يتالف منها الاقتصاد القومي . وذلك ما أظهرته دراسات متعددة من أن التخصيص القطاعي للموارد له أثر هام على تغيرات الانتاجية الكلية .

وأخيرًا يتعرض القسم الثالث من الفصل الثاني لما أصبح معروفاً بالأطار المحاسبى لتقدير مصادر النمو وقياس الانتاجية . وكما أظهرت الدراسة فإن هذا المنهج يتميز ببساطته النسبية ، حيث يبتعد بنا عن الكثير من صعوبات تقدير دوالي الانتاج . كما أنه يساعد في حصر وتنظيم البيانات الضرورية لقياس الانتاجية . ويمكن باستخدام ذلك المنهج التدرج في تحديد مقاييس الانتاجية انطلاقاً من المقياس الأساسي للانتاجية وهو الانتاج المتوسطة للعمل .

ويحدد الفصل الثالث من هذه الدراسة ، بشكل تفصيلي متعمق العوامل المختلفة المؤثرة في الانتاجية . ويظهر من هذا الفصل أن العوامل المؤثرة في مستوى الانتاجية وفى معدل تغيرها عبر الزمن تتعدد تعداداً كبيراً ، وتختلف باختلاف المستوى الذى تدرس عنده الانتاجية ، صعوداً من مستوى المنشأة إلى المستوى القومى . وقد قسم هذا الفصل العوامل المؤثرة في الانتاجية إلى ثلاث مجموعات هي : مجموعة العوامل التكنولوجية ومجموعة العوامل البشرية ومجموعة العوامل المادية والطبيعية والمجتمعية .

وتمثل المحصلة النهائية لتأثير العوامل التكنولوجية على الانتاجية في خفض تكلفة انتاج الوحدة من المنتجات بخفض المستخدم في انتاجها من كل أو بعض المدخلات، مع تحسين جودة المنتجات أو عدم تدهورها على أقل تقدير . وتأثير العوامل التكنولوجية على انتاجية العمل من خلال عدد من المداخل ، تبين أن من أهمها احلال الآلات والماكينات وغيرها من منجزات التكنولوجية المادية محل العمل البشري ، واحتلال الآلات والمعدات القديمة متدايرة الأداء بأخرى أحدث وأرقى من حيث مستوى الأداء ، وإناحية أماكنات عظيمة لزيادة تأثير وسائل الانتاج الحيوية والكيماوية على الانتاج . وقد أظهرت الدراسة أن مدى تأثير العوامل التكنولوجية على الانتاجية يتوقف على ثلاثة عوامل رئيسية هن : الاستهانة المادي ، والبحث والتطوير ، ومعدل تطبيق المعرفات المكتسبة وانتشارها .

وفيما يتعلق بالعوامل البشرية ، فقد أظهرت الدراسة انه برغم تعدد العوامل التي تؤثر على الانتاجية من خلال تأثيرها على العمل البشري فإنه يمكن تجميعها في مركب واحد من شقين هما القدرة والرغبة . وتتأثر قدرة الإنسان الذاتية على العمل بعوامل عديدة ربما يكون من أهمها صحته البدنية والنفسية وما يتلقاه من تعليم وحصله من معارف ويحصل عليه من تدريب ، ناهيك عن مجلل الظروف المادية والطبيعية والمجتمعية التي يعيش في ظلها . وتتأثر رغبة الإنسان كعامل بعوامل عديدة أيضا قد يكون من أهمها ما يقدم له من حواجز شخصية مادية وغير مادية الى جانب مجلل الظروف الطبيعية والمادية والمجتمعية التي يعيش في ظلها أيضا .

وفيما يتعلق بالمجموعة الثالثة من العوامل المؤثرة في الانتاجية وهي مجموعة العوامل المادية والطبيعية والمجتمعية ، فإنها تتعلق بما يمكن تسميته ظروف العمل . وقد ميزت الدراسة ثلاثة أنواع من ظروف العمل ، وهن ظروف العمل المادية وظروف العمل الطبيعية وظروف العمل المجتمعية . وتشتمل ظروف العمل المادية على وسائل العمل والمواد التي يستخدمها أو ينتجهما العمل ، وأساليب العمل وأمن وسلامة العمل ، والمحيط المادي للعمل

وما الى ذلك من العناصر المادية التي ترتبط بالعمل وتؤثر على صحة العامل وحياته وعلى موقعه من العمل . أما الظروف الطبيعية للعمل ، فيقصد بها العوامل المناخية والجغرافية والمكانية ، وهي ذات تأثير هام على الانتاجية خاصة في قطاع الزراعة . وأخيراً ، تعرضت الدراسة لظروف العمل المجتمعية التي تشمل الأوضاع الاقتصادية بصفة عامة ، والعلاقات الاجتماعية وامكانيات الرعاية الاجتماعية والصحية ، والتنظيمات والتربويات والقيم الاجتماعية وما الى ذلك من الأمور التي تتجلى في طرق تخصيص الموارد وتوزيع الدخل ومستوى الدخل أو مستوى الرفاهة على وجه العموم .

وتتناول الدراسة في الفصل الرابع قضية التشابكات بين الانتاجية والأجر والأسعار التي تقدم لها بشكل مبسط في الفصل الأول . ويتبين من تناول العلاقات المتباينة بين الانتاجية والأجر في القسم الاول أن مقوله النظرية النيوكلاسيكية بشأن تحديد الأجر بالانتاجية الحدية للعمل ما زالت هي المسيطرة على الفكر الاقتصادي . وقد ذهب بعض أنصار هذه النظرية الى أن تساوى الأجر والانتاجية الحدية للعمل يتحقق حتى في غياب المنافسة الكاملة ومع وجود ممارسات نشطة للاتحادات العمالية من خلال المساواة الجماعية حول تحديد الأجر . وذلك باعتبار أن هذه العوامل لا تلغي حق صاحب العمل في تحديد المستوى المناسب للتشغيل ، وأن مصلحته تقتضي مراعاة التعادل بين الأجر والانتاجية الحدية للعمل . وفي المقابل ، يرى بعض الباحثين أن علاقة التعادل بين الأجر والانتاجية الحدية للعمل لا تتحقق عملياً ، نظراً للاعتماد على عناصر عديدة أخرى في تحديد الأجر مثل مستوى التعليم والخبرة السابقة وما الى ذلك . وقد عزز من وجهة النظر هذه مالاحظته بعض الدراسات التطبيقية من أن التفاوتات في مستويات الأجر داخل المشروع ، وفيما بين المشروعات ، لا تعكس التفاوتات في الانتاجية الحدية للعمل .

ويميل معظم الدراسات التطبيقية الى القول بوجود أثر ايجابي لزيادة الأجر على الانتاجية . وفي نفس الوقت هناك دلائل على ان الانتاجية تؤثر في الأجر أيضاً ، حيث تؤدي تطورات الانتاجية الى تطورات في قدرة المشروع على دفع أجور أعلى أو أقل .

وقد تعرض القسم الأول من الفصل الرابع إلى الجدل الدائر بين الاقتصاديين حول سياسات الأجر الوجبة الاتباع، خصوصاً في ظروف التضخم والبطالة التي ازدادت حدة في السنوات الأخيرة سواءً في العالم الصناعي المتقدم أو في العالم الثالث. وفيما يخص دول العالم الثالث، فهناك اتجاهان: اتجاه الأول يُؤيد تقييد الأجور أو تخفيضها حتى تعكس النسبة النسبية لعنصر العمل أيضاً لكن يمكن استيعاب الزيادة في قوة العمل في هذه الدول. أما اتجاه الثاني فيقول بضرورة رفع الأجر الحقيقة وتعديل نصيب الأجر في الناتج القومي وذلك لرفع مستوى معيشة العمال وبالتالي زيادة إنتاجيتهم. ومع ذلك فهناك ما يشبه الاجماع بين الاقتصاديين على أن زيادة الانتاجية يجب أن تفوق زيادة الأجر حتى يمكن تكوين فائض لأغراض التراكم والنمو. وقد جرت دراسات متعددة في النظم الاقتصادية المختلفة للبحث عن أفضل وسيلة أو نظام للربط بين الأجر والانتاجية بهدف توفير حوافز مادية فعالة لزيادة الانتاجية. إلا أن هذه الدراسات لم تسفر بعد عن صيغة عملية مرضية تمكن من تحقيق هذا الربط بشكل محكم.

وتتناول القسم الثاني من الفصل الرابع العلاقة بين الانتاجية والأجر والأسعار. وقد أظهرت الدراسة أن العلاقة بين الانتاجية والأسعار في النظرية الاقتصادية تتبع من اعتبار أن الأجر سعر خدمة العمل. وطبقاً للنظرية النيوكلاسيكية يتحقق التوازن في ظروف المنافسة الكاملة عندما يتساوى سعر خدمة العمل مع قيمته الانتاجية الحدية للعمل. كما ناقشت الدراسة طبيعة الأسعار في الدول النامية، وأبرزت ماتتسم به من تشوهات لا تمكنتها من القيام بدورها المفترض نظرياً في توزيع الموارد. وقد اتضح من الدراسة شيوخ ظاهرة اختلال العلاقة بين الأسعار والأجر في الدول النامية. وتعكس هذه الظاهرة غياب أو عدم فعالية التنسيق بين السياسات الاقتصادية المختلفة، كما أنها تعكس ظاهرة تعدد الأسعار والأسواق وضعف العلاقات بينها في اقتصادات الدول النامية. وقد أكدت الدراسة على سرمان علاقة السمية بين الانتاجية والأسعار في اتجاهين: فالانتاجية تؤثر في الأسعار، والأسعار تؤثر في الانتاجية. وهو ما يبدوا واضحاً في حالات التضخم، حيث يؤدى التضخم

إلى انخفاض الانتاجية ، و يؤدي الانخفاض في الانتاجية إلى مزيد من التضخم . ويرغب أن الزيادة في الأجور يجب أن تبررها زيادة مماثلة في الانتاجية ، ولا أدت إلى التضخم أو إلى تسرع معدلاته ، فان الربط بين الأجور والانتاجية هو أمر في غاية الصعوبة فسي الواقع العملي .

ويحتوى الفصل الخامس من الدراسة على عرض تحليلي وتقدي للدراسات السابقة عن قياس وتحليل الانتاجية فى مصر . وقد روعى فى هذا العرض أن يغطى فترة طولها سنتين دون الافراق فى تفاصيل خاصة بالماضى ، وأن يتناول القطاعات المختلفة التي خضعت الانتاجية فيها للدراسة ، مع التركيز على قطاعي الزراعة والصناعة ، وأن يبرز مدى التنوع فى مفاهيم الانتاجية التي جرى استخدامها ، مع التركيز على انتاجية العمل ومفهوم الانتاجية الكلية للعوامل . ويرغم شمول العرض لدراسات ذات مداخل مختلفة ، فقد أعطينا اهتماما خاصاً لدراسات ذات المدخل الاقتصادى . وقد ركز العرض على دراسات الانتاجية على المستويات القطاعية والمستوى القومى ، ولكنه لم يتتجاهل كلية دراسات الانتاجية على مستوى المنشأة . وينتهى العرض بتلخيص لأبرز المقترنات التي قدمتها الدراسات التي تم عرضها فيما يتعلق بالنهوض بمستوى الانتاجية ومعدلات نموها فى مصر . ولعل من أبرز نتائج عرض الدراسات السابقة عن مصر هو التقارب الشديد فى تقديرات الدراسات المختلفة لمعدلات النمو فى الانتاجية ، سواء الانتاجية الجزئية لعناصر الانتاج المختلفة أو الانتاجية الكلية للعوامل . وهذه النتيجة تدعى إلى الحرص الشديد فى التعامل مع هذه التقديرات . وسوف تعود إلى هذه القضية فى الملاحظتين الأولى والثانية من الملاحظات الختامية للدراسة فى القسم الثانى من هذا الفصل .

الفصل الثاني *

ملاحظات ختامية

١ - الظاهر من متابعة الدراسات التي أجريت في موضوع الانتاجية في الاقتصاد المصري، وتم استعراضها في الفصل الأخير، هو أن معظم هذه الدراسات قد توقفت عند تطورات الانتاجية حتى نهاية السبعينيات، وأن اتجاهات الانتاجية في الثمانينيات لم تتل بعد حظها من الفحص والدرس، والدراسة الوحيدة - فيما نعلم - التي تناولت تطورات الانتاجية في الثمانينيات، وهي دراسة جامعة الإسكندرية عن الانتاجية الكلية في النصف الأول من الثمانينيات تعطى صورة قاتمة لما آلت إليه مستويات الانتاجية في القطاع العام الصناعي.

ولكن هذه النتيجة يمكن أن تفسر على نحو مختلف اذا قبلنا ما انتهت اليه دراسة البنك الدولي عن تطور الانتاجية الكلية (في القطاع العام الصناعي) ، وهو ان معدلات نمواً الانتاجية الكلية شهدت تحسناً ملحوظاً في السبعينيات (بمعدل أكبر من ٢٪ فمس غالبية القطاعات) ، وأن هذا التحسن كان نتيجة عملية تسويق قصيرة الأجل للأوضاع

* كتب هذه الملاحظات د. ابراهيم العيسوى

في المنشآت ذات الأداء الأفضل والتي تمكنت من الاستفادة من جو الانفتاح ووفرة النقد الاجنبى فى تكثيف استخدام الطاقة الإنتاجية المتاحة لها والتخلص من أعباء العمالة الزائدة عن حاجتها ، أى أن هذا التحسن لم يكن ناتجاً عن تقدم تكنولوجى يمكن توقع استمرار نتائجه فى المستقبل وإنما كان نتاج ظروف مؤقتة يمكن أن ينتهى بزوالها . ولووضح ذلك ، لكان التدهور الذى طرأ على معدلات نمو الإنتاجية الكلية طبقاً لدراسة جامعة الاسكندرية شاهداً على انتهاء مفعول هذه الظروف المؤقتة والدخول في أوضاع أقل ملائمة لتحسين الإنتاجية الكلية في القطاع العام الصناعى المصري .

اذن هناك تضارب في اتجاهات نمو الإنتاجية الكلية في السبعينيات (بين دراسة البنك الدولى ودراسة الجهاز المركزى للتعمية العامة والاحصاء) ، ومن ثم فهناك حاجة إلى التتحقق من طبيعة الاتجاهات التي سارت فيها الإنتاجية الكلية في الثمانينيات والتوصيل إلى تفسير صحيح لها . صحيح أن هناك اختلافات بين الدارسين من حيث أسلوب القياس وفترة التحليل وتعريف القطاعات ، ولكن ادراك هذه الاختلافات لا يساعدنا على القطع بحقيقة اتجاهات الإنتاجية الكلية في السبعينيات والثمانينيات ، والعوامل المحركة لما حدث من تغيرات فيها . ومن الطبيعي أن فهم هذه الأمور هو الأساس الطبيعي للتحرك نحو اقتراح سياسات عملية لتحسين الإنتاجية .

٢ - وقد أوضح مسح الدراسات التطبيقية عن مصر في الفصل الأخير أن ثمة تضارباً في نتائج البحث حول اتجاهات نطور إنتاجية العمل في مصر . ففى قطاع الصناعة يلاحظ أن معدل نمواً إنتاجية العمل قد هبط من المستوى المرتفع الذي تحقق منذ نهاية الأربعينيات حتى أوائل السبعينيات (٥٪ أو أكثر طبقاً لـ هانسن وموزو) . إلا أن الصورة غير واضحة بشأن مدى التدهور الذي لحق بمعدل نمواً إنتاجية العمل في الصناعة ووجه خاص منذ منتصف السبعينيات . فالتدور كان شديداً جداً طبقاً لدراسة

سلوى سليمان التي سجلت معدل نمو - ٢٪ سنوياً للفترة من ١٩٦٦/٦٥ حتى ١٩٨٣/٨٢ . بينما الصورة تبدو أفضل طبقاً لدراسة منجي (معدل نمو ٣٪ - ٥٪ في معظم القطاعات في الفترة ١٩٦٠ - ١٩٧٩) ، وأفضل كثيراً طبقاً لدراسة البنك الدولي (معدل نمو ٥٪ فأكثر في معظم القطاعات الصناعية العامة) .

ومن جهة أخرى ، فإن النتائج الخاصة بقطاع الزراعة تستدعي الانتباه من حيث الاستقرار النسبي لمعدل نمو انتاجية العمل (في حدود ٢٪ من ١٩٤٢ حتى ١٩٨٠) طبقاً لمعظم الدراسات (هانسن ومرزوق ، سلوى سليمان ، الجهاز المركزي للتعمية والاحصاء) . ولكن الصورة لا تخلو من أمور تدعو إلى القلق حول اتجاهات تطور الانتاجية . فبينما أوضحت احدى الدراسات أن معدل نمو انتاجية العمل في الزراعة قد هبط إلى ٨٪ سنوياً في السبعينيات والستينيات (دراسة منجي) ، نجد أن دراسة أخرى اشارت إلى ارتفاع المعدل إلى ٥٪ سنوياً خلال الفترة ١٩٧٠ - ١٩٨٢ (دراسة التعمية) .

وفي كل الحالات تبقى اتجاهات التطور في انتاجية العمل خلال الثمانينيات غير معلومة . ومن المفيد بالطبع أن نعرف كيف تجاوت انتاجية العمل مع التغيرات التي شهدتها الثمانينيات ، وجعلت منها عقداً شديداً الاختلاف من زوايا عديدة عن عقد السبعينيات .

٣ - وقد ابرزت دراسة البنك الدولي نقطة هامة تستحق المتابعة . وهي تقسيم النمو في الانتاجية الكلية إلى نمو مصدره التقدم التكنولوجي (أو تحسن انتاجية المنشآت ذات الأداء الأفضل) ونمو مصدره التحسن في الكفاءة الفنية (أو اقتراب مستويات الأداء في المنشآت المتوسطة من مستوى الأداء الأفضل) . وقد ظهر من دراسة البنك الدولي أن الكفاءة الفنية قد شهدت تدهوراً في أغلب القطاعات في السبعينيات . ومن ثم يثور التساؤل حول أمرين : أولهما : امكانية التحقق من هذه النتيجة في السبعينيات . وثانيهما : التعرف على اتجاهات الكفاءة الفنية في الثمانينيات ومساهمتها في نمو الانتاجية الكلية .

- ٤ - ومن الملاحظ أيضاً أنه باستثناء دراسة الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء التي عالجت الانتاجية في قطاع الصناعة بشقيه العام والخاص ، فإن معظم دراسات مالت إلى التركيز على القطاع العام وما إلى معالجة القطاع الصناعي في مجده . ودون انكار الأهمية البالغة لمتابعة أوضاع الانتاجية في القطاع العام الصناعي ، فإن ثمة حاجة إلى دراسات أكثر عن تطورات الانتاجية في القطاع الخاص الصناعي . وسوف تزداد الفائدة من مثل هذه الدراسات إذا معمدت إلى التمييز بين القطاعات الفرعية التي يتتألف منها هذا القطاع ، وفرقت على الأقل بين الصغير والمتوسط والكبير من هذه المشروعات ، حيث أن لكل منها ظروفه ومشكلاته التي قد تتطلب معالجات منفصلة . وأخيراً ، يلاحظ ندرة الدراسات التي أجريت على مستوى الانتاجية وتطوراتها في قطاعات غير الزراعة والصناعة . ولا شك أن هذه القطاعات تحتاج إلى اهتمام أكبر من الباحثين في قضايا الانتاجية .
- ٥ - ومن الجوانب الأخرى للاقتصاديات التي لم تتنل حقها من الدراسة في مصر ، الآثار التي تحدثها التغيرات في هيكل الاقتصاد القومي أو في تركيبه القطاعي بوجه خاص ، على معدلات نمو الانتاجية ، إذ تشير نتائج البحوث التي تعرضنا لها في الفصل الثاني إلى أن إعادة تخصيص الموارد من قطاع إلى آخر في الاقتصاد القومي ، أو من مجموعة صناعية إلى أخرى داخل قطاع الصناعة ، أو فيما بين المحاصيل داخل قطاع الزراعة (التركيب المحصولي) يمكن أن يكون لها آثار هامة على اتجاهات تطوير الانتاجية (١) .
- ٦ - ويلاحظ من الناحية المنهجية أن معظم دراسات الانتاجية الكلية قد اتجهت إلى قياس النمو فيها عن طريق مدخل حسابات مصادر النمو الذي قد يتم بتقدير دوال الانتاج وقد لا يمر . ولعل التطوير الحديث في هذا المجال هو تقدير دوال الانتاج الحدودية

والتمييز بين مكونين للنمو في الانتاجية الكلية وهو التقدم التكنولوجي والتحسين فـ
الكافأة الفنية . ومن الملاحظ ان المنهج المتبع هو منهج نيوكلاسيكي في المقام الأول .
وهذا المنهج ينطلق من عدد من الافتراضات التي قد تجافي الواقع من زوايا عديدة .
فـ فهو ينطلق من افتراض أن المنشآت تقوم بتعظيم الربح في ظروف المنافسة الكاملة .
وافتراض قدرة عناصر الانتاج على التنقل ومرنة الأسعار . الأمر الذي يمكن هذه
المنشآت من الوصول إلى أوضاع توازنية . وهو ينطلق أيضاً من افتراض أن التقدم
التكنولوجي يحدث بشكل تلقائي وأنه متاح لجميع المنشآت العاملة في الصناعة
بـلا تمييز . وهذا ينطلق كذلك من افتراض العلم الكامل وغياب عدم التأكيد بشأن
الخيارات التكنولوجية المتاحة . وافتراض أن المفارقة بين هذه البدائل من جانب
المنشآت تتم ببساطة احتلاماً إلى شيء أساس واحد وهو الأسعار النسبية لعوامل
الانتاج . والإطار المؤسس النيوكلاسيكي بسيط للغاية حيث لا مكان فيه لنقابـات
العمال ولا لضفوط رجال الاعمال ولا للتدخل الحكومي ، ولا للتفااعلات بين الشركات
الكبرى والمؤسسات العلمية . وأخيراً فإن الإطار التحليلي النيوكلاسيكي يفترض
أن مصادر النمو في الانتاج مستقلة عن بعضها ، وأن أثر الواحد منها يضاف إلى أثـر
الآخر دون حدوث تفاعل سلبي أو ايجابي بين الأثرين .

صحيح أن هناك دراسات كثيرة أخذت في الابتعاد عن الالتزام الصارم بهذه
الافتراضات، وتحللت من بعض القيود النيوكلاسيكية على تحليل النمو والانتاجية. ولعل
هذا اثباتاً إضافياً لعدم ملاءمة الاطار النيوكلاسيكي للتحليل. ولذا فقد نادى البعض
بنبذ هذا الاطار والتحول إلى ما أطلق عليه الاطار التطورى الذى ينظر فيه إلى النمو
كم عملية تطورية تتم في اطار مؤسسى قد يشجع عليها أو يعيقها^(٢). وينصح اتباع هذا
الاتجاه بأنه بدلاً من التركيز على قياس الانتاجية وحساب مساهمة كل مصدر من مصادر النمو
ي ينبغي التركيز على العوامل المختلفة التي تتواجد في الاطار المؤسسى وعلى كيفية تعاملها
معاً، ومتابعة السلوك الفعلى للمنشآت العاملة في هذا الاطار. وقد اهتم أصحاب هذا
الاتجاه بقضية التطور التكنولوجى وكيف يتولد وكيف ينتشر، وكيف تؤثر ظروف المنافسة والقدرة

النسبة للمنشآت المختلفة على سرعة انتشاره ، وكيف تقلد المنشآت التكنولوجيات التي تكشف في منشآت أخرى ، وكيف تؤثر هذه العملية على ربحية المنشآت المختلفة . وعموماً فإن هذا النموذج ينطلق من افتراض أساسى وهو أن اكتشاف أو ابتداع تكنولوجيا جديدة هو نشاط مكلف ومحاط في العادة بقدر كبير من عدم اليقين .

٢ - والملاحظ بشكل عام هو أن النماذج المتاحة لمعالجة قضية الانتاجية سواء النيوكلاسيكية أو التطورية هي نماذج قد تمت صياغتها أصلاً لمجتمعات قادرة على توليد التقدم التكنولوجي وعلى منشآت تمتلك قدراتٍ ضخمة تمكّنها من الانفاق على البحث والتطوير مباشرةً أو من خلال مؤسسات البحث العلمي والتكنولوجي . ورغم عدم دقة افتراضات النيوكلاسيكية فبصى مثل هذه المجتمعات حيث تقوم الشركات العملاقة بأدوار هامة في صنع البيئة الاقتصادية (ما يجعل من افتراض المنافسة الكلمة والعلم الكامل والتكنولوجيا المتاحة للجميع افتراضات تدخل في نطاق اللامعقول) ، فإن عدم الدقة تبدأ وأشد فسـى ظروف الدول النامية التي تستورد التكنولوجيا ولا تصنعها ، بل ويحال بينها وبين صنع التكنولوجيا من خلال روابط التبعية في السوق الرأسمالي العالمي .

كما أن هذه الدول تتميز بسمة خاصة تجعل من الصعب تطبيق النماذج التقليدية لتحليل الانتاجية عليها . وهذه السمة هي أنه على خلاف الوضع في الدول المتقدمة حيث لكل فرد عمل محدد يقوم به ، ونادرًا ما يستعين بعمل غيره من أجل تحصيل الدخل اللازم للوفاء بحاجاته المعيشية ، فإن نسبة كبرى من الأفراد في الدول النامية أصبح لهم أكثر من عمل . فانخفاض الأجور في الحكومة والقطاع العام في مصر قد دفع بأعداد كبيرة من المستغلين فيها إلى الاشتغال بعمل آخر (أو أكثر من عمل آخر أحياناً) . وهذا يخلق تنافساً بين الأشغال المختلفة على وقت وجهد المستغل . والحاصل هو أن العمل ذات الأجر الأعلى يحصل على النصيب الأوفر من جهد المستغل ، ولا يترك لعمله الآخر (المفترض أنه العمل الأساسى) سوى القليل من الطاقة والقدرة على العمل . ومن هنا فإن اطلاق القول بانخفاض انتاجية العامل المصرى اعتماداً على تسجيل انتاجيته فى عمله الأساسى فى الوظيفة الحكومية

أو في القطاع العام هو قول غير سليم . حيث إننا لاننظر في هذه الحالة سوى إلى جزء من انتاجية هذا العامل . وربما يكون من الأصوب النظر إلى مجموع انتاجيات العامل فـى عمله الأصلى وأعماله الإضافية ، حتى تكون المقارنة مع مستويات انتاجية العامل فـى الدول المتقدمة ذات مغزى . وربما نكتشف في هذه الحالة أن انتاجية العامل المصرى ليست أقل من انتاجية العامل الأوروبي مثلا ، بل وقد تزيد عن ذلك . والمهم أن مفهوم الانتاجية الواجب التطبيق في ظروف تتعدد فيها الأشغال التي يقوم بها الفرد الواحد يجب أن تخالف عن مفهوم الانتاجية الذي يطبق في ظروف يختص فيها كل فرد بعمل واحد . ولو أخذنا بذلك التمييز فربما نصل إلى نتائج مختلفة بشأن المقارنة بين معدلات نمو الأجور ومعدلات نمو الانتاجية في الاقتصاد المصرى .

وعد ، فان النقاط التى أوردها فيما تقدم تفتح آفاقا واسعة للتفكير فى قضىـا
الانتاجية ، وتدعى الى الاجتهد فى تطوير المفاهيم والمناهج وطرق القياس لتكون أكثر
ملاءمة لظروف الاقتصاد المصرى .

الروايات

١) انظر مثلاً :

D.W. Jorgenson, F.M. Gollop and B. Fraumeni, Productivity and U.S. Economic Growth, Contributions to Economic Analysis, North Holland, 1988.

Y. Mundlak, Endogenous Technology and the Measurement of Productivity, IFPRI Reprint (No. 141) of an article originally published in S. Capalbo and J. Antle (ed.): Agricultural Productivity: Measurement and Explanation, Resources for the Future, Washington D.C., 1988

٢) راجع نلسون الذي يعتبر المفهوم النيوكلاسيكي هو منهج سطحي ومضلل فيما يتعلق بفهم تطورات الانتاجية :

R. Nelson, "Research on Productivity Growth and Productivity Differences: Dead Ends and New Departures", Journal of Economic Literature, Vol. XIX, Sept. 1981.

انظر أيضاً :

R. Nelson and S. Winter, An Evolutionary Theory of Economic Capabilities and Behaviour, Cambridge, Mass: Harvard University Press, 1982.

المراجع

أولاً : المراجع العربية

- ١ - احمد الصقلي ، "الأجور والانتاجية وميكانيكية الاقتصاد القومى ؛ تشخيص وعلاج وبرنامج عمل " ، مصدر المعاصرة ، العدد ٣٩٧ ، يوليو ١٩٨٤ .
- ٢ - الجهاز المركزى للتعمية العامة والاحصاء ، دراسة عن سوق العمل فى مصر، قطاع الصناعة ، القاهرة ، يونيو ١٩٨٥ .
- ٣ - الجهاز المركزى للتعمية العامة والاحصاء ، سوق العمل فى مصر ، قطاع التشييد والبناء ، القاهرة ، يونيو ١٩٨٥ .
- ٤ - الجهاز المركزى للتعمية العامة والاحصاء ، سوق العمل فى مصر ، قطاع الزراعة والصيد ، القاهرة ، يونيو ١٩٨٥ .
- ٥ - السيد ناصف ، عثمان محمد عثمان ، النظرية الاقتصادية الكلية ، المكتب الجامعى للدروس ، الاسكندرية ، ١٩٨٦ .
- ٦ - حمدى عبد العظيم ، أربع ظواهر اقتصادية في مصر ، القاهرة ، ١٩٨٧ .
- ٧ - جامعة الاسكندرية ، وزارة الصناعة ، ندوة تطوير الأداء في شركات القطاع العام الصناعي ، الاسكندرية ، سبتمبر ١٩٨٨ .
- ٨ - رمزى زكي ، تأثير التضخم على العدالة الاجتماعية فى مصر ، تقييم الاداء لبرنامج التثبيت الاقتصادى ٢٢ - ١٩٨١ " ، بحث مقدم للمؤتمر العلمى السنوى السابع للأقتصاد بين المصريين ، القاهرة ، مايو ١٩٨٢ .
- ٩ - سلوى على سليمان وآخرون ، حق العمل فى الاقتصاد المصرى ، المركز القومى للبحوث الاجتماعية والجنائية ، القاهرة ، ١٩٨٧ .
- ١٠ - صلاح الدين عبد العزيز ، مشاكل سياسة الأجور في الدول النامية ، المنظمة العربية للعلوم الادارية ، جامعة الدول العربية ، ١٩٢٢ .

- ١١ - عاطف عبيد ، دراسة تطبيقية لتجربة ربط الاجر بالانتاج في الصناعة المصرية ، المنظمة العربية للعلوم الادارية ، جامعة الدول العربية ، ١٩٢٦.
- ١٢ - على عوض حسن ، الاجور والمعاردات بالقطاعين العام والخاص والحكومة ، دار الثقافة للطباعة والنشر ، القاهرة ، ١٩٢٢ ، ص ٣٩.
- ١٣ - قاسم ناجي ، تخطيط العمل والأجور في المشاريع الصناعية " ، مجلة النفط والتنمية ، العدد الرابع ، تموز ١٩٨٦ بـ ١٩٨٦.
- ١٤ - قبيس سعيد عبد الفتاح ، "نظام الحوافز كأداة لرفع مستوى الانتاجية" ، مجلة النفط والتنمية ، العدد ٦ ، آذار ، مارس ١٩٧٢.
- ١٥ - محمد عبد الفتاح منجي وآخرون ، الانتاجية ، بيمكو للاستشارات الهندسية ، القاهرة ، ١٩٨٩.
- ١٦ - محمد عبد الفتاح منجي ، دراسة تحليلية عن الأجور والانتاجية في الاقتصاد المصري ، معهد التخطيط القومي ، مذكرة خارجية رقم ١٣٥٥ ، القاهرة ، ١٩٨٣.

ثانياً : المراجع الأجنبية

- 17 - Abu-Shaikha, A., A Preliminary Investigation of Productivity of the Jordan Economy, a paper presented to the Expert Meeting on Productivity Improvement and Development Perspectives in the Arab Countries held at the Arab Planning Institute in Kuwait, 9-12 April, 1988.
- 18 - Agarwala R., Price Distortions and Growth in Developing Countries, World Bank Staff Working Papers No. 575, Washington D.C., 1983.

- 19 - Ahrends K. & Karsten Stübing, Die Erhöhung des Gebrauchswerts landtechnischer Arbeitsmittel- Bedingung Für Dauhaftigkeit und Stabilität der umfassenden Intensivierung in der Pflanzenproduktion, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die wirtschaft, Berlin, Februar, 1989.
- 20 - Ahrends K. & Urich Neubauer, Zur effektiveren Nutzung des Naturfaktors insbesondere des Bodens in der Landwirtschaft, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die wirtschaft, Berlin, Juli, 1985.
- 21 - Akerlof G., " Labour contracts as partial gift exchange", Quarterly Journal of Economics, Nov. 1982.
- 22 - Anderson J. & Roger Frantz, " The response of labour effort to falling real wages. The Mexican peso devaluation of February 1982", World Development, Vol. 12, No. 7, July 1984.
- 23 - Aslam N., " Level of real wages and labour productivity in the manufacturing sector of the punjab ", Pakistan Development Review, Vol. XXII, No. 4, Winter 1983.
- 24 - Autorenkollektiv Unter Leitung Von Prof. Dr. K. Walter und anderen, Theoretische und praktische Probleme der Steigerung der Arbeitsproduktivität bei der Gestaltung der entwickelten Sozialistischen Gesellschaft in der DDR (Thesen). Wirtschaftswissenschaft, verlag Die Wirtschaft, Berlin, April, 1975.
- 25 - Brown, M., On the Theory and Measurement of Technological Change, Combridge University Press, U.K., 1966.
- 26 - Cartter A., Theory of Wages and Employment, Irwin Illinois 1959.
- 27 - Christensen L., D.W. Jorgenson and L. J. Lau, " Conjugate Duality and the Transcendental Logarithmic Function ", Econometrica, Vol. 39, No. 4, July 1971.

- 28 - Chiswick C., "The efficiency-Wage hypothesis : Applying a general model of the interaction between labour quantity and quality", Journal of Development Economics, Vol.20, No. 2, March 1986.
- 29 - Christensen L., D.W. Jorgenson and L.J. Lau, "Transcendental Logarithmic Production Frontiers", Review of Economics and Statistics, Vol. 55, 1973.
- 30 - Clark P., "Inflation and Productivity Decline", The American Economic Review, Vol. 72, No.2, May 1982.
- 31 - Congdon, T. and D. Mcwilliams, Basic Economics- A Dictionary of Terms, Concepts and Ideas, Arrow Books, London, 1976.
- 32 - Dahlman C., "Technological Change in Industry in Developing Countries", Finance & Development, June, 1989.
- 33 - Demmler H. & Rolf Rinke, Die Planmassige Verbesserung der Arbeitsbedingungen in den Betrieben (Ergebnisse von Untersuchungen in Betrieben der Metall und Elektroindustrie), Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die Wirtschaft, Berlin, Juni, 1974.
- 34 - Domboisch and Fischer, Macroeconomics, McGraw Hill, New York, 1984.
- 35 - Dubrowski J. und anderen, Grundlagen der Wissenschaftlichen Arbeitsorganisation, Verlag Die Wirtschaft, Berlin, 1973.
- 36 - Ekelund R., "A short-run classical model of capital and wages : Mill's recantation of the wages fund", Oxford Economic Papers, Vol. 28, No.1, March 1976.
- 37 - Evenson R., "Productivity Growth, Technology and Economic Development", in G. Ronis & P. Schultz (ed.) : The State of Development Economics, Basil Blacbwell, N.Y., 1988.

- 38 - Fil'ev V., "The relationship between the growth of labour productivity and wages", Problems of Economics, Vol. XXVII, No. 6, October 1984.
- 39 - Fischer I. & Karl Hartmann, Arbeitsproduktivität -Technologischer Fortschritt-Schöpfertum der Werktätigen, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die Wirtschaft, Berlin, Juli, 1935.
- 40 - Fisher F., "The Existence of Aggregate Production Functions", Econometrica, Vol. 37, No. 4, Oct., 1969.
- 41 - Frank R., "Are Workers paid their marginal products?", American Economic Review, Vol. 74, No. 4, September 1984.
- 42 - Friedrich G. & Gerhard Schulz, Steigerung der Arbeitsproduktivität und der Effektivität der gesellschaftlichen Arbeit untrennbarer Bestandteil der Hauptaufgabe, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die Wirtschaft, Berlin, Juli, 1975.
- 43 - Gabler U. & Erich Wichler, Beziehungen zwischen der Gestaltung des Produktionsprogramms und der Steigerung der Arbeitsproduktivität, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die Wirtschaft, Berlin, Februar, 1980.
- 44 - Gerald Meier G., Leading Issues in Development Economics, Selected Materials and Commentary, Oxford University Press, New York, 1964.
- 45 - Ginneken W., "Wage policies in industrialised market economies from 1971 to 1986 between controls and free bargaining", International Labour Review, Vol. 126, No.4, 1987.
- 46 - Green F. & P. Nore, Economics: An Anti-Text, Macmillan, London, 1978

- ... et al., Redistribution with growth, Oxford University Press, London, 1974.
- Hanoussa H., M. Nishimizu and J. Page, Jr., "Productivity Change in Egyptian Public Sector Industries After the Opening: 1973 - 1979", Journal of Development Economics, Vol. 20, No.1, 1986.
- 49 - Hansen B. and Marzouk G., Development and Economic Policy in the U.A.R (Egypt), North Holland, Amsterdam, 1965.
- 50 - Hansen B. and S. Radwan, Employment Opportunities and Equity in Egypt, ILO, Geneva, 1982.
- 51 - Heinrich W., Hauptwege zur Steigerung der Arbeitsproduktivität für die weitere Erhöhung der materiellen und kulturellen Lebensniveaus des Volkes, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die Wirtschaft, Berlin, August, 1978.
- 52 - Höpfner H. & R. Horst, Zur Analyse und Planung Arbeitsproduktivität nach Hauptfaktoren, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die Wirtschaft, Berlin, April, 1975.
- 53 - Hortmann K. & Helmut Koziolek, Die Einheit und Sozialpolitik : Die Vertiefung der umfassenden Intensivierung der Produktion in der DDR, vor allem durch den breiten Einsatz der Schlüsseltechnologien, Wirtschaftswissenschaft Verlag Die Wirtschaft, Berlin, Mai, 1989.
- 54 - Ishaq Nadiri M., "Some Approaches to the Theory and Measurement of Total Factor Productivity", Journal of Economic Literature, Vol. 8, No.4, Dec., 1970.
- 55 - Japan Productivity Center, Productivity Movement in Japan, May, 1986.

- 56- Jorgenson D. & Griliches, " The Explanation of Productivity Change", Rev. Econ. Studies, 34(3), 1967.
- 57- Jorgenson D., F.M. Gollop and B. Fraumeni, Productivity and U.S. Economic Growth, Contributions to Economic Analysis, 169, North Holland, 1988.
- 58- Jorgenson D., Productivity and Postwar U.S. Economic Growth, Journal of Economic Perspectives, Vol. 2, No.4, Fall, 1988.
- 59- Joseph S., " The efficiency wage hypothesis , surplus labour and the distribution of income in LDC's", Oxford Economic Papers, July 1976.
- 60- Kassalow E., " Concession Bargaining : towards new roles for American Unions and managers ", International Labour Review, Vol. 127, No. 5, 1988.
- 61- Kendrick J., Productivity Trends in the USA, Princeton University Press, Princeton, 1961.
- 62- Keynes J., The General Theory of Employment, Interest and Money, London: Macmillan, 1936.
- 63- Kitchen R. & J. Weis, Prices and Government Intervention in Developing Countries ", in: UNIDO, Industry and Development, No. 20, Vienna, 1987.
- 64- Kostin L., " Restructuring the system of Payment of Labour", Problems of Economics, Vol. XXXI, No. 3, July 1988.
- 65- Koval N. & Miroshnichenk, Fundamentals of Soviet Economic Planning, Novosti Press Agency, Publishing House, Moscow, 1972.
- 66- Kruger A. and B. Tuncer, Estimating Total Factor Productivity Growth in a Developing Country, World Bank Staff working paper No. 422, 1988.

- 67- Lindauer D., "The Public - Private wage differential in a poor urban economy", World Bank Reprinted Series, No. 261, 1983.
- 68- Lindbeck A., "The Recent Slowdown of Productivity Growth", The Economic Journal, March 1983.
- 69- Loveman G. and Chris Tilly, "Good Jobs or bad Jobs. Evaluating the American job creation experience ", International Labour Review, ILO, Vol. 127, No. 5, 1988.
- 70- Mabro R. and S. Radwan, The Industrialization of Egypt, 1939-1973, Clarendon Press, Oxford 1976.
- 71- Mellor J., Determinants of Rural Poverty: The Dynamics of Production, Technology, and Price, in John W. Mellor and Gunvant M. Desai (ed.), Agricultural change and Rural Poverty: Variations on a Theme by Dharm Narain, The Johns Hopkins University Press, Baltimore, 1985.
- 72- Maddison A., "Growth and slowdown in Advanced Capitalist Economies", Journal of Economic Literature, Vol. 25, No. 2, June, 1987.
- 73- Moller U. & Hartmuth Weseter, Die aktuelle Bedeutung der Marxschen Erkenntnisse zur Steigerung der Arbeitsproduktivitat, Wirtschaftswissenschaft, Verlag Die wirtschaft, Berlin, April, 1988.
- 74- Mstislaskü P., "The Dynamics of Labour Productivity & Wages ", Problems of Economics, Vol. XXVII, No.1, May 1985.
- 75- Müller W., Umfassende Intensivierung der Landwirtschaft und effektiven Nutzung des Naturfaktors, Wirtschaftswissenschaft, verlag Die wirtschaft, Berlin, Juli, 1985.
- 76- Mundlak Y., Endogenous Technology and the Measurement of Productivity, IFPRI reprint (No. 141) of an article originally published in S. Capalbo and J. Antle(ed.): Agricultural Productivity: Measurement and Explanation, Resources for the future, Washington D.C., 1988.

- 77 - Nelson R. and S. Winter, An Evolutionary Theory of Economic Capabilities and Behaviour, Cambridge, Mass: Harvard University Press, 1982.
- 78 - Nelson R., Research on Productivity Growth and Productivity Differences. Dead ends and new departures. Journal of Economic Literature Vol. XIX, Sept. 1981.
- 79 - Nelson, R., "The CES Production Function and Economic Growth Projections", Rev. Econ. Stat., (47)3, August, 1965.
- 80 - Neumann R., Kritik zur: Autorenkollektiv Das okonomische Gesetz des Ununterbrochenen Wachstums der Arbeitsproduktivitat: Wesen, Wirkung und Ausnutzung, Wirtschaftswissenschaft, verlag Die Wirtschaft, Berlin, Juli, 1975.
- 81 - Nghiep L., Sources of World Economic Growth, International Development Centre of Japan, March 1988.
- 82 - Nishimizu M. & M. Page, Jr., " Total Factor Productivity Growth, Technological Progress and Technical Efficiency change : Dimensions of Productivity Change in Yugoslavia 1965 - 78 ", The Economic Journal, Vol. 92, No.367, Dec., 1982.
- 83 - OECD, Productivity and Economic Planning, OECD Development Centre, OECD, Paris, 1970.
- 84 - Ökonomisches Lexikon (L-Z), 2- neu bearbeitung Auflage, Verlage Die Wirtschaft, Berlin (D D R), 1971.
- 85 - Olson M., "The Productivity Slowdown, the ceel shocks, and the Real Cycle ", Journal of Economic Perspectives, Vol. 2, No.4, Fall, 1988.
- 86 - Olson M., "Stagflation and the Political Economy of the Decline in Productivity", The American Economic Review, Vol.72, No. 2, May 1982.

- 87- Pack, H., Productivity, Technology and Industrial Development, (A case study in Textiles), Oxford University Press, 1987.
- 88- Pankert A., " Government influence on wage bargaining : the limits set by international labor standards", International Labour Review, ILO, Vol. 122, No.5, Sep.-October 1983.
- 89- Pencavel J. and B. Holmbund, " The determination of wages, employment, and work hours in an economy with centralised wage-setting: Sweden 1950 -83", The Economic Journal, Nol. 98, No. 393, December, 1988.
- 90- Phillips A., " The relation between unemployment and the rate of change of money wage rates in the U.K. 1861-1957", Economica, November 1958.
- 91- Poullier, Productivity and Economic Planning, OECD, Paris, 1970.
- 92- Rees A., Patterns of Wages, Prices and Productivity, Final Report of the 15th American Assembly, Colbia University, Hariman, New York, 1959.
- 93- Roman Z., Productivity and Economic Growth, Akademiai Kiado, Budapest, 1982.
- 94- Shaacldin E., " Sources of Industrial Growth in Kenya, Tanzania, Zambia and Zimbabwe, some Estimates ", African Development REview, Vol. 1, No. 1, 1989.
- 95- Shalaby A., Labour Productivity in Egypt, A paper Presented to the 11th Ordinary Session of OAU Labour Commission held in Algeria , April 1988.
- 96- Shamoor E., Production Functions and the Residual Factor in Egyptian, Manufacturing Industries, unpublished M. Sc. Thesis, London University, SOAS, 1967, quoted in R. Mabro, The Egyptian Economy, 1952-1972, Clarendon Press, Oxford, 1974.

- 97 - Smith, A., The Wealth of Nations, edited by Andrew Skinner, Penguin Books, London, 1970.
- 98 - Snodgrass M. and Luther T. Wallace Agriculture, Economics and Growth, 2nd. ed., Appleton century-crofts, New York, 1970.
- 99 - Solow, R., "A Contribution to the Theory of Economic Growth", Quarterly Journal of Economics, 70, Feb. 1956; and "Technical Change and the Aggregate Production Function", Review of Economics and statistics, 39, Aug. 1957.
- 100 - Solow R., "Technical Progress, Capital Formation and Economic Growth" Amer. Econ. Rev., Vol. 52, May 1962.
- 101 - Steven S., Cheat-Threat Theory: An Explanation of Involuntary Unemployment, mimeo, Boston University, May 1982.
- 102 - Strassmann W., Technological Change and Economic Development: The Manufacturing Experience of Mixeco and Puerto Rico, Cornell University Press, Ithaca, New York, 1968.
- 103 - Sumanth D., Productivity Engineering and Management, McGraw- Hill, New York, 1984.
- 104 - Summer S. & Stephen Silver, "Real wages, employment and Phillips Curve", Journal of Political Economy, Vol. 97, No.3, June 1989.
- 105 - Taylor J., "Union Wage Settlements During A Disinflation", The American Economic Review, Dec. 1983.
- 106 - Teitel S., "Productivity, Mechanization and Skills: A Test of the Hirschman Hypothesis for Latin American Industry", World Development, Vol. 9, No.4, April, 1981.
- 107 - Todaro M., Economic Development in the Third World, 3rd. ed. Longman, New York, 1985.

- 108 - Viertel K., Intensiver Reproduktionstyp und Steigerung der Arbeitsproduktivität, Wirtschaftswissenschaft, verlag Die Wirtschaft, Berlin, Februar, 1989.
- 109 - World Bank, Arab Republic of Egypt, Issues of Trade Strategy and Investment Planning, Report No. 4136, EGT, Jan. 1983.
- 110 - World Bank, Assessment of Migration Situation in 1975, Interim Report, Dec. 1979.
- 111 - World Bank, World Development Report, Washington D.C., 1983.
- 112 - Yanaev G., " Soviet restructuring : the Position and role of the trade Unions ", International Labour Review, ILO, Vol.126, No. 6, 1987.
- 113 - Yellen, Janet L., Efficiency wage models of unemployment", American Economic Review, Vol. 74, No. 2, 1984.
- 114 - Zarnowitz V., " Recent Work on Business Cycle in Historical Perspective", Journal of Economic Literature, June 1985.
- 115 - Zaytoun M., Earnings, Subsidies and Cost of living An Analysis of Recent Developments in The Egyptian Economy, An ILO Paper Presented at the National Conference on Employment strategy in Egypt, Cairo, Dec., 1988.

سلسلة من القضايا صدر منها :

- (١) دراسة الهيكل الاقتصادي للعمال في القطاع العام في جمهورية مصر العربية (ديسمبر ١٩٧٧)
Adverse Economic Effects Resulting from Israeli Aggressions and Continuad Occupation of Egyptian Territories April 1978 (٢)
- (٣) الدراسات التفصيلية لمقومات التنمية الاقتصادية بمنطقة جنوب مصر (أبريل ١٩٧٨)
(٤) دراسة تحليلية لمقومات التنمية الاقتصادية بمنطقة جنوب مصر (يونيو ١٩٧٨)
(٥) دراسة اقتصادية فنية لافق صناعة الاسمنت والتنمية الزراعية في جمهورية مصر العربية حتى عام ١٩٨٥ (أبريل ١٩٧٨)
(٦) التغذية والغذاء والتنمية الزراعية في البلاد العربية (اكتوبر ١٩٧٨)
(٧) تطور التجارة الخارجية وميزان المدفوعات ومشكلة تفاصيل العجز الخارجي وسياسات مواجهته (٦٩ / ١٩٧٥ - ١٩٧٠) (اكتوبر ١٩٧٨)
Improving the Position of Third World Countries in the International Cotton Economy, June 1979 (٨)
- (٩) دراسة تحليلية لتفصير التضخم في مصر (١٩٧٦ - ١٩٧٠) (أغسطس ١٩٧٩)
(١٠) حوار حول مصر في مواجهة القرن الحادى والعشرين (فبراير ١٩٨٠)
(١١) تطوير أساليب ووضع الخطط الخمسية باستخدام نماذج البرمجة الرياضية في جمهورية مصر العربية (مارس ١٩٨٠)
(١٢) دراسة تحليلية للنظام الزراعي في مصر (١٩٧٨ / ٢١ - ١٩٧٠) (مارس ١٩٨٠)
(١٣) تقييم سياسات التجارة الخارجية والنقد الأجنبي وسبل ترشيدتها (يوليو ١٩٨٠)
(١٤) التنمية الزراعية في مصر ما ذهبها وحاضرها (ثلاثة أجزاء) (يوليو ١٩٨٠)
A Study on Development of Egyptian National Fleet June 1980 (١٥)
- (١٦) الإنفاق العام والاستقرار الاقتصادي في مصر ١٩٧٩ - ١٩٧٠ (أبريل ١٩٨١)
(١٧) الأبعاد الرئيسية لتدوير وتنمية القرية المصرية (يونيو ١٩٨١)
(١٨) الصناعات الصغيرة والتنمية الصناعية (التطبيق على صناعة الغزل والنسيج في مصر) (يوليو ١٩٨١)
(١٩) ترشيد الادارة الاقتصادية للتجارة الخارجية والنقد الأجنبي (ديسمبر ١٩٨١)

- (٢٠) الصناعات التحويلية في الاتصالات المصري (ثلاثة أجزاء) . (أبريل ١٩٨٤)
- (٢١) التنمية الزراعية في مصر (جزئين) . (سبتمبر ١٩٨٤)
- (٢٢) مناكل انتاج اللحوم والسياسات المترافقه للتغلب عليها . (أكتوبر ١٩٨٣)
- (٢٣) دور القطاع الخاص في التنمية . (نوفمبر ١٩٨٣)
- (٢٤) تداور معدلات الاستهلاك من السلع الغذائية وآثارها على السياسات الزراعية في مصر . (مارس ١٩٨٥)
- (٢٥) البحيرات النطالية بين الاستدلال النباتي والاستدلال السمكي . (أكتوبر ١٩٨٥)
- (٢٦) تقييم لاتفاقية التوسيع التجاري، والتعاون الاقتصادي بين مصر والهند ويوغوسلافيا . (أكتوبر ١٩٨٥)
- (٢٧) سياسات وأمكانيات تحفيظ الصادرات من الساع الزراعي . (نوفمبر ١٩٨٥)
- (٢٨) الأفاق المستقبلي في صناعة الغزل والنسيج في مصر . (نوفمبر ١٩٨٥)
- (٢٩) دراسة تمهيدية لاستكشاف آفاق الاستثمار الصناعي في إطار التكامل بين مصر والسودان . (نوفمبر ١٩٨٥)
- (٣٠) دراسة تحليلية عن تطور الاستثمار في مصر مع الانتهاء للطاقة الاستيعابية للاقتصاد التونسي . (ديسمبر ١٩٨٥)
- (٣١) دور المؤسسات الوطنية في تنمية الأساليب الفنية للإنتاج في مصر (جزئين) . (ديسمبر ١٩٨٥)
- (٣٢) حدود وأمكانيات ساعدة ضروريه على الدخل الزراعي في مواجهة مشكلة العجز في الموازنـة العامـة المـدـرـدـلـه واسـلاحـ هـيـكـلـ تـوزـيعـ الدـخـلـ التـونـيـ . (يوليو ١٩٨٦)
- (٣٣) التناوبات الإقليمية للنمو الاقتصادي والاجتماعي ودور قياسها في جمهورية مصر العربية . (يوليو ١٩٨٦)
- (٣٤) مدى إمكانية تحقيق الكفاءة ذاتي من النوع . (يوليو ١٩٨٦)
- (٣٥) Integrated Methodology For Energy Planning In Egypt. Sept. 1986 .
- (٣٦) الملامح الرئيسية للطلب على تملك الأراضي الزراعية الجديدة والسياسات المتعلقة باصلاحها واستزراعها . (نوفمبر ١٩٨٦)
- (٣٧) دراسة بعنوان مشكلات صناعة الالبان في مصر . (مارس ١٩٨٨)
- (٣٨) دراسة بعنوان آفاق الاستثمارات العربية ودورها في خطط التنمية المصرية . (مارس ١٩٨٨)
- (٣٩) تقدير الايجار الاقتصادي للأراضي الزراعية لزراعة المحاصيل الزراعية الحقلية على المستوى الاقليمي لجمهورية مصر العربية عام ١٩٨٥ ، ٨٠ . (مارس ١٩٨٨)
- (٤٠) السياسات التسويقية لمعرض لسلع الزراعية وأثارها الاقتصادية (يونية ١٩٨٨)

(٣)

- (٤١) بحث الاستزراع السمكي في مصر ومحاذياته (أكتوبر ١٩٨٨)
- (٤٢) نظام توزيع الفحذاء في مصر بين الترسيد والالقاء (أكتوبر ١٩٨٨)
- (٤٣) دور المصانع الصغيرة في التنمية
دراسة استطلاعية لدورها في الاستيعاب السكاني (أكتوبر ١٩٨٨)
- (٤٤) دراسة تحليلية لبعض المؤشرات المالية للقطاع العام الصناعي التابع لوزارة الصناعة
(أكتوبر ١٩٨٨)
- (٤٥) الجوانب التكميلية وتحليل القطاع الزراعي في خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية
(فبراير ١٩٨٩)
- (٤٦) امكانيات تطوير الفرايد العتارية لزيارة مساحتها في الابراج العاشرة الحكومية
في مصر (فبراير ١٩٨٩)
- (٤٧) امكانية تحقيق اكتفاء ذاتي من السكر (سبتمبر ١٩٨٩)
- (٤٨) دراسة تحليلية لأثر السياسات الاقتصادية والمالية والتنمية على تطوير وتنمية
القطاع الزراعي (فبراير ١٩٩٠)